



万亿长行 走在前 给力湖南 作示范

柏润 黄利飞

历史如椽的巨笔,常常在重要节点上,留下浓墨重彩的篇章。

金秋季节,麓山之畔,湘江之滨,迎来上市五周年的长沙银行喜报连连。截至2023年8月末,长沙银行驶入万亿新航道,资产规模达10097.56亿元,成为湖南乃至中部地区首家A股上市万亿城商行。同时传来的,还有基金托管资质获批的捷报,湖南在该领域的空白也由此填补。

踏浪前行 敢为先

总有一种生长的力量,会迸发出绽放的蓬勃朝气。总有一些争先的劲头,会镌刻成历史坐标。

2018年9月26日,伴随上海证券交易所一声激昂的锣响,长沙银行登录主板,成为湖南首家上市公司。

上市后的长沙银行,踏准湖南经济飞速发展的顺风浪,扬帆起航,规模、效益持续稳健扩张,多项经营指标稳居同业前列,既完成了量的积累,亦实现了质的飞跃。资产规模提前2年实现万亿,在城商行中的排位从第20位大幅提升至目前的第12位,规模年复合增速超过19%,仅次于宁波银行,排全部城商行第2位,中西部城商行第1位。上市5年来累计纳税167.45亿元,综合实力跃居湖南上市公司第一。

与此同时,长沙银行市场影响、行业排名和综合实力不断跃升进位:位列全球银行1000强第186位和中国银行业50强第36位,分别较5年前跃升125位和13位。在城商行方阵中排名从第20位大幅上升至第9位。在湖南省内市场,自2014年以来在本土市场的年复合增速位列同业之首。

回首26年峥嵘岁月,长沙银行“敢为先”的基因代代传承——

在14家城市信用社重组之初,长沙城市合作银行在资产规模不足30亿元,即壮怀激烈,向资产百亿目标进军。2003年,长沙市商业银行发布《湖南宣言》,勾勒出“做大做强、区域化、上市”三步走战略规划。2008年更名为长沙银行后,确立了“引进战略投资者、区域化、上市”的三步走战略规划。2015年,“三年翻一番、十年过万亿、领跑中西部、挺进十二强”战略出炉,引领长沙银行披荆斩棘阔步前行。2021年,顺应内外部环境 and 市场需要,对整体发展战略优化调整和进阶,“123456”战略提出打造“区域领先的现代生态银行”的战略构想,更加突出以客户为中心和价值导向,指引着长行前行方向。

争先有争先的成绩。与战略争先相伴,长沙银行资产规模在2000年突破百亿元,2011年突破1000亿元,2014年突破2000亿元,2016年突破3000亿元,此后,基本以每年一千亿的增速保持跨越式发展。上市五年等同再造了一家“长沙银行”。

一串数字,浸润着长行人“敢为天下先”的湖湘精神。代代长行人接续奋进,凝聚敢为为先的“长行力”,保持了发展稳的态势、闯的气势、进的走势、好的来势,合力书写了一幅共同奔赴宏图的恢弘画卷。



长沙银行深入践行“客户中心”理念,用真心、诚心服务客户。

扎根湘粤 勇担当

循大道,至万里。

于长沙银行而言,这个“大道”就是始终恪守金融工作的政治性、人民性,扎根湘湖、服务发展大局。

深入湖南腹地,长沙银行在经年数载的区域深耕中,坚守“服务地方发展,服务中小企业,服务市民居民”定位,对省市州重大战略和经济社会发展重点领域、薄弱环节持续加大金融资源投入——

在长沙大本营,五一大道、沿江风光带、长沙轨道交通6号线等一个个重大基础设施、一项项重要民生工程都有着长沙银行的服务身影。近年来,长沙银行更是舍我其谁,主动出击,撬动长沙发展的“一池春水”,成为长沙经济快速发展、社会活力迸发、城市量级进阶的一个缩影。超2000亿信贷资金投向城市能级提升、“五个十大”项目和“五区”建设,有力支持了“强省会”战略的中联智慧产业城、黄花综合保税区“区港联动”等114个重大项目。对产业发展

一串数字,浸润着长行人“敢为天下先”的湖湘精神。代代长行人接续奋进,凝聚敢为为先的“长行力”,保持了发展稳的态势、闯的气势、进的走势、好的来势,合力书写了一幅共同奔赴宏图的恢弘画卷。

企业上市。2022年全行制造业中长期贷款、科技金融贷款、绿色金融贷款投放增速均在23%以上。特别是对其他金融机构不敢投、不想投、不会投的政府化债、稳企纾困、保交楼等领域,长沙银行发挥示范效应,走在前列做表率。

在株洲,累计投放近1200亿元,支持90多个涉及城市发展和民生福祉的重点项目、工程,搭建公交、医院、物业、学校等七大智慧板块,服务70余万客群,以特色金融生态圈增进居民福祉。

在湘潭,通过表内贷款、债券、基金、股权投资等累计投放超600亿元,有力支持了湖南裕能新能源、湖南软件职业学院等一批重点项目建设。

在浏阳,长沙银行进村组、进园区,服务覆盖了当地所有上市公司、国有企业和公立医院,以及91%的乡镇街道,74%的规模以上企业和47%的“三高

四新”企业。

郴州东江湖边,刚刚举办的湖南第二届旅游发展大会上,长沙银行发布创新文旅金融产品快乐e链保兑仓,发行六大系列旅发大会贷款,设立湖南长银五八消费金融公司,5年来累计投放超1600亿元消费信贷,服务“城一代”新市民群体。2023年8月,长沙银行获取基金托管资质牌照,成为全国第11家、中西部第3家取得基金托管资格的城商行,填补了湖南基金托管资格的空白,打开了城商行综合化经营的广阔空间。

在湖南经济持续焕新向前的大潮中,长沙银行始终坚定站在金融发展前沿,以舍我其谁的担当,跨越三湘四水,构筑发展的辽阔版图。

与地方经济相生相长,以金融活水润泽三湘。长沙银行不断拓展深耕湖南的业务广度和深度,积极争取更多牌照资质。2008年至2010年,先后发起设立祁阳、湘西和宜章3家村镇银行,立足当地服务

知所来,识所在,明所往。金融为民是对金融工作的政治要求。一路走来,长沙银行始终恪守金融为民宗旨,将“人民金融为人民”的宗旨意识落实到融惠企、生态便民、财管惠民、服务亲民、慈善利民的一个个实际行动中。

翻开长沙银行的为民“成绩单”,一串串数字,一个个生动的画面扑面而来——

以融惠惠企。落实党委政府对经营主体“扩面增量降本”要求,推动金融政策直达、资金直达、优惠直达,实现长沙高新技术企业“超六成有合作、五分之一有贷款”,专精特新企业“超五成有服务、三分之一有授信”,推出极速结算产品、出口快贷等,对接贸易金融区块链平台,以跨境人民币金融服务的实际行动支持RCEP,支持企业“走出去”,助力内陆地区改革开放高地打造。在抗击新冠疫情中,长沙银行先后出台“暖心助企9条”“稳企纾困20条”,组织“三高四新一起向前冲”186场次,服务省级以上园区125个、行业协会及协会118个,有力支持复工复产。落地抗疫、支农支小专项再贷款,将政策红利精准直达经济的薄弱处、关键处,持续向中小微企业和市场商户降费让利,与超40万中小微企业共克时艰。

让生态便民。近年来,长沙银行持续建生态、搭场景,线上、线下“双线出击”。呼应湖南各级政



长沙银行工作人员向客户提供一站式、定制化、多场景、全生命周期的专业化服务。



长沙银行强化数字化运营,金融科技能力不断提升。

金融为民 奋楫行

数字政务建设需求,全面接入与民生工程、公共管理等政务线上场景,在教育、医疗、养老、公积金等领域丰富服务供给,通过深化与G端对接,带动B端和C端服务,让金融服务唾手可得。线下机构网点完成湖南14个市州、86个县域全覆盖,在广大县域设立农村普惠金融综合服务点,触角向下延伸至乡镇社区。围绕居民“衣食住行医养娱”高频场景,打造本土生活生态,构建“弗兰社+呼啦支付+e钱庄”平台体系,合作商户遍布三湘四水的市场商圈,服务超1750万户零售客群和超1000万e钱庄用户,生动诠释“金融让生活更美好”。

让财富管理。大力推动财富管理业务,将重心从供给端、资产端,转向客户端,以客户为中心,提供适配产品和服务。逐步拓宽金融理财服务范围,不断丰富金融产品线,从单一的储蓄业务向资产、负债、中间业务并驾齐驱,综合保险、基金、银行理财、信托等服务全量客户。通过财富管理,增加居民财产性收入,促进共同富裕。

让服务亲民。从世纪之交率先推出全国同行取款零手续费,在全国率先设立24小时服务银行,到网点进行无障碍通道改造,面向银发族推出e钱庄关爱版,发起“超能力俱乐部”,长沙银行始终坚持以客户为中心,持续提供有温度的金融服务。携手长沙多个区县卫健局开展“智慧医疗”,服务基层医疗卫生服务中心507家,覆盖长沙1000多万居民基层医疗需求。积极践行社会责任,在长沙和水州先后建立两个投资者教育示范基地,面向社会公众开放,开展金融知识进万家、常态化、阵地化、特色化宣传金融知识,提升全民金融素养,营造和谐共赢的金融环境。

以慈善利民。创立长沙银行“快乐益家”慈善基金会,陆续实施“快乐分贝”“百千万工程”“快乐·课后三点半”“关爱英烈家属”等170余个公益项目,累计捐赠超8000万元公益金,形成快乐乐项目、特色项目、乡村振兴、扶危济困等公益品牌,将快乐传递,向社会弘扬正能量,持续将发展成果与湖湘人民共享。

山积而高,泽积而长。一道道靓丽笔触,勾勒出长沙银行金融为民的壮美画卷,描绘了长行人,在潇湘热土上多年如一的奋楫笃行,彰显了长沙银行作为本土金融国资国企的使命担当。

万亿长行 再出发

勇立潮头,这样的精神不仅鼓舞当下,更指引未来。2023年9月中旬,在资产突破万亿和上市五周年之际,长沙银行因时而进、因势而新,以“万亿长行走在前 给力湖南作示范”校准发展坐标,见贤思齐对标同业,确定了2024-2033“134568”战略规划,点燃“二次创业”的激情,朝向更高处进发。

在下一个十年的战略规划中,不乏长沙银行对经营定位、区域发展、产业升级、客户服务、业务布局、市场竞争的深刻洞察和思考——“以人为本、客户中心”作为经营定位和根本遵循,全面回答了金融服务“依靠谁、为了谁”的问题。扎根最深、离客户要最近、服务效率要最高,明确了本土化的路径。践行经济本、轻业务、轻管理和轻组织,继续加大降本增效,敏捷转型和数据驱动力度,诠释了轻型化的路径。数据和技术双轮驱动,聚焦数字化产品、数字化渠道、数字化经营、数字化管理,对经营管理模式进行全方位、全领域、全流程的转型重构,明晰了数字化的发展路径。推进场景建设,更紧密链接政府、企业、居民,解决服务过程中的信息不对称,道出了新发展格局下场域化的要义。

聚焦湖南着力打造的工程机械、电子信息、新能源和智能汽车、生物医药等8个制造业千亿产业集群,围绕服务这些支柱产业产业发展,做强产业金融,长沙银行将积极探索适应产业转型升级的金融产品和服务模式,与湖南省“产业兴湘、产业强省”战略同频共振。聚焦扩大内需,以金融活水灌溉湖南消费土壤,更好地满足人民群众日益增长的美好生活需要。

“我们严格对标省委书记沈晓明对长沙提出的八项工作要求,以‘走在前、作示范’的奋斗姿态,聚焦提高核心竞争力、增强金融国企核心功能两大途径发力,当好落实党的二十大精神,建设现代化新湖南,助推‘三高四新’美好蓝图实现的执行者、行动派、实干家!”循着长沙银行党委书记、董事长赵小川的铿锵话语,在新发展格局下,长沙银行坚持本土化、轻型化、数字化、场景化四次转型路径,全力打造一家创新驱动、特色鲜明、价值领先的现代生态银行蓝图跃然眼前。

“万亿长行,给力湖南”。当下的长沙银行,正心怀“国之大者”,聚焦实现“三高四新”美好蓝图,以本土法人金融金融服务地方经济社会发展的担当和使命,助力打造国家重要先进制造业高地,具有核心竞争力的科技创新高地、内陆地区改革开放高地,助推长沙打造全球研发中心,以金融之力助力区域繁荣、增进人民福祉,着力在推动现代化新湖南、新长沙高质量发展上担使命、

在构建新发展格局中展现新作为。



长沙银行总部大楼