

把金融服务送到田间地头

湖南日报全媒体记者 雷鸿涛



4月10日，长沙银行—益阳县域产业金融生态联盟成立。

通讯员 摄

眼下正值春耕时节，南县金果水稻种植专业合作社理事长欧术秋，原本还在为合作社扩大100亩稻虾种养规模的资金来源而苦恼。

4月10日，益阳南县，“万亿长行 给力湖南”长沙银行千企万户大走访·县域金融首场活动举行。看到现场发布的十二大县域产业金融方案，欧术秋满心欢喜地说：“长沙银行的‘湘农快贷’专为我们稻虾种养户定制，就像一场及时雨。”

定制方案精准赋能

县域产业发展，需要怎样的金融支持？

县域中小企业、农业合作社、家庭农场等，规模较小、抵押物有限、需求多元，金融服务上需要更多的创新和定制化解决方案。

各家银行有自家的“打法”。有的银行派出“金融村官”，积极融入基层治理，既为民解难排忧又提供金融服务；有的在基层网点设置“乡村金融顾问”，讲究的是保姆式服务。

自2022年起，长沙银行将县域金融确立为全行发展“一号工程”，成为湖南首个实现县域全覆盖的地方法人金融机构。

以南县稻虾米产业为例，长沙银行构建起金融服务“全链思维”：在生产环节，创新推出“高标准农田项目贷”；在加工、运输和销售环节，综合运用“企业快贷”“呼啦快贷”

“动产质押+风补基金”等产品解决农企农户需求。仅2024年，该行全链赋能稻虾产业，授信7亿元，支持客户156户。

全省县域产业何其多！经调研走访，长沙银行选定果蔬、水稻、茶叶、油料、烟叶、农机、陶瓷、农资等富民产业，作为县域金融重点支持领域，并发布精准赋能的十二大县域产业金融方案。

“面对面倾听客户心声、一对一制订解决措施，把金融服务送到田间地头。”长沙银行党委书记、董事长赵小中说。

数百亿大手笔投入

益阳北拥洞庭湖，背靠雪峰山，自古是“洞庭粮仓”“鱼米之乡”。

一直以来，益阳坚定不移走产业强市之路，着力构建“334”现代化产业体系，现代农业产业蓬勃发展。南县成为全国稻虾全产业链典型县；安化黑茶制造入选国家级中小企业特色产业集群；桃江笋竹、南县稻虾米、安化黑茶、沅江芦笋笋菇、大通湖大闸蟹等“一县一特”产品声名远播。

近年来，长沙银行益阳分行坚持“一县一策”服务方案，以创新金融服务精准赋能产业发展，累计投入近600亿元信贷支持益阳市经济社会发展。

当天，益阳市人民政府与长沙银行签订金融服务战略合作协议。未来5年，长沙银行将投

入500亿元支持益阳基础设施建设、特色产业发展，为益阳高质量发展提供强有力的金融支撑。

“长沙银行为益阳金融活、产业兴、企业强注入了强劲的动力。”益阳市委常委、副市长朱春光说。

政银企“抱团”发力

医疗健康产业系南县的新兴产业。今年，湖南新健医药有限公司正在谋划新建生产线，亟须补充流动资金。

“长沙银行推出的‘潇湘财银贷’，缓解了我们民营中小微企业融资难题。”该公司董事长刘松说，现在他没有资金短缺的后顾之忧了。

实现县域中小企业需求和金融供给的“无缝对接”，打通金融服务“最后一公里”，需政银企共同发力。

活动现场，长沙银行与湖南省农业信贷融资担保有限公司以及益阳市赫山区、资阳区、大通湖区，南县、安化县、桃江县、沅江市等相关县（市、区），共同宣布成立长沙银行—益阳县域产业金融生态联盟。

据介绍，该县域产业金融生态联盟旨在从金融供给侧、需求侧，汇聚政、银、企、农各类优质资源，既高效优质保障县域产业各类经营主体基础资金供给，又合力打造县域产业金融生态循环系统。

“政府有政策，金融送‘活水’，有信心把企业搞好！”现场一位农机企业负责人表示。



金融赋能
县域产业倍速生长

黄炜信

什么样的赋能，能得到乘数效应？

更实一点。

量体裁衣、因势利导是获得乘数效应的关键。以南县为例，稻虾米产业是近年来的一匹“黑马”，虾与米相映成趣，得益于金融的给力支持。从支持稻虾共生产业园建设，到助力特色农产品深加工企业突破融资瓶颈，长沙银行累计为南县投放贷款超80亿元。12个县域产业就有12种金融方案，围绕“米袋子”“菜篮子”“果盘子”“肉铺子”“茶罐子”，长沙银行创新推出一系列具有湘湖农业地域标识的信贷产品，县域产业的倍速效应未来可期。

乡村四月闲人少，才了蚕桑又插田。县域繁忙的车间、田野，因为有了金融“活水”精准灌溉，更见活力和魅力。

农林牧渔湘股迎来高增长

湖南日报4月10日讯(全媒体记者 黄利飞)眼下已进入上市公司2024年年报披露密集期，目前已有40家湖南上市公司公布了2024年业绩，其中农林牧渔相关个股普遍实现高增长。

具体来看，猪价回暖助力生猪养殖企业业绩回升。新五丰全年实现营收70.45亿元，同比增长25.09%；归母净利润3932万元，实现扭亏为盈；且其2024年的生猪出栏量达424.87万头，分别较2023年增长32.74%、较2021年增长862.33%，规模优势持续凸显。

2023年4月，克明食品完成对兴疆牧歌的收购，后期对其增资；

去年克明食品养殖业务板块毛利率提升，经营亏损同比减少。老牌饲料企业正虹科技去年减亏53.34%，原因即是生猪市场行情回暖，生猪销售均价同比上涨，以及公司生猪养殖成本同比下降。另有尚未公布年报的唐人神，预计2024年扣非净利润为2.25亿元至3.15亿元，同比上年增长超过114%。

农林牧渔行业农产品加工板块的道道全，业绩表现亮丽。去年公司通过新品开发和市场开发，实现营业收入约59.43亿元，实现净利润约1.77亿元，同比增长133.5%。

在这里，勾勒出“金融为民”最美的图景

——长沙银行开启“千企万户大走访 金融服务高质量发展”入乡村活动

黄利飞 滕江江



▲“万亿长行 给力湖南”长沙银行千企万户大走访县域金融首场活动。

托举乡村百姓，构筑富农惠民生态

春回大地，气温爬升，放眼三湘四水，全省各地抢抓农时、不负春光，奏响灵动而紧凑的“春之声圆舞曲”。

近段时间，益阳市南县青树嘴镇的昌先生也忙碌得很。在其流转的4000亩肥沃土地上，他正在为稻虾米培土、育秧，为小龙虾抢鲜上市做准备，一切井然有序。

谁曾想过，此前一场“倒春寒”，让其厂房大面积坍塌，修复工作刻不容缓；虾苗购买也迫在眉睫，资金问题成了他的一大难题。

一筹莫展之际，长沙银行益阳分行及时了解需求、充分讲解信贷惠农政策，并向他推荐了“湘农快贷”产品。得知贷款很快将到账，且为支持春耕备耕，贷款利率还有优惠后，昌先生终于松了一口气。

益阳县南县稻虾产业上下游相关经营主体有几千家，背后有成千上万个“昌先生”。针对年产值155亿元的稻虾产业，长沙银行益阳分行南县支行依托乡镇农业专干，通过地推营销、批量获客，将金融服务嵌入稻虾产业链每一个环节；联动政府、协会等，通过“湘农快贷—稻虾米贷”专案，为种植户授信超2000万元，落地稻虾米全产业链项目贷

款近亿元，成就了许多桩“村集体+企业+群众”利益联享的共富故事。

服务广大县城农村客户，长沙银行脚下有泥、心中有光。

针对农户痛点，长沙银行怀化分行淑浦支行创新“流动银行”模式，每月携带移动终端为偏远散户户提供上门服务，服务点年均交易笔数过万。农忙时节，“三农”客户经理将柜台“搬”到农户家门口。“三农”客户经理向霖一年半跋涉超3万公里，走遍了当地27个行政村，绘制出“金融服务热力图”，让农户能轻松办理业务。

防范农村电信诈骗，长沙银行娄底分行新化支行打造“土味反诈课堂”，用方言小品演绎“冒充孙子要急救费”等真实案例，发放“防骗提示小票”，村民在笑声中筑牢安全意识。

数据见证温情。近年来，长沙银行搭建“县城—乡镇—乡村”三级网格服务体系，服务县域客户超660万户；惠农支付服务点覆盖行政村超2500个，2024年累计办理助农业务、医保、社保缴费、生活缴费等交易业务超过20万笔，实现群众办事不出村，金融服务“零距离”。

赋能“小而美”企业，打造区域创新格局

嫩芽初绽，春茶吐翠。



▲长沙银行与益阳市人民政府签订金融服务战略合作框架协议。（本文图片均由长沙银行提供）

近日，怀化沅陵碣滩茶农们穿行于碧波之间，采摘春茶。从辰龙关碣滩一号、碣滩红茶，到黑茶天尖、白牡丹，再到白毫银针，它们不仅是“茶祖神农杯”五星茶产品，更是乡村振兴的生动实践。

沅陵县某茶产业链公司承建沅陵县碣滩茶种植基地2万余亩。因项目整体投资大、周期长，长沙银行怀化分行为其设计了10年期贷款计划，并且在前两年设定宽限期，解决项目前期缺乏还款来源的痛点。最终为其发放1.14亿元项目贷款，用于茶叶种植基地建设。

前不久，安化一家从事黑茶生产的中小企业，因业务拓展，需额外新增100

万元融资，但因公司及法人夫妻双方面均已抵押，面临融资难题。客户经理尽调后，通过引入湖南农担为其提供担保，通过银担合作为其发放100万元贷款，为其解决了融资难题。

据了解，长沙银行已经实现了从茶叶种植、生产加工、仓储流通到终端销售的产业链客群全覆盖，近三年累计投放信贷资金超40亿元。

赋能县域农村中小微企业，长沙银行久久为功、不遗余力。比如聚焦农机研发制造企业、农机零配件供应商、农机流通与经销商和农机购置主体等四类群体，充分满足农机全产业链金融服

务需求，近三年累计投放信贷资金超10亿元。

在长沙银行看来，大批扎根在县域乡村的“小而美”企业、外接市场、内联乡亲，是乡村振兴中富有活力的实体，是吸收乡村就业的重要主体，也是青年在乡村创业的平台。培育高质量的县域乡村小微企业，有助于乡村振兴战略扎实推进，实现农业农村现代化；有助于推动县域产业结构优化升级，激活与增强县域经济内生创新动力。

浇灌特色产业花，助力县域经济腾飞

株洲醴陵，陶瓷之都，窑火传承千年。

在这产业崛起的背后，同样有长沙银行的助攻。醴陵支行刚成立，就实地走访136家陶瓷工坊，深挖产业痛点——订单火爆的陶瓷企业常因资金周转“卡脖子”。支行“陶瓷贷”打通融资堵点。

2025年春节，湖南华日瓷业有限公司负责人陈先生接下千万海外订单却面临资金缺口，醴陵支行3天完成500万元贷款审批，生产线轰鸣重启，订单如期交付。

如今，“陶瓷贷”已惠及四五十家陶瓷企业，近些年累计投放超2亿元。这股金融“活水”，为醴陵陶瓷产业的蓬勃发展不断添薪续力，让醴陵陶瓷的“金

字招牌”愈发闪亮。

洞庭腹地，益阳沃野。围绕南县稻虾米、安化黑茶、桃江竹业、沅江食品加工等14个县域特色产业集群，长沙银行益阳分行致力服务广大、尽精微，成立11年以来，累计投入600亿元信贷支持益阳市经济社会发展；未来五年将投入500亿元助力益阳产业发展“千百十”工程。

翻看长沙银行县域金融产品手册，除了重点推进绿色农产品、食品加工项目，还围绕重点客群制定了金融服务方案，相继推出南县稻虾米贷、新宁脐橙贷、平江休闲食品贷、农机贷、高标准农田订单贷等。

为更好满足县域及乡村产业振兴多元化金融需求，长沙银行在此次千企万户大走访中推出十二大县域产业金融，包括水稻“米袋子”、茶叶“茶罐子”、油料“油桶子”、果蔬“菜篮子”、烟叶“烟盒子”、农资、农机、食品加工、特色文旅、醴陵陶瓷、服装家纺、资源能源与材料等，依托政府、借力核心龙头企业搭平台、建场景，精准施策，为县域产业的壮大发展提供金融力量。

志行万里者，不中道而辍足。长沙银行将以此次千企万户大走访为契机，以专业为笔、以担当为墨，助力农业更强、农村更美、农民更富，为全面推进乡村振兴、加快农业农村现代化贡献更大力量！