

岳阳市在全省率先推出“孕产妇13种致畸基因免费筛查”项目，筑牢出生缺陷防控线——

## 守护“生命起点”

湖南日报全媒体记者 姜鸿丽 周磊 通讯员 江炳延

“感谢你们，为我们带来实实在在的安心。”近日，孕妇小李及其丈夫将一面锦旗送至岳阳市妇幼保健院医学遗传科。

此前，这对沉浸在初次怀孕喜悦中的年轻夫妻，通过岳阳市免费提供的13种致畸基因筛查，得知二人均是同一种耳聋基因的携带者。宝宝有25%的概率听力会受影响。在医院建议下，小李接受了产前诊断——羊水穿刺，结果显示胎儿听力不会受到影响。

这是岳阳市守护“生命起点”的一个温暖故事。2024年至2025年，岳阳市连续两年将“孕产妇13种致畸基因免费筛查”纳入民生实事项目，累计为45039名育龄人群提供免费筛查，发现风险孕妇13857人，均为其提供进一步产前干预指导，守护着万千家庭的幸福。

### 关口前移

一纸筛查单，改变家庭命运

万千家庭生育之路温暖顺畅，是人口高质量发展的起点。

孕产妇13种致畸基因免费筛查，覆盖脊髓性肌萎缩症、杜氏肌营养不良、地中海贫血、遗传性耳聋等13种常见且严重的单基因遗传病。

绝大多数携带者本身健康，无从知晓自身携带的“隐性风险”。这项筛查，正是为了叩开这扇“隐藏的门”。

24岁的谌女士第一次怀孕，全家满怀期待。

13种致畸基因筛查结果显示，她是DMD基因携带者，本人不会有临床症状，但生育的男性胎儿50%患病，这种基因变异可导致杜氏肌营养不良。羊水穿刺结果确认她怀的是患病男宝，夫妻俩痛苦地决定终止妊娠。医院多次安抚她，详细解释可以通过三代试管婴儿技术筛选健康胚胎，并安排心理疏导。

“预防比治疗更重要。以往很多遗传病到孩子出生后甚至几岁时才被发现，那时干预已经晚了。现在一些发病风险可以提前到孕早期甚至怀孕前知晓，再通过产前诊断或三代试管等方式达到优生优育的目的。”岳阳市卫健委妇幼健康科科长潘争辉介绍。

筛查项目政策设计还有更为人性化的考量：如果女方筛查结果为阳性，其配偶也能享受免费检测。

### 精准防控

智慧赋能、因人施策，守护生命的每一步

岳阳市妇幼保健院“孕程智护GeneCare”系统，实时显示全市基因筛查的数据。

“过去，通知阳性患者、安排遗传咨询，全靠人工电话追访，效率低且易遗漏。”张文茂介绍，现在AI系统可以自动识别高风险夫妇，智能推送个性化宣教内容，建立高效召回机制。

系统会自动生成遗传风险评估报告，推送给筛查阳性的夫妇，为需要进一步检查的夫妇预约时间。

今年10月，杨女士通过微信收到AI系统发来的消息，告知其检测结果为阳性，建议其与配偶尽早来院咨询。夫妻二人经过检测后，AI再次自动发送微信，告知该夫妻为高风险人群，建议及时前往岳阳市妇幼保健院领取报告并进行遗传咨询。

数据显示，这一智慧平台使阳性人群到院率提升至90%，基层随访工作量减少80%。

但面对筛查出的不同风险家庭，医生的建议不是“一刀切”。

钟女士在怀二胎时，通过筛查、产前诊断，发现胎儿确诊罹患肝豆状核变性，可能导致肝衰竭和神经系统损伤。

岳阳市妇幼保健院医护人员耐心解释，详细分

析病情，更为他们规划未来的可能性：无论是再次自然妊娠后及时产前诊断，还是借助辅助生殖技术筛选健康胚胎，都有望拥有健康的孩子。

“我们清楚了所有选择，也对未来的健康生育有了信心。”钟女士说。

“对于确诊为重症但难以接受的家庭，医生带着理解进行耐心科普与心理疏导；确诊为轻症的，则尊重家庭决定，做好后续跟踪及救助。”张文茂告诉记者。

“我们不会简单建议‘要’或‘不要’，而是详细解释疾病谱系，以及现代医学的干预手段。”医生周霞说，费女士夫妻二人都是GJB2基因携带者，但胎儿遗传风险导致的听力损失多为轻中度且可干预。全面了解情况后，他们选择继续妊娠，孩子出生后听力筛查顺利通过。

### 温情陪伴

从筛查到救治，形成关怀闭环

在遗传咨询门诊，医生面对的不只是医学报告，更是复杂的情感与抉择。

“我们家八辈儿都没病，孩子怎么会有遗传病？”这样的质疑，医生周霞听过太多。

每当这时，她总会想起一对令人惋惜的夫妻：丈夫是程序员，妻子是舞蹈老师，身体健康，却在二胎产检时发现胎儿患有脊髓性肌营养不良症——这个“隐形基因炸弹”，就静默地藏在他们的DNA里。

在这里，医生的角色，不仅是告知者，更是引路人——要用专业知识帮助家庭做出最适合的决定。

为此，岳阳推进多元化宣教，创新开展“关爱成长·守护生命”天使家庭专属活动。数十位遗传代谢病患儿家庭聚在一起，分享治疗经历与育儿心得，互相鼓励。

“我们不仅关注疾病本身，更关注患儿家庭的实际困难。”潘争辉介绍，2025年，该市累计为近2万名新生儿进行遗传代谢病筛查，确诊患儿均被纳入规范化治疗与随访管理体系。

截至今年12月，该市累计为符合条件的家庭发放救助金184.65万元，真正实现“筛一诊一治一助”全流程闭环管理。

我省税务部门牵头开展“税企联动·心手相牵”活动

## 女大学生就业创业“不迷路”

湖南日报12月23日讯（全媒体记者 王亮 通讯员 罗舜爱 廖晗）今天，“税企联动·心手相牵”助力女大学生就业创业系列活动在长沙召开。活动介绍，通过实施大学生创业主体“全生命周期”税务管理服务，湖南税务部门今年已帮助500余名女大学生完成就业、1800多名女大学生达成就业意向、3300多名女大学生新办经营主体后依法享受到税收红利，助力湖南女大学生实现高质量就业创业。

大学生创业不易，女大学生创业更不易。今年，湖南省委、省政府把促进高校毕业生就业创业作为长期战略任务，出台系列支持政策，吸引更多年轻人留湘、来湘就业创业。湖南省税务系统妇联依托“湘女智税”专家团队，走进高校开展税费政策宣

讲、推出大学生创业服务包、搭建“税校企”对接平台，让女大学生就业创业“不迷路”。

现场，55名高校女大学生代表与湖南再红刺绣艺术博物馆、绿之韵生物工程集团、湖南申亿精密零部件股份有限公司等企业达成“助力就业创业结对”，现场洋溢着兴奋和开心的氛围。

来自湖南大学的程圣涵告诉记者：“之前对创业就业很迷茫，不知道从哪里起步，今天不仅和心仪的企业签订了结对协议，还通过政策宣讲了解到创业能享受税费减免，就业也有精准岗位对接，心里有底了。”

本次活动由省妇女联合会、国家税务总局湖南省税务局、省人力资源和社会保障厅主办。

## 我省首个市州级低空服务中心在怀化建成

湖南日报12月23日讯（全媒体记者 卢嘉俊 通讯员 张卓）近日，一架搭载高清摄像头和红外传感器的政务巡检无人机，从怀化低空服务中心起降平台腾空而起，对城区太平溪区域开展智能巡检。这一场景标志着怀化市低空经济应用迈入常态化运营阶段。

怀化低空服务中心，是继省会长沙的省级低空综合服务平台建成之后，建立的首个市州级低空综合服务平台。中心整合飞行调度、起降操控、招商引资等核心功能，采用“市属国企+省属国企+央企”共建模式，同时联动北京大学、怀化学院等高校组建创新生态圈，构建起从研发到产业化完整链条。

政务巡检是该中心的核心功能之一，可为城市管理、市政环卫、城市治安、道路交通、生态环保、水治理、国土测绘、农林保护、安全生产、应急救援以及企业提供百余项巡检业务。目前，该中心已对接多部门，开展业务场景应用。自11月运行以来，累计安全执行飞行任务500余架次，总里程520余千米，发现并反馈问题150余项，均推送至相关部门。

“通过搭载高清摄像头和红外传感器的无人机，可精准完成偷排漏排监测、违规搭建排查、违法倾倒监视等任务，相比传统人工巡检，无人机巡检效率提升5倍以上，还能进入复杂地形区域，有效解决‘巡检盲区’问题。”低空经济项目负责人杨靖介绍。

出台省内市州首部规范社区戒毒社区康复工作地方性法规

## 邵阳筑牢社区禁毒防线

湖南日报12月23日讯（全媒体记者 郑丹枚）22日下午，《邵阳市社区戒毒社区康复条例》新闻发布会举行。据悉，这是省内市州首部规范社区戒毒社区康复工作的地方性法规，将于2026年1月1日正式施行。

10月27日，该《条例》经邵阳市十七届人大常委会第三十一次会议审议通过；11月27日，获湖南省十四届人大常委会第十九次会议审查批准。全文共15条，主要包括立法目的、适用范围与定义、职能职责、执行决定、执行衔接、执行地变更、异地管服、异地检测、执行解除、自愿戒毒、心理疏导、社会融入、法律责任等内

容，将完善禁毒工作在基层治理中的制度体系建设，提高社区戒毒社区康复工作的管理能力、服务水平，统筹解决社区戒毒社区康复工作中存在的困难和问题。

《条例》规定异地检测的内容，为在外务工、经商等社区戒毒社区康复人员提供检测便利；健全异地管服机制，社区戒毒社区康复人员需临时离开执行地，“三日以上不满三个月”的由执行地公安机关委托外出居住地公安机关负责落实临时管控措施，“三个月以上”的委托外出居住地乡（镇）政府、街道办事处代为执行服务管理各项措施。《条例》的制定出台，为巩固邵阳市戒毒成果提供坚实的法治保障。

财信金控专家“把脉”明年资本市场

## “慢牛”行情有望延续

湖南日报12月23日讯（全媒体记者 于淼）2026年资本市场趋势如何？22日在财信金控2026年度投资策略会上，与会专家围绕宏观经济形势、资本市场走向及产业投资机遇进行研判，认为2026年“慢牛”行情有望延续，“三新经济”有望成为增长主引擎，科技成长是中长期市场主线。

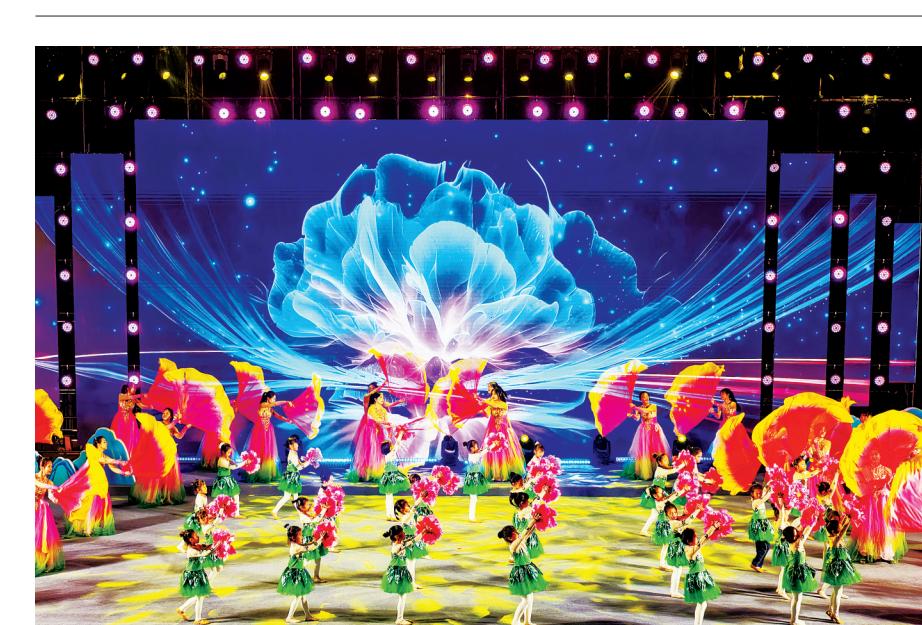
“我国经济长期向好的基本趋势没有改变，新旧动能转换正处于历史性关键期。”财信金控党委书记、董事长周建元指出，投资策略应在保持灵活的同时坚守长期主义，当好耐心资本，做好组合再平衡和结构优化。

2026年哪些宏观趋势会影响我国经

济的运行？财信金控首席经济学家、财信研究院副院长伍超明认为，外部环境将从高度动荡走向边际趋稳；增长动能迎来历史性切换，预计新产业、新业态、新商业模式投资机遇进行研判，认为2026年“慢牛”行情有望延续，“三新经济”有望成为增长主引擎，科技成长是中长期市场主线。

具体到大类资产，股票商品占优，但需重视结构。财信证券首席经济学家袁闯研

判，政策推动价格温和复苏，海内外流动性宽松，将支撑市场估值，2026年A股“慢牛”行情有望延续。



12月23日晚，嘉禾县双拥广场，参赛队伍在表演节目。当晚，2025年湖南冬季“村歌”展演暨声动嘉禾歌王总决赛在此举行，来自陕、湘等地的非遗代表性传承人与本地歌手同台献艺，呈现了一场乡村文化盛宴。

黄春涛 摄（湖南图片库）

## “走到哪粉到哪”，他用短视频“粉”来九成订单

湖南日报全媒体记者 郭宸



长沙中能装备制造有限公司董事长  
张作良。 湖南日报全媒体记者 郭立亮 摄

绕不开的制造业，是他最稳的底盘

走进中能装备制造生产车间，一台粉碎作业车隆隆作响。成捆的树枝被送入进料口，短短几秒，便被粉碎成均匀的碎屑。

“这些碎屑可以发电、造纸、堆肥，原本是负担的园林绿化废弃物华丽转身，马上变成了资源。”张作良说。

让这样一款产品诞生，张作良走过了漫长的道路。2008年，他从中南大学研究生毕业后，进入三一集团工作。7年时间里，他积累了扎实的技术功底和产业认知，并从一名普通技术人员成长为集团总工程师助理兼液控所所长。

“我是一个不太安分的人，在企业待久后就想，是不是能尝试一些新的事物。”2014年，“不太安分”的张作良辞去三一集团的工作，开始下海创业。他先后从事过农业电商和农产品经营，项目一度进展顺利，却因资金问题中途受挫。随后，他又投身连锁餐饮，开了500家包子店，企业逐步走上正轨。不过，他内心始终有一种“不甘心”。

“赚钱不是唯一目标，总觉得应该做点更有技术含量、更有价值的事情。”他说。

一次偶然的交流，让他重新回到熟悉的机械行业——曾经的老领导、三一集团执行总裁兼总工程师易小刚的一句话，让他坚定了方向：“你在机械行业这么多年，为什么不回来，解决一些真正的行业问题？”

“长沙制造业基础好，产业链完整，营商环境持续优化，是干事创业的好地方。”2019年3月，在易小刚的支持下，长沙中能装备制造有限公司正式成立。

调研中，张作良注意到，随着园林城市数量不断增加，绿化养护过程中产生了大量园林绿化废弃物，但清运和处理成本居高不下，而国内相关专业设备却长期缺位。“在展会上看到的，基本都是进口设备。”他由此锁定园林机械这一赛道。

### 一年做到行业头部，技术之外还有质量

2019年7月确定方向，当年年底，中能装备便推出国内首款带智能抓手的树木粉碎机，实现就地作业、连续粉碎，在效率、环保和作业安全性上均有明显提升。

“我们的研发团队，几乎全部来自工程机械领域。”在张作良看来，从工程机械跨界到园林机械，本身就具备技术优势。

速度虽快却并非没有波折。“我们的第一款产品是牵引式的，需要拖着走，第一次上路做试验时就被交警拦了下来。”张作良说，牵引式设备没有路权，团队随即调整方向，针对实际应用场景，研发可上牌、可合法上路的园林粉碎作业车。“哪里有园林绿化废弃物，车就能直接开到哪里，处理完就走。”他说。

新产品在展会上亮相后，迅速引发行业关注。

同类产品大量涌现，竞争也随之而来。如何守住行业领先地位？张作良的回答很简单，靠质量。

在生产车间，写有“质量是中能的生命，安全是员工的生命”的横幅悬挂在最醒目的位置。公司成立近7年来，他坚持每月召开一次质量分析会，从产品设计、零部件选型到装配工艺逐项复盘。

“一个油缸，120元的能用，1000元的也能用，但在复杂工况下，差别很快就显现出来。”经过反复测试，公司最终选择成本更高的方案，“宁愿多花钱，也要保证长期稳定。”

目前，中能装备仅配备两名售后维修人员。“只要卡车底盘不坏，我们的设备基本不用修。”张作良说。

### 营收破亿不只靠产品本身，还有不断生长的商业模式

首款产品打开市场后不久，新冠疫情突如其来。

客户考察、行业展会受阻，传统销售渠道几乎被按下暂停键。

“那时候只能自己想办法。”张作良曾经做过电商的经历再次派上用场。中能装备组建起专业运营团队，通过短视频展示产品应用场景和性能优势。

起初，剧情化、娱乐化的内容吸引了大量关注，张作良却很快发现粉丝不对：“很多观众是60岁以上的老人，并不是我们的真实客户。”他随即调整方向，围绕园林养护单位的实际需求，精准输出产品信息，逐步形成了专业、直观的垂直账号风格。

如今，中能装备的短视频账号每天都有稳定的咨询，为企业最重要的获客渠道。在卖设备之外，中能装备还成立运营公司，与多地政府合作，以购买服务方式参与园林绿化废弃物资源化处理。“既降低政府投入，也为新产品研发和测试提供真实应用场景。”张作良说。

目前，中能装备的粉碎发酵一体箱等新产品收获了可观的订单，企业从单纯制造粉碎机器，开始向绿化垃圾的综合利用发展。今年夏天，中能装备的锂电智能高空修枝机上市，马来西亚的棕榈管理部门看到了设备潜力，委托中能装备将其改造为棕榈果采摘机，这让公司迈出了出海第一步。

“人要有梦想。”张作良说，希望在园林机械这一细分领域持续创新，把中国制造推向更广阔的市场。

### 记者手记

## 在“粉碎声”里 看见一家制造企业的底气

郭宸

机器轰鸣，树枝被送入粉碎机，几秒钟后化为碎屑。站在一旁，张作良没有刻意讲情怀，也没有急着谈战略，而是反复强调一句话：“这个设备，是为了了解决实际问题。”

这或许正是中能装备成长路径的注脚。

从工程机械到园林机械，从技术人员到创业者，张作良的人生轨迹并不算“顺风顺水”。他做过电商、开过餐饮，也经历过创业受挫，但这些看似“绕路”的经历，最终都回到了制造业这个原点。采访中，他谈得最多的不是规模和营收，而是路权、工况、疲劳测试这些听起来并不“感性”的词。

一个油缸要不要多花几百元，看似只是成本选择，实则考验的是一家企业面对市场诱惑时的定力。张作良的选择并不复杂：宁愿贵一点，也要稳定一点。

更让人印象深刻的，是这家制造企业身上的“网感”。短视频不是噱头，而是销售主渠道；剧情