湘超踢得火 金融来助威

湖南日报全媒体记者 黄利飞

临近周末,你去湘超赛场看球吗?

绿茵场上的奔跑和绝杀,令人热血沸腾;同样热辣滚烫的,还有湖南金融力量的加油助威。看台上,"财信金控"的品牌标识与球迷加油的横幅交相辉映;场馆外,湖南建行的"金融补给站"人气满满……

这场点燃湖南全民热情的足球盛宴,引来各类金融机构深度融入,"体育+金融+文旅"的融合,让赛事热度转化为消费活力,暖了赛场也火了市井。

赛场内外服务忙

湘超开赛以来,赛场内外处处可见金融服务的身影。

财信金控是本届湘超的总冠名商, 从球员球衣上的标识,到赛场周边"碳绿 潇湘"小程序推广区,其品牌曝光度持续

保险与银行机构的"加油"细致多元。财信人寿为参赛运动员、裁判员、工作人员及观众定制专属人身保险保障方案,总保额超2800亿元,覆盖人群超

在娄底主场,建行娄底分行组建"张富清金融服务小队",仅用72小时就完成"满40减20"商超消费券系统上线,首战之夜投放的十万元消费券通过赛场大屏精准触达球迷。

永州农商银行在主场人口设立金融 驿站,5场赛事接受3000余人次咨询,辅 助办理手机银行300余户……

"射门前要看守门员,转账前要看收款人!"生动有趣的金融知识普及,令人印象深刻。

湖南省银行业协会相关负责人表示,体育赛事受众群体庞大,让金融防骗 反诈知识得以精准触达,这种"服务+宣教"的场景化模式远比传统营销更具穿透力。

"金"动力激荡"绿"动能

10月26日晚,湘超永州主场的比赛结束后,球迷张先生带着孩子扫码进入



株洲农村商业银行在湘超赛场外的金融服务点。



湖南建行员工在湘超赛场外提供金融服务。

本版照片均为通讯员 摄

"碳绿潇湘"小程序,花2元认购了一份 湘林碳票,兑换到了定制版环保纪念徽

这是湖南联合产权交易所充分发挥 省级环境权益交易平台功能,首次将湘 林碳票机制引人体育赛事。当天,共有 1630名观众参与碳票认购,五凌电力等 企业同步捐赠碳票,共促成258笔交易, 为永州金洞林场带来2.09万元生态保护 收益。

"金"动力赋能绿色湘超,不仅仅在 赛场。

招商银行湘潭分行以一张"莲城校友卡"为支点,撬动赛事经济产业链,为湘潭市青年发展型城市建设注人金融动能。财信信托落地"金融+体育+公益"标杆项目——3000万元平江县教育基金会专项服务信托,有力支持当地教育事业。

以湘超带来的高曝光度和消费热潮 为契机,永州农商银行积极与本地特色 产业联盟合作,为"一群多链、聚链成盟" 提供金融服务,今年共为文旅产业联盟 等7个产业联盟内的22家单位和企业新 放贷款18375万元,将"体育流量"有效 转化为"产业增量"。

根据规划,财信金控将为参与碳票 交易的企业与生态项目提供"融资+融 智"综合金融服务,推动绿色生态与产业 发展深度融合,让"绿色湘超"的效应持 续释放。

打造"观赛+文旅+消费"闭环

体育搭台,文旅唱戏。湘超联赛11 月初发布的数据显示,开赛以来,累计超过116.375万人次观众到现场观赛,第一阶段直接带动消费71.59亿元,累计接待游客3454.2万人次。

湘超人气旺,交通银行娄底分行"大手笔"投入近10万元专项资金,开展"相约娄超品购有礼"消费福利活动,发放餐饮、住宿、购物等场景的消费券,实现

"满50减25"等惠民举措;"建行生活"平台已上架250家本地商户,另有32家新商户筹备人驻,持续丰富着"观赛-领券-消费"的全链条体验。

永州农商银行走访湘超关联企业, 发放贷款9笔共3222万元;株洲农商银 行联动体育中心周边50余户商户,为炸 串店老板等经营者办理快贷产品,实现 "随借随还"的便捷融资。

金融机构与景区的密切联动,直接为文旅添活力。张家界农商银行推出线上猜球赢门票、"福祥e家园"积分秒杀门票等活动,吸引超8000人次参与;财信金控策划的"跟着湘超去旅行"系列宣传,结合市州景点设计文创产品,让赛事成为推广湖湘文化的窗口。

市场观察人士指出,金融机构通过 场景创新、信贷支持、生态构建等方式, 让赛事引流效应最大化,有效促进了体 育、金融、文旅三方共赢。

湖南发布科技金融"湘伴前行"计划

湖南日报11月20日讯(全媒体记者 黄炜信 通讯员 綦文 王远春) 近日,中国人民银行湖南省分行联合省委金融办、省科技厅等八部门发布《中国人民银行湖南省分行等九部门关于实施湖南省科技金融"湘伴前行"计划的通知》,推动政、金、企三方共同构建中长期战略合作关系,以增加科技金融供给,优化全链条、全生命周期金融服务,陪伴科技企业成长发展,助力湖南省科技创新高质量发展

"湘伴前行"计划建立投资基金 早期介入机制,发挥政府投资基金牵引作用,进一步优化基金的存续期限、返投比例、容亏率等考核管理制度,完善基金退出机制,创新"边贷边投""先投后贷""先贷后投"等投贷联动模式。

该计划将推动银企双方签订中 长期合作协议,在企业发展初期,银 行机构以优惠利率向初创企业提供 中长期信贷支持;后期通过利率调整、认股权让渡等方式,合理抵补前期让利和风险溢价,以此实现银企风险共担、收益共享、共同发展。

在政策工具方面,设立100亿 元科技创新再贷款再贴现专用额 度,用好8000亿元科技创新与技术 改造再贷款,支持科技型中小企业 融资。在贴息方面,对符合条件的工 业领域科技型企业设备更新和技术 改造项目、发行科创债券的经营主 体给予贴息。在财政奖补方面,对投 资省内科技型企业的创业投资机 构、科技型中小企业贷款增速排名 靠前的银行机构给予奖励。在风险 分担方面,推动政府性融资担保机 构扩大科技担保放大倍数,降低担 保费率和反担保要求,拓展担保覆 盖面,提高科技担保代偿比率;完善 科技创新融资风险补偿机制,加大 对知识价值风险补偿银行贷款本金 及合作担保机构的补偿力度。

15.86亿元! 17家企业投资参与*ST张股重整

湖南日报11月20日讯(全媒体记者 黄利飞)历经多次延期后,"山水旅游第一股"张家界旅游集团股份

有限公司(证券简称"*ST张股")重整,终于迎来实质进展。近日,公司发布公告称,已与电广传媒、芒果文旅、芒果超媒、凯撒旅业等8家投资人,以及天悦壹号等9家投资人签署《重整投资协议》。上述17位投资人累计整投资协议》。上述17位投资人累计

*ST 张股 1992 年成立,1996 年在深交所挂牌上市,为"中国旅游第一股",旗下拥有大庸古城、环保客运、宝峰湖、杨家界索道、十里画廊观光电车、张家界中旅等资源。作为中国旅游企业在资本市场的先行者,*ST 张股曾风光无两,但大庸古城项目的沉疴使得公司深陷财务困境,自2020年起连续5年亏损,累计亏损额高达13.48亿元。

此前,*ST 张股表示,国内古镇项目粗放的扩张发展模式严重脱离市场实际,大庸古城找准合适的定位和市场发展空间,是公司未来发展的关键。在上述《重整投资协议》中,多家重整投资方都提及了*ST 张股旗下的旅游资产大庸古城。

不少投资人士认为,对*ST张股而言,此次重整协议的签署或相当于拿到一张"重生人场券",有望借助各投资方的资源优势激活自身的核心旅游资产,摆脱经营困境。

对电广传媒、芒果超媒等投资方而言,通过此次投资人股,也能各取所需。如芒果超媒能将自身的内容IP与流量资源落地到文旅场景,拓宽业务边界;电广传媒正打造湖南最大文旅投资平台,与*ST张股的合作可进一步推进其文旅布局;凯撒旅业等旅游企业,也能借助*ST张股的本土旅游资源扩张行业版图。

百年大计,教育为本。习近平总书记对教育事业特别是培养社会主义建设者和接班人工作高度重视,始终把教育放在优先发展的战略地位,亲自擘画、亲自部署、亲自推动。以习近平新时代中国特色社会主义思想特别是习近平总书记关于教育的重要论述为指引,国家开发银行湖南省分行牢记嘱托 忠诚履职

善作善成

39.90亿元助学贷款资金如数发放, 较去年增长 49.6%:

贷款人次24.12万人,较去年增一超5万人.....

日前,在湖南省教育厅、省财政厅的 大力支持和省内各级学生资助管理部门 分行(以下简称国开行湖南分行)承办的 2025年湖南省生源地信用助学贷款发 放顺利收官。数据显示,今年以来,该行 承办的生源地助学贷款发放金额及人数

增长幅度里藏着民生温度,数字攀升间见证助学担当。一笔笔贷款的额度 提升,覆盖范围的持续拓宽,是"兜住兜 牢民生底线"的具象表达,更是"帮学 解困 助学生成才"的生动实践。

从青涩学子到各行各业的栋梁之才,助学贷款不仅解了一时之困,更铺就了一条条向上生长的成才之路,让关爱穿越山海,让希望照进现实,在岁月长河中书写着"不让一个学生掉队"的温暖故事。

生源地助学贷款为莘莘学子暖心护航

朱 勤 戴志兵 黄利飞

贷款政策: 让求学路少一点 阴霾、多一点阳光

2007年以来,湖南省教育厅、国开行湖南分行始终坚持"精准资助、应贷尽贷"原则,累计发放国家助学贷款166.47亿元,惠及家庭经济困难大学生162.34万人次。2025年,超20万贷款大学生中有近11万名学子首次享受国家助学贷款政策红利。

每个跳动的数字背后,是湖南学生 资助托举起一个个家庭的未来与可能。

来自永州的小蒋,就是今年新增的 受益学子之一。父母常年在外务工,家 庭收入微薄,拿到大学录取通知书时, 他既喜悦又焦虑学费问题。"多亏村里 宣传时知道了助学贷款,提交好材料后 当天就签订贷款合同了,拿着回执走 '绿色通道'直接缓交学费入学,一点没 耽误报到。"他感慨道。

学生凭贷款回执走"绿色通道"可缓交学费入学;就读期间利息全部由财政补贴,毕业当年起可享受五年的还本宽限期,宽限期内只需偿还利息,暂缓偿还本金;近四年进入还本付息期的学生可申请延期还本并免除当年利息……这一连串"有深度、有温度"的政策,正坚定守护起每一份求知追

小蒋算了一笔账:"读书期间不用 愁利息,毕业五年内只还利息,大大减 轻了家里的压力,我可以安心在学校钻 研专业,毕业后再踏实找工作还款。"

像这样的故事,在湖南助学贷款的 实践中每天都在上演。它让山区孩子 不必为学费发愁,能安心扎根课堂汲取 知识;让家庭困难的学子不用在求学与 谋生间艰难抉择,能专注追逐科研理 想、深耕专业领域。

贷款宣传:让政策温度辐射 到田间地头、学子心头

深耕宣传阵地,传递政策温情,今年以来,国开行湖南分行与我省各级资助部门用真挚表达与广泛传播,让助学贷款的关爱跨越山河、触手可及、暖意长在

湖南各级教育部门联合国开行湖南分行构建"线上+线下"立体传播矩阵——线上通过公众号、短视频和湖南日报、湖南卫视等平台推送政策解读、申贷指南等内容,发布"金融筑梦·助贷伴行"公益宣传片,进一步创新宣传形

同时,印制政策宣介海报2000余份,宣传手册65万份,还款指南20万份,宣传材料随录取通知书精准送达高校新生,线下与各级资助工作人员深入

学校、社区、乡镇宣讲贷款政策要点,面对面讲解回应学子殷殷关切。

家住长沙的大一新生何同学,就是这一传播矩阵的直接受益者。"一开始不知道怎么申请贷款,刷短视频时刷到了国家开发银行助学贷款的政策动画,跟着步骤下载了国家助学贷款 APP,按要求准备了材料,第二天到服务大厅一遍就完成了全部流程。"何同学所说的,正是线上宣传"破题"、线下服务"收尾"的闭环模式。

从短视频里的"一图看懂申请流程",到资助中心的"手把手指导填表",政策信息不再是遥不可及的文字,而是变成了触手可及的帮助。国开行湖南分行让助学贷款政策走出文件、走进人心,为学子铺就成才坦途。

贷款下沉:让首贷学生只跑一次、续贷学生一次不跑

为进一步深化为民利民举措,有力解决家庭经济困难大学生"申贷难、还贷难"等民生问题,2025年,省教育厅、国开行湖南分行在2024年生源地信用助学贷款办理点下沉试点"贷款受理到校,贷款回收到乡镇"的基础上继续扩大,试点覆盖带,努力谱写保民生、暖民

今年暑期,走进常德市汉寿五中的

受理点,高三毕业生小陈正在工作人员指导下填写申请表,"以前听高年级学生说要跑县城的资助大厅,现在在自己学校就能办,还能现场咨询贷款政策,太方便了!"驻点工作人员不仅带来了宣传资料,还配备了电脑、打印机等设备,从信息录人、材料审核到合同签订,全程"一站式"办结。

据统计,扩大试点覆盖县以来,累计受理助学贷款首贷申请近5000余笔,学生和家长的办理时限从"日办"升级为"时办"。

办理点的每一次延伸,都是对"为 民服务"初心的生动践行;办理时限的 每一次缩短,都是对"利民为本"理念 的深度诠释。下沉试点系列举措打破 了地域阻隔,简化了办事流程,让学子 不必奔波辗转,让家长无需忧心操劳, 用便捷高效的服务为逐梦之路扫清障

下一阶段,省教育厅与国开行湖南 分行将分类分批次分区域逐步推行县 级资助机构贷款下沉全覆盖,真正让受 理助学贷款服务常态化。

贷款发放:让贷款"获得感" 真正可触、可感、可及

民有所呼,我有所应;生有所需, 行有所为。省教育厅携手国开行湖南 分行,始终将贷款学生的急难愁盼放在心上,主动聚焦学子求学路上的核心需求,以"时时放心不下"的责任感,持续打磨教育惠民服务的精度与

在全省贷款座谈会议上,基层反馈的"优化贷款发放时间"诉求,被迅速纳入重点回应清单。秉持问题导向、精准施策,不回避难点、不敷衍诉求,省教育厅和国开行湖南分行以高效协同的行动力积极回应学子期盼——让贷款发放节奏更贴合学业开支节点,让资金支持更及时、更给力,切实解决学子后顾之忧。

2025年,在教育部和国家开发银行总行推动部署下,将贷款发放时间由以往11月份的集中一次性发放改变为9-11月分批次发放,10月底前即成功发放贷款资金超37亿元,占全年贷款资金总额的94%以上,较上年度,发放时间提前了近2个月,进一步缓解了开学季的家庭经济压力。

来自湘西的大三学生龙同学,对此有着最直观的感受。"前两年办理的助学贷款要等到11月才到,开学初爸妈得拿出大一笔钱给我添置生活用品,准备生活费。"她说,今年自己申请贷款后,9月下旬就收到了到账短信,不仅顺利交清了学费和住宿费,还用剩余的

钱买了专业所需的书籍,"不用再看着 爸妈为钱犯愁,开学就能安心投入学习,这种踏实感特别好。"

为进一步实现流程优化,确保贷款资金快速直达,国开行湖南分行从学生入校提交回执开始即快速启动资金拨付流程。截至11月6日,全省生源地信用助学贷款已全部拨付完毕。

2026年,省教育厅、国开行湖南分行将继续优化分批发放机制,切实让助学贷款服务再升级,为更多贷款学子的

求学路"减负护航"。 助学贷款,从来不是简单的资金支持,而是国家对青年成长的深切关怀, 是社会对未来希望的郑重承诺。它打破了贫困的壁垒,搭建了成才的阶梯, 让每一个努力拼搏的学子都能坚信:无 论出身何处,只要心怀梦想、脚踏实地, 就一定能在人生的道路上逆风翻盘、向

阳而生。

"应助尽助、应贷尽贷",也从来不只是一句简单的口号,而是国开行生源地助学贷款"有温度、有深度"的鲜活注脚。湖南助学贷款工作将坚持用政策的厚度、服务的温度、工作的精度托举贷款学子求学路上梦想的高度,做湖湘学子的坚实后盾,为家庭经济困难学生的就学梦、成才梦保驾护航。

