

我和专家去调研

——制造业篇

编者按

湖南大力推进新型工业化,加快构建“4×4”现代化产业体系,国家重要先进制造业高地建设取得重要进展。连日来,记者与行业专家走进一批有代表性的制造企业,开展调研式采访,讲述企业创新开拓进取的典型故事,解析产业转型升级发展的成功密码。从今天起,湖南日报推出“我和专家去调研——制造业篇”主题系列报道。敬请关注。

迈向世界一流,湖南工程机械何以争锋

湖南日报全媒体记者 黄利飞
见习记者 于森

以挖掘机为代表的工程机械,是基础设施建设的“标配”,也被视为经济“晴雨表”。湖南是全国最大的工程机械产业基地,工程机械产业规模已连续13年保持全国第一。

受经济增长放缓、基础设施建设投资力度减弱等影响,曾经高速增长的行业,从2021年下半年开始步入“寒冬”。

作为湖南的王牌产业,工程机械如何跨越周期、再起风云?作为湖南打造国家重要先进制造业高地的核心力量,工程机械产业集群如何进一步巩固优势地位,迈向世界一流?

1月8日,记者随长沙市工程机械行业协会秘书长袁振一道,走进湖南工程机械龙头企业寻求答案。

求生存 谋发展 加速走向海外

“发车!”1月8日9时,在中联智慧产业城土方机械园,近200台涂装着醒目极光绿的挖掘机启程,发往澳洲与欧洲。

与此同时,中联重科车间里还有不少海外“加急单”,几乎每天都有设备发往海外。“把营销重心放在国际市场,是当下湖南工程机械企业的共识。”袁振表示。

经济新常态下,国内工程机械进入存量时代,工程机械湘军主动出击,抓紧拓展海外市场,以位于长沙宁乡的星邦智能为例,在2023年年尾奔赴马来西亚、西班牙、迪拜等地,通过参加全球性展会“牵手”更多合作伙伴,开拓新的增长点。

数据显示,2023年前三季度,工程机械上市湘企海外业务收入,均实现大幅增长,其中中联重科增幅超过100%。

中联重科海外公司副总经理伍伟恒表示,加速走向海外,是企业求生存的必须,更是中联重科作为一家国际化企业主动谋划全球化发展的必然。

眼下,在万里之外的沙特西北部,沙特新未来城某研究院项目建设正如火如荼。中联重科两台超大吨位塔机R2300-80Q塔机拼装速度快,控制精度达重载毫米级别,为现场钢结构安装提供了有力保障。

“项目对设备的吊装性能和精度要求非常高,选择中联重科,是对产品性能、质量的信任,更是看中了公司的售后保障体系以及本土化资源。”沙特当地租赁公司负责人说。

袁振认为,企业走向海外,比拼的是产品质量和技术实力。近年来,湖南工程机械企业全球化发展迅速,本土化策略是最大推动因素之一;未来也只有持续深耕本土,才能在海外市场保持优势、放大优势。

智能化 绿色化 树立行业新标杆

走进中联智慧产业城土方机械园,偌大的厂房内,人工作业少,机器唱主角。

“这个二维码有什么用?”看见每个货架上的零部件都贴着二维码,记者掏出手机扫一扫。

“这相当于零部件的‘身份证’,可以



1月8日,中联重科麓谷工业园成品展示坪上,中联重科代表产品一字排开。

湖南日报全媒体记者 辜鹏博 摄

让物流小车精准找到它,也可以让机械手臂进行智能识别和安装。”中联重科土方机械公司总经理助理毛青介绍,这样的物联感知技术,贯穿备料、焊接、机加工、涂装、装配到调试的挖掘机生产全流程。

在中联智慧产业城,可以实现每6分钟下线一台挖掘机,每7.5分钟生产一台高空作业机械,每17分钟制造一辆汽车起重机。

曾有土耳其客商称,中国工程机械产品最大的优势在于快速发货。快速的交付能力与可靠的产品质量背后,正是湖南企业抓住了数字化转型的机遇,树起了智能制造新标杆,实现降本提质增效。三一集团、中联重科入选工信部首次发布的30家数字领航企业。

袁振介绍,智能制造包括3个基本范式——数字化制造,数字化网络化制造即“互联网+”制造,新一代智能制造即数字化网络化智能化制造。目前,工程机械龙头湘企智能制造已进入第二个阶段,与国际一流企业比肩。比如,在三一重工长沙18号厂房,全部9大工艺、32个典型场景可实现“聪明作业”,可以做到“一块钢板进,一台泵车出”。

湖南工程机械从赶超到创新,电动化是另一个新转折点。在袁振看来,绿色低碳转型是大势所趋。加快绿色化、电动化发展,事关企业生死存亡。

从2023年举行的第三届长沙国际工程机械展来看,湘企在电动化新赛道上提前布局、抢位领跑。相较上一届展会电动化技术主要运用在挖机、装载机上,本届展会电动化应用场景已全面铺开。如山河智能推出系列全电动剪叉式高空作业平台,采用大推力电动缸替代液压油缸,真正做到零污染,设备电能节省30%。

“龙头企业的智能化转型、电动化布局,对行业中小企业具有参考借鉴意义。”袁振认为,在把握市场需求的前提下,中小企业可结合自身体量、财务情

况,从小工段、小切口实施智能化、绿色化改造,精准找到提升效能切入点,逐步提升生产效率。

优服务 全链条 增强全球竞争力

冬日暖阳下,中联重科麓谷工业园的展示坪里,混凝土臂架泵车、R代塔机、大马力拖拉机等设备一字排开,十分壮观。伍伟恒带领我们边走边看:混凝土臂架泵车在印度受到高度认可,农机在大部分东南亚国家很有市场潜力……

放眼全球,中联重科工程起重机成为中东地区、俄语区市场占有率最高品牌,建筑起重产品保持土耳其、印度、韩国市场第一地位;山河智能桩机在越南市场稳坐“头把交椅”;铁建重工的盾构机在俄罗斯、土耳其、东南亚等国家和地区的重大项目建设中大显身手。

“走出国门,与百年品牌在国际市场‘掰手腕’,不可能循着别人的老路走。”袁振说,蹚出一条新路,要在产品、技术上发力,更要在品类供给、供应链、后期服务等方面做出特色。

在越南某矿山,一台准备作业的山河智能设备突然出现空压机高压无法上调的问题。正好抵达当地的山河智能“全球服务万里行”服务团队立即赶赴矿山现场。当日暴雨倾注,设备维修困难,工程师想方设法找出原因排除故障,为客户节省数万元维修支出。

这个案例让袁振印象深刻,但他认为这远远不够。

“迈向世界一流,不仅要有一流的产品和技术,更要有一流的服务水平。”袁振说,在快速响应客户诉求的基础上,企业要进一步完善海外供应链管理,提升服务能力。

在三一肯尼亚仓库,从几美元的螺丝到几千美元的关键配件,储备种类超过4000种,让当地客户无后顾之忧。山河智能越南子公司保障中心去年底开

业,整机及配件仓库占地超2000平方米,还配备了多名服务经验超10年的售后服务工程师。

伍伟恒说,中联重科将继续深化以端到端、数字化、本土化为基础的海外业务体系,满足用户对产品、服务与备件、培训的全链条需求。

长沙市工程机械集群是国家先进制造业集群,集聚于此的数百家企业能生产12大类、100多个小类、近500个型号规格产品。袁振提出设想,海外市场风云变幻,对企业挑战更多、风险更大。湖南工程机械的大中小企业可以抱团发展,如合力建设海外零配件共享仓,对于打开工程机械后市场新蓝海将形成极大助力。

【调研手记】

识变 应变 求变

黄利飞

从行业景气度来看,现在并不是工程机械的“高光”时刻。但走进湖南工程机械龙头企业,看智能制造现场,观海外亮眼成绩,听企业发展规划,很难不为其逆势走强背后的故事和努力而动容。

准确识变。他们深深懂得“没有永远爆发的行业,只有穿越周期的个股”,所以铆足了劲,数十年如一日深耕主业,坚持把创新作为第一驱动力。科学应变。当国内市场需求放缓,企业将市场铺向全球,凭借出口撑起“半边天”;当新一轮科技竞争开启,企业挺立智能制造转型升级潮头,引领带动行业向前;当全球绿色低碳转型趋势迹象显现,企业已在电动化领域厚积薄发……

曾领略过顶峰风光、又从低谷绝地反击的工程机械湘企,愈发清醒,主动求变,努力巩固已有优势,提前布局未来优势。

今天的湖南工程机械,有生动活泼的创新创造,有清晰坚定的发展方向。面向未来,自信前行。

谈体会 话落实

推进“三化五行动” 建设和美湘村

——访省农业农村厅厅长王建球

湖南日报全媒体记者 胡盼盼

“省委十二届五次全会聚焦实现‘三高四新’美好蓝图,对‘三农’工作作出了一系列重大部署,为推进农业农村现代化指明了方向。”1月14日,省农业农村厅厅长王建球在接受湖南日报全媒体记者专访时说。

2023年,湖南扎实推进乡村振兴重点工作,取得较好成效。全省粮食种植面积7145万亩,超计划10多万亩;总产613.6亿斤,比上年增长10亿斤。水稻面积、总产跃升全国第一;出栏生猪6280万头,再创历史新高。预计农产品加工业营收2.28万亿元,同比增长7%。“十年禁渔”首次荣获国家考核“优秀”省份,“三湘护农”行动扎实推进。

王建球表示,今年,湖南将认真贯彻落实省委、省政府决策部署,锚定建设农业强省目标,学习运用“千万工程”经验,以“五千工程”为总揽,以“三化五行动”为抓手,有力有效推进乡村全面振兴。

推进“三化”夯实粮食安全根基。全面落实党政同责,推进农业设施化、生产机械化、服务社会化,坚决扛稳粮食安全重任。大力推进早稻集中育秧设施建设,全力稳住双季稻面积;继续实施农机科研项目“揭榜挂帅”,研发推广一批适用丘陵山区作业的新机具;聚焦洞庭湖等双季稻重点产区,推广“十代”等服务模式,力争粮食生产社会化服务覆盖率达到70%以上。

推进主要粮油作物大面积单产提升行动。集成推广良田、良种、良机、良法,促进大面积均衡增产。实施千万亩农田产能提升工程,今后三年每年新建亩均投资超3000元的高标准农田100万亩以上。筛选推广一批高产优质新品种,扩大“一企一片一种”实施范围。支持水稻机插机抛作业,创建一批全程机械化生产示范县。整县整乡推进高产示范创建,打造一批“百亩攻关田、千亩示范方、万亩高产片”。

推进种业科技创新行动。推进岳麓山实验室实体化运营,强化重大良种攻关。扎实开展种质资源精准鉴定与开发。继续抓好锦鲤、水稻品种选育推广,力争实现省内全覆盖。推进返乡创业和农民增收行动。提高返乡人员创业能力,支持返乡人员建设现代设施农业、产地冷藏保鲜设施等重点项目。积极举办农村创业大赛等活动,认定农村创业典型县,推动形成创业促就业、就业促增收的良好局面。

推进农产品加工主体培育行动。支持龙头企业做大做强,鼓励涉农企业上市融资。大力发展粮油等农产品精深加工,实施生猪屠宰加工提升工程,把农产品加工增值效益更多留在湖南。打造一批国家级产业集群、产业强镇和农产品加工园区。

努力提升地质灾害防治水平 省自然资源厅与省气象局签署深度合作备忘录

湖南日报1月14日讯(全媒体见习记者 于森 通讯员 党美娟)日前,省自然资源厅与省气象局举行深度合作备忘录签约仪式,推动全省地质灾害气象风险精准预报预警水平和地质灾害风险防控能力得到进一步提升。

根据深度合作备忘录内容,省自然资源厅、省气象局将在原有合作基础上,继续加强地质灾害易发区雨量监测站网、多普勒雷达站和湖南省卫星导航定位基准站网的建设,深入开展信息共享与服务、会商研判、预警信息发布和科研攻关的合作与交流,开展降雨频率、时长、强度与地质灾害发生规律研究,进一步

步深化在监测站网建设、北斗基准站深度融合应用、精准预警业务体系构建、创新技术联合攻关等方面的紧密合作,推动构建更加完善的信息共享机制、产品联合发布机制与应急联动机制。

据了解,自2004年签订《联合开展地质灾害气象预警预报工作协议》以来,省自然资源厅与省气象局密切协同,实现各类气象信息数据全方位、全天候实时共享,建立了线上线下密切会商研判通道,联合发布地质灾害气象风险预警,为湖南省地质灾害防治、北斗规模应用和气象事业发展做出了巨大贡献。

“中成药复杂作用解析”湖南省重点实验室成立学术委员会 3位国医大师出任学术顾问

湖南日报1月14日讯(全媒体记者 周阳乐 通讯员 肖文娟)1月13日,“中成药复杂作用解析”湖南省重点实验室学术委员会成立大会暨首届学术研讨会在长沙召开,会议主题为“基础与临床融合创新”。学术委员会邀请国医大师晁恩祥、孙光荣、丁樱担任顾问。

中成药复杂作用解析是中药现代化研究亟待解决的关键科学问题。据悉,“中成药复杂作用解析”湖南省重点实验室于2023年5月获批成立,7月在北京挂牌,由中国中医科学院副院长杨洪军担任实验室主任。该重

点实验室依托湖南时代阳光药业股份有限公司,与中国中医科学院医学实验中心联合共建,开创了“央地”共建、“院企”合作典范,将紧紧围绕“用现代科学解读中医药学原理”这一目标,主要聚焦中成药质量标准提升、作用机制解析、大品种培育等方向进行开创性研究,发展中药创新药。据介绍,该重点实验室将根据湖南省中医药发展规划和产业发展需求,建立完善的管理和激励体系,整合国家科技资源与地方政策,产业优势,协同创新联合攻关,助推湖南中医药产业走上高质量发展的快车道。

作为湖南石化产业“龙头”企业,湖南石化切实履行“在湘兴湘”央企责任,着力优化产氢装置运行,保持氢气稳产高产优产,持续为周边园区近30家从事粗苯精制、中间体加工、丙烯聚合以及环氧丙烷下游产业链生产的化工深加工企业,稳定提供不同压力等级的高纯度氢气,促进园区石化产业结构调整和资源优化配置。

2023年11月,该公司已内酰胺产业链搬迁与升级转型发展项目新

区,建成投产中国石化首套新一代水煤浆水冷壁气化技术煤气化装置,生产氢气、液氨等原料。据了解,该套装置优化工艺,产氢能力翻番,氢气收率提高,装置能耗下降,“点对点”长途输送方式安全性增强。

在石油化工行业,加工高等级石

化下游产品需消耗大量氢(气)资源。湖南石化位于岳阳绿色化工高新区,现有煤气化和干气制氢两套氢气生

产装置,每小时产能分别为9万标准

立方米(约8.1吨)、5万标准立方米

(约4.5吨),氢气纯度均超过99%。

看准了就抓紧干·一线看热度

湖南日报全媒体记者 胡盼盼
通讯员 周嘉莹 肖燕

烤乳猪、灌香肠、熏腊肉……进入腊月,猪肉加工业迎来旺季。1月12日,记者在韶山高新区看到,多家猪肉加工企业忙生产、赶外单,现场一片火热,争夺出口加工“开门红”。

深耕猪肉加工,出口业务成为新增长点

12日下午,记者走进三旺实业有限公司加工车间,十几个工人正忙着包装新鲜出炉的烟熏烤肠。

2米多高的铁架子,挂着一串串金黄色的烤肠,烟熏的香味扑鼻而来。工人刘香娥取下一串烤肠,手脚麻利地将绳子解开,4米多长的长串烤肠分解成40多根圆鼓鼓的小烤肠,滚落在框子里。

经过装袋、称重、摆型、封袋、检查等环节,一袋袋1公斤重的烤肠包装好,就被推入冷冻室。

“操作看着简单,但要拼手速!”刘香娥告诉记者,半天内她要解出2万多根小烤肠,才能保证当天的出货量。

车间主任吕大告诉记者,刚忙完了香港的订单,现在抓紧完成上海客户的15吨烤肠订单。同时,公司每天屠宰生



1月12日,湖南迪润食品科技有限公司车间,工人在生产盐渍肠衣,这些肠衣将销往欧洲高端市场。

通讯员 周嘉莹 摄

1300头左右,除了生产白条肉,还生产腌腊产品、西式低温产品、冷冻肉食产品。2023年公司屠宰生猪26万头,加工猪肉制品2万吨,年营业额达8亿元。

2023年,三旺实业公司获得全省唯一的冰鲜肉直销香港、澳门资质,目前正在办理出口马来西亚、越南的相关资质,出口业务将成为今年新的增长点。

“认准了加油干,一定能出成绩!”三旺实业公司总经理王博文表示,公司的目

标是带动广大养猪户,延伸产业链,拓展价值链,推进优质湘猪产业高质量发展。

严把质量关,海外高端市场越来越广

1月12日下午,韶山高新区食品加产业园内,湖南迪润食品科技有限公司130多位工人正忙着生产盐渍肠衣,黑板上记录着每个人的工作量。

在这里,半成品盐渍肠衣经过去盐、

分类、上盐、包装等环节,便成了可直接出口欧洲的成品盐渍肠衣。

“国外客户要求严苛,每一批货的肠衣口径都不尽相同。”公司总经理于丽告诉记者,生产肠衣并不简单,其中最难的是挑选肠衣。每一条半成品盐渍肠衣,弹性、厚薄、破洞等情况不一,要对口径相同的肠衣分类出来,难度很大。

工人刘克明身前放了12个量口径的卡槽,每个卡槽的尺寸相差仅2毫米。还有17个不同的桶,用于盛放不同口径和长度的肠衣。

只见刘克明熟练地给肠衣灌水,让肠衣膨胀起来。这样一来,既可以检查肠衣是否有漏洞,还可以通过肉眼观察和卡槽核验,判断肠衣的口径,再将肠衣分装进对应尺寸的盆子里。

“口径精确到毫米,难度很大,但我每天能挑选出1万多米长的肠衣。”刘克明干劲十足,每个月收入能达九千元。

肠衣虽然小众,但西方人喜欢吃香肠,作为香肠包装材料的肠衣,国际市场广阔。

2023年,迪润食品公司进出口额达到1.4亿元,同比增长75%。目前该公司已获得对巴西的进出口资质。为了提高出货效率,公司购买了量码机、上盐机,改进工序流程,全方位满足出口需要,将大力拓展南美洲业务。