



新邵 妇联组织在新兴领域全覆盖

今年以来,组织开展妇女能力提升培训3450余人次,乡镇“零工驿站”服务1500人次

湖南日报10月17日讯(全媒体记者 戴鹏 通讯员 肖斌辉 刘兰)“随着湖南广信科技股份有限公司妇联第一届执委会选举完成,我们在新兴领域完成妇联组织全面铺展。”15日,新邵县妇联党组成员、副主席石晖告诉记者,目前,该县已建立各类新兴领域妇联组织679个,成为全省首个实现新兴领域妇联组织全覆盖的县域。

2020年,新邵县首个社会组织妇委

会在大同公益志愿者协会成立。2024年,新邵县新兴领域妇联组织建设被纳入全县“两个覆盖”集中攻坚行动。新邵县妇联将全县15个乡镇、产业园区的非公经济组织、新社会组织及新就业群体作为攻坚重点,先后建立村播(联盟)妇联、交通运输行业妇工委等5个妇联组织,实现对社交电商、网络直播、网约家政员、快递员、外卖配送员、货车司机等6大类新就业群体的覆盖。此后,新邵县

农业行业妇联、县商超(联盟)妇联也相继成立。

“建立妇联组织不是终点,关键要让组织‘活起来’‘用起来’。”石晖介绍,如今,该县679个新兴领域妇联组织已成为服务妇儿的“活力细胞”。

今年9月,潭府乡中潭村果农李亮明50亩葡萄滞销,新邵县妇联联动村播(联盟)妇联、商超(联盟)妇联等,通过直播带货、商超入驻等方式,几天内便助其售

罄;新邵县家庭和谐促进会妇委会累计开展“好父母”公益课堂173期,今年新增“向阳花”家庭教育服务107场,惠及家长7365人。

今年以来,新邵县各新兴领域妇联组织开展妇女能力提升培训3450余人次,乡镇“零工驿站”服务1500人次,“爱心妈妈”结对帮扶困境儿童4760多名。新兴领域妇联组织已成为新邵县推动县域经济社会发展的“巾帼力量源”。

实施“零工市场、劳务协作、网络直播、劳务品牌”四轮驱动策略

桑植 搭建全链条就业服务体系

湖南日报10月17日讯(全媒体记者 上官智慧)近日,桑植县利福塔镇金家台村支书张亚莉直播推介农产品时同步发布岗位,1小时内帮助多名村民对接就业意向。今年,桑植以“四轮驱动”推进就业帮扶,脱贫劳动力转移就业率达92%,4.02万群众靠转移就业增收。

桑植在乡村振兴中把就业帮扶作为核心抓手,针对人力资源转化难题,创新实施“零工市场、劳务协作、网络直播、劳务品牌”四轮驱动策略,搭建全链条就业服务体系。

桑植围绕“线下稳基础、线上拓渠道”双向发力,先从夯实线下就业服务破局。零工市场建成公益性综合平台,线上通过微信群、公众号实时推送岗位,线下设实体窗口提供面对面服务,还专门为大龄、技能不足群体开发酒店保洁、餐饮帮工等灵活岗位;劳务协作则与长沙县深度合作,联合开展招聘活动与直播带岗,同时在飞地产业园设立劳务服务站,提供岗位推荐、维权帮扶等一站式服务。

桑植还紧扣数字赋能与产业特色,在

线上创新与劳务品牌培育上同步发力。网络直播打造“开播了,村支书!”和“老谷说就业”两个品牌,前者推动百名村支书带货并建22个农村直播基地,后者开展政策解读、岗位推介与在线答疑;劳务品牌聚焦粽叶产业,构建“产加销”全链条,布局18个粽叶乡镇、150个专业村等,采用“公司+基地+农户”模式,还培育“康华”驰名商标与“桑植粽叶”地理标志。

如今,桑植就业帮扶成效显著,粽叶产业带动8万农民参与,人均增收

超万元,累计增收15亿元;零工市场今年服务1200多人次,500多人稳定就业;劳务站累计服务500余人次,追讨薪资5万元;“老谷说就业”50场直播吸引2.78万人次观看,千余人达成就业意向。



安化『流动供销车』开进偏远山区

已免费配送五万多件快递包裹进村

湖南日报10月17日讯(全媒体记者 雷鸿涛 通讯员 夏国翁)“包裹免费送上门,跟城里一样方便。”16日下午,接过“流动供销车”送来的包裹和当天下单的水果,安化县柘溪镇双桥村村民蒋望楼直呼“太快了”。以前,他要跑到10多公里外的柘溪镇才能取回自家的包裹。

今年,安化县供销社聚焦山高路远的偏远山区、省市接壤的边远地区、路不成环的交通盲区“三区”农民需求,推进县乡村三级流动服务网络构建,开通农资配送、农产品收购、日用消费品、综合服务四类流动服务专线。

在柘溪镇,金顺供销社购置的专用“流动供销车”,成为连接千家万户的“移动便民服务站”。该镇开设4条配送线路,联动设立150多个便民寄取点,统筹全镇生活物资和快递配送到户。全镇快递当天免费到户,生活物资、生鲜农产品实现“当天下单、当天配送”,让山区群众的“家门口便利”照进现实。

如今,“县供销社统筹、乡镇基层社为节点、流动供销车为纽带、社有企业为支撑”的服务框架已初步形成。目前,安化县供销社系统开通流动服务专线12条,带动生活物资销售近100万元,帮助群众买买农产品50余万元,免费配送5万多件快递包裹进村。



10月15日,南县步步高广场,市民在观看花鼓戏表演。益阳市第十三届花鼓戏汇演自10月10日在南县启幕以来,每日演出都吸引数千市民观看。本届汇演汇聚了全市3家专业院团和16家民间剧团的优秀演员,将为观众呈现19台精品剧目。

和写屋场文章,法暖橘乡群众——江永县人民法院回龙圩人民法庭全力打造“枫桥式人民法庭”

呼延松

分建立66个“和谐屋场”基本治理单元,实现屋场平台辖区全覆盖。

将屋场融入辖区全国党建引领乡村治理典型案例“党小组+”组织体系,以党员为调解主体,党员法官进屋场指导,形成有矛盾纠纷先找“党小组+”解决调训机制。法庭支部与镇、村、行业协会等党组织开展支部联建共建,打造“党建引领 法暖橘香”特色品牌,做宽做大和谐屋场。

坚持“群众矛盾群众议”工作思路,

用屋场“评判席”代替法庭“审判席”,把法官“判”变为群众“评”,实现“民事民议、民事民办、民事民管”。法官走出法庭、走进屋场,主动参与“屋场会”“月例会”等,与群众共同研讨化解纠纷86件,将矛盾纠纷解决在诉前、化解在当地。

下沉屋场,共断身边是非

实施“三步曲”,将解纷力量下沉到屋场,实现“小事不出屋场、大事不出村镇”。创新“屋场吹哨 法庭报到”解纷工

作法,设立“一村一诉调对接站、一社区一巡回审理点”,以“党小组+村民小组+理事小组+合作小组”治理组织为“吹哨”预警队,法庭主动下沉屋场,就近就地就快处理矛盾纠纷,将调解工作开展在屋场上。

根据纠纷类别、影响、复杂程度等,按“蓝、黄、红”三色分类分级。办理“蓝色”简单纠纷212件,由屋场主导,法庭指导,屋场议事化解;“黄色”中等难度纠纷60件,由法庭牵头,屋场参与,法庭释法

化解;“红色”疑难复杂纠纷8件,由区委政法委牵头,屋场参与,法庭指导化解。

建立健全“联、查、调、访、宣”“五步联动”调训机制,联合党政部门、政法五老、行业专家等进入屋场调解,将解纷资源汇聚到屋场,形成优势互补、专群结合、融合发力的“一方纠纷多方共解”“屋场+N”多元解纷格局。法庭联动调解纠纷63件。

赋能屋场,共防纠纷源头

打造“三平台”,释放多元治理效能,

把风险隐患防于未然、消于萌芽。

依托屋场“民情调解室”,打造“屋场说事”议事平台,建立健全纠纷苗头沟通报告机制,法庭与94名民情员聊民事、说民情,第一时间获取根源信息、发现纠纷苗头,及时将矛盾纠纷从源头化解。法庭推动走访群众2.3万人次,收集意见建议863条,化解潜在纠纷112件。

以屋场单元打造区域性“屋场学堂”,制发《水果购销合同模板》等普法读本范本,为辖区600余家经营主体、5000余农户打造16项菜单式司法服务。

打造“屋场夜话”普法阵地,邀请人大代表、乡村能人、行业专家等,到屋场与农户聊产业、讲法治、话治理,面对面释法答疑、消除芥蒂。法庭助力辖区涉柑橘产业纠纷下降25%以上,3个村为无讼村,全区获评全省信访工作示范县区。



永州市回龙圩管理区辖区内柑橘种植10万亩,“九分甜”等品牌柑橘远销海内外,90%以上农户靠柑橘致富。江永县人民法院回龙圩人民法庭针对涉柑橘产业纠纷易高发现状,打造共商、共断、共防群众“是与非”的和谐屋场,形成“群众说事、司法润和、屋场共治”多元解纷新格局。2024年以来,法庭诉讼案件同比下降超20%,获评全省法院“枫桥式人民法庭”。

融入屋场,共商治理格局

坚持党委共商、支部联商、群众共商的“三商制”,打造“和谐屋场”基本治理单元,让村情群事大家商、屋里办。

促成辖区党委出台支持创建“枫桥式人民法庭”的实施意见,按照“地理相邻、产业相近、人文相亲”原则,科学划

一个15分钟车程的产业布局,不仅连接了娄商的千里归乡路,更串联起从硅钢到“三电”(电机、变压器、家电)的完整产业生态链。10月17日,娄底市集中开工、投产娄商投资项目128个,总投资132.15亿元,其中硅钢及“三电”产业项目占据主导地位。

作为“三电”产业主要集聚区,娄底经开区此次共有26个项目开工投产,总投资132.86亿元,涵盖三一新能源电机产业园、星源恒电变压器等重点项目,“三电”类项目投资超百亿元,发展动能强劲。

为什么是“三电”?

近年来,娄底依托涟钢1580热轧线已培育4家骨干企业,构建了从基板到成

娄商为何成为主力?

娄商群体规模庞大、实力雄厚。据

娄商“满格电”,擎起产业链

品卷的硅钢全流程生产能力,具备450万吨基板、350万吨成品产能,占全国16%,跻身全国硅钢生产第一梯队。在此基础上,娄底往硅钢下游走,顺势布局“三电”产业链,形成“1个原料基地+4家生产平台+130个制造项目”的产业格局,上游硅钢基板本地消化,终端产品本地制造。2024年,全市“三电”产业产值突破240亿元,成为区域经济最活跃的增长极。

统计,全球娄商总资产超1万亿元,涉足行业170多个,创办或控股上市公司超过30家。在经济活跃的大湾区、长三角等地,一批娄商深耕“三电”领域,成为行业翘楚。他们怀着回报桑梓的热情,纷纷返乡投资。

广东鑫奇电气董事长付冬文在顺德深耕厨电30年,今年7月回乡投资,租赁标准厂房建设生产线,一个单品的月产值就达700万元。这次,他领投的湖南鑫奇(国际)厨厨产业园开工建设,他说:“最美家乡水,最亲家乡人。这里

原材料有保障、营商环境良好,产业发展空间很广阔,我觉得返回家乡投资厨电电器产业链这步棋走对了。”

如何吸引娄商投资?

娄底将优化营商环境作为“一号工程”,建立娄商数据库,实行市级领导挂点联系机制。推出“三电贷”“三电担”等专属金融产品,已为“三电”企业融资担保1.98亿元、授信20.2亿元。同时,推进“微电网”“源网荷储”一体化等建设,助力企业降低用能成本。

娄底经开区建设了30万平方米硅钢产业园、16.6万平方米电机产业园。一块硅钢基板从涟钢出发,流转到这两个“园中园”,完成从普钢到硅钢,再延伸到定子、铁芯、制造加工成电机、电力变压器、家电的流程,形成“15分钟车程”产业聚集区。目前,两个“园中园”已集聚“三电”项目75个,硅钢本地消化率达65%,电机产业配套率超过95%,集群效应加速形成。

娄底市创微达电器有限公司董事长龙志贤对此感受深刻:“回娄底投资,既有家乡情怀,更有成熟的产业配套。我们所需要的原料就在园区,可以随要随调,物流成本降低40%以上。同时,我们这栋楼里面就有五家配套

企业,我不出楼就可以完成上下工序的衔接,真正实现‘上下楼就是上下游’。”该公司2024年入驻电机产业园,仅用28天即投产,一栋楼内完成从冲压、加工到组装的完整流程,当年实现产值8000万元,产品远销非洲、东南亚和俄罗斯。

以乡情为纽带,盘活内生动力,是实现高质量发展的精准招商引资新路径。娄底经开区党工委书记表示:“我们将以最优服务、最强保障、最好环境,全力支持娄商回乡创业,项目落地发展。以良好的投资回报,让广大商感受家乡人民的热情、党委政府的真情,提振娄商返乡创业的信心和安心发展的决心。”

(李中声)