

# 城乡对接，村社互进

## ——“党建促乡村振兴·长沙实践”系列报道之五

湖南日报全媒体记者 张福芳

虽是隆冬，长沙市天心区滨洲新村张春莲家的菜地却是绿意盎然，红菜薹、白菜、花菜，还有大蒜、葱等，郁郁葱葱。

“去年9月以来，我家蔬菜收益有1000多元了。以前蔬菜自己吃不完，就送给邻居和朋友，现在有了村社对接，每天家门口收菜，菜钱现结，这样种菜有搞头。”1月22日，张春莲告诉记者，卖菜变得方便了，她又开辟了几块菜地，种上当季的新鲜蔬菜。

每天下午5时许，桂花坪街道九峰苑社区的居民就可以拿到在“乡约菜菜”小程序上下单的菜品，有不少正是下午张春莲从自家菜园子采摘的新鲜蔬菜。

城市社区居民有回味乡愁、体验乡村野趣、家庭休闲娱乐、孩子研学体验的消费需求，农村有美丽宜居村庄、原生态环境、新鲜瓜果蔬菜等资源。如何让城市社区居民与乡村村民密切交往，深度融合？

2023年下半年，长沙市委组织部、市农业农村局、市供销社合作联合发布《关于开展“城乡对接·村社互进”行动 助力乡村振兴的通

知》，明确2023年至2024年分两批推选100个“六好”特色村和100个城市社区结对共建，着力构建村社互联互通、互促互进、互帮互助的城乡融合发展格局。

村社互进，需要有成熟的运营平台来支撑。依托村社基层党组织的组织力、平台公司的市场活力，畅通城乡要素双向流动。位于天心区的“乡约菜菜”是村社互进推进的先行者之一。

在“乡约菜菜”小程序上，每个农户都有自己的电子档案，城里订户可随时调阅。农户也可以实时收到城里订户反馈的信息，根据订单需求做好蔬菜采摘安排。

2023年下半年，天心区南托街道滨洲新村、“乡约菜菜”、九峰苑社区三方签订“村社对接”助力乡村振兴共建协议，探索城郊村与城市社区合作发展模式。目前“乡约菜菜”在九峰苑社区及附近15个小区，设有“滨洲新村农副产品”团购群，城市和农村居民交流密切。半年来，已销售蔬菜、水果等近4万元。

“村社互进”重点是“互”字，不仅是让农产品进城，同样也考虑怎样将城市资源引流回农村。长沙县春华镇的百照村探索通过闲置住房出租，吸引城市居民到农村来。人气旺了，资金

流、信息源源不断涌入乡村。

百照村八分山，两分地，因地处偏远，生态环境良好。村社互进推行2个多月，就有5个社区的居民来村里体验，大家被山里纯生态的喂鸡方式吸引，现场购买农产品13万多元。一些城市人也萌生到乡村居住的想法，百照村村委会顺势利导，推出40多套可出租的闲置房，引发城市居民极大兴趣。

村里的6号闲置房，是一幢两层楼的民宅，最近有了租客。“租金5000元一年，房子不租出去，容易潮坏、发霉，有人住，有人保管，房子会好一点。”村民宋丙长说。

1月17日，在“星城农小宝供销社”年货节上，举行了长沙市“城乡对接·村社互进”行动推进会，26家村（社区）与市供销社公司签订“城乡对接·村社互进”合作协议，现场发布2023年30道最具长沙特色乡里土菜和农家小吃名单。

长沙市委组织部相关负责人介绍，“城乡对接·村社互进”活动开展以来，已有60个村（社区）和长沙市供销平台公司对接合作，探索城乡融合发展新路径。已推动销售农副产品400余万元，吸引了近10万市民打卡乡村。

湖南日报1月22日讯（全媒体记者 余蓉 通讯员 邓东京 蒋福玲）21日，湖南省首届托育机构保育师职业技能竞赛在长沙师范学院举行，来自全省14个市州和省直单位的26支代表队同台竞技。经过紧张激烈角逐，共评选出个人特等奖1个、一等奖3个、二等奖12个、三等奖18个；团体一等奖1个、二等奖2个、三等奖3个、优秀奖8个，优秀组织奖4个。

竞赛以“匠心筑梦 托育未来”为主题，分理论知识、技术操作两大部分。理论知识部分主要测试婴幼儿心理、心理基础知识、权益保护、职业道德、服务规范等；技术操作部分主要测试对婴幼儿生活照料、卫生保健、安全防护、早期发展等。举办该赛事旨在通过以赛代训、以赛促建，大力弘扬工匠精神，激励广大保育人员提高理论和业务水平，推动高素质托育人才队伍建设，促进我省托育行业规范健康发展，不断满足人民群众对婴幼儿照护服务的需求，助力人口高质量发展。

本次竞赛由省卫生健康委、省人社厅、省总工会共同主办，长沙师范学院（湖南省托育机构负责人和保育人员培训基地）、湖南省婴幼儿照护服务指导中心承办。

# 全省托育机构保育师职业技能“大比拼”

湖南日报全媒体记者 杨斯涵 黄京 余蓉

他们身处逆境，选择向阳而生追逐青春梦想；他们潜心科研，在一次次突破自我中勇攀高峰；他们走出校门，让青春在服务社会中绽放光芒……他们是2023届湖南高校“最美大学生”，是我省近190万大学生的优秀“代言人”。

为育人，为国育才，湖南锐意改革创新高校思想政治教育工作，实施“为时代育新人”品牌行动，做好“三全育人”综合改革试点工作，为国家培养了一大批优秀青年人才。

### 直面挑战，追逐青春梦想

高考后的暑假，对大学新生而言都充满了幸福和期待。但长沙理工大学机械2011班学生宋东沼，却在那个暑假掉入命运的泥沼——一场交通事故，让他失去了右腿。

“天总会亮，但在那之前，自己得成为那束光。”对学习的渴望点燃了宋东沼康复的希望……返校后，宋东沼作为学习委员组织策划朋辈课堂，带领朋辈学业导师开设系列辅导课程，每日进行学业答疑，开展帮扶课堂200余场次，帮扶学生1000余人次。

与宋东沼一样，长沙学院计算机科学与工程学院2020级物联网工程专业学生李佳钰在艰难中不后退、在苦难中不低头。

因罹患鼻咽癌，李佳钰曾休学2年。2020年9月，他以“新生”的身份再入校园，逐梦科研。2022年，他应邀参与到“智能交互系统”项目的开发中，最终获得中国大学生服务外包创新创业大赛三等奖、湖南省物联网竞赛三等奖，2022年9月获得软件著作权。

无独有偶，湖南汽车工程职业学院无人机电应用专业2103班学生李桃春因患先天性唇腭裂，语音清晰度只有31%—50%，但他也未向困难低头。



### 屋顶光伏 绿色发展

1月21日，嘉禾高新技术产业开发区，整齐排列的厂房屋顶光伏板蔚为壮观。近年，该县高新区坚持绿色发展理念，积极引导企业利用厂房屋顶建设分布式光伏发电站，安装光伏板3.6万平方米，装机容量达3.5兆瓦。

黄春涛 摄

# 湖南4个典型入选全国科技志愿服务先进

湖南日报1月22日讯（全媒体记者 王铭俊 通讯员 王少军）记者20日从省科协获悉，日前，中国科协办公厅发布2023年度科技志愿服务先进典型，我省4个典型上榜。

其中，长沙市岳麓区博识科技创新公益发展中心唐文颀获“最美科技志愿者”，湖南省儿童医院科技志愿服务队获“最佳科技志愿服务组织”，省老科学技术工作者协会申报的“湖南中医药文化三湘行”项目获“最佳科技志愿服务项目”，安化县东坪镇城南社区获“最美科技志愿服务点（社区或村）”。

唐文颀任教于湖南师范大学生命科学学院，自2012年起，开始科普志愿服务，以“播撒科学种子 倡导思维创新”为理念，结合科技热点，设计寓教于乐的各类科学实践活动。他还针对农村小学科学课

程开设困难现状，发起了“科学启蒙课堂”项目。湖南省儿童医院科技志愿服务队自主开发了线上科普馆，内容涵盖疾病科普、科普直播、用药指南、专家配对等。服务队还创立了“胖墩瘦身夏令营”“急救知识进校园”“超级奶爸训练营”“大家讲科普”等多个健康教育品牌。

“湖南中医药文化三湘行”聚集了省内十余所高校、医疗机构的中医药专家等140多人组成的志愿者队伍，秉持精准义诊、精准宣教、精准帮扶的服务方式，深入一线，提供科技志愿服务。

东坪镇城南社区每年开展5场实用技术培训班，组织有关专家针对社区产业进行现场指导、示范。此外，社区每年举行防灾减灾、食品安全、卫生健康、垃圾分类等科普活动10余场，年参加活动达3000人次以上。

# 湖南发放25.66万张电影消费券

## 活动时间为1月18日至4月15日

湖南日报1月22日讯（全媒体记者 邓正可）1月18日，2024年湖南省“悦动湖湘·光影未来”电影促消费活动在长沙启动。记者获悉，将以发放消费券的形式对省内观众予以优惠补贴，活动时间为2024年1月18日至4月15日，预计发放电影消费券256600张。

消费券发放平台统一为云闪付App首页的“湘惠”和“U惠湖南”两个入口。发放时间为每周五、周六、春节假期的上午10点，每次发放“满30元减15元”的消费券9000张，发放“满50元减30元”的消费券3800张，消费券有效期为7天。

# 直播卖书，“播”动了你的心弦吗

## 文体视点

湖南日报全媒体记者 黄煌 通讯员 王心怡 徐珍珍

刚刚过去的2023年你买过几本书？有几本书是在直播间“激情下单”的？在快节奏的时代潮流里，数字阅读成为纸质阅读外，人们的另一种选择。这股潮流近年已经从看书转向了买书，一边刷着短视频一边看着直播一边下两单书，成为不少人“文化消费”的新选择。作为出版大省，湖南在直播卖书这条新赛道上勇于探索，大步向前。

### 困局

#### 当慢读书遇上快时代

“刷着刷着，我就下了两单”，读者小慧慧说，她过去经常会逛实体店书店，但最近在刷短视频时，会偶尔停留在一些主播的主播那里，结果“听着听着就激情下单了”。

读书，自古以来就被看作工作之余获得知识、享受生活的一种方式。这种悠闲的节奏，近年来明显被不断“打乱”。

首先是书店，线上图书市场的方便快捷和价格战，让网络买书迅速惠及大众，随后，疫情让原本有些冷清的书店更加雪上加霜。

读者选择越来越多，时间却越来越少。短视频时代，时间的碎片化与短视频频化正在挤压看书的时间空间，甚至还“造福”了“拆书”“讲书”等新的业态产生。

随着平台经济的火爆，原本作为传统出版业“中间商”的书店，再次成为了被冲击的第一波行业。有人在不断买书，但越来越多的人不在书店买书，那些人去哪里了？答案是各大平台上出版社的直播间和直播卖家。

### 变局

#### 直播卖书开拓新赛道

现今快时代，从卖书到买书到看书，都正在面临变局。

像小慧慧这样的读者，似乎不是少数。作为出版大省，湖南在直播卖书这条新赛道上也在大步向前。

1月13日，2024北京图书订货会刚落下帷幕，湖南人民出版社直播间就传来捷报：2.5天斩获近4万元销售实洋，商品累计曝光超10万，库存几乎售罄。而就在几天前，某头部主播直播间开播的一个小时内，湖南人民出版社出版的《人生的智慧》实时实销1.9万单左右，“远超我们预期的1万册，码洋近74万元。”湖南人民出版社营销编辑毛泳洁介绍，截至1月18日，该书已卖出4.3万单。

其实，直播卖书并不是新鲜事，早在2020年，因疫情的影响和线下营销的受限，图书行业

就开始全面进军直播平台，不少出版社都陆续开设了直播间，不少热门主播也专门开辟了书籍售卖时段。2021年底，湖南少年儿童出版社组建直播团队进行直播，直播间在2024北京图书订货会现场销售码洋过10万元。2023年，主攻古籍、历史、社科文史类的岳麓书社成立专业的直播团队，实现小众专业图书高转化率、高复购率，直播间全年整体交易额近400万元。湖南文艺出版社直播间2023年开播，年播场次203场，直播销售额码洋近80万元。2023年5月，湖南科技出版社“四史快读”官方达人号直播上线，8个月时间账号实现交易额超300万元，直播160场，多次位列某直播平台启蒙书籍分类榜TOP3。

与传统的线上销售相比，直播卖书的优势在哪里？“直播卖书可以直接面向读者，了解读者反馈，及时改进迭代本版图书。从销售角度，也可以提供前瞻性。”岳麓书社市场部副部长黎明略介绍。

走出舒适区探索更多可能性

注册一个直播账号，就能卖书？就能卖好？其实，直播卖书没有这么简单。

随着直播卖书的兴起，“直播间里的书，高于9块9，低于9块9，都不好卖。”有直播主播分析，“一元卖书”等现象已不断出现，有些甚至被视为对出版行业的“绞杀”。

要卖好书，黎明略总结了三条经验，“首先要有垂直的产品，岳麓书社直播间以销售古籍、历史、社科类图书为主；其次要有专业的团队，善读书、会读书的团队才能够更充分地跟读者进行沟通；最后要有充足的货盘，让读者有好书可选，提升黏附能力。”

而在毛泳洁看来，未来直播卖书将出现两极分化和两条腿走路的趋势。两极分化是指，头部主播依靠“流量”会更多带货经典书籍，而一般的直播间则将往专业化品牌化细分。“两条腿走路则是，出版社既会选择和头部主播合作，也会加强自播平台搭建。”毛泳洁告诉记者，“2024年，湖南人民出版社每周二至周六将继续开启常规直播，除了湖湘历史文化经典，还有经济管理、心理自助、青少年阅读等多种类别的好书。同时也会继续拓展不同类目的达人合作资源，走出读书类的舒适区，触达更多‘知识转化’的销售可能性。”

经过一年的经验积累之后，湖南文艺出版社直播间在主推精品书、系列书籍和作家签名书之余积极联合友社联动直播，打造文艺联盟，共推文艺好书。在找准自身定位的同时，积累到一定流量以后，岳麓书社也在探索创造直播间的更多可能性，带货一些非书籍类的商品，比如，书架、台灯、食品等。黎明略介绍，2024年，直播间将继续秉承“花少钱，买好书”的初衷，给读者带来更多好书好物。

面对言语障碍，李桃春坚持朗诵，不断地录音、纠错、校准，普通话水平大幅提升。同时，他刻苦学习结构设计、计算机软件等知识，苦练无人机技能本领，最终获得第七届全国残疾人职业技能大赛无人机操控项目冠军等多项赛事荣誉，被授予“全国技术能手”等称号。

尽管身处逆境，但逐梦不会停止……他们面对困难和挑战，从未退缩，向阳生长，追逐青春梦想，开出顽强又绚丽的青春之花。

### 锐意创新，笃志科技报国

作为科研骨干参与的“全深海宏生物保压采样系统研制”，顺利完成深潜科考任务；主持的“全深海宏生物泵吸式保真采样机理研究”顺利结题；参与研制的“全海深沉积物气密取器”，顺利完成了海底万米沉积物保压取样试验……他，是湖南科技大学机电工程学院2019级机械工程专业博士研究生刘广平。

聚焦辣椒分子育种科技攻关，推动科技成果转化，设计“湘辣高科”创新创业项目；通过功能基因挖掘及分子育种技术，在工业用辣椒领域攻关了30万史高维辣度的辣椒品种；通过对辣椒进行基因测序，精准找到影响辣度的关键基因，经过加工提纯，得到了辣度更高的辣椒，应用于海洋工业、生物医药等领域……他，是湖南农业大学园艺学院2022级园艺与种业硕士研究生何伦。

中南林业科技大学林学院2019级林学专业博士研究生张赛阳，则深入田间地头，和村屯农家积极开展科研和实践工作。他在一线生产实践和科研工作中完成的“湖南山核桃坚果质量等级地方标准”和“鲜食枣栽培技术规程”，为当地经济林产业发展提供科技支撑，使林产品和生产技术有标准可依。

科技强国呼唤“青春血液”。湖南高校青年学子树牢科技报国志向，刻苦学习钻研，勇攀科

学高峰，在推进强国建设、民族复兴伟业中绽放青春光彩。

### 走出校门，赋能社会发展

“毕业后，我希望回到藏区成为一名光荣的人民教师。”2020年，来自四川甘孜藏族自治州嘎绒卓玛如愿考入长沙民政职业技术学院民政管理专业。她的书桌上，一直摆放着《平凡的世界》这本书，“平凡的人，只要每天努力做好自己，就能变得不平凡。”

2020年，嘎绒卓玛与同学一起组建麦田社工团队，每年寒暑假就和同学一道深入藏族偏远牧区，开展农村留守儿童关爱活动。2021年藏历新年时，嘎绒卓玛为了圆一个留守儿童的心愿，翻越了两座大山，赶了几十里路，来到偏远的牧区，给他送去了一套崭新的课外书籍。

“我希望用学校所学知识，为乡村振兴贡献出自己的一份力量。”娄底职业技术学院农林工程学院2020级农村经营管理专业2班学生刘乾乾，创立冷水江市芋茨种养专业合作社，聘请农业专家培育羊肚菌菌种，向合作社、大型种植户、农户提供菌种和技术，目前已带动5个乡镇的123户260余人从事羊肚菌种植增收致富。

专注于黄精中药材智能化育种、生产的创新研究，湖南中医药大学2019级针灸推拿学4班学生施森杰带领团队深入中药生产基地、农户，进行黄精种植技术指导，构建鸟巢式生态中药生产系统。目前，中药鸟巢黄精种苗总产值达199万元，累计服务药农150余人，实际应用面积达811亩，覆盖湖南、山西等省。

书桌不只在教室、在校园。湖南广大高校学子走出校门，到更广阔的社会课堂中去实践、运用所学知识和新技能，彰显了新时代青年的责任与担当。



1月20日，孩子们在家长的陪同下参加“捏面塑龙”非遗体验活动。当天，湖南美术馆联合岳麓区博才中海小学、博才梅溪湖小学和白马实验小学开展“我们的生肖龙年——少年非遗工作坊”活动，共同探寻“美育+非遗”路径，丰富公共教育活动的内涵和形式。

湖南日报全媒体记者 郭立亮 通讯员 倪瀚之 摄影报道