

中国农业银行湖南省分行：

金融『活水』润春田

夏 慧 黄利飞 张琪汶

气温转暖，三湘沃野绿意勃发，春耕备耕紧锣密鼓。

春耕备耕是农业生产“开年大戏”，抓好春季田管、确保夏粮丰收，对稳定全年农业生产至关重要。

早在2月中上旬，中国农业银行总行就制定出台服务春耕备耕专项工作方案，全力保障金融供给，支持全国各地抢抓农时、夯实全年粮食丰收基础。

湖南农行积极践行中央一号文件精神 and 总行要求，精细谋划、创新产品、提质服务，聚焦种粮大户、家庭农场、农民专业合作社、涉农企业等农业生产和服务主体，提供贷款利率优惠、专属信贷产品、业务费用减免等政策支持，全力保障金融供给，服务春耕生产。

截至2024年2月末，全行涉农贷款余额2307亿元。其中今年新增粮食重点领域贷款授信131.5亿元，累计投放29.8亿元；新增春耕备耕贷款授信74.3亿元，累计发放45.44亿元。

抢抓农时行动快

农时不等人，今年的冰冻雨雪天气大大缩短了春耕备耕时间，粮农、粮企等经营主体的资金需求集中爆发。

中国农业银行总行出台服务春耕备耕专项工作方案后，湖南农行就积极部署金融服务春耕备耕，聚焦粮食、种业、农机、农资等重点行业，聚焦涉及春耕备耕的法人、种植大户、专业合作社、农户、农资农机经销商等重点客户，以倾斜投入、差异政策、数字金融、优惠让利等方式，通过开展深耕千乡万村等活动，集中拓展春耕备耕客户，巩固提升该行服务乡村振兴领军银行地位。

湖南农行制定活动方案，精心设计惠农活动安排和流程，落实职责分工，调动全员营销服务积极性。组织春耕备耕金融服务先锋队，分支行领导带队攻坚克难，网点客户经理下沉村镇，集中开展外拓营销，进一步提高该行服务春耕备耕的市场竞争力和品牌影响力。

在岳阳，农行湘阴支行提早谋划、提早布局、提早落实，组建“4+1”团队，进村入户开展惠农贷款宣传推广工作。通过划分负责片区，收集村镇提供的信息资料，逐户对接乡镇优质农户，及时响应客户的春耕备耕资金需求。

在娄底，娄底分行坚持“一周两建档”，对经营主体春耕生产的资金需求进行摸排走访建档，精准对接金融需求，及时为有资金需求的客户进行贷款校准投放。截至目前，该行累计为60余户小微农机经营主体提供金融服务，全行普惠领域贷款余额70.8亿元。

在常德，常德分行对种植、养殖大户、专业合作社、涉农龙头企业小微企业等分层开展入户走访，实地了解生产经营情况，“一户一策”送上无还本续贷、随借随还、优惠利率等金融服务方案。2月初以来，已累计帮助辖内4000余户“三农”经营主体获得3.14亿元资金支持，有效保障了金融服务的连续性、可得性。

不仅如此，湖南农行倾斜政策资源，全力支持春耕备耕。用足用好“三农”和县域业务信贷制度、评级政策、经济资本计量、产品创新等方面专门支持政策，强化工资补贴、业务费用、营销资源等方面倾斜配置，优先保障春耕备耕相关金融服务需求。



农行湘阴支行客户经理实地了解粮食种植大户春耕情况。

(本版图片均由中国农业银行湖南省分行提供)

聚焦重点力度大

种子好不好，事关人民饱不饱。春耕备耕，种子先行。

“从没见过这么高效、优质的服务，简直是秒贷，今年的种子资金就不用担心了。”家住常德汉寿县的向银芝是隆平高科的经销商，临近2024年春节放假前夕，她试探性给农行长沙县支行客户经理拨了个电话，焦灼地问道：“贷款年前能下得来吗？正值春耕时节，再不付款，等年后发货恐要错过备货耕种的最好时机。”获悉客户诉求后，长沙县支行当晚便为该客户发放了30万元的个人“订单e贷”。

近年来，湖南农行积极探索服务现代种业培育、助力种业科技创新的新路径，支持种业振兴，服务粮食安全。

深入科研院所，共识合作发展。走进湖南省农业科学院、岳麓山种业创新中心等种业科学研究所，就种业科技创新及推广等进行探讨，为后续开展全方位金融服务打下坚实的基础。

服务重点企业，精准支持发展。紧密对接隆平高科等行业重点企业业务发展及生产经营需求，利用该行优质信贷产品为企业提供综合金融服务，助力企业发展壮大。

支持产业链条，创新推动发展。创新业务模式及增信措施，开展供应链融资等业务，满足上下游企业的融资需求，以全链条服务保障广大农户春耕播种的及时需求。

藏粮于地，藏粮于技，要将饭碗时刻牢牢端在自己手中。

湖南农行为精准助力隆平高科不断扩大生产、销售，满足其上下游企业的融资需求，以“供应链”强化“产业链”提升“价值链”，为其提供供应链融资业务。

该类供应链融资业务以行内外涉农大数据为基础，实行模型自动化决策，为客户提供贷款申请、授信审批、合同签订、用款还款全流程线上化的互联网农户贷款。经销商可以根据各种资金需求，在农行掌上实现全流程线上操作，随借随还，操作便捷，真正实现“让数据多跑腿，让农户少跑路”，有效提高了经销商融资的可及性与便利性。

截至目前，隆平高科在农行综合授信48亿元，用信18亿元，农行长沙县支行为隆平高科下游经销商发放种业贷款500余笔，金额超4.2亿元。

聚焦农业生产重点领域，湖南农行还针对高标准农田建设、土地综合整治、跨年度粮食收购、农机装备和农资供应等方面，备足惠农资金，积极联系乡镇农业服务中心、农资经销商、农技站、农机销售商、村农资购销户等，开展农户信息建档，形成农户、商户、农行“线上对接”，开启“线上信贷”新三农金融业务模式，提升政策性金融创新服务质效，为春耕生产保驾护航。



①



③



②



④

普惠为民产品新

今年中央一号文件提出，要加快先进农机研发推广，支持北斗智能监测终端及辅助驾驶系统集成应用。

“服务三农是我们的初心和使命，根据双峰县农机特色产业发展现状，我们加大市场调研和产品创新，大力推广农机贷特色产品，加快发展壮大地方特色农业产业，更好助力乡村振兴。”农行娄底分行负责人介绍，农机贷具有门槛低、免担保、免抵押、纯信用、利率低等特点，有效缓解了农机生产经营者、农机大户融资难、融资贵等难题。

农行娄底分行面向农机全产业链强化金融服务，加大金融供给，大力推广惠农e贷、小微e贷、流水e贷等普惠金融产品，支持市场内个体工商户和农机专业合作社发展，为农机全产业链个私业主提供小额信贷服务。

好产品是拓展市场的“敲门砖”，也是客户的“定心丸”。

一直以来，湖南农行持续创新信贷特色产品，坚持“一县N品”发展思路，先后创新推出了“中药材贷”“黄金茶贷”“两烟贷”“智慧湘粮贷”“高标准油茶林建设贷”等农

业特色信贷产品，为县域经济发展和春耕备耕保供促销售送“金融源泉”。

好产品离不开数字赋能。近年来，湖南农行以“数据”为主线推动实施农业数字化转型，以金融科技创新为驱动，形成了一套具有农行特色的数字化打法。2023年，创新推出“智慧粮仓贷”“五位一体智慧畜牧贷”等产品，为“三农”普惠插上科技“翅膀”。

其中，“五位一体智慧畜牧贷”依靠数字化技术手段，探索创新了活体牲畜单一设押、不限主体、门槛低、利率优惠的智慧畜牧贷贷款产品，从源头上减轻了养殖主体和银行之间信息不对称难题，拓宽产业融资渠道，降低产业融资门槛和成本。除目前的生猪养殖业外，该模式还可复制到肉牛、奶牛等产业，以及黑山羊、黑猪等特色畜禽产业，应用前景十分广阔。

突破了往日只能用不动产抵押的传统模式的“智慧粮仓贷”，则在推出后的3个月内，迅速对接了183家粮企，完成贷款审批1.34亿元，投放贷款4000多万元，一跃成为盘活众多粮企流动资金的“法宝”。

“多亏湖南农行为我‘秒贷’，农业机械、农用物资、农药化肥的准备资金终于有了着落！”近日，郴州市京湘雄粮农机专业合作社负责人王志雄感激地说。

王志雄是郴州市苏仙区的种粮大户、湖南省农机使用“一线”土专家，去年实现收入500余万元，现流转土地面积2000余亩，但近期出现资金难题。

农行郴州分行了解情况后，立即为其发放300万元信贷资金，解了他的燃眉之急。

年初以来，农行郴州分行把发展粮食生产作为服务“三农”的“压舱石”，支持春耕备耕关口前移，制定服务春耕备耕“路线图”，全方位、多层次、宽领域抢抓农时。组建30支客户经理队伍进乡村、进产业、进农户问需于民，累计农户信息建档1530户，投放春耕生产农户贷款2.31亿元，增幅34.95%。

施肥施到位，农忙才忙到。

化肥淡季储备是应对农资常年生产与季节使用矛盾，保障农资市场供应、稳定农资销售价格、保证粮食生产安全的有效途径。

2023年9月26日，娄底市供销合作社和农行娄底分行联合印发《中国农业银行娄底分行农资储备供销贷产品实施方案》，通过生产、供销、信用“三位一体”综合服务，缓解农资淡季储备期间农资储备主体采购资金需求量大、银行贷款难、民间借贷成本高等问题，为涉农主体助力纾困，并为紫鹊界国家湿地公园成功授信400万元。

据介绍，湖南农行各分支机构还建立了春耕备耕信贷服务“绿色通道”，简化贷款手续、下放审批权限、缩短审批流程，确保不误农时。农行华容支行建立农资贷款“高效审批、精准发放”的“绿色通道”，实行农资贷款限时办结制，其中，小额贷款户贷款不超过1天，大额抵押、担保贷款从建档到用信不超过5天，并积极推动掌上银行等线上服务，倡导使用聚合码、POS等自助机具办理信贷业务。

暖心送贷服务优