

6月12日,第四届中非经贸博览会在长沙开幕,这是今年中国同非洲国家在经贸领域最为重要的交流活动之一。

近年来,中非经贸合作不断取得新进展。2024年,中非贸易额达到了2956亿美元,连续第4年创历史新高,中国连续16年保持非洲第一大贸易伙伴国地位。投资动能不断积聚,新兴领域合作持续深化、企业交流更趋常态化的背后,金融是其中一股强大的支撑力量。

作为服务中非经贸合作的主力银行,一直以来,中国建设银行湖南省分行(以下简称“湖南建行”)充分发挥国有大行优势,主动作为,创新金融产品,优化服务流程,为中非经贸往来注入强劲金融动能,全力助推中非合作跃上新高度。

专业服务,架起中非金融桥梁

中非经贸博览会是中非合作论坛框架下最大的经贸合作平台,是落实中非合作“八大行动”的重要载体,湖南建行深度参与历届中非经贸博览会。

在2019年6月首届“中国-非洲经贸博览会”,湖南建行作为唯一金融机构,协同省商务厅共同承办非洲国家投资合作推介会。

2021年第二届中非经贸博览会,因疫情影响,中非经贸供需对接会采取“线上+线下”的方式。通过建设银行“全球撮合家”“湘企出海+”综合服务平台同步全球线上直播,中国和非洲共计百余家企业代表云端参会。

2023年第三届中非经贸博览会上,湖南建行再次成为战略合作伙伴,与省商务厅、省工信厅、省文旅厅共同主办《湖南对非产品和旅游专场对接活动》,推动湖南名优特色产品走进非洲。

亮相第四届中非经贸博览会,湖南建行一如既往是重要支撑力量,同时展示其跨境金融服务、本外币一体化经营情况等。

在跨境金融服务区,主要展示建行丰富的跨境快贷、关银一KEY通、跨境人民币、贸融金融、小微快易等产品;在海外分行展区,展示的是约翰内斯堡分行携战略合作伙伴第一兰特银行、巴黎分行,为致力于非洲本土项目、走出去项目及中非经贸往来的金融服务;个人金融板块,呈现建行生活、出入境服务、境外来华人员支付便利化等的产品服务;还展示了科技赋能跨境服务,依托“建行全球撮合家”智能平台,为中非企业提供供需对接、跨境结算、汇率避险等一站式服务。

助力中非经贸,开创共赢之路,金融服务从来不是“独角戏”。湖南建行与省商务厅合作打造了“湘企出海+”综合服务平台和“湖南招商云”两大平台,获得政府和社会各界广泛认可,被省政府誉为“湖南开放崛起新名片”和“湖南招商引资新名片”。

目前湘企出海平台注册用户数达12585户,该行通过平台服务外向型企业8000多家,批量对接进出口企业6000余家;且该新型政银企合作模式已经在广西、北京、安徽、浙江、湖北五个省市复制落地。通过银行搭台企业唱戏,支持双边产业对接,发挥各自比较优势,促进贸易贸易增量,不断拓宽中非合作“朋友圈”。

在跨境结算方面,建行打造了涵盖T/T电汇、跟单托收、信用证等全品类国际结算服务体系。2020年至今,该行累计办理对非跨境结算业务突破20000笔,国际结算量达30亿美元,服务网络覆盖50个非洲国家,为近300家中非企业提供专业金融服务。

科技赋能,数字金融畅通贸易动脉

在数字经济浪潮下,建设银行加速数字化转型,以科技之力赋能跨境贸易,进一步畅通对非经贸动脉。

近年来,建行推出“跨境易支付、跨境E汇、购付汇一体化、收结汇一体化”等多个特色金融产品。其中,“跨境易支付”被企业称作“金融快船”,以数字钱包为载体,实现B2B点对点支付,实时清算,支持全量币种,确保全额到账,大大提升了资金周转效率。2024年湖南建行为境内企业提供了25亿元的跨境易支付服务。

“关银一KEY通”是建设银行与长沙海关为进一步便利企业进行口岸通关而合作开展的创新服务。为方便企业就近办理,建行发挥金融网点布局优势,专门设立合作代办点,作为各地电子口岸数据服务的有力补充,一站式满足“企业口岸入网+线上金融”的综合业务需求,大幅提高企业操作便利性,有效优化进出口企业手续办理流程 and 口岸营商环境。目前湖南建行已开办落地26个电子口岸卡合作制卡点,实现全省州市代理点全覆盖,截至2025年5月底已累计发放超2.8万个“单一窗口共享盾”,惠及1.82万家外贸企业,全面服务企业的效能逐步凸显。

与此同时,长沙海关、武汉海关、南昌海关及建设银行湖南省分行、湖北省分行、江西省分行关银六方共同签署了《“湘鄂赣跨省一KEY通”项目合作备忘录》,宣布三省进出口企业可在三地制卡一体化

合作代理点办理“关银一Key通”业务,为湘鄂赣跨区域经营进出口业务的企业提供更加便利的服务。

根据海关测算,进出口企业办理电子口岸及跨省外贸业务,无须在外贸企业注册地省份和业务办理省份之间来回奔波,业务办理时间压缩1/2以上,节约企业成本超过40%。

另值得一提的是“建行全球撮合家”(CCB Match Plus)。这是2019年末建行在同业中率先推出的B2B跨境智能撮合平台。整合多方资源,以“科技+数据”搭建开放共享生态,旨在解决跨境交易场景下信息不对称和交易成本高等痛点难点,为境内外企业提供跨境项目、服务和商品的商机双语发布、智能精准匹配及综合金融解决方案。

近3年,在撮合平台建行湖南分行举办“湘品出海‘湘’见非洲”、约翰内斯堡分行举办“南非葡萄酒云展会”“中非文化艺术交流数字会展”等线上活动,搭建起中非商贸往来的桥梁。

截至2025年5月末,湖南建行跨境撮合平台累计注册用户超过1万户。近年来,该行联动境内外分行,精准匹配境内外产品和资金需求,实现靶向对接,成功撮合多家境内企业与海外进口商达成交易,助力外贸企业在国际化、一体化发展浪潮中走阔致远。常德充溢集智医疗器械有限公司通过参与马来西亚、悉尼等海外分行的撮合对接会,成功签订约5000万美元的意向订单,实现了业务规模的显著提升。

黄利飞
建湘轩

金融活水助推中非合作跃上新高度

中国建设银行湖南省分行

大胆突破,破解对非金融支持难题

“以前,明明是正经的出口销售,我们却因贸易模式主体较多,收汇问题担惊受怕,随时面临无法回收的风险!”以前在对非贸易中,有长沙富盛国际贸易服务有限公司负责人这样担心的企业不少。

“现在可不一样了!建行可以当天收汇,当天结汇,安全便利,终于安心了,可以助力我拓展非洲市场了!”长沙湘非供应链有限公司负责人说道。

问题的解决,得益于湖南建行作为省内首家金融机构,与湖南高桥市场采购贸易联网信息平台进行了互联互通。

湖南高桥大市场是湖南省唯一市场采购贸易方式的试点市场,这种贸易方式通关快、便利化,但因为市场采购涉及的主体广泛,存在收汇难的问题。如今,高桥的商户登录市场采购贸易平台,就可以直接查询到建行的收汇信息,关联贸易背景信息,实现市场采购模式项下便捷、安全的线上收汇。平台上线以来,已服务市场采购商户18家,市场采购出口收汇笔数达到527笔,合计金额3657.5万美元。

近年来,中非经贸合作在贸易投资等多个

精准滴灌,助力“湘品出海”

非洲拥有超过12亿人口,且多数国家正处于快速城市化过程中,中产阶级不断壮大,对各种消费品的需求旺盛。对电子产品、机械设备、服装纺织、塑料制品等中国产品的需求量极大。这两年,湖南企业纷纷加快布局非洲市场。

建行助力中国企业赴非远航,为非洲本地基础设施建设提供了大量资金支持。据统计,近三年,建行累计为南非、埃塞俄比亚等15个非洲国家的32个项目提供金融支持,涵盖交通、信息通信、电力等多个关键领域;为30余个非洲国家的基础设施和大型机电设备采购项目提供配套担保支持。

针对非洲市场特点,湖南建行量身定制贸易融资服务方案。2021年以来,累计为对非贸易提供融资支持超17.8亿元,客户涉及湖南东亿电气股份有限公司、湖南省茶业集团股份有

限公司、中核华新新材料有限公司、中国电建集团中南勘测设计研究院有限公司以及邵阳发制品行业等。

其中2024年为邵阳发制品、打火机等特色产业提供对非贸易融资1.7亿元,助力“湘字号”产品走进非洲千家万户;创新推出的“跨境快贷”产品,实现纯线上、无抵押的信用贷款,单笔融资最快2小时到账,有效解决了中小企业融资难题。

郴州倍择贸易有限公司是一家深耕对非出口贸易的企业,随着公司业务的不断拓展,资金问题逐渐成为制约其发展的瓶颈。关键时刻,建行伸出了援手,为该公司发放了200万元的外贸贷,有效缓解了公司在采购环节的资金压力,使其能够继续稳定地从本地铸造企业采购优质产品,保障了对非洲市场的供货。

便利化服务,助力湖南高水平对外开放

随着全球经济一体化程度的加深,跨境贸易的便利性已成为企业发展的重要考量因素。为进一步优化营商环境,湖南建行不断提升贸易结算、跨境贸易投融资和外籍来华人员的便利化水平,为外贸企业发展提供有力的金融支持。

贸易结算便利方面,该行梳理发布《湖南省优质企业贸易外汇收支便利化试点专项管理办法》,对已备案的便利化试点企业采取优化单证审核、退汇业务免于事前登记、免于办理进口报关电子信息核验手续等措施,大幅缩短收付汇办理时间。

以索恩格汽车部件(中国)有限公司为例,建行为其制订的“便利化+批量付汇”的服务方案,企业只需在网银端录入每笔汇款对应的收款人、金额等关键信息后,就可同时向多个收款人发起批量汇款。整个流程实现了电子化,且银行不需要逐笔审核单证,单笔付汇时间较试点前节省了90%以上。企业不需打印纸质凭证、不需扫描,每年可节省直接和间接成本近10万元。

数据统计,截至2024年底,建行已累计为70家企业办理贸易便利化收支1.77万笔、金额47亿美元。通过名单制管理和政策传导,让更多企业享受政策红利,有效降低企业“脚底成本”,大幅提升业务办理效率。

跨境投融资便利化方面,湖南建行不断加大高新技术和“专精特新”企业跨境融资推进力度,促进政策红利直达经营主体,进一步提升政策可及性、有效性。制定《“跨境融资性风险参与”跨境融资解决方案》,通过银行信用为企业提供跨境融资增信,放宽信用评级要求降低融资准入门槛,优化信贷流程、融资币种和融资期限,已成功为长沙、株洲等十个州市的11家高新技术和“专精特新”企业办理跨境便利化融资业务13笔,实现低成本跨境融资2.53亿元。

优化完善外籍来华人员支付便利化环境,是高水平对外开放的重要一环。湖南建行牵头建设长沙黄花机场和高铁南站的支付示范区,承建黄花机场境外来宾支付服务中心,为超8000位境外来宾提供外币兑换、零钱包发放、优化支付宣传等服务;在岳麓山、橘子洲、天门山等重点区域,围绕“食、住、行、游、购、娱、医”七大场景筛选,拓展外卡商户3750户,2024年以来共受理外卡交易13.2万笔、2.2亿元;建行辖内网点100%支持外籍人员开户,2024年以来为2.86万境外来华人员开立账户,累计发放超22.8万零钱包,为境外来华人士、不善于移动支付的老人群解决零钞“兑换难”问题。全省建

中国(湖南)自由贸易试验区长沙片区。
(资料图片)

湖南建行工作人员介绍贸易外汇收支企业名录登记业务。



为市场采购贸易新业态送培训。



湘品出海,“湘”见非洲。中非经贸供需线上对接会。

(本版图片除署名外均由建行湖南省分行提供)

设外币代兑点24家,累计外卡兑换872笔、286.2万元。

2025年,多个外交节点和经贸新政策将为中非双方合作带来新契机。站在新的时代浪潮下,建设银行始终以服务国家战略为己任,服务构建新发展格局,推动中非经贸合作行稳致远,奋力谱写中国式现代化的金融新篇章。