

赋能特色产业，科技金融“湘伴前行”

湖南日报全媒体记者 黄炜信 通讯员 李霄哈 张骥 郭芳亮



5月，“湘伴前行·钢铁新材”娄底政金企对接活动举行。

通讯员 摄

夏至时分，常德合成生物企业车间里菌种正发挥大作用，益阳产业园高端电子元器件生产线全速运转，娄底涟钢工厂下线一卷卷超薄黑皮钢……三湘大地上，因地制宜的特色产业竞相绽放。

风韵背后，科技金融一路“湘伴前行”。2026年，湖南全面启动科技金融“湘伴前行·一市一业一行一品”行动。人民银行湖南省分行的数据显示，截至2026年4月末，全省10条重点产业链企业贷款余额4889.4亿元，较年初新增351.7亿元，科技型中小企业贷款余额同比增长20.7%，金融赋能新质生产力成效持续凸显。

一市一业： 绘就差异化产业金融图谱

近年来，常德合成生物制造乘风而起。一家生物科技有限公司的生产线开足马力赶订单，企业负责人感慨：“那笔1000万元的贷款不仅是‘及时雨’，更是‘定心丸’！”不久前，这家手握核心合成生物技术的企业，在产业化扩产的关键当口遇到了资金瓶颈，建设银行常德市分行创新运用纯线上信用贷款产品“善新贷”，以企业专利、科创评级、纳税流水、研发投入等综合授信，解决了合成生物菌种实验室扩建、中试生产线搭建等资金缺口。

2026年，常德合成生物产业专场活动中，35家省级金融机构集体签约，13家企业累计获得综合授信18.17亿元，为当地打造国家级生物制造先导区筑牢资金底座。

益阳锚定高端电子元器件产业，走出“基金牵引+银政签约”联动路径，该市政府与11家省级金融机构签订专项合作备忘

录，意向支持额度超300亿元。老工业基地娄底深耕钢铁新材料转型升级。当地创新贷款利率阶梯定价机制，依托金融配套支持，实现老工业基地焕新蝶变。

在永州江华，交通银行湖南省分行依托“科创湘易贷”破解电机制造企业生产线升级资金缺口，助力当地“每8台国产电机1台产自江华”的电机产业规模底座愈发坚实。

2026年以来，全省金融机构走访对接“一市一业”特色重点产业企业千余家，截至4月末，“一市一业”特色重点产业贷款余额168.4亿元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。

长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。

长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

作为国家级专精特新“小巨人”企业，长沙晶医药药计划在岳阳打造中试生产基地，可高额资金缺口一度成为“拦路虎”。

北京银行长沙分行多次实地踏勘，深入对接企业研发团队、梳理项目建设全流程资金需求，为其量身定制一揽子综合金融方案，最终给予1亿元专项授信额度。2025年12

营，科技企业不同阶段的融资诉求截然不同。长沙一家环保科技企业初创阶段研发投入巨大，但经营规模尚未成型，长沙银行依托创始人C类人才资质、核心研发团队实力，推出专属产品“优才贷”，一次性投放600万元纯信用贷款；伴随企业技术迭代、规模扩张，持续动态提额，当前该企业获综合授信额度2000万元，配套国内信用证、银票3000万元。

月，首笔2000万元信贷资金快速拨付到位，稳稳保障3.5万平方米实验室施工、高端制药设备批量采购等工作落地。

截至2026年4月末，全省中试相关贷款余额124.85亿元，同比增长21%，较好地解决了技术放大转化的资金痛点。

针对初创企业缺资产抵押、缺水证明的融资难题，金融机构探索“以才定贷、以技定贷”授信新模式。全省多家银行同步推出“科创e贷”“初创贷”“科技人才贷”等，仅凭专利证书、科创评级、人才证明即可线上授信，大幅降低初创企业首贷门槛。

面对成长期企业大额扩产、多元融资需求，湖南大力推广投贷联动、政担合作两类模式。一方面联动创投机构落地“见投即贷”，全省投贷联动贷款规模已超70亿元；一方面联合政府性融资担保推行批量担保，实现“见担即贷”，截至目前已累计发放担保贷款104.8亿元，惠及3034家科创企业。

成熟期外向型、链主企业则配套跨境金融、并购贷款、供应链金融综合服务。银行搭建涵盖跨境结算、汇率避险、离岸业务的全链条服务体系，支持企业出海布局；创新“拼团贷款”模式，累计发放科技企业并购贷款25.3亿元；围绕产业链核心企业，批量为上下游中小科创主体提供应收账款贷、订单贷，打通产业链资金循环。

从湖北的合成生物到湘南的电机产业，从企业的全生命周期到丰富多样的金融产品，实践证明，特色因地制宜发展，有赖于科技金融精准滴灌。金融服务贴合产业肌理，依托政府产业基金等多重协同，将有更多的硬科技在新赛道开出鲜花。

元，持续为实体经济供应链输血。

货币市场交易有所增长。银行间同业拆借成交3616.2亿元，同比增长38%；质押式回购成交2.82万亿元，同比小幅增长；买断式回购成交61.2亿元，同比、环比均大幅走高，市场流动性渠道保持通畅。

资产证券化业务稳步扩容。5月末全省资产支持证券存量余额175.2亿元，同比增长16.9%，其中资产支持票据余额23.7亿元，拓宽企业存量资产盘活渠道。

湖南融资工具供需两旺

多层次资本市场持续扩容

的83.4%。截至5月末，不含地方政府债的银行间债券市场托管余额达8089.6亿元，债务融资工具托管规模4235.3亿元。当月银行间现券成交7375.9亿元，同比、环比双双回落，大额交易成为市场交易主力。

票据市场融资周转顺畅。5月全省银行承兑汇票发生额1023.9亿元，商业承兑汇票51.3亿元，商业汇票贴现893亿元；至月末，银行承兑汇票余额4400.7亿元、商业承兑汇票余额434.1亿元、贴现余额4764.2亿

为湖南现代化产业体系建设贡献兴业力量

任洪斌

党的二十届四中全会审议通过的《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十五个五年规划的建议》（以下简称《建议》）把“建设现代化产业体系，巩固壮大实体经济根基”放在“十五五”时期各项战略任务的第一条并作出具体部署。兴业银行坚持将自身工作融入国家发展大局，深刻把握建设现代化产业体系在中国式现代化中的重要地位，明确提出未来五年将把产业金融深耕作为建设一流价值银行的战略主线和支点。

兴业银行长沙分行扎根湖南先进制造高地的沃土，围绕湖南“5+5”先进制造业集群，加快发展产业金融，制定“企业服务年”方案，以优质金融供给支持湖南“4×4”现代化产业体系建设。



兴业银行长沙分行金融特派员赴中伟印尼项目考察调研。

坚持「商行+投行」联动，让链主企业「夯起来」

链主企业是产业发展的核心枢纽。兴业银行长沙分行将服务链主企业作为发展产业金融的重要任务。

随着全球新能源汽车、储能市场快速增长，电池材料需求激增。作为新能源产业链主企业、全球三元前驱体行业龙头，湖南中伟集团控股子公司中伟新材A轮及A+轮融资，助力企业登陆资本市场。之后，我行始终陪伴和支持着企业的发展，通过项目贷款、并购贷款、固定资产贷款、跨境银团贷款助力企业实现“资源+材料”的全球化布局。今年4月，我行发挥绿色金融优势，将企业ESG绩效数据盘活，为企业境外关联主体发放了全国首笔ESG挂钩专项贷款8亿元，支持企业绿色产能扩建、技术研发投入和ESG管理提升。

我行持续擦亮“绿色金融”名片，已成为湖南中伟、湖南裕能、湖南大中赫等新能源链主企业主要绿色金融供应商。截至5月末，我行服务湖南省新能源产业链企业超1300户，为产业链上企业提供融资余额超140亿元。

从湖南中伟集团到三一、中联、中车、湖南钢铁，兴业银行长沙分行通过“商行+投行”一揽子综合服务，增强链主企业对产业链的辐射带动作用，成为优势产业链发展的重要金融支撑。



兴业银行长沙分行股债联动支持撬月机电发展。

新质生产力是产业高质量发展的核心引擎。兴业银行聚焦新质生产力，将“科技金融”作为第四张名片，大力支持科技创新实现从0到1再到100的成果转化。

在空天科技领域竞争激烈的形势下，湖南揽月机电科技有限公司瞄准低空商用卫星空控飞控系统赛道，经过9年研发攻坚，自主研发出全球型号谱最全、综合性价比最强的系列飞轮及空控组件产品，申请100多项专利，填补国内相关领域空白，累计在轨服务卫星数量突破300颗。2024年企业产品日益成熟，订单需求快速增长，亟需资金来扩产。兴业银行长沙分行的金融特派员深入企业调研，读懂企业的“科技语言”，为企业发放1000万元纯信用贷款，有力支持了企业科技转化。2025年9月，我们再次响应企业扩产需求，将综合授信额度提升至3000万元；同年11月，又联动集团内股权平台，参与企业A+轮融资，为企业注入更充足的“燃料”。

围绕科技创新“最初一公里”，我们坚持“股+债”并举，既有联动内外部股权平台提供股权投资服务，也有科技成果转化贷、投贷联动贷款、科技企业研发贷等融资产品，更有为科技企业量身定制的“技术流”评价体系，把金融服务送至科技成果转化最前沿，为新质生产力茁壮成长保驾护航。

兴业银行长沙分行联动集团内股权平台累计为湖南省新质生产力企业提供股权投资超过2.5亿元。目前，与超过40家科技企业签署了认股权协议，在企业未来发展需要股权融资支持时能够及时匹配相应服务；通过“技术流”评价体系为223家科技企业提供授信275亿元。

坚持「行业+场景」服务，让产业集群「强起来」

提升产业链自主可控水平，事关国家经济安全、发展主动权和全球竞争优势。兴业银行长沙分行积极构建“行业+场景”服务模式，为湖南省重点产业链、强链、强链、扩链提供金融支持。

圣湘生物作为湖南生物科技领域的上市公司、国内精准诊疗领域的龙头企业，长期围绕“诊疗一体化”战略进行“预防—诊断—治疗—管理”生命科技全产业链布局。作为企业长期合作伙伴，兴业银行长沙分行精准匹配企业资本运作及外延并购等需求，为企业收购长沙市红岸基元生物科技有限公司股权提供并购贷款，助力企业进入百亿级细胞分析（血球仪）赛道，形成感染性疾病全场景解决方案，进一步完善全生态产业链布局。

产业并购是推动产业迭代和聚集、提升产业链韧性的关键手段。截至5月末，我行并购融资余额超5亿元，规模居湖南省银行业第一，是湖南省重点产业集群壮大不折不扣的第一金融推手。

钢铁，是工业的脊梁。湖南先进钢铁材料产业集群全球领先。兴业银行长沙分行见证并参与着湖南钢铁产业的发展。一方面，大力服务产业龙头，为湖南钢铁集团承销非金债超过40亿元，先后为企业发行了全国首笔钢铁行业绿色债务融资工具、全国首单钢铁行业科技创新资产支持商业票据，助力核心企业增强产业带动能力。另一方面，以产业链信用增强上游小微企业信用，通过票据融资、反向保理、国内信用证以及线上脱核供应链等产品，帮上游企业缩短回款周期，提升持续经营能力。

为更好服务各产业供应链，我们探索数字供应链金融服务新模式。针对下游经销商，通过创设经营兴闪贷、集群专案等模式，实现批量服务助力。针对上游供应商，基于与核心企业的交易数据，构建供应链金融、兴速贷（供应链专属）特色线上融资等产品体系，将数据转化为信用资产，助力上游供应商及时回款、稳健经营。截至5月末，我行供应链融资余额超450亿元，今年新增200亿元。



兴业银行长沙分行开展财富进企活动。

《建议》强调：“坚持惠民生和促消费、投资于物和投资于人紧密结合。”兴业银行长沙分行积极践行“金融为民”使命，公私联动服务产业发展，不断丰富对产业人才的金融服务。

针对产业类企业实控人、高管及股东，我们推出科技人才贷、专属经营贷，既能够为企业发展提供融资补充，也可以为高层次人才二次创业、体外孵化提供启动资金。针对企业员工，提供住房按揭贷款、定制专属线上兴闪贷产品，满足日常购房、装修、购车等需求。针对下游经销商企业主，根据销售模式和供应链形态定制经营贷专案，促进产品销售。

随着产业转型升级，财富向产业人才集聚。我们发挥“财富银行”优势，主动为产业人才做好财富规划。通过财富管理信托业务为企业主进行家企责任梳理，助力企业平稳经营和传承；通过资本市场、薪酬福利类年金等业务为企业关键人和核心员工参与股权增持、员工持股、股权激励、补充养老、薪酬递延等提供助力；推出“零钱+”“存款+”“固收+”“保障+”四类财富产品体系，助力产业人才财富增值。截至5月末，我行管理个人客户综合金融资产超900亿元，其中产业类个人客户的资产占比过半。

今年以来，我们深入企业车间、厂区和办公楼开展财富进企活动超

百场，为企业员工送上社保卡、代发工资、特色财富产品、定制信用卡、个人养老金等服务，既强企业、也惠员工，取得很好反响。

湖南省“十五五”规划纲要中强调“加快构建具有湖南特色的现代化产业体系”，提出改造提升传统产业、培育壮大新兴产业、前瞻布局未来产业四大任务。从钢铁产业转型升级，到工程机械、轨道交通产业提质增效，到新能源、生物医药等产业发展壮大，再到空天、半导体等未来产业培育，兴业银行长沙分行的金融服务都奔在一线、走在前列。截至5月末，我行产业金融融资总额达905亿元，今年新增150亿元。

立足“十五五”，兴业银行长沙分行将锚定“三高四新”美好蓝图，实施“企业服务年”行动，发展产业金融，从金融服务向产业协同升级，为湖南省现代化产业体系建设提供兴业方案，为中国式现代化新湖南建设交出兴业的高分答卷！

（作者系兴业银行长沙分行党委书记、行长）

一座祠堂、两间办公室、三个「第一」——寻访柴山洲特别区第一农民银行旧址

湖南日报全媒体见习记者 范思璇 陈娟

仲夏，记者从长沙驱车往衡东方向走，在朱亭出口下了京港澳高速，便钻进了七弯八拐的乡间小路。

沿着山路越走越深，大约半小时后，一座红砖青瓦的祠堂出现在眼前——柴山洲特别区第一农民银行旧址到了。

一座祠堂、两间办公室、十二条章程、五千八百银元——这便是银行当年的全部家当。就在这座不起眼的祠堂里，中国共产党人写下了中国红色金融的三个“第一”：第一家革命银行、第一家农民银行和最早的革命货币，比1932年成立的中华苏维埃共和国国家银行早了整整6年。

柴山洲三面环水，地势低洼，易涝易旱。过去，“靠天吃饭”本就十年九不收，更让百姓喘不过气来的，是土豪劣绅的盘剥压榨。据史料记载，农民借一石谷，半年就要还两石三的利息。1926年，共产党员贺龙来到这里，成立银行筹备委员会；同年10月，柴山洲特别区第一农民银行正式营业。

这是一家专门服务农民生产生活的银行。“维护无产阶级，维持生活，扶持生产。”《银行章程十二条》写得很明白，借款人资格也有明确限制，借款对象以雇农、佃农、小商人、手工业者为主，借款须经监察委员会过半数认可。值得一提的是，银行设立七人监察委员会，每周核查账目、清点款项、审查借款用途——这是党的纪律监察机制在党办银行中的最早实践之一。

银行向贫苦农民发放贷款，月息仅五