



“十四五”以来，雨花经开区连续5次获得全省“五好”园区殊荣。

跑出服务加速度 催生发展新气象

——雨花经开区推进“企业服务年”行动观察

曾楚禹 杨大黎 欧阳林 刘思雅

5月6日，香港联合交易所内，钟声激越。

可孚医疗科技股份有限公司正式挂牌上市。继2021年登陆深交所创业板后，可孚医疗叩响国际资本市场大门，成为湖南家用医疗器械领域首家完成“A+H”双平台搭建的企业。

这是企业发展的重要一步，也是雨花经开区产业沃土孕育出的又一硕果。

可孚医疗扎根于园区，成长于雨花。从一粒种子到枝繁叶茂，从本土深耕到走向国际，背后是企业持续创新、敢闯敢拼的奋进足迹，更离不开园区厚植发展沃土、护航企业成长的坚实支撑。

千里之外，可孚医疗智慧工厂所在地——雨花经开区，同样热潮奔涌。车间里，机器轰鸣，工人加紧赶制订单；政务服务大厅内，办事人员依托“雨经开企通”平台高效办结业务；企业生产管理一线，园区驻企联络员深入走访，问需求、解难题、促发展。

服务企业，正在提速；项目建设，正在提效；发展动能，正在集聚。

一场以“企业服务年”为抓手的攻坚行动，正在雨花经开区全面铺开。园区上下同频共振，干部企业双向奔赴，在一个个车间、一处处工地、一线服务窗口，汇聚起拼搏赶超、奋勇争先的强大气场。



5月6日，雨花经开区企业可孚医疗科技股份有限公司在香港联合交易所主板挂牌上市，这是湖南今年诞生的首家“A+H”上市公司。

改革创新顺应诉求“走”

4月14日，雨花经开区管委会一楼大厅，申亿精密等4家企业相关负责人来到园区法治服务工作站，就员工劳动争议纠纷、工伤认定等现场咨询。

面对企业诉求，驻站法治服务志愿者逐一回应，现场把脉，现场解答，现场支招。

法治服务工作站由雨花经开区联合雨花区委政法委设立，依托区委政法委、区法院、区检察院等专业力量，针对园区企业在合同纠纷、劳动争议、权益维护、立案执行等方面遇到的堵点痛点，为企业提供常态化、专业化、精准化法治服务。

这不是简单设一个窗口，而是搭平台、建机制、强支撑的系统创新。

工作站建立精准服务体系，成立专班收集跟进企业诉求，聘请5名资深政法工作者担任志愿者驻站服务，联动处置重大涉法难题，推动涉企法治服务从“零散响应”走向“系统护航”。

服务企业，不能止于一事一办，更要由点及面、举一反三。是满足于“个案办理”，还是顺着问题往制度层面追、往改革层面改，决定了企业服务究竟停留在应急处置，还是走向长效治理。

推进“企业服务年”行动，雨花经开区抓住的，正是改革这个“牛鼻子”。

过去，一些企业最担心的，是检查多

头上门、材料反复准备、生产经营被频繁打断。

问题在哪里，改革就推进到哪里。针对企业反映集中的涉企执法问题，园区推进行政执法属地化改革试点，组建改革试点工作专班和指导监督工作专班，系统梳理五大行政执法清单，建立六大工作机制，推动“清单进企业”，让企业清楚知道“谁来查、查什么、何时查”，形成更稳定、更透明、更可预期的营商环境。

改革实施后，减少的，不只是园区涉企重复执法次数和执法响应时间，更是企业被反复牵扯的成本；释放出来的，不只是时间精力，更是专注经营、安心发展的空间。

改革是要把企业反映最集中的难点，转化为部门协同、机制再造、流程再造的切入点。盯住一个问题，推动一类整改；优化一个环节，带动一片提升。

这样的思路，也贯穿于信用建设、金融服务等更多领域。

围绕信用建设，园区建立信用分级分类管理机制，将信用核查嵌入政策兑现、融资信贷等关键环节，推动107家企业通过“湘信贷”获得信用贷款，实现“信用数据”向“融资资本”转化。

沿着诉求往前走，将“问题清单”转化为“改革清单”，再由“改革清单”沉淀为“成效清单”，雨花经开区用服务之变激发发展之进，以环境之优赢得竞争之势。

通过纵深推进“企业服务年”行动，园区政务服务更“快”、法治护航更“实”，项目落地更“稳”、产业升级更“强”、企业活力更“足”。

在2025年全省营商环境监测中，雨花经开区荣获优秀等次；全省“五好”园区综合评价，“十四五”以来雨花经开区连续5次获得殊荣。

驻企服务围着需求“转”

今年“新春第一会”上，省委、省政府作出重大部署：将2026年明确为“企业服务年”，实施4大行动、推进19项具体任务。

信号鲜明，态度坚定，导向精准！就是要让企业家轻装上阵、放手去干，让各类企业“办得成事、雇得到人、赚得到钱、充分被尊重”。这是对企业发展的有力支持，更是对湖南高质量发展的强劲动员。

作为省级园区“排头兵”，雨花经开区闻令而动、奋楫争先！

园区第一时间召开“企业服务年”行动暨优化营商环境工作大会，系统铺排园区驻企帮扶10项机制和服务企业16个专项行动，以更高站位、更实举措、更快节奏，把服务企业摆在更加突出位置。

“要真心实意，设身处地，处处为企业着想，做到又亲又清；要不遗余力，对企业提出的问题，全力以赴赴对‘单’销号；要遵规守纪，对企业做到有求必应，无事不能打扰企业。”园区党委书记陈海波发出动员令，吹响全面服务企业冲锋号。

服务企业，关键在精准，关键在专业，关键在实效！

雨花经开区大力推行“小二变专家，专家变管家”服务理念，深入开展“百名干部进千企”行动。园区成立由“一把手”挂帅的工作领导小组，选派县处级领导干部和各局室、公司主要负责人，组建精干高效的服务企业专员队伍。

领导带头，专员下沉，服务到点！

园区明确，县处级领导干部带头联系重点企业、重点项目；规上企业、小升规企业、省市重点项目、营商环境监测点，全部安排驻企联络员“一对一”帮扶。

起步即冲刺，开局即决战。3月中旬以来，园区百名驻企联络员奔赴企业车间、项目现场、生产一线，问政于企、问需于企、问效于企。政策讲得明明白白，诉求回应痛痛快快，支持更加实在在在。

服务不止于走访，更重在解题。

雨花经开区联合长沙市中级人民法院、雨花区人民法院，开展“智护创新·共话知产”圆桌座谈会暨长小知·

知识产权保护“N课一册”宣讲活动，面对面倾听企业在知识产权保护、商业秘密管理、涉外商事纠纷解决等方面的司法需求，为企业创新发展“把脉问诊”、保驾护航。

项目攻坚一线，同样热火朝天。

园区县处级领导带队，围绕项目“联点攻坚”工作走访邵峰智能，就邵峰二期项目推进、企业经营情况等与公司负责人深入座谈，现场宣讲惠企政策，逐项答疑解惑，推动问题在一线发现、在一线研究、在一线解决。

人才用工，是企业发展的关键支撑。

园区多部门联合赴海福来、巨翊医疗、晓光模具、长泰智能等重点企业，精准推送人才引进、用工保障等政策，深入了解企业生产经营状况和人才需求，面对面听诉求、问困难、收建议，把服务送到企业最需要的地方。

培育“专精特新”，就是培育未来竞争力。

围绕企业发展需求，雨花经开区举办2026年国家级专精特新“小巨人”申报专项赋能沙龙，联动省市级专家、金融机构提供全链条精准服务，重点指导34家企业在研发投入核算、申报定位、创新优势提炼等方面优化完善，助力企业向高端化、专业化、特色化迈进。

干部沉下去，服务跟上来，企业动起来，发展“热”起来。短时间内，雨花经开区迅速掀起服务企业、助推高质量发展的热潮。

“企业的需求就是最大的责任，企业的满意就是最大的动力。驻企联络员的日常工作，就是为企业提供专业服务，帮助企业解决急难愁盼。”园区企业服务中心主任谢姣梅说。

通过“百名干部进千企”行动，园区推动一批企业诉求得到高效回应、有效解决，赢得企业广泛好评。

服务企业，没有旁观者；优化营商环境，没有休止符。

在雨花经开区，一场干部敢为、企业敢干、园区敢闯的发展实践，正全面铺开。这里，服务企业的脚步更加坚定，拼搏赶超的气势更加昂扬，高质量发展的动能正在加速奔涌。



园区驻企联络员在乾康科技了解企业需求。



3月11日，雨花经开区召开“企业服务年”行动暨优化营商环境工作大会，全面启动2026年企业服务各项工作。



3月27日，雨花经开区举办“聚力创新 质胜未来”国家“小巨人”后备企业专项赋能沙龙，为园区后备企业搭建精准对接平台。

企业集群向着发展“跑”

4月17日，比亚迪第1600万辆新能源汽车在雨花经开区下线，全球首台第二代腾势D9落地。

这是全球新能源汽车发展史上的重要时刻，也是比亚迪新能源汽车发展历程中的里程碑。

从2009年落户雨花经开区，到拥有七大生产基地，形成“乘用车+动力电池+核心零部件”等全产业链布局，比亚迪在长沙的17年，完成从“一棵树”到“一片林”的产业蜕变，实现了从“中国制造”向

“中国科技”的价值跃迁。

“比亚迪在长沙的战略落子、全链布局、成长壮大，离不开雨花经开区这块土壤的滋养赋能。”比亚迪长沙工厂相关负责人表示。

2025年，长沙比亚迪出口整车8.2万辆，同比增长135%，并以超50亿元进出口总值成为长沙外贸“黑马”，生产的明星车型腾势D9连续三年获中国新能源MPV（多功能乘用车）销冠。

龙头企业昂首向前，产业地标拔节生



4月17日，比亚迪第1600万辆新能源汽车在雨花经开区长沙工厂下线，这是全球首个下线1600万辆新能源汽车的车企。

(本版图片均由雨花经开区提供)

长。雨花经开区，正以优质服务托举企业做大做强。

2017年，可孚医疗落户雨花经开区。企业负责人至今仍记得新基地配电工程项目推进时的情景。

按照正常建设速度，一个投资超过400万元的电网项目，建设周期大约需要1年。园区在走访中了解到企业诉求后，主动靠前，对接协调，优化配网建设方案，推动工期缩短50%以上。

服务企业，不是停在口头上，是在关键时刻站出来，在紧要节点顶上去。

“园区干部一直守到通电才离开。如果没有园区全流程指导和协调，配电工程项目建设不可能那么快完成。这种一心一意为企业服务的精神令人特别感动！”该负责人动情地说。

目前可孚医疗产品已远销60多个国家和地区，2025年海外业务收入同比增长超过400%，成为雨花经开区的医疗科技领域一匹闪亮“黑马”。

在雨花经开区，提供优质服务的看企业大小，只看企业需求，只看发展潜力，只看问题能不能解决。

湖南诺合新生物科技有限公司，是一家处于成长爬坡期的生物医药企业。企业体量不大，却正处在加速拓展、蓄势突破的关键阶段。

前段时间，企业一度面临融资压力，同时市场拓展、资源对接等方面也有现实需求。对成长型企业而言，资金链

上的一点波动，市场端的一处梗阻，都可能影响发展节奏，甚至错失发展窗口。

企业有难题，园区快出手！

了解到企业诉求后，雨花经开区第一时间由园区主要负责人带队上门，业务部门持续跟进，一边协调金融资源，帮助企业缓解融资压力，一边围绕产业链上下游帮助找资源、拓市场、寻合作。

随后，园区又推动诺合新生物与可孚医疗开展业务对接，促成上下游合作，让企业不仅缓解了眼前压力，也打开了新的发展空间。

眼下的诺合新生物，利用植物叶片生产蛋白产品，打破国外技术垄断，成为园区企业中冉冉升起的新星。

大企业“顶天立地”，中小企业“铺天盖地”，雨花经开区企业集群持续壮大。

目前，园区累计培育高新技术企业268家、科技型中小企业308家、国家级专精特新企业6家、省级专精特新企业77家，培育国家级制造业单项冠军1个、省级制造业单项冠军8个，拥有省级以上平台69个，8家企业研发中心纳入全球研发中心城市项目备案。

给企业“加油”、为发展聚力、让服务赋能，雨花经开区从春天起跑，从实处发力，向全年进发。