

在长沙，用创意软件链接全球

——万兴科技董事长吴太兵返湘兴业故事

雁归来 建家乡
——湘商返乡创业兴业故事

湖南日报全媒体记者 王晗

【“伯乐”推荐】

湖南电子信息产业等“新三样”正在迈上新台阶。吴太兵创办的万兴科技被誉为“中国版Adobe”，是“新三样”典型代表。

2018年万兴科技上市后，心系家乡的吴太兵欣然回湘创业，在长沙打造全球运营总部暨创意软件全球研发中心，并创新性推出“拿深圳同等高薪、住长沙宜居房子、干全球软件事业”策略，大力引才入湘。

如今，万兴科技在长沙步入蓬勃发展新阶段。作为“新三样”实干型领军企业家，吴太兵今年当选为第十三届湖南省政协委员，以全新身份进一步为湖南产业生态发展贡献力量。

——湖南湘江新区商务和市场监管局党组书记、局长董海文

【兴业故事】

2023年省政府工作报告提出：持续推进现代化产业体系建设，大力发展数字经济，加快推动产业向中高端迈进。号角吹响，湖南电子信息产业向万亿级产业集群发起冲刺。

“湖南数字产业有基础、有优势，随着产业环境持续向好，营商环境持续优化，企业有更多空间可施展，产业腾飞指日可待。”作为湖南电子信息领域代表性企业的“掌舵人”，万兴科技董事长吴太兵对企业在湖南的发展前景十分看好。

万兴科技2008年回湘以来，从租房、买楼到建园区，成长轨迹就是湘商回归领跑新赛道的一个缩影。

全球领先，“湖南伢子”赋能数字创意

走进位于湖南湘江新区的万兴创意



吴太兵。 通讯员 摄

科技大厦，展示馆里一块电子屏幕上，跳动着万兴科技遍布全球的用户点位，格外引人注目。如今，万兴科技业务覆盖全球200多个国家和地区，累计用户超15亿，成为全球领先的新世代数字创意赋能者。

“用户快速创作视频，需要资源素材，我们提供的是一个中央厨房，并给用户配备全套工具，让每一个人都可能成为艺术家、创作者。”吴太兵透露，前不久万兴科技旗下软件已接入OpenAI相关服务，率先在视频创作领域集成AIGC(即AI Generated Content，是指利用人工智能技术来生成内容)新技术，再度布局“抢跑”数字经济新赛道。

作为土生土长的湖南人，吴太兵骨子里有着一份敢闯、敢创、敢干的奋斗基因。

20世纪90年代，吴太兵大学毕业，任建设银行郴州分行系统工程师。这个稳定的“铁饭碗”，却让他感到有些单调乏味。此时，改革开放前沿深圳，吸引很多人南下奋斗，这方创业沃土也引起吴太兵的关注，他毫不犹豫地买了一张火车票，南下闯荡。

凭着过硬的技术，吴太兵先后在多家知名公司担任技术骨干，很快就在深圳扎下根。“我做任何一份工作，都是抱着学习

的心态，学习怎么创业。”吴太兵说。

一次偶然机会，让他的生活发生转折。2003年，吴太兵给远在郴州老家的父母分享孩子的成长记录，动手开发了一款将数码照片刻录成VCD的软件。他从中“嗅”到商机，将优化后的产品取名“Photo2VCD”，投放海外网站试水，当年就收入100多万元。

吴太兵赚取了人生中“第一桶金”，也开启了他的创业之路。当年，他创办了万兴科技，招兵买马专注于创意软件开发，自主研发产品行销海外。

2018年，吴太兵引领万兴科技登陆资本市场，成为创意软件A股龙头企业。

立足故土，志在“拓长沙、谋全球”

G82次高铁，3个多小时，从深圳直达长沙。吴太兵是这趟早班车的常客，每隔几天就要开启一次双城“高速”生活。

离开湖南20多年，吴太兵难舍乡音，也从不掩饰对家乡的热爱。企业上市后，吴太兵团队考察了国内多个城市，筹划布局第二总部，拓展国内市场。恰逢湖南省委、省政府向国内外互联网企业抛出橄榄枝，引得“湖南伢子”吴太兵乡情涌动。

“好的厨师要好的原材料为基础，湖南人才、高校、土地等资源，都是营商最好的‘原材料’。”吴太兵坦言，长沙互联网发展的良好氛围和支持政策，是他下定决心开启“拓长沙、谋全球”战略布局的根本原因。他分享了一个小故事。万兴科技主打出口软件，产品都是在线交易，商品既不是实物也不需要物流，出口退税流程原本比较繁琐，“针对企业需求，湖南立即高效优化了退税流程。”

不到5年，万兴科技在湘员工人数翻了5倍多，营收也由最初几千万元快速增长至数亿元。“公司在湖南的发展，比我想象的更快！”吴太兵告诉记者，2022年底，投资超过2.5亿元的万兴创意科技大厦投入运营，公司全球运营总部暨创意软件全球研发中心正式落户长沙，初期拟组建2000人规模团队。

万兴科技在长沙不仅谋求自身发展，还投资CSDN等企业，与中南大学开展校企合作，不断利用公司全球化优势，引进更多人才、企业进入长沙，助力更多本土企业链接资源、走向全球。

吴太兵透露，目前万兴科技已经启动3.0项目，计划在长沙投资数亿元，建设近10万平方米、可容纳5000至1万人的万兴创意世界产业园区，加码“拓长沙、谋全球”布局。

“湖南人敢为天下先，发展元宇宙集天时、地利、人和之势。”吴太兵坚信，万兴科技通过布局虚拟数字人、虚拟直播、3D、AR、VR技术创新应用研发，立足长沙打造链接全球资源的元宇宙创作者经济产业集群，湖南一定会在元宇宙这波浪潮中赢得先机。

【创业心声】

未来的企业是“世界的企业”

万兴科技董事长 吴太兵

世界上没有完美的城市，创业者要找到最适合自己的生存空间和创业沃土。多年征战海外市场的创业经历，让我深信：未来的企业一定是“世界的企业”，整合全球资源，开拓全球市场，是所有企业成功之基。

万兴科技的使命是“让世界更有创意”。搭建大平台，让无数创业者可以在这个平台上、在数字创意软件赛道上，打造创新产品矩阵，给全国乃至全球创作者提供优异的创作工具和服务。这一发展过程中，平台的竞争力至关重要。这背后，需要创业者奋斗，也需要政府的支持，还需要好的创业土壤。

如果说，万兴科技的愿景是颗种子，我相信湖南将是非常好的土壤。5年前的回湘决策，推动万兴科技驶入发展快车道，也充分验证了回湘创业是经得起战略评估的正确选择。选择创业氛围浓厚、产业政策利好的湖南，就是选择万兴科技的未来。

科创湖南之星

陈文良：在平凡中“炼”就不平凡



3月20日，陈文良(左三)与操作员一起查看机器运转情况。

湖南日报全媒体记者 龚文 摄

湖南日报全媒体记者 王铭俊
通讯员 于上琪

【名片】

陈文良，男，1965年3月生，教授级高级工程师，现任中国石化化工股份有限公司长岭分公司(以下简称“长炼”)首席专家。他在炼油化工行业深耕36年，致力于炼化系统优化和技术创新，先后获得专利8项，省部级以上科技进步奖7项，公司科技立功6次，所带团队在全国创新方法大赛获奖8项，享受国务院政府特殊津贴。2022年，获评湖南省“卓越工程师”。

【故事】

3月27日，走进陈文良的办公室，一顶专属安全帽被端正地摆放在几沓厚厚的资料旁，方便他随时前往炼化装置现场开展工作。

走近装置现场，机械运转，设备轰鸣。谈及深耕炼化行业36年的工作，年近花甲的陈文良神采奕奕：“做平凡人，做实在事，是我工作半生都在追求的。”

梦想在“和家一样亲”的山沟沟里发芽

炼油管道各色相间、纵横交错，宛如走进一片工业森林。长炼装置现场，大规模炼化装置昼夜不息，但头顶的天空却依旧湛蓝如洗。“烟囱里冒出的已不再是烟尘废气，而是经过处理的满足特别排放要求的洁净烟气。”陈文良欣慰地说。

随着市场对产品质量、品种和功能的要求越来越高，炼油产品要向更高环保清洁等级迈进。通过对催化剂、操作参数、流程、调和四方面全面优化，长炼在装置存在先天不足的情况下，顺利实现排放标准的“三级跳”，工人也获得了舒适的生产环境。

这在陈文良刚毕业时，是想都不敢想的。1986年，华东理工大学石油加工专业毕业的陈文良被分配到长炼催化车间，成为一名普通的操作工。

那时，公司规模虽没有现在这么大，但在各大炼油厂也是一面“旗帜”。上世纪70年代初，以古德勤为代表的老红军受原石油工业部委派来岳阳建厂，睡四处漏雨的“干打垒”，盖“雪被子”，怀着战天斗地的豪情与最早一批工人拉绳子、垫木块、撬杠撬，把几十吨重的设备搬进荒山，一砖一瓦建起了公司。

坚韧勤恳、重视技术的精神在长炼代代传承。从初出茅庐的大学

毕业生到车间班长、副主任再到厂里唯一的首席专家，陈文良凭借“耐得住寂寞”的韧劲迅速成长。他的热爱与梦想也在这片“和家一样亲”的土地生根发芽。

30多年来，陈文良参与了公司大大小小的技术改造，为公司的发展及生产经营发挥了重要作用，其中负责的灵活多效催化裂化技术(FDFCC工艺)改造，一方面降低了汽油的烯烃含量，为公司的成品油质量升级创造条件，另一方面起到了灵活调整公司产品结构的重要作用，实现了公司柴汽比(柴油总量/汽油总量)的灵活调整，较好地应对了市场对成品油需求的变化。

每一滴油都是一份责任

“每一滴油都是一份责任。”这句话常年显示在长炼装置中心门口的大屏幕上，也深深烙印进陈文良心里。他说：“我的价值，就是为企业创造更高效益，提升核心竞争力。”

长炼地处内陆，相比沿海地区的石油炼化公司，在地缘、资源和规模上都不占优势，陈文良从细节入手，将节能降耗作为增效的关键。

企业生产中，节能降耗永远是中心工作之一。陈文良从生产优化入手，带领团队运用先进工具，不断优化工艺过程，从节约燃料、降低电耗、蒸汽消耗、节约用水等多方面发力，而是经过处理的满足特别排放要求的洁净烟气。”陈文良欣慰地说。

随着市场对产品质量、品种和功能的要求越来越高，炼油产品要向更高环保清洁等级迈进。通过对催化剂、操作参数、流程、调和四方面全面优化，长炼在装置存在先天不足的情况下，顺利实现排放标准的“三级跳”，工人也获得了舒适的生产环境。

这在陈文良刚毕业时，是想都不敢想的。1986年，华东理工大学石油加工专业毕业的陈文良被分配到长炼催化车间，成为一名普通的操作工。

那时，公司规模虽没有现在这么大，但在各大炼油厂也是一面“旗帜”。上世纪70年代初，以古德勤为代表的老红军受原石油工业部委派来岳阳建厂，睡四处漏雨的“干打垒”，盖“雪被子”，怀着战天斗地的豪情与最早一批工人拉绳子、垫木块、撬杠撬，把几十吨重的设备搬进荒山，一砖一瓦建起了公司。

坚韧勤恳、重视技术的精神在长炼代代传承。从初出茅庐的大学

湘潭综保区重点项目集中签约开工投产 共18个项目，总投资25.2亿元

湖南日报3月29日讯(全媒体记者 肖畅 通讯员 蒋菊花 彭思源)3月29日，湘潭综保区举行2023年第一批重点项目集中签约、开工、投产活动。

此次集中签约、开工、投产的项目共18个，合同总投资25.2亿元，涉及电子信息、医疗器械、动漫潮玩、跨境电商、仓储物流、加工贸易、外贸服务等多个行业领域。

长株潭国际物流数字仓储加工基地项目、积木玩具加工生产项目、医疗器械研发、孵化、生产平台(CDMO)等6个项目集中签约，产

业项目总投资16.2亿元；湖南科兰恩生产基地项目、湖南铂钨医疗器械生产项目等4个项目开工。总投资3.9亿元；酷牛存储科技项目、永洋新材料生产基地项目等8个项目投产，总投资5.1亿元。

湘潭综保区作为湘潭市乃至湘江新区最重要的开放发展平台，近年来主动承担开放型经济建设主阵地、主战场的使命任务，将精准招商和项目建设作为发展的头等大事和重要抓手，一切围绕项目转、一切为项目服务，推动项目落地建设投产。



机械插秧 早稻下田

3月29日，浏阳市龙伏镇，种粮大户在进行早稻机械插秧作业。今年，龙伏镇出台储备育秧奖补措施，充分调动农民的种粮积极性。

湖南日报全媒体记者 童迪 通讯员 刘泉 摄影报道

【(紧接1版)】多年来累计完成科研课题和技改项目300多项，获得国家、省、市级科技成果奖近百个。

去年，长沙GDP总量接近1.4万亿元，同比增长4.5%，在全国各城市中位列第15位，在“GDP万亿城市俱乐部”中增速最快。其中，全市工业对GDP增长的贡献率达到44.7%；工业税收占全市税收49%，占全省工业税收的60%。长沙先进制造业加大向智能制造转型的力度，急需先进科技力量“加持”。

为进一步放大原科研单位所积累的科研优势，以更加雄厚的智力支持和更专业的技术服务，助推长沙制造业高质量发展，2022年，长沙市按照“一类事项原则上由一个部门统筹”的要求，开始组建长沙市制造业发展促进中心。中心挂牌运行后，将承担全市制造业领域发展战略、重要规划、产业发展政策的制订，并负责实施和监督产业管理、产业链建设推进、产业集群建设与培育等工作。

【(上接1版)】

历经疫情磨砺，蓝山皮具箱包玩具、轻纺制鞋“一主一特”企业，主动跳出低端客户、小订单的争夺，携自主品牌突围突围。名将、牧尚、YAKEDA(雅科达)、赫士体育、星月、龙昌等自主品牌大放异彩，站稳海内外市场。

从模仿到创新，从贴牌到创牌，蓝山皮具箱包产业“拼”出新气象，实现大跨越。

面对潮流之变、品牌之变，蓝山积极引导当地皮具箱包企业提升自主品牌“含金量”，开设37个“校企合作”特色班，对引进创新成果就地转化的企业，给予最高600万元奖励。企业从材料、功能、款式等方面推陈出新，实现品牌再升级。

“产业体量更大，技术工艺更精，品牌意识更浓。”广州客商李金明是许多蓝山皮具箱包企业的老朋友，此次来蓝山参展，惊叹蓝山同行取得的新进步。

博览会前夕，第二届湖南省皮具设计师职业技能竞赛在蓝山开赛。“经常与高手过招，才能成为高手。”蓝山县人力资源和社会保障局局长唐艳红说，蓝山正加快推动工业设计和产业融合发展，参赛的蓝山皮具箱包制鞋企业和蓝山职业中专表现亮眼，喜获多个组别大奖。

品牌为帆向蓝海。皮具箱包玩具、轻纺制鞋产业成为蓝山名副其实的稳外贸主力军。2022年，蓝山外贸进出口额36亿元，比上年增长27%。

心更稳，眼更亮，鼻更灵，手更快

去年，湖南奇秀科技有限公司董事长李守来克服各种困难，铆足了劲，将产值干到1亿元。今年他计划保底实现产值2亿元，争取突破3亿元。行情回暖初始，这步子似乎迈得有点大！

“公司有场地、有产能，再大的订单都接得住！”李守来满脸自信。

疫情三年，市场行情波荡起伏，有人掉了队，有人转了行。李守来坚守赛道，苦练内功，静待复苏：扩建厂房10万平方米；新增6条生产线；组建28人的直播团队。

今年初，李守来敏锐嗅到海内外市场回暖信号，果断出手，占据了先机，打开了新局。今年一季度，该公司销售额有望同比增长两到三倍；外贸订单排到了下半年；春节前后一个月，直播带货销售额400多万元。

在蓝山县皮具箱包科技产业园，无论是稳字当先的蓄势蛰伏，还是心怀着期待的奋勇前行，众企业都有一个共识：企业“身板”硬，就不惧风雨。

博览会内外，春意盎然，行业复苏的乐观情绪在蔓延发酵。“做生意哪能怕‘事’，只能灵活应对。”湖南雅科达特种装备有限公司的产品出口欧美居多，公司负责人舒辉保持足够清醒，密切关注欧美金融形势，积极开拓新客户，产品畅销非洲、中东等地区。

“最难的三年都熬过来了，如果没把握住这波回暖行情，未免太可惜！”永州嘉益皮具有限公司总经理刘坚说，公司与永州湘威运动用品有限公司强强联手，合资成立新公司，抱团出海。

“苦练内功，就是练就沉得住气、眼观大势、预判风险、变危为机的能力。”蓝山经开区党工委书记曾祥文说，蓝山皮具箱包企业在磨砺中蜕变成长，“心”更稳了，“眼”更亮了，“鼻”更灵了，“手”更快了。

“时刻关注全球大势，每天的重点国际新闻从不落下。”湖南揽胜科技有限公司厂长桂细说，园区服务前移、亲商爱商，提供市场信息，帮助企业提前预判风险，更好走出去。

新客商变“铁粉”，老客商要“安家”

博览会上，众多境内外采购商、参展商穿梭于各个展区间，结识新伙伴、拓展新机遇。

新客商变“铁粉”。安娜斯贸易(莫斯科)有限公司中国办事处首席代表FILIPPOVA ANASTASIA首次到访蓝山，就成了“铁粉”。“这是一场专业的博览会，我认识了美丽的蓝山，找到了新的合作伙伴。”她希望展会为中俄皮具箱包贸易搭建沟通桥梁，互利共赢。

老客商要“安家”。“政府贴心服务，让参展客商如沐春风；助企纾困落实处，让落地企业轻松上阵，蓝山是个干事创业的好地方！”东莞沐龙机器人科技有限公司多次参展，成为蓝山多家企业的设备供应商，经多年深入考察，负责人刘观龙有意将工厂落地蓝山。

皮具箱包产业从无到有、从弱到强，蓝山用白手起家的产业奋斗故事，提振了行业信心；展会规模更大，参展企业更多，“国际范”更足，蓝山用“小县区办出国际性大展会”的硬核实力，持续扩大在全国皮具箱包行业的影响力和话语权。

博览会成为蓝山招商引资“金招牌”。现场签约产业项目14个，总投资金额13亿元；现场签订外贸订单8单，签约金额约3.5亿元。银企对接项目37个，其中现场签约36个，拟贷金额66亿元。

博览会成为蓝山产业升级“助推器”。行业前沿的先进设备，皮具箱包智能制造的惊人效率，让蓝山本土企业深受震撼。永州市嘉益皮具有限公司投资近500万元，购买了全自动裁断机、全自动穿拉链头机等先进生产设备；湖南奇秀科技有限公司组建专家团队，自主研发自动化机械臂。

“营商环境育苗，展会扎根生长。”蓝山县行政审批服务局局长杨香林说，蓝山出合一揽子政策，持续优化营商环境，“真金白银”扶持企业，全力打造品牌展会。

展会赋能，激活“产业一池春水”。蓝山形成皮具箱包玩具、轻纺制鞋“一主一特”产业集群，引进企业150余家。蓝山皮具箱包小镇在2021年全省特色小镇综合评价中排名第二。蓝山县被列为湖南省县域外贸特色产业集群试点县。

蓝山县委书记龙向洋介绍，蓝山坚持一张蓝图绘到底，力争到2025年，建成入驻企业600余家，年总产值300亿元，年税收4亿元、就业人数3万余人的产业集群。