

新年开新局

# 阿巴砦里迎客来

## ——全省首个“点状用地”改革示范文旅项目试营业见闻

湖南日报全媒体记者 上官智慧 通讯员 甘政 邱德帅

“这是我见过最美的烟花，感觉新的一年都会变得越来越好。”1月11日晚，阿巴砦(读音为zhài)景区被五彩斑斓的烟花和灯光秀点缀，蜂拥而来的游客忍不住拍手叫好。

此刻，位于桑植县走马坪白族乡的阿巴砦，犹如一枚璀璨的夜明珠，立于群山之巅，光彩夺目。熊熊篝火之外，近千名游客拉着手、围成圈，欢快地唱着、跳着。

景区负责人王祝颖说，从1月10日试营业以来，仅两天就接待游客7000余人次，未来一周还有不少大订单，“新年开业好彩头，我们对景区未来有信心”。

作为全省首个“点状用地”改革试点的文旅项目，以及桑植县桑南旅游先行区的重要一环，阿巴砦从开工起便吸引不少目光。“点状用地”，是相对于原来的片状而言的。这是张家界2022年开始探索创新的一种用地方式，以“建多少、批多少、供多少”的原则进行点状报批，通过散点或者带状供给建筑用地，而其他周边土地可以通过租赁的方式获得。这减少了旅游企业用地成本，又能缓解旅游用地压力。

王祝颖坦言，若阿巴砦项目未能



1月10日，阿巴砦景区举行揭牌仪式。 向韬 摄(湖南图片库)

成为改革示范试点，项目根本无法落地。于是，投资超2亿元、规划总面积6000余亩的阿巴砦，在历时2年后，终于揭开神秘面纱。

试营业当天，在众人的注视和倒计时声中，景区标牌和大门之上的红绸布一滑而下，“阿巴砦”几个大字熠熠生辉。紧接着，景区大门缓缓打开，人群涌入，鼓声雷动。

走进景区，以苗族银冠为原型，高

18.8米的核心造型——“女儿冠”映入眼帘。再往里走，女儿街集市上的农副产品琳琅满目、龙长宴上的美食充满人间烟火、民宿集群氛围感拉满……

“刚刚逛了一圈，民俗韵味浓，自然景观也很养眼。”从张家界市区慕名而来的刘满媛说，本是冲着阿巴砦的夜景而来，没想到白天的景色也不赖。这两天，阿巴砦景区所在的汨罗村党支部副书记黎国军跟随人群，在景区里转了一圈又一圈。他说，得知景区要开门纳客，全村的人集结了各路亲朋好友，只为凑个热闹。

对游客而言，阿巴砦是集高端民宿、休闲度假、文化体验、红色教育功能为一体的“诗与远方”；对景区周边的老百姓而言，这里还是个能就业的“香饽饽”。

从阿巴砦景区开工以来，数十名村民在项目上务工。如今，不少村民成了景区的服务员、管理员，就连村上的阿公阿婆都能把自家的土货拿到景区统一规划的集市上卖。“现在，景区民宿、文创商店还都需要人手，乡亲们乐得都合不拢嘴了。”黎国军笑道。

与此同时，随着景区项目的落地，从武陵源天子山到桑植的主干道被提质升级，周边的景区、人文环境等配套也逐渐完善，桑植县委、县政府定位的“高端文旅康养度假区”已成雏形。

“打造成为全省乃至全国文化旅游示范项目、乡村振兴标杆项目，解决山区村民增收致富难题。”王祝颖说，景区正筹备推出自然景观沧海桑田、女儿冠文化展览、农耕文化研学、野外烧烤休闲业态，做好做强品牌服务，让阿巴砦成为更多人的“诗与远方”。

安地亚斯公司产品替代进口，提升娄底电陶知名度——

# 手持“金刚钻” 揽得“瓷器活”

湖南日报全媒体记者 邹娜妮 通讯员 李中声

## 经济微观察

提起陶瓷，你会想到什么？

除了传世文物、家用瓷具，被誉为“全国电陶之乡”的娄底，生产出的陶瓷已突破人们想象。1月10日，走进位于娄底经开区的湖南安地亚斯电子陶瓷有限公司(简称“安地亚斯”)，智能机床实时调控数据，机械臂上下飞舞，流水线输送出一粒粒电子陶瓷环。

这些只有指甲盖大小的电子陶瓷环，不仅是新能源汽车中的重要零部件，也广泛应用于电子通信、航空航天等领域。“新年开门红，订单已经排到了年底！”安地亚斯创始人、董事长康丁华向记者分享好消息。

## 产品替代进口，牵头制定国家行业标准

步入车间参观，从陶瓷造粒、成型干压，到成型、精加工，再到印刷、钎焊密封，工人们忙得脚不沾地，每条生产线满负荷运行。

“我们在陶瓷环上‘印刷’可钎焊金属，从而实现高绝缘、高强度、高密封、耐腐蚀。”安地亚斯副总经理胡明介绍。陶瓷和金“亲密接触”，形成的小小电子陶瓷环，学名叫“新型动力电池陶瓷密封连接器”，用于动力电池盖板和极柱之间形成密封导电连接。看似不起眼，却是新能源汽车中的重要零部件，以前依赖国外进口。

2006年，比亚迪在全球范围内寻找更可靠的动力电池的陶瓷密封方案。刚成立2年的安地亚斯迎难而上，接下该研发任务。

在原材料选择、成型方式、烧结工艺、金属化等方面，安地亚斯不断调整方案，优化产品性能，反复开发陶瓷材质及镀层技术，以满足锂电池封装应用需求。

经过长达6年的潜心研发，安地亚斯取得传统电子陶瓷可焊性的重大技术突破，研发出新型动力电池密封连接器，解决了新能源汽车领域的电池连接及电控技术运用于新能源直流高压领域的企业。

安地亚斯的产品性能稳定，可替代进口产品，迅速成为比亚迪汽车相关零

部件的核心供应商。搭上新能源汽车的“顺风车”，安地亚斯打开局面，生产的电子陶瓷零部件广泛应用于奔驰、宝马、中国中车等耳熟能详的大品牌。

手持“金刚钻”，揽得“瓷器活”。安地亚斯携新能源汽车头部企业，开发出71项电子陶瓷专利产品，并牵头制定了动力电池陶瓷密封件国家标准，现已成为产能年增长率超20%的行业领跑者。

## 应用更广泛，娄底电陶产业享誉全国

透过一台新能源汽车的3D分解图，可以看到需使用1000多个电子陶瓷零部件，见于动力电池陶瓷密封连接器、直流高压陶瓷继电器、陶瓷熔断器等多个应用系统。

“毫不夸张地说，路上跑的每3辆新能源汽车里，就有2辆用到安地亚斯的电陶产品。”胡明说，刚刚过去的2024年，安地亚斯年产值超4.5亿元。作为国家级专精特新“小巨人”企业，其生产的电子陶瓷还出现在航空航天器、储能电站、轨道交通等多个高端领域。

“小电陶”闯出大市场，娄底有良好的产业基础。

作为“全国电陶之乡”，这里发展电子陶瓷的历史已有40余年。如今，娄底先进陶瓷产业集聚240余家企业，其中规模以上企业95家，形成集陶瓷制造、陶瓷机械、陶瓷模具、陶瓷材料、耐火材料、彩印包装、物流运输于一体的特种陶瓷产业集群，先进陶瓷材料产业跻身湖南省20个新兴优势产业链之一。

温控器零件、放电网用金属化陶瓷管、保险管陶瓷管占有全国80%的市场份额，水龙头用陶瓷阀片占国内市场的90%，动力电池陶瓷密封连接器全球市场占有率达12%，国内市场占有率达30%……娄底“瓷”成金，陶瓷先进材料享誉全国。

岁末年初，娄底市材料谷科创中心挂牌运营。该中心吸收合并了原国家电子陶瓷产品质量监督中心(湖南省电子陶瓷质量监督检验中心)，配置有研发、小试、中试、小规模试制等科研设备，将吸引国内外研发团队在娄底开展研发、试制、生产，进一步推动先进陶瓷产业在创新中淬炼升级。

# 长沙上榜春节热门出行目的地TOP10

## 春节入境游订单同比增长98%

湖南日报1月13日讯(全媒体记者刘涛)1月14日，2025年春运开启，春节假期脚步已近。近日，各大在线旅行平台陆续公布了春节假期文旅市场趋势，长沙多次出现在各平台的热门出行目的地榜单。

去哪儿平台春节假期火车票、机票销售数据显示，长沙进入全国出行目的地TOP10榜单，其他地方分别为重庆、成都、北京、哈尔滨、西安、郑州、广州、昆明、贵阳。在携程旅行公布的节前铁路出行热门目的地榜单中，长沙位列全国第六。

有意思的是，在携程旅行的节后全国出行热门目的地中，长沙依然排进了前十位，客流结构主要是游客和返程的上班族，再次验证了网友“长沙

旅游没有淡季只有旺季”的感叹。

2024年，湖南入境游出游出彩，全年接待入境游客322.4万人次，同比增长187.7%，入境旅客总花费161671.9万美元，同比增长456.5%。春节假期也是入境游旺季，携程数据显示，春节期间全国入境游订单同比增长203%，主要客源国地为韩国、马来西亚、新加坡、日本、美国等。湖南入境订单量同比增长61%，长沙入境游订单量同比增长98%。

对于即将到来的人境游热潮，湖南

旅游没有淡季只有旺季”的感叹。

2024年，湖南入境游出游出彩，全年接待入境游客322.4万人次，同比增长187.7%，入境旅客总花费161671.9万美元，同比增长456.5%。春节假期也是入境游旺季，携程数据显示，春节期间全国入境游订单同比增长203%，主要客源国地为韩国、马来西亚、新加坡、日本、美国等。湖南入境订单量同比增长61%，长沙入境游订单量同比增长98%。

对于即将到来的人境游热潮，湖南

旅游没有淡季只有旺季”的感叹。

2024年，湖南入境游出游出彩，全年接待入境游客322.4万人次，同比增长187.7%，入境旅客总花费161671.9万美元，同比增长456.5%。春节假期也是入境游旺季，携程数据显示，春节期间全国入境游订单同比增长203%，主要客源国地为韩国、马来西亚、新加坡、日本、美国等。湖南入境订单量同比增长61%，长沙入境游订单量同比增长98%。

旅游没有淡季只有旺季”的感叹。

2024年，湖南入境游出游出彩，全年接待入境游客322.4万人次，同比增长187.7%，入境旅客总花费161671.9万美元，同比增长456.5%。春节假期也是入境游旺季，携程数据显示，春节期间全国入境游订单同比增长203%，主要客源国地为韩国、马来西亚、新加坡、日本、美国等。湖南入境订单量同比增长61%，长沙入境游订单量同比增长98%。

# 金融向“新” 发展向“高”

## ——邮储银行湖南省分行助企兴业写担当

杨伊媛 李重臣 周佳 吕岩

### 聚焦“三高四新” 金融支持精准有力

奔流出万山，细涓润众木。金融是国民经济的源头活水。

近年来，邮储银行湖南省分行执金融之笔，蘸奋进之墨，紧紧围绕国家和区域重大战略，以龙头企业为牵引，金融活水精准滴灌重点产业链企业；从行业龙头企业到中小微企业，金融血液全周期充盈其“毛细血管”；落笔金融“五篇大文章”，金融动能活力澎湃。

麓山之下，湘江之畔，邮储银行湖南省分行坚守金融工作的政治性、人民性，以“紧跟重大战略，服务地方发展”的一贯担当，以金融服务“三高四新”排头兵的雄伟魄力，在建设现代化新湖南的壮阔蓝图中留下了浓墨重彩的一笔。



视觉中央、国务院关于房地产市场的系列政策要求，1—10月投放住房按揭贷款超106亿元，2024年累计为全省50个保交楼项目提供按揭贷款，金额超2亿元，全方位支持房地产融资协调机制暨保交房工作落地。”邮储银行湖南省分行党委书记、行长胡建国介绍道。

一直以来，邮储银行湖南省分行始终胸怀“国之大者”，在服务地方经济发展和国家重大战略部署中当排头、作表率。

主动融入发展大局，服务保障乡村振兴——

牵头主承销“中联重科股份有限公司2024年度第一期保供稳链资产支持票据ABN(乡村振兴/科创票据)”，发行规模8.95亿元，其中2.7亿元专项用于乡村振兴领域。创同期限、同评级、同行业最优市场表现，成为全市场首单同时贴标“乡村振兴”和“科创票据”的资产支持票据，有效盘活了企业存量资产，拓宽了融资渠道，有力支持了农业科技赋能和乡村振兴发展。

锚定“三高四新”美好蓝图，为现代化新湖南奉献一池金融活水——

强化支持产业园区、高标准农田、城市更新、城市停车场、公租房、绿色能源、“三高四新”储备林等重大项目；支持打造国家重要先进制造业高地，向1439家省级专精特新中小企业、国家级专精特新“小巨人”中小企业累计发放贷款超380亿元……

系统落实国家一揽子增量政策，争当服务实体经济的主力军和维护金融稳定的压舱石——

聚焦城投转型与国企改革、产业整合、资产信用等重点场景，紧密对接客户高质量发展需求，积极提供并购撮合、并购顾问、并购贷款等融资+融智服务。2024年1—11月，该分行并购贷款新增96亿元。

胸怀全局、勇挑大梁的邮储银行湖南省分行正以高质量发展的实际行动和成效，与时代同频共振，与经济共荣共生。

### 聚力普惠实体 服务质效持续向好

2024年7月，邮储银行长沙市分行成功投放全国邮储银行系统首笔小微易贷-账户e贷(企业流水模式)，授信金额200万元。

这标志着邮储银行湖南省分行小微易贷产品取得新突破，该模式创新引入了人民银行“湖南省企业收支流水征信平台”数据，进一步丰富了企业申请线上贷款的应用场景。

据悉，邮储银行湖南省分行创新线上贷款产品，联合人民银行湖南省分行创新推出了小微易贷-账户e贷(企业流水模式)，结合人民银行征信系统数据，以企业银行流水为基础，通过后台分析，为符合条件的小微企业提供信贷支持，是一种便捷、高效的融资方式，有效缓解了小微企业融资难题。

邮储银行湖南省分行致力于为每一个小微梦想赋能，将做优做实普惠金融作为高质量发展的重要之基，不断提升金融服务的可得性、覆盖面和精准性，在全省组建合计100名“专精特新企业融资服务专员”队伍，持续提升服务能力和发展质效。

强化科技赋能方面。自主开发邮益助平台，整合客户走访、授信等流程，实现看板管理，提升办理速度，优化客户体验；以园区、产业链为抓手，持续打造“3+2”科技金融特色模式，依托“看未来”模型，提供伴随企业成长的全生命周期金融服务；积极推广数字化服务平台+普惠服务代表+网格化服务模式，截至11月末，该分行普惠服务代表营销总额1556户，排名全国第3。

强化G端对接方面。积极与政府部门、行业协会、园区平台等合作，联合工信部中小企业发展促进中心、省工信厅中小企业服务中心等共同举办专精特新中小企业“一月一链”暨邮储银行——科融通融资路演活动(湖南专场)。与省科技厅签订战略合作协议，与其在全省的11个地市开展科技型中小企业知识价值信用贷款风险补偿合作，截至2024年11月末，累计投放知识价值信用风补贷474户，金额15.77亿元。

强化园区深耕方面。开展园区大走访，成立了131个工作专班，分层分级对接全省139家省级以上园区及旗下服务站点；组建139家园区

金融服务团组，团组成员涵盖分支行、业务、科技、信审、风险等相关成员单位，为客户提供一揽子高效金融服务；参与园区产业升级计划、项目建设规划，提供贯穿全生命周期的服务方案。

### 聚能创新驱动 发展之路向高向新

2024年1月，邮储银行湖南省分行成功落地行内首笔并购贷款业务，通过向益阳高达电子发放并购贷款5.7亿元，为全分行通过并购贷款盘活国企存量股权资产提供了示范样板。

据介绍，该项目为国产替代“卡脖子”的先进制造重点项目，项目着力解决我国在高端电容领域的短板。同时该项目也是湖南省重点招商引资项目，被列入湖南省2022年重点建设项目。

凭借对市场的敏锐度，邮储银行第一时间了解到客户并购意向，迅速成立项目专项工作小组，全力以赴推动立项、审批、放款等工作，不仅为客户提供了融资，也为客户提供了方案设计、股权资金撮合等全流程融智服务。

对于邮储银行湖南省分行而言，这既是贯彻国家战略部署、践行使命担当的历史选择，也是其快速、高效、专业金融服务的彰显。一直以来，该分行不断创新综合产品与服务，多角度满足客户需求，以绝对实力，创造了全国邮储银行系统内及湖南省内又一个“首笔”——

突破全国邮储银行系统内首笔特定资产固定资产支持贷款，创新资产盘活新模式，批复授信16亿元，投放15亿元；

获批全国邮储银行系统内首笔总行审批股票增持回购贷款，授信金额5亿元，支持上市公司回购和增持股票；

创新研发全国邮储银行系统内首个养老机构监管平台，综合运用行内“易企联”“易企收”“易企付”等产品，赋能养老金融，助力养老市场健康有序发展；

落地省内同业首笔理财非标，为雨花城投引入理财融资3亿元，助力城投企业实现化债，有效带动托管、资金监管；

近年来，邮储银行湖南省分行先后荣获全国五一劳动奖状、湖南省脱贫攻坚先进集体、服务乡村振兴监管评价“优秀”等级(最高等级)、小微金融服务监管评价“一级”(最优等级)、债务融资主承业务评价良好、绿色金融综合评价排名第一(A类)、全行高质量发展综合评选“零售争先奖”……

历史刻录辉煌过往，时间掀开崭新篇章。2025年是“十四五”规划收官之年，邮储银行湖南省分行将切实把思想认识统一到中央经济工作会议精神特别是习近平总书记重要讲话精神上，以忠诚书写担当，以奉献践行初心，牢牢把握高质量发展这一首要任务，与地方经济发展同频共振，为强国建设、民族复兴伟业作出更大贡献。

省邮储银行办公大楼外景。 省邮储银行办公室供图