

张家界市永定区以“产业链+代表站”推动莓茶产业大发展

莓茶叶讲述的代表履职故事

湖南日报全媒体记者 田育才 通讯员 刘玉屏

“家人们看，这款莓茶汤色清澈透亮，回味甘甜……”9月11日，在张家界湘巧茶业有限公司直播间，主播正在镜头前娴熟地展示张家界莓茶的冲泡过程。这个日均销售额上万元的直播间，正是张家界市永定区莓茶产业链人大代表联络站创新履职的生动注脚。

“联络站的设立开创了人大代表履职新模式，真正实现了产业链延伸到哪里，代表履职就跟进到哪里。”永定区副区长赵劲松如此评价。2024年8月，张家界市永定区莓茶产业链人大代表联络站正式挂牌成立。这个建在产业链上的人大代表履职平台，通过“产业+代表”的特色模式，推动莓茶产业发展。该区莓茶产业产值从建站前的26亿元跃升至28亿元，茶农人均增收5000元。

创新，产业链上建起“履职堡垒”

“人大代表的直播带货建议，让我们公司线上销售额翻了一番！”永定区人大代表、张家界湘巧茶业公司法人张雪云指着实时

跳动的销售数据感慨道。

位于张家界湘巧茶业公司、总面积200多平方米的永定区莓茶产业链人大代表联络站，打破了传统按地域划分代表工作站的模式，创新性地将履职平台直接搭建在产业链上。

目前，联络站已汇聚国家、省、市、区、乡镇五级人大代表74名，并聘请4位茶叶专家作为技术顾问，建立了与26个政府职能部门的联动机制。为扩大覆盖面，联络站还设立了4个基层联络点，直接服务62家莓茶企业和110户种植加工主体，成为名副其实的产业“智囊团”。

问诊，产业发展开出“组合良方”

在联络站的“重点建议落实进度表”上，省人大代表、湖南乾坤生物董事长刘超提出的《关于加强莓茶产业金融支持的建议》被标注为“已办结”。

“很多茶农想扩大规模但缺乏资金。”刘超在走访中发现，融资难制约着莓茶产业的发展。在他的推动下，联络站协调农业农村、

财政、银行等部门，创新推出“莓茶贷”等信贷产品10余种，支持莓茶产业发展。

针对莓茶产业链各环节痛点难点堵点，联络站创新建立“一化二诊”（常态化联系、政策会诊、科技问诊）工作法，人大代表们常态化开展联系活动。对茶农、经营主体急难愁盼问题，定期以座谈会等形式分级分类收集意见建议，以条目式跟进逐项解决，让茶农、企业诉求件件得到落实。不定期召开部门联席会议，协调财政、农业、科技等26个部门对相关政策进行落实。联合省茶叶研究所、华中科技大学开展品种选育与加工工艺创新，推广标准化种植技术。联络站建立以来，已累计组织调研、座谈等活动12次，接待茶农110人次，收集建议35条，参与起草行业团体标准1项，推动解决种植技术、市场拓展等关键问题。

蝶变，小莓茶绘就振兴新画卷

走进罗塔坪乡的万亩莓茶基地，连片的茶园郁郁葱葱。“在人大代表的建议推动下，

乡里建立了完整的莓茶产业链。”乡党委书记张立介绍，通过联络站的协调，该乡培育了1个省级现代农业产业园，1家省级林业和农业产业化双龙头企业，引进3家精深加工企业，建设了现代化生产线，带动全乡莓茶产业规模达2.5万亩，综合产值突破3亿元。

在茅岩河镇，采纳人大代表建议打造的“莓茶小镇”项目，将莓茶种植、加工与旅游体验相结合，建成后预计年接待游客100万人次，带动综合收入1.5亿元。

莓茶产业的蓬勃发展，让永定区的乡村振兴之路越走越宽。目前，全区莓茶种植总面积超过15万亩，培育了“茅岩莓”“天门郡”等一大批品牌，永定区莓茶精深加工及综合利用开发产业集群入选全省特色产业集群名单。

“我们将继续深化‘产业链+代表站’模式，让莓茶叶讲述代表的履职故事，让小莓茶成为乡村振兴的大产业。”永定区人大常委会主任欧湘云信心满满地说。如今，在张家界机场、高铁站的土特产店里，张家界莓茶产品已成为最受欢迎的伴手礼。

服务商转型需求与全省打造自主可控芯片产业链战略结合，通过基金出资6.48亿元收购长城银河40%股权。这次收购为湖南智能网联汽车、智慧高速建设提供技术支撑。

基金集群对美程新材项目的托举，高效有力。美程新材产品应用于新能源车、充电桩等领域，供货比亚迪、美的等知名企业。兴湘集团与高新创投通过不同基金分别注资7000万元、2000万元，在基金加持下，美程新材近期启动IPO，有望成为推动我国电子陶瓷国产化的重要力量。

“基金的‘耐心资本’特质，为科创企业提供全周期陪伴。”省国资委规划发展处负责人介绍，8户省属企业的13只基金上半年完成21个项目投资，金额达15.81亿元。这些投资精准投向产业链上下游，正形成“基金孵化—技术突破—产业升级”的良性循环。

肖文伟表示，当前我省国企改革深化提升行动“八大子行动”主体任务已基本完成，整体进度达93%。关键时点始终聚焦增强核心功能、提升核心竞争力，在产业转型升级、科技创新加力、深化改革开放等领域协同发力，确保“十四五”顺利收官、“十五五”蓄势起步。

砥砺奋进七十载 天山南北谱华章

太阳炙烤戈壁滩，在蔓延的瓜藤间找到一颗成熟的哈密瓜，摘下、破开，迫不及待一口咬下去，清甜的瓜瓤、进出的汁水，瞬间滋润了干渴的唇舌。9月10日午后，记者来到新疆哈密市“六亩园”，尝到了哈密瓜产业链平台种质研发中心联手湖南科研团队种植的好瓜。

“六亩园”是新疆哈密瓜核心试验田，仅占地6亩，但承载着突破性新品种选育、市场化品质验证以及绿色高效栽培技术研发等多项重任。

“在这个试验田选育哈密瓜，温度、湿度、实时风口距离都有严格的标准。”在哈密瓜产业链平台种质研发中心负责人米铁柱的提醒下，记者注意到，一行行瓜垄间“藏着”智慧农业系统。通过这个系统设计“作物生长模型”，“六亩园”瓜棚的各类环境数据实时传到后台，研究人员可结合作物生长状态进行再调节。

早在2017年，长沙红星大市场披露数据，市场全年水果交易总量达202万吨，哈密瓜是湖南居民特别喜爱的“五大杰出水果”之一。

“实际上，多数湖南人吃的哈密瓜不够优质。”米铁柱教记者辨别：“加格达”是清代皇室贡品，“黑眉毛”是传统冬季瓜，“金太阳”“红丽人”“青花蜜”是前几年市场欢迎的新品种，而刚由科研机构选育出来的“火星一号”“七彩脆蜜”甜度、风味都各有创新……

“目前进入湖南的哈密瓜品种比较单一，以传统‘西州蜜’为主，因为长途运输，瓜采摘时成熟度低，口感不佳。”米铁柱表示，哈密瓜非常“娇气”，长途运输损大，这也导致湖南地区哈密瓜价格居高不下，“在新疆，每斤2.5元的价格可以买到优质哈密瓜了。”

2024年，哈密瓜产业链平台种质研发中心发起“新疆哈密瓜全产业链提质增效技术研发与集成推广项目”，联系上中国工程院院士、湖南省农业科学院党委书记柏连阳，合作哈密瓜栽培植保、病虫害防治，并展开精准选育研究，旨在研发适合湖南本地种植的哈密瓜品种。

“湖南是全国瓜类主产区之一，愿意在哈密瓜特色鲜果产业链平台体系建设中开展合作，同时积极发挥资源融合能力和科研合作，提升瓜类种质创新与新品种选育的自主创新能力。”柏连阳院士同样充满期待。

如今，哈密瓜产业链平台种质研发中心不仅将柏连阳院士科研团队的研究成果移植到哈密“六亩园”进行验证，还在长沙县开辟了约5亩试验地创新品种。

米铁柱表示，哈密瓜产业链平台种质研发中心非常关心湖南消费者的喜好：“湖南的朋友，你们想吃什么口味的哈密瓜，请告诉我们。”

『湖南的朋友，你们想吃什么口味的哈密瓜』

湖南日报全媒体记者 彭雅惠

◀◀(上接1版)

竞争力的突破跃升——
战略性新兴产业营收过千亿元、增长12.48%

钢铁行业正经历深度调整周期。连续四年入围世界500强的湖南钢铁集团，在加快转型升级、迈向世界一流的过程中落下关键一子。

8月1日，湖南钢铁集团技术研究院破土动工，系统布局先进金属材料、双碳新能源、人工智能等前沿领域研究，打造湖南钢铁的“智慧高地”和“创新引擎”。

同时，涟钢生产基地传来捷报，首批国产高磁感取向硅钢成功下线；湘钢精品高速线材生产线、炼钢厂新建小方坯连铸机等项目相继投产；衡钢特大口径连轧管产业化项目加速推进……这些投资数十亿元的技改项目，正推动湖南钢铁工业向高端化、智能化、绿色化转型。

战略性新兴产业加速布局，锋芒初显。上半年，省属监管企业推进283个战略性新

兴产业项目，完成投资70.26亿元，完成率同比提升9个百分点。

打破垄断、填补空白的标杆项目层出不穷。在湖南能源集团长沙普照材料生产基地，国内唯一的高水平掩模基板专业制造商正在冲刺投产。该项目上半年完成投资1.85亿元，即将改变我国IC、LCD等领域关键材料受制于人的局面。其产品已覆盖100多种规格，全球市场占有率40%、国内第一，成为湖南先进制造业的新名片。

海利集团以61.5%的投资完成率领跑省属企业，湘科集团环保烟花技术填补国内空白，创新正成为湖南国企最鲜明的标识。上半年，省属监管企业研发投入持续加码，达到60.67亿元，依托51个国家级创新平台，在关键核心技术上取得系列突破。

创新基因的注入，带动产业发展向优向新。上半年省属监管企业战略性新兴产业营收1035.65亿元，同比增长12.48%。在传统产业面临转型阵痛的宏观环境下，湖南国资以超前布局的战略眼光，孕育更多支撑未来发展的新质生产力。

“国”字号的加力赋能——
6.46亿元国资撬动20.41亿元社会资本

低空经济新赛道，湖南以资本助力低空“高飞”。湖南组建成立省低空经济集团，20亿元低空经济基金同步落地。省低空经济集团联合兴湘资本，以及省内地市、头部券商、上市公司，聚焦空管网络、核心部件、整机制造、应用场景等领域，打造全周期金融服务体系。

“现在不是追风口的时候，而是播种未来的时候。”7月25日举行的湖南低空经济生态大会上，兴湘资本负责人表示。现场，省低空经济集团牵手40余家生态合作伙伴，兴湘资本与6家低空产业项目伙伴签约。

在战略性新兴产业培育中，湖南国资基金矩阵正展现强大撬动力。今年以来，湘投璞信基金、盐业集团固态电池基金等6只新基金相继设立，6.46亿元国资以3.1倍杠杆撬动20.41亿元社会资本。

湖南高速集团对长城银河的并购，引人注目。湖南高速集团将自身向智慧交通综合

第三次获得“中国投资热点城市”殊荣——

长沙 高水平开放再加码

张福芳 汪宏桥 戴晓宇



“投洽会”上的长沙城市形象馆。

培育“投资热土”，助力国际资本扎根星城

“在长沙，我们不是‘外来客’，而是‘自家人’——政府懂产业、重契约，这种默契让企业敢做‘百年规划’。”第二十五届中国国际投资贸易洽谈会期间举行的“对德招商”项目路演上，德勤中国相关负责人这句由衷感叹，引来全场阵阵掌声。

9月8日，来自德国等欧洲国家的先进制造业企业代表，还与包括长沙经开区在内的中国重点产业园区代表面对面对接。

长沙是湖南对德合作的“主力军”。20年前，长沙先后与德国奥格斯堡市、新鲁滨市结为友好城市，建立经贸合作伙伴关系。此后，随着中欧班列、国际航线等快捷通道逐步完善，长沙与德国往来愈加密切，一大批德资企业扎根长沙。

其中，德国化学巨头巴斯夫与杉杉能源合资设立电池材料生产基地，博世长沙工厂被评为湖南首家“灯塔工厂”，

大陆集团中国区智能制造创新中心、索恩格电动系统全球新能源研发中心、舍弗勒大中华区第二研发中心、博世电驱动力系统(中国)产业化研发中心等一批德资研发中心在长沙落户。

长沙高度重视对德招商工作，今年4月出台《2025年长沙市对德招商工作方案》，建立健全对德招商工作机制；发布《长沙市深化对德合作的若干政策措施》，明确8条干货政策；启动建设湖南首个驻德招商平台，中欧协会在长沙挂牌成立，持续开展“德企长沙行”、举办德国中小企业总部集聚区招商推介会等。

长沙以一流营商环境、创新活力吸引外资持续投资。

日前，香港向裕集团宣布将其在宁乡水务集团2024年度的利润，直接用于宁乡市狮子山水厂建设项目，成为湖

南省首单外商利润再投资税收抵免案例。

“利润再投资比新增投资更能反映外资信心。”长沙市商务局相关负责人表示，这种“以商招商”模式，将带动更多外资企业把利润留在长沙再投资，促进重点产业升级。

斯泰兰蒂斯长沙研发中心、玉湖冷链(长沙)交易中心全链服务中心启用，永旺梦乐城湘江新区项目、旺旺体验馆加快建设……“投资长沙”品牌吸引力越来越强。

提升服务，进出口贸易活力奔涌

今年5月，长沙市商务局专门发布2025年稳外贸十条措施，围绕拓展国

际市场、扩大特色产品出口、支持重点产品进口等十大领域推出精准扶持政策。

在拓展国际市场方面，长沙实施“境内外展会双覆盖”策略，对企业参加进博会等知名展会给予支持。实施境外重点展会支持计划。对开展境外专利认证、商标注册的企业提供支持，助力工程机械、汽车等优势产业提升国际竞争力。

在第137届中国进出口商品交易会(广交会)上，长沙近200家企业参展，向全球采购商展示“先进制造”“品质家居”“美好生活”等众多长沙特色优质商品。

7月，“汇金通贸 共拓新局”长沙市外贸企业融资对接会滋润长沙外贸生态圈。7家湘企拿下光大银行、交通银行等金融机构20.75亿元授信大礼

包，政银企三方联手破解“出海”融资密码。

“有了这笔2.45亿元的融资授信，我们拓展海外市场更有信心，也为企业抢占外贸市场份额增添了强大动能。”湖南红太阳新能源科技有限公司财务副总监朱立博说。

面对复杂严峻的国际经济形势，长沙顶压前行，有效应对外部冲击，持续打造内陆地区改革开放高地。1至7月，长沙进出口1627.3亿元，同比增长1.5%，占全省进出口总值的52.9%。

对非贸易持续升温，长沙成为“超级合伙人”

走进位于长沙雨花区的中非经贸博览会常设展馆，琳琅满目的“非洲好

物”，让人目不暇接。

该展馆坐落于湖南高桥大市场的中非经贸合作促进创新示范园内，总面积达1万平方米，被誉为“永不落幕的中非经贸博览会”。

自2019年中非经贸博览会落地以来，长沙对非贸易迈入发展快车道。

今年1至7月，长沙对非洲进出口184.4亿元，同比增长57.5%，占湖南省对非洲进出口总值的54.4%。

第四届中国非经贸博览会期间，长沙以38亿美元签约金额、62个签约项目的骄人成绩，向世界展示“智造之都”与非洲国家经贸合作的蓬勃生机。

咖啡产业是长沙重点关注的对非产业。长沙打通从非洲直采、国内加工、品牌孵化到产品销售全产业链环节，咖啡整体成本比市面同类产品低约30%。

长沙市商务局相关负责人介绍，力争到2027年，长沙咖啡进出口规模达30亿元，咖啡仓储、加工、消费及配套产业产值突破百亿元大关，建成具有全国影响力的咖啡产业集聚地。

近年来，长沙建立中非跨境人民币中心，破解贸易结算难题；建设运营中非经贸总部大厦、中非经贸合作促进创新示范园、来华留学生创业创新港等重点项目和平台，为中非创客搭建舞台；相继开通长沙—内罗毕、长沙—亚的斯亚贝巴客货运航线，为中非人文、经贸交流架起“空中走廊”；建立与尼日利亚、乌干达经贸合作对口机制，推动Buffalo、李氏集团等项目成功落户。

长沙，已成为对非贸易的“超级合伙人”。