

当百万CAR-T“天价药”叩响医保大门

湖南日报全媒体记者 周周 通讯员 郭司懿 柯婧 黄译慧 彭璐



在肿瘤治疗的天平上，一端是治愈的希望，另一端可能是沉重的药价。

对于许多血液肿瘤患者而言，CAR-T疗法曾是一道遥不可及的光——它代表着前所未有的突破，却也因动辄百万的“天价”标签，让患者家庭在希望与绝望的边缘徘徊。

近日，国家医保局正式公布2026年基本医保目录调整初步形式审查结果。合源生物的纳基奥仑赛注射液、药明巨诺的瑞基奥仑赛注射液这两款备受关注的CAR-T细胞治疗药物赫然在列。公开信息显示，这两款CAR-T定价分别为99.9万元/针、129万元/针。

有人说，“这道光终于开始穿透厚重的支付壁垒”，也有人认为“百万抗癌药终于要接地气”……当百万CAR-T叩响医保大门，这背后究竟释放出怎样的信号？

从“望药兴叹”到“有望可及”的生命尊严

过去，淋巴瘤的治疗主要依赖化疗和放疗，但毒副作用大，严重影响患者生活质量。如今，随着免疫治疗、靶向治疗的崛起，淋巴瘤治疗正变得更精准。这其中，便离不开CAR-T疗法。

CAR-T疗法自2017年在美国问世，在白血病、淋巴瘤等血液肿瘤中战绩辉煌。它通过采集患者自身的T细胞，经基因改造后精准猎杀癌细胞。对于复发难治的弥漫大B细胞淋巴瘤等患者，它是实现长期生存甚至临床治愈的最优解。

然而，一针近百万的定价，曾让这道“救命符”成为了“少数人的特权”。

“以前，很多病人不是治不好，是治不起。”7月20日，湖南省肿瘤医院副院长周辉接受采访时坦言。在他的诊室里，曾见过太多因为费用而被迫放弃治疗的无奈。

但今年，风向变了。今年1月1日在全国范围内正式实施的“新版国家医保药品

目录及首版商保创新药目录”，让这道光得以照进更多现实。

此后，格菲妥单抗作为全球首个针对复发/难治弥漫大B细胞淋巴瘤患者进行固定周期治疗的双特异性抗体（简称“双抗”），成为目前唯一被纳入国家基本医保目录的双抗药物。每个月治疗方案费用一万五左右，医保可以报销60%—70%，填补了该领域在医疗保障体系中的空白。此外，还有5款CAR-T细胞治疗产品，也已被纳入商保创新药目录。

彼时，“医保+商保”的组合拳便已让不少网友感叹：“以前是‘有药用不起’，现在是‘方案更多，可及性提高’。”

而此次，进入商保目录的其中2款CAR-T产品均以目录外条件五通过2026年基本医保目录初审。有业内人士认为，虽然距离最终纳入医保仍有很大不确定性，但“敲门砖”至少已经叩响。

“这释放了一个非常积极的信号：我们在构建一个多层次、立体化的保障网。”周辉认为，对于经济条件有限的家庭，基本医保目录内的“双抗”药物能满足基础治疗需求；而对于追求极致疗效、渴望“一锤定音”实现长期治愈的患者，CAR-T则成为了那个“顶配”的选择。

在他心里，这种获得感是实实在在的——从十余年前靶向药全自费、治愈率仅40%以内的艰难岁月，到后来国产创新药上市、医保报销覆盖，再到如今CAR-T叩响医保大门……中国患者的生存曲线正在被一点点拉长，“能够有报销、用得上、用得好”似乎不再遥远。

从“保基本”向“保质量”的行业发展跨越

从起初的“医保+商保”，再到如今两款天价CAR-T产品入围2026年基本医保目录初审……中南大学湘雅医院血液科副主任医师傅敢认为，这在一定程度上也体现出国家大力发展、鼓励创新药研发、面市的决心。未来，国产创新药或将以更快速度惠及患者。

2026年政府工作报告明确提出，“加

快发展商业健康保险，推动创新药和医疗器械高质量发展，更好满足人民群众多元化就医用药需求”。

有业内人士指出，医保已不再是一次性“静态准入”，而是转向“动态验证”，更需要持续观察药物在真实世界中的价值。如此一来，或将倒逼行业竞争格局的重塑。

据介绍，目前国产CAR-T上市直接定价在39.9万元左右，这种极具竞争力的价格，不仅让进口药企感受到了压力，开始主动降价或推出“疗效险”，更激励了国内企业加速研发。

“如果一种药研发出来，因为太贵没人用得起，那它的社会价值便不存在。”傅敢认为，医保的准入机制，实际上是在告诉企业：让老百姓用得起、用得好，企业才能获得真正的市场回报。简言之，手握“技术不落后、价格更亲民”的优势，才能真正成为更多患者的新选择。

眼下，国产CAR-T的涌现，不仅打破了进口垄断，更让中国在细胞治疗这一前沿领域逐渐拥有了话语权。

傅敢告诉记者，目前医院正在开展多项CAR-T临床研究，国产药物的优良表现反过来激励了更多的研发投入。此外，医保政策还在无形中规范着临床诊疗行为，通过设定报销门槛引导医生遵循规范的诊疗路径，同时利用“双通道”政策为创新药的落地扫清障碍……这一系列前进的姿态，都在宣告中国医疗体系正在从“保基本”向“保质量”跨越。

两款CAR-T药物入围医保初审，或许只是漫长谈判的第一步，最终能否落地仍有待价格博弈。但在不少业内人士心里，这无疑是一个里程碑式的信号——更多“天价药”入围基本医保目录，或许不再“遥不可及”。

对于患者而言，这意味着在未来生死攸关的时刻，他们拥有了更多选择的底气；对于产业而言，这意味着中国创新药正在医保的护航下，驶向更广阔的星辰大海。

大家都在期待：当“天价药”不再是天方夜谭，当“治愈”不再是少数人的幸运，这便是这个时代对生命最大的敬意。

逆市稳健突围，先后拿下5宗优质地块——这家永州房企缘何成长沙楼市黑马

湖南日报全媒体记者 王文

盛夏七月，长沙滨江新城C5地块施工现场机器轰鸣。脚手架林立，工人有序作业，建设节奏紧凑有力。

“营销中心主体预计8月完工，项目建设一刻没停。”7月20日，长沙嘉信地产营销负责人邓舜坪告诉记者。就在不久前，嘉信地产历经40轮激烈竞价，拿下滨江新城C5核心地块。在行业普遍谨慎收缩的当下，这家来自永州的本土房企，持续加码长沙核心市场，引发业内关注。

近几年，全国楼市持续调整，市场进入深度分化周期。不少房企收缩布局、放缓投资。但扎根长沙三年多的嘉信地产，走出了一条完全不同的稳健增长曲线。自2022年进入长沙，企业已先后拿下5宗优质地块，步步稳进，盘盘扎实，一跃成为长沙楼市逆周期突围的新锐黑马。

滨江C5地块竞拍现场，最能体现当下长沙楼市的竞争逻辑。地块位置稀缺、配套成熟，是片区少见的纯改善宅地。竞价后期，全场仅剩嘉信地产、招商蛇口两家比拼。招商深耕观山岭多年，深谙片区改善红利，依然大胆加价。对手越强，越能印证核心地段的稀缺价值。

敢于逆市拿地，不是跟风冒险，而是精准判断。

当前长沙楼市早已告别普涨时代。中原地产研究院数据显示，今年上半年长沙超八成销量集中在少数优质楼盘。购房者越来越理性，只认地段、品质、交付。偏远地块、粗放产品持续遇冷，“两极分化、核心为王”成为行业新常态。

深耕长沙以来，嘉信地产始终坚持价值拿地，不赌行情、不铺规模、不碰远郊洼地。

企业入局长沙的首个爆款项目，正是抓住城市政策风口。洋湖锦玉作为长沙首批新规产品，户型优势突出、适配刚需需求，当年实现四开四捷，迅速打响市场口碑。项目今年完成大批量交付，600余户业主顺利收房，交付满意度高达98%。

更难得的是，洋湖锦玉交付后，二手房价实现逆势上浮，每平方米较当初新房售价高出近千元。在长沙当前市场，新房交付不贬值、还能保值增值，成为少见的亮眼案例。

随后推出的洋湖锦玺、嘉信央玺，同样延续稳健节奏。去年12月开盘的嘉信央玺，定位品质刚改，凭借新规4.0产品、成熟配套、高性价比优势，在平淡行情中持续热销，目前整体去化率已达八成。记者在现场看到，工作日的营销中心依旧看房客流不少。

不靠降价走量，不靠规模扩张，嘉信的突围，来自精细化运营。

作为本土房企，企业决策灵活、工程物业全自持，省去中间环节，严控成本、聚焦品质。坚持“一地一策、一盘一定位”，刚需重适配、刚改重性价比、核心地块重高端品质，分层填补市场需求空白。

“长沙基本面扎实，人口持续流入、产业稳步升级，楼市不是没有需求，而是进入品质竞争时代。”企业负责人表示，市场降温不代表市场萎缩，未来楼市比拼的，是地段研判、产品迭代、真实交付。

逆势布局、稳健开发、扎实兑现。以嘉信地产为代表的本土新锐房企，正在用高质量发展、精细化运营、强交付能力，重塑长沙楼市新生态，为行业持续回暖注入信心。



7月27日，洞口经开区湖南铨冠智能科技有限公司生产车间内，工人在加工排屑机链板配件。近年来，洞口县持续加大对机械制造业扶持力度，推动企业技术革新与产品转型升级，助力高质量发展。

滕治中 摄
(湖南图片库)

潮涌湘江，开拓向上。李健 摄

大城北起千帆竞

——写在中国共产党长沙市开福区第七次代表大会召开之际(上)

陈新

发展的车轮滚滚向前，再次抵达重要历史性时点。

7月29日，中国共产党长沙市开福区第七次代表大会开幕。在“十五五”开局起步和建区三十周年时间节点召开，标注着承前启后、继往开来的新坐标。

岁月为证，山河为凭。

过去的五年，面对复杂多变的宏观环境、艰巨繁重的发展任务，开福全区上下锚定“三高四新”美好蓝图，在风浪中笃行，在攻坚中突围，用实干苦书写了高质量发展的答卷。

五年，在历史的长河中不过弹指一挥。但对一座奔跑的城区而言，五年足以改变面貌、重塑格局、积蓄势能。

循着这五年的足迹，我们去审视一座城区如何在风浪中破浪前行，如何在变局中开创新局。

(一)

产业兴则城市兴。产业，是一座城区的脊梁。

五年来，我们从未停下奋进的脚步。经济总量跃升至1285.2亿元，年均增长4.6%。入选全国高质量发展百强区、创新百强区、投资竞争力百强区，跃居中国文化产业竞争力百强区第五位、中国楼宇经济发展指数标杆城区30强。一组组跳动的数据，折射出发展能级的整体抬升。

但比数据更值得关注的，是产业结构之变、动能之变、格局之变。

看集群成势——百亿级产业集群从无到有、由少聚多，增至6个。视频文创产业营收突破700亿元，信创产业营收突破240亿元，生物医药大健康产业营收突破480亿元。三大主导产业各具特色、互为支撑，共同构筑起开福现代产业的“四梁八柱”。

看楼宇向上——18幢税收过亿元的楼宇，如18座垂直的“产业矿藏”。从金融到科技，从文创到商贸，每一层写字楼都是一个产业链的微缩。楼宇经济的勃兴，正是开福现代服务业能级提升的生动注脚。

金霞与马栏山，比翼齐飞。金霞经开区技工贸总收入达1125亿元，年均增长7.6%，湘江达海的开放通道，加速集聚的现代物流、方兴未艾的智能制造，让这片热土活力迸发。马栏山视频文创园规上企业增至208家，税收年均增长17.1%，从内容生产到技术研发，从平台搭建到生态构建，一条完整的文创

(二)

产业链在这里蓬勃生长。

从“单点突破”到“多业共兴”，从“量的积累”到“质的提升”，开福的产业家底越来越厚实。

(三)

开福最宝贵的特质是什么？是创新资源。

作为长沙建设全球研发中心城市的承载区，开福具有得天独厚的优势。坐拥国防科技大学、湘雅医学院、芙蓉实验室、大飞机地面动力学试验平台、湖南广电、马栏山等科创资源，为新质生产力的培育提供了坚实底气。

但家底厚不等于实力强。关键看能不能把“科研势能”转化为“发展动能”。

这五年，该区围绕做实马栏山、科大金霞基地，布局长沙·开福科创谷，集聚市级以上科研平台257家。国防科技大学地方学员就业创业实践基地相继揭牌运营，C3科技创新交流中心主体建成，“科创小镇”全面封顶。

平台立起来，要素就活起来了。五年来，落地科创项目236个，培育高新技术企业680家、科技型中小企业898家，分别为“十三五”末的2.3倍、4.8倍。“1+N”国家实验室体系、省“4+4科创工程”在区项目进展顺利。

创新生态更具活力。青年创业投资基金完成备案，资本与科技在这里握手；市级以上高层次人才净增251人，万

人有效发明专利拥有量实现翻番，获评国家知识产权强县建设示范县(区)。

当平台、资本、人才形成化学反应，开福从播下科创“种子”到“灌木”再到“乔木”，一个多层次、共生性的创新生态正在自我进化。

(四)

一切发展依靠人民，一切发展为了人民。面对群众对美好生活的新期待，开福秉持“人民至上”理念，着力破解民生难题，让群众生活品质“高”起来。

五年来，开福把八成以上财政支出投向民生领域。一个“八成”，是真金白银的兑现，是对人民的庄严承诺。

城市在长高、拓宽、变美。地铁1号线北延线、兴联路大桥、湘雅路过江通道建成通车，长赣高铁、茶绕高速启动建设。实施公共基础设施重点项目192个，总投资超150亿元，城市骨架加速拉开。洪山公园、朝正坵七期等群众期盼多年的城市堵点成功破题。

城市品质在提升。潮宗街入选国家级旅游休闲街区，第一湾小区获评国家级“美好家园”，长沙园林生态园、开福寺周边、芙蓉北路两厢焕然一新。“园园融合”“医城融合”成效显著。集体经济年收入超50万元的村(社区)达23个，创建美丽宜居村庄27个。空气质量优良率达87.4%，国省控断面水质连续6年优良率100%，老百姓的生态环境获得感越来越强。

民生温度，体现在实实在在的数据里——

过去五年，该区新改扩建中小学20所、幼儿园43所，新增优质学(园)位超4.3万个，获评全国义务教育优质均衡发展区。“健康开福”建设加快推进，居民在家门口即享优质医疗资源。社会保障扩面提质。各险种参保人数稳步提升，养老保险待遇连续调增；建成农安小区14个，新安置指标1.5万余个。

安全生产事故起数下降近三成，连续21年保持全省“平安区县”称号。化解信访积访件355件，打造“东风大舞台”等党群服务阵地300余个。

率先全市实现街道居民议事会全覆盖。创建省示范性政协委员工作室4个，居全省区县(市)首位。

发展数字、区域活力、群众获得感，以及人的精神风貌，从不同角度映射出开福发展的脉搏，正是开福方方面面变化浓缩与见证。

潮涌湘江千帆竞，乘风破浪正当时。

中国共产党长沙市开福区第七次代表大会将描绘新五年蓝图，关乎你我，召唤你我。

在新赶考路上，让我们一起奔跑吧！