# 蓝图铺展，“一座城”启新程

## ——《长株潭一体化发展“十五五”规划》解读

湖南日报全媒体记者 郑旋

11月13日，省政府新闻办举行新闻发布会，解读《长株潭一体化发展“十五五”规划》（以下简称“规划”）。

一个多小时里，“一座城”是高频词。城际铁路的班次、一张检验单能否互认……规划里的蓝图，“一座城”的构想，被拆解为老百姓可感可及的生活图景。

### 近30年接力，一体化迈入深度融合、质变跃升新阶段

长株潭一体化，是一场跨越近30年的接力。

2020年9月，习近平总书记考察湖南时强调，长株潭一体化发展要继续抓下去，抓出更大成效。这些年，湖南始终牢记嘱托，历届省委、省政府一以贯之、接力推动，全省上下同心协力、持续探索。

“长株潭一体化已从美好愿景，逐步变成为看得见、摸得着的幸福实景。”发布会上，省发展改革委党组成员，省长株潭一体化发展事务中心党委书记、主任赖馨正的开场白，道出近30年接续奋斗的分量。

对于许多长株潭市民而言，一体化最直观的感受，是通勤时间变短了、路途变近了。

早高峰时，城际列车把长沙、株洲、湘潭连接起来；芙蓉大道、潭州大道、新韶山南路等融城干道上，跨市通勤的车辆川流不息；长株潭城际轨道交通西环线一期建成投运，宁韶、江杉高速相继通车，曾经需要精心安排的“跨城行”，渐渐成为寻常的“市内行”。

变化不只发生在路上，也在医院窗口、政务大厅和校园里。

三市341项检查检验结果实现互认。在株洲做完检查、到长沙看诊的患者，少一次重复检查，少一段来回奔波；375项政务服务实现跨市通办，301类电子证照互通互认，办事群众不必再为一纸材料多头跑、多次跑；“中考一张卷”稳步推进，长沙优质教育资源，株洲、湘潭也能共享。

这并非一日之功。“十四五”以来，长株潭要素市场化配置综合改革试点、长株潭生态绿心加快绿色转型发展实施方案先后获国务院批复，三市成功建成5个国家级先进制造业集群，数量居全国第五、中部第一，成为拉动全省发展的核心引擎。

湘江碧波荡漾，生态绿心满目苍翠。这片横亘三市之间的绿色空间，曾被视作发展中的“生态屏障”，如今成为高质量发展的“绿色客厅”。

近30年，长株潭一体化从破题起步，到夯基垒台、互联互通，一步步迈向深度融合、质变跃升的新阶段。随着规划正式印发，一体化发展翻开新的篇章、开启新的征程。

“一心示范、一江引领、一环联动、三带融通、多点支撑”。规划用20个字，勾勒出“一座城”的空间格局：以生态绿心为“核”，以湘江为“轴”，以城际铁路环线为纽带，做强厦渝、沪昆、京港澳三条通道经济带，强化中小城市节点功能。

曾经分属三市的道路、产业、服务和生态空间，未来将在更大范围内统筹布局、协同发展。

### 畅交通、兴产业、惠民生，绘就“五个一”同城新图景

如何让“一座城”不仅停留在规划图，而成为百姓看得见、摸得着的改变？

规划给出的路径是：围绕“一颗绿心、两项改革、三大融合、四个要素”，加快实现产业“一盘棋”、交通“一张网”、教育“一份卷”、医疗“一张卡”、政务“一扇窗”。

先看出行。省长株潭一体化发展事务中心副主任黎文君介绍，“十五五”期间，长株潭将朝着中心城区1小时通达的目标发力。长赣高铁、长浏市域（郊）铁路将加快建设，长沙地铁4号线北延、6号线东延、7号线一期、磁浮东延等项目将持续推进；株洲至韶山、韶山高速南延线、浏阳沙市至宁乡高速等项目将完善快速路网。

道路要通，换乘也要顺。先锋站与中信广场站、观沙岭站将推动便捷换乘，长沙高铁西站综合客运枢纽将加快建设，轨道站点公交接驳和停车配套将进一步优化。依托重点铁路枢纽和黄花机场，出租车、网约车跨市运营也将开展试点。今后，三市老百姓“跨市”出行将更加便利快捷。

再看产业。长沙的科研优势、株洲的制造优势、湘潭的产业基础，正被放在一张更大的协同发展图上相互赋能。三市将加快形成“研发在长沙、制造在株潭”的分工新格局。

长沙市副市长钱丽霞表示，长沙将以全球研发中心城市建设为牵引，加快建设湘江科学城、松雅湖未来科技城、湖南大学科创港等平台，积极布局“反向科创飞地”，联合争创国家区域科技创新中心和国家科技成果转移转化示范区。人工智能、细胞与基因、原子级制造、6G通信、量子测量、脑机接口等前沿领域，将成为三市联合攻关的方向。

株洲则将把先进制造业的家底做得更厚。“我们将继续巩固优势，加快推动轨道交通装备向世界级集群迈进，加快壮大高端新材料、新能源装备及电力电子、航空航天及北斗等产业，加速布局工业软件、具身智能、量子测量等新赛道，更好发挥在株全国重点实验室、天元智能研究院、工业软件园等平台作用，推动更多创新成果在长株潭转化落地。”株洲市委常委、常务副市长刘亚亮说。

最暖心的变化，仍在公共服务里。湘潭市委常委、市政府党组副书记易洪海摊开湘潭的“施工图”——借力长沙资源深化集团化办学、结对共建，推进三市教师交流，组建职业教育发展联盟、跨市域产教融合联合体；加快省肿瘤医院九华院区和国家区域肿瘤治疗中心建设，扩大异地就医直接结算范围；政务大厅设专窗、配专人，推行“异地受理、属地审批、免费寄递、就近取证”，扩大“免证办”……

### 一年接着一年干，让“一座城”撑起重要增长极

一纸蓝图落地，“一座城”的未来令人憧憬。但规划真正落地见效，靠什么破题？

赖馨正说，“十五五”时期，长株潭要紧紧抓住生态绿心绿色转型、要素市场化配置改革、第十六届全运会筹办三大国家重大政策机遇，用好改革这个“关键一招”。

以改革“破题”，为一体化赋能。长株潭将扎实开展要素市场化配置综合改革试点，统一要素市场制度规则，搭建统一开放市场平台，推动土地、人才、技术、数据等要素自由流动、高效配置，闯出跨区域要素协同配置的湖南路径。

生态绿心绿色转型，则是长株潭“一座城”建设绕不开的一道题。绿心深处，如何既护住生态底色，又让群众因绿受益？答案，是保护、发展、转化协同推进。

当前，生态绿心已列入省级生态产品价值实现机制试点，三市将统一价值核算标准、推动核算结果互认，探索湘林碳票、水权等生态权益交易，推动碳积分跨市累积、跨市兑换，让护绿者受益、参与者得利；绿心自然人文景观资源智慧地图已梳理400处点位、17条精品线路，市民可以线上云赏、线下打卡，“推窗见绿、移步见景”将成三市百姓的生活常态。

全运会筹办，也将为三市文体事业协同、公共服务提质增添动力，让更多群众在家门口享受优质文体资源，让赛事热度转化为城市活力。

一体化越往深处走，越需要制度保障。湖南将发挥长株潭一体化发展领导小组统筹作用，推进干部跨市交流任职；加快推动长株潭一体化发展立法，为利益协调、责任共担、争议处置提供法治保障；建立规划一致性衔接和重大项目联审评估机制，杜绝“各划各的圈、各谋各的局”，推动长株潭真正迈向发展上的“相融”。

“一体化从来不是一个口号。”赖馨正表示，站在新的历史起点上，将一年接着一年干，一件接着一件办。随着蓝图持续落地，长株潭“一座城”必将成为湖南高质量发展的核心动力源，成为支撑中部地区加快崛起的重要增长极。

◀◀（上接1版①）

蔡奇强调，要全面贯彻习近平党建思想，深入学习贯彻党的二十届五中全会精神，以更高标准、更实举措抓好国有企业党的建设，坚决有力贯彻落实党中央重大决策部署，坚持用党的创新理论凝心铸魂，健全党组织发挥领导作用的制度机制，选优配强领导班子特别是“一把手”，更好发挥基层党组织作用，锲而不舍落实中央八项规定精神，坚决惩治腐败，进一步把党对国有企业的领导制度化、规范化，不断开创国有企业党的建设新局面。

石泰峰主持会议，何立峰、张国清、穆虹出席会议。

四川省委组织部、安徽省委金融工委、上海市国资委、水利部、中国农业银行、中国南方电网有限责任公司、中国中车集团有限公司、厦门航空有限公司负责同志作交流发言。

各省区市和新疆生产建设兵团，中央和国家机关有关部门，中央管理的金融机构、企业负责同志等参加会议。

◀◀（上接1版②）

### 消费，在场景里重新定价

7月25日，长沙贺龙体育场，2026湖南省足球联赛（以下称“湘超”）揭幕战开哨。近4万人涌进看台，声浪几乎掀翻顶棚。票价，最低9.9元。

2025年9月，首届“湘超”开赛，4个月、98场比赛，现场观赛人数超240万人次，主场城市接待游客超6688万人次，直接拉动消费超136亿元。全省设“第二现场”500个，赛事日周边商圈客流平均提升40%，催生临时岗位约1.8万个。

永州赛区放出18张“挂票”、300张“相亲票”，摇号分配；湘潭开通18条球迷惠民专线；衡阳把“观赛”与南岳“祈福”打包成套餐。一个省级业余联赛，把90分钟赛事变成了一场场全城动员。

小小票根，释放大潜能。9.9元，可换一碗米粉、一次景区折扣、一间民宿减免。湖南把它做成“消费通行证”，把90分钟的注意力延成一两天甚至更长的消费链条。

过去促消费，接口是“补贴”；现在，接口是“场景”。2025年，省商务厅等13个部门出台《促进服务消费高质量发展的若干措施》，结合“湘超”等赛事活动，联动商家推出惠民举措，让老百姓“凭票根享湘菜优惠”。

这套打法固化为“赛事引流—场景创新—消费转化”的闭环，“湘超”“湘BA”“龙超”引领，各地“厂BA”“村BA”紧随，省级赛事品牌矩阵成形。

政策的另一只手，托住的是大宗消费。今年1月1日，湖南接续启动以旧换新，报废旧车换新能源乘用车按售价12%补贴、最高2万元；一级能效家电与数码智能产品按售价15%补贴。今年不“抢券”，实名认证后“支付立减”，商家“送新收旧”。截至10月31日，仅长沙消费品以旧换新累计交易超500万笔，拉动销售近370亿元。

“以旧换新”不是“透支未来”，而是把存量更新转化为增量升级。省统计局数据显示，今年前三季度，全省限额以上通讯器材类零售额增长15.5%，新能源汽车零售额增长7.4%，通过公共网络实现的商品零售额增长6.2%。

消费向“新”而行，背后是供给向“质”升级。如今，新能源汽车走进寻常百姓家，家居消费从“买产品”向“配场景”延伸……不断涌现的新产品、新服务、新体验，拓宽了消费者的选择，也为市场创造了新的增长点。

### 投资，在存量里长出增量

6月16日，浏阳经开区。总投资50.2亿元的储能系统智能制造中国区基地项目签约，分三期建设10GWh户用及工商业储能产能，达产后年产值有望突破50亿元。

落地方式值得关注。投资方是全球户用储能头部企业。2022年，浏阳经开区下属国企参与设立的产业基金成为其最大外部股东；2025年获悉企业扩产计划后，园区凭产业配套与营商环境，促成企业调整规划、把项目放在长沙。

“以投代引、投招联动”，招商的筹码从“给优惠”变成了“给生态”。今年1至8月，浏阳经开区累计签约项目64个，合同引资228.95亿元。

一个项目的“磁极效应”，在益阳同样看得清楚。江丰电子在赫山区龙岭三次落子，一期高纯金属靶材投产，二期江丰学院运营，三期集成电路关键零部件项目正临建施工。“生产—教学—研发”串成一体，一个企业长成一条链。今年上半年，益阳新签约项目86个，制造业占比超八成。

镜头拉远，是全省的投资“大盘”。今年，湖南铺排省重点建设项目389个、总投资2万亿元，其中产业项目204个。2025年，全省引进重大项目1371个、总投资7333.8亿元，“三类500强”项目164个、百亿级项目8个。

投资不是简单铺摊子、上项目，而是着眼长远、优化结构，为未来发展积蓄势能。湖南新一代锂电池研发及综合生产基地项目、中联数智园、惠科Mini-LED背光及直显模组等一批项目，瞄准产业前沿、契合湖南发展所需，既增强了产业链韧性，也为消费升级和产业升级提供了新供给。

还有一股力量，从四面八方回流。截至今年6月底，全省湘商回归新注册企业6510家，累计到位资金22831.69亿元；境内外湖南商会1087家，全球湘商超400万人。省里开发数智招商平台，链接全国超6000万家企业数据资源，“湘商需求—湖南机遇”动态匹配机制基本建立——招商，从“漫天撒网”变成了“按图索骥”。

投资是即时需求，也是远期供给。当资金落在湖南12条重点产业链和“5+5”先进制造业集群上，今天是订单与就业，明天是产能与竞争力。这正是内需最厚实的那一层。

### 活力，在生态里自然涌流

回到TX长沙年轻力中心。这座毗邻中山亭的商业体，是华中首个策展型商业体，超50家首店集中入驻，独家IP首展轮番登场，营业时间延至23时。不远处，“零食王国”今年4月17日开业，是全球最大的零食店。

今年1至9月，长沙新增各类首店262家，同比增长94.1%，数量已超2025年全年规模，首店密度居全国前列。

经营主体是内需最细的毛细血管。2025年，湖南净增经营主体34.6万家、企业14万家，新增上市公司5家。今年，长沙4家本土商贸企业赴港上市，盒马在湘布局15家门店、23个前置仓。

活力之下，成本做减法。2025年，全省为企业减税降费446亿元、金融减费让利269亿元，“走找想促”“送解优”行动解决各类问题超1.3万个。全省各类基金总规模超3000亿元，“金芙蓉”省级政府投资基金规模突破500亿元。

会展是观察活力的一个重要窗口。2025年，全省举办展览活动490个，第四届中国—非洲经贸博览会、长沙国际工程机械展览会、湖南内外贸一体化融合发展博览会等展会成功举办，汇聚人流、物流、资金流、信息流，让湖南制造、湖南品牌在更大舞台上寻找合作伙伴、开拓市场空间。

内需不是封闭的内需，是在更高水平开放中不断壮大的内需。今年上半年，全省进出口2958.1亿元、增长12.7%，有进出口实绩的企业8355家、增加20.3%。

从一张9.9元的球票，到一条50.2亿元的储能产业链，再到一家家营业至深夜11点的首店……内需的新潜能，在于把“人”的需求接住、把“企”的预期稳住、把“场”的生态养厚。

当前，供强需弱的矛盾依然突出，消费恢复的基础仍需巩固，投资效益还有提升空间。但潜力同样清晰——湖南“十五五”规划把“建强内需市场”列为八大突破之一，政策空间正在一张张订单、一个个项目、一间间店铺里逐渐打开。

◀◀（上接1版③）

围绕争创国家区域科技创新中心，规划提出做强岳麓山大学科技城、湘江科学城两大核心策源区，加快建设长沙全球研发中心城市，推动“4+4科创工程”上升为国家战略科技平台，力争在种质中药材、空天海洋等优势领域实现国家重大科技基础设施“零的突破”。

基础设施领域，三市将统筹推进“六张网”建设，打造长株潭城际轨道环线，推进“十二纵十横”融城干道网建设等。规划还就公共服务一体化、协同打造内陆开放合作重要支点、持续加强生态环境共保共治、扎实开展要素市场化配置综合改革作出部署，明确推行土地跨区域挂牌交易、开展知识产权证券化试点等改革举措。

在实施保障上，提出建立规划一致性评估机制和重大项目联审机制，推进长株潭一体化发展立法。

# 军地英模和优秀青年代表学习王戟同志先进事迹座谈会在京举行

**湖南日报北京11月13日电（全媒体记者 刘笑雪）**11月13日，军地英模和优秀青年代表学习“时代楷模”、国防科技大学计算机学院研究员、博士生导师王戟同志先进事迹座谈会在北京举行。

座谈会上，“刘老庄连”官兵代表张启军、海军南昌舰官兵代表刘玥明、空军某部军士长王臣、火箭军某部军士长侯长岭、武警工程大学副教授宋晓鸥、国家航天局探月与航天工程中心研究员简抗抗、北京师范大学马克思主义学院党委副书记高超、湖南大学集成电路学院教授刘杰、湘电集团有限公司首席技能大师刘新新、北京航空航天大学硕士研究生李绍武等10名同志，结合自身经历畅谈学习王戟同志先进事迹的体会，并围绕“牢记初心使命，争做新时代奋斗者”主题进行了交流发言。

张启军感慨道，王戟同志践行报国初心、深耕强军事业，用实际行动诠释了新时代共产党员、革命军人的好样子。“作为‘刘老庄连’的英雄传人，我们将以王戟同志为榜样，坚定理想信念，扎根岗位战位，以一往无前的冲锋姿态砥砺奋进、勇毅前行，在强军征程上书写不负时代、不负使命、不负人民的崭新篇章。”

刘杰说，王戟同志的事迹让自己更加深刻认识到，关键核心技术是要不来、买不来、讨不来的。“作为前沿技术科研人员，我们的主战场，就是通过自力更生、艰苦奋斗的自主创新，解决‘卡脖子’问题，把发展主动权牢牢掌握在自己手中。”

刘新新是一名在焊工岗位上干了24年的产业工人。他说，将把王戟同志的精神带到岗位上去，继续深耕海洋工程、新能源装备等领域，把每一道焊缝当成“命门”来焊；像王戟同志带学生那样，把技术教给工作室里的年轻队员。

新时代是奋斗者的时代，强军事业是实干者的事业。大家一致表示，学习王戟同志先进事迹，始终对党忠诚，矢志强军报国，自觉把个人理想追求融入党和国家事业之中；坚守初心使命、锐意拼搏进取，忠实履行党和人民赋予的新时代使命任务；不惧艰险挑战、勇于攻坚克难，用实干和担当奋进新征程、建功新时代。




## 2026国际现代物流与交通（长沙）博览会启幕

11月13日，2026国际现代物流与交通（长沙）博览会在长沙红星国际会展中心启幕。本届博览会以“枢纽链接全球 物流驱动未来”为主题，将持续至11月15日。博览会创新采用“装备—服务—系统”展陈逻辑，设智能绿色物流技术与装备、综合交通运输与物流供应链服务、外部物流与运输系统三大主题展馆，联动五大实景演示区，实现端到端物流解决方案现场可视化呈现。 湖南日报全媒体记者 田超 摄

计算万物 湘约未来
——打造智能经济新形态

完成2亿元A+轮融资后，这家湘企又拿下三星独家芯片订单——

# 啃场景“硬骨头” 靠“通感智算”突围

湖南日报全媒体记者 胡锐 见习记者 鲁钦轲

“这颗芯片看着不大，却能同时搞定通信、定位、雷达感知、智能算力。”在长沙驰芯半导体科技有限公司，创始人、董事长景振海向记者介绍，模拟射频模块负责无线电波收发，数字信号处理模块将射频波转为可识别的数字信号并完成译码整理，计算与存储模块则承担本地运算与数据存放。

单颗芯片集成五大功能模块，每个部分底层电路设计都需研发团队逐一突破。

这家2020年从长沙高新区起步的企业，专注超宽带（UWB）芯片研发，产品覆盖消费电子、汽车电子、物联网等领域。今年4月，驰芯拿下三星Galaxy SmartTag 3超宽带芯片独家供应资格，9月开始批量化出口海外市场。

### 芯片创业无捷径，逐个场景攻难关

“芯片行业突围要跨三道坎。”景振海说，海外数十年沉淀的底层技术壁垒、量产端的良品率与成本控制、覆盖真实场景的长周期验证测试，都是国内芯片企业亟须攻克的难题。

以车规芯片为例，仅地下车库识别细小垂落水管一项测试，优化周期就可能长达数周。但关乎行车安全，没有捷径，只能逐个打磨。

芯片行业前期投入高、营收低，资金几乎全部压在研发上。“刚起步时连完整成品都没有，只凭几个Demo就拿到了蓝思科技的投资。”景振海说，长沙的芯片创业土壤给了企业底气，全栈自研的“通感智算”超宽带（简称UWB）芯片实现迭代并已大规模出货。

2025年，驰芯第一代产品量产，营收4000多万元；今年第二代落地，叠加新增大客户订单，全年营收预计达1.5亿元。

三星订单是这一轮突破的关键注脚。此前两代Galaxy SmartTag产品的超宽带芯片，由荷兰芯片巨头恩智浦供应，多家企业参与送样测试，驰芯芯片实测性能力压海外竞品。搭载该芯片的SmartTag 3，信号传输距离比上一代远十几米，功耗更低、待机时间更长，同时具备价格优势。经过多维度综合评估，三星最终选定驰芯作为独家供应商。

### 超2亿元融资落地，产业资本与国资入场

日前，驰芯半导体完成超2亿元A+轮融资，创下物理AI空间感知芯片赛道单轮融资规模新高。本轮由上海沿浦精工科技领投，湖南金霞盛世基金、上海移远通信、长沙麓山控股集团联合参投，产业资本、市场化基金与国资机构共同入局。

“前期融资为了‘生存’，现在转向战略规划，核心是筛选优质股东。”景振海介绍，本轮引入产业资本不只为补充资金，更要打通产业链协同，依托上下游资源快速拓展客户，同时对接头部投资机构，为后续IPO铺路。

数据显示，2025年全球UWB芯片市场规模超150亿元。目前，驰芯的客户覆盖三星、移远、海尔等头部品牌，面向机器人、手机等场景也已开始装机。不靠概念造势，靠着逐个打磨测试场景、迭代芯片性能，这家湘企在全球芯片市场已崭露头角。