

仙牛传媒有限公司CEO周仙仙面对疫情化危为机,带领团队转型新媒体—— 这个不认命的姑娘,闯出了一片天



在坚守中毅行

湖南日报全媒体记者 马如兰
通讯员 任可

【名片】

90后岳阳姑娘周仙仙,受疫情冲击,停掉线下商业活动,转型线上创意、策划、推广、执行等业务模块,开辟多领域、多渠道的引流推广和IP培养孵化机制。周仙仙凭借个人账号短视频及直播推广,2021年为客户带来超1.26亿元的附加产值。

【故事】

粉丝量102.4万,账号话题点击率高达2.9亿人次……从抖音APP打开周仙仙的主页,乡村振兴带货、探店分享、全民反诈,各种主题的短视频琳琅满目。8月13日,仙牛传媒有限公司CEO周仙仙携团队赴广东多地考察洽谈,把仙牛传媒在岳阳本地成功的一套线上推广运营“打法”推向省外。“曾有一位深圳老板来岳阳找我,但当时我觉得线上推广运用系统还不够完善,没有接下找上门的业务。现在有经验也更有信心了,‘走出去、引进来’将水到渠成。”周仙仙说。

被疫情“逼上梁山”

2015年,周仙仙与丈夫刘翔共同创立仙牛婚礼定制。公司名取自夫妻两人的名字,一个“仙”,一个“牛(刘)”。正如其名,公司越做越好,2018年,成立仙牛

传媒有限公司。10余人的小团队承接年会、派对、楼盘开业等商业活动的策划运营,业务红火,公司年盈利达50万元。岁末年初本是业务“爆单期”,进入2020年,受疫情影响,公司承接的30多场活动全部取消。

春节过后,周仙仙心想,绝不能坐以待毙。朋友白洁是某品牌乳制品区域营销负责人,恰因疫情滞留岳阳。白洁提议:“反正闲着也是闲着,何不直播带货?”二人一拍即合。

一个三脚架、一台手机、一个打光灯,周仙仙在酸奶仓库做起她的人生“首播”。音乐表演专业毕业的她带起货来得心应手,在一个不知名直播平台,2小时直播间进入3000多人次,在岳阳本地卖出酸奶150多箱。

周仙仙的8人主持团队开始“依葫芦画瓢”卖酸奶,但由于设备、话术不专业等原因,收效甚微。

其间,她也尝试换过数个直播平台。其中一个平台,当周仙仙积累几万粉丝时,在一夜之间宣布关闭,所有努力付诸东流。

2020年8月,主持《中国好声音》全国海选·湖南赛区赛事期间,周仙仙将自己的主持视频发到抖音平台,浏览量最高的超500万人次。她开始一边主持,一边架起手机,现场直播测流量。

“玩直播的人太多,你已经没机会了……”各种质疑扑面而来。

巨大的流量让周仙仙下定决心,她对刘翔说:“抖音并没有饱和。我们把线下放一放,沉下心来做新媒体,互联网还有机会!”

错过风口也能飞

2016年就接触抖音的周仙仙有着

敏锐的嗅觉,生产的短视频总能抓住爆点。她找准定位,专做岳阳本地市场推广运营:“虽然错过最佳风口,但作为岳阳人,如果能把手头资源用好,深耕岳阳,也可以闯出一片天地。”

从线下转入线上新领域,周仙仙团队虚心学习,不断探索。哪个直播间火了,就钻进去分析为什么会火。

“没有谁天生就会,互联网赛道没有真正意义上的专家。”一位行业专家的点评醒周仙仙。她相信,只要多学多思多关注,一定能做好新媒体。

周仙仙主动跑商家,从小单做起,以抖音为主阵地,在火山小视频、今日头条、小红书等多个平台同步推送,“做本地虽然流量没有以前多,但粉丝更精准,我们更知道本地受众喜欢什么。”

依靠直播、短视频带货推广,2021年初,周仙仙的抖音账号粉丝量突破100万。8月,公司旗下3名主播粉丝破5万。10月,公司又签下12名主播。渐渐地,仙牛传媒集合电商直播带货、本地推广运营、线上代运营项目、网红孵化、新媒体教育培训5大业务板块,全职兼职共计百余名员工。

加入周仙仙的主播团队后,在家带娃的“宝妈”重返职场,实现月收入1.5万元,找到人生更多价值;95后职场女孩,利用周末开播带货兼职,化身“斜杠青年”,每月增收8000元。

从推广到代运营

授人以鱼不如授人以渔。从线下到线上,从商业推广到品牌代运营,周仙仙开始了第三次转型:“不仅帮商家做视频推广,还要教他们推广,打造IP,把商家自己变成网红。”

今年3月,岳阳本土餐饮品牌超级马小姐新店开业前,有人说位置太偏,不会有人去。周仙仙团队承接推广后,一套短视频“组合拳”打下来,超级马小姐开业至今持续火爆。生意最火时日接待超1500人次,日营业额超15万元。超级马小姐的老板在仙牛传媒直播“陪跑”1个多月后,也开始自己直播推广。

今年,仙牛传媒“承包”岳阳15家行业知名商家的推广代运营,覆盖餐饮、房产、教培、休闲娱乐等多个行业。近年来,周仙仙团队还承担了反电诈、禁毒、防疫、岳阳市“两会”等公益推广。

“团队想有更大发展,就要服务别人。”按照周仙仙的“商业版图”,她想成立新媒体商学院,建立成熟的电商直播培训及网红孵化专业教育板块,从零开始,培养输出人才,助力岳阳本地新媒体行业发展壮大。

【感言】

我命由我不由天

马如兰

爽朗,纤瘦,语速很快,是周仙仙给记者的第一印象。她不太喜欢“网红”这个标签。她最喜欢的一句台词来自电影《哪吒》:“我命由我不由天。”

疫情带来的危机,原以为是头顶的乌云,却被周仙仙“不认命”转化为人生中的云彩。两年前转型之初,她勾勒出“商业版图”,当时连自己都觉得是在“画饼”。然而,她一步一步走下来,终于闯出了自己的一片天。

知道自己想要什么,拿出雄心、毅力和行动力,人生终将灿烂。

能,打造智慧出行的“指尖神器”,为市民提供准确、统一、规范、便捷的停车服务体验,为政府监管精准决策、智慧管理进行科技赋能。

长沙交通集团党委书记、董事长李建国表示,“长沙易停车”平台将不断运用新理念、新技术,拓展服务功能,增强用户体验,为广大车主提供融合公交、地铁、充电设备、公务用车等出行信息服务和车辆保险、加油加气、挪车救援等车生活服务。

打造智慧出行的“指尖神器”

“长沙易停车”平台上线

湖南日报8月15日讯(全媒体记者 金慧 通讯员 皮倩于)今天,“长沙易停车”平台正式上线,覆盖长沙市2200家停车场,4.1万个泊位信息。用户仅需一个APP或者小程序,就能享受导航找车位、停车缴费、停车服务、订单查询等一

站式停车服务,初步实现全市停车“一张网、一个APP、一个平台、一个数据中心”的建设目标。

“长沙易停车”平台按照全国一流的标准,围绕“为车找位,为位找车”的理念,在长沙市数据资源管理局、市重

大交通设施建设事务中心等部门指导下,由长沙交通集团及所属子公司长沙静态交通投资运营有限公司打造,实现停车场(库)和泊位实时查询、停车导航、无感支付、用户评价、用户反馈、电子发票及智能推送停车动态信息等功

小小停车位 大大民生事

——长沙静态交通投资运营有限公司发展纪实

金慧

随着城市规模的扩大、人口数量的增多,有限的城市空间与机动车保有量快速增长的矛盾日益凸显。“停车难”已成为城市发展中的“通病”,也成为影响

群众出行的重要因素。

2021年,在长沙市政府的指导下,长沙交通集团成立了专业运营平台——长沙静态交通投资运营有限公司(以下简称长沙静交投),大胆创新,勇

于突破,以缓解重点区域停车难为突破口,赋能智慧交通,为社会解决停车难题,努力改善老百姓出行环境,助力全国交通枢纽中心建设和“强省会”战略实施。

众望中起步,肩负为民使命

长沙机动车保有量已突破300万辆,全市城区泊位缺口超过63万个。据交警部门测算,目前长沙停车位泊位增长速度远远跟不上机动车增长速度,尤其是长沙人口突破千万,机动车数量也随之增长,泊位供需矛盾日益突出,停车乱、停车难问题日益凸显。

究其原因,一方面是城市公共服务配套与实际发展不匹配,另一方面是城市停车位等公共资源分配不均,导致城市车位紧张。

面对“停车难”的城市“顽疾”,从国家到地方,都高度重视这一民生工程。

根据《国务院办公厅转发国家发展改革委等部门关于推动城市停车设施发展意见的通知》精神,湖南省发展和改革委员会等4部门印发《关于推动城市停车设施加快发展的实施意见》。

长沙市高度重视,省委常委、长沙市委书记吴桂英多次主持会议研究,着力解决“学位、床位、车位、厕位、梯位”等问题;市长郑建新多次召开专题会议,提出要按照“四精五有”的要求,用心解决“停车难”“停车乱”等人

民群众“急难愁盼”问题。

2021年,市政府常委会审议通过成立长沙市静态交通管理工作领导小组,按照市委市政府的相关部署,当年4月长沙组建以解决停车难为主业的长沙静态交通投资运营有限公司,主要负责“三大业务”:路边泊位运营、城市级停车平台建设运维、补短板的停车场建设。

同时,为进一步解决民生实事难题,长沙市印发了《长沙市解决停车难治理停车乱两年行动计划(2021-2022年)》,计划两年新增停车位40万个,中心城区95%的停车场纳入全市智慧停车管理平台,到2022年实现智慧停车管理全城覆盖,有效缓解“停车难”。

今年初,长沙又出台了《关于推动长沙市停车设施发展的意见》,首次明确提出“构建静态交通工作体系”,并明确到2025年,长沙市基本建成配建停车设施为主、路外公共停车设施为辅、路内临时停车为补充的城市停车设施系统,停车资源有效利用,停车设施智能高效,城市停车规范有序,城区“停车难”问题得到有效纾解。

政府层面高度重视,社会大众翘首以盼,长沙率先全省成立静态交通管理平台,是顺应城市发展的需求,也是顺应全市人民的期待,它的诞生不仅为破解停车难路出了坚定的一步,也为城市高质量发展助力添劲。

探索中前进,办好民生实事

停车建设管理是现代城市治理的重要内容,也是提升城市形象和宜居水平的重要举措。诞生于众望之下,在探索中前进,这是长沙静交投成立以来发展的真实写照。

集中精力推进项目建设。路内泊位并非新生事物,而是符合国家《道路交通安全法》规定的破解停车难的一剂良方,加快泊位规划将最大限度方便广大群众出行。截至今年8月中旬,全市已施划路内停车位4.1万余个。

毫不松懈抓好平台建设。向技术要生产力,通过智慧停车缓解停车

难。按照全国一流的城市级停车平台的定位,在市数据资源管理局的统筹安排下,长沙静交投向北京等地学习智慧停车建设经验,并对长沙市智慧停车平台建设方案多次摸底和论证,对建设原则、系统构架、建设内容、建设模式进行明确,制订了实施计划。

精心施划方便就医车位。对市民关注的焦点问题,长沙重点突破、逐一解决。为方便患者就医,在湘雅一医院、省妇幼、湘雅三医院、市四医院、市中心医院等周边路段施划近200个方便就医停车位,工作日免费时间45分钟,元旦、春节、清明、五一、

创新中发展,助力智慧停车

停车建设管理整治是一项系统性极强的民生工程,成立以来,在持续的奋进与努力中,长沙静交投不断探索、提升服务体验,让出行更便捷、城市更通畅,生活更幸福,为民办实事的情怀逐渐被理解、被称赞,老百姓感受到了实实在在的便利。

破解难题,停车文明。新六尺巷地下公共停车场从闲置到高频使用,长沙静交投成立专班,仅用时1个月多完成艰难谈判、通道打通、创意提质,圆满完成。新六尺巷停车场的文化创意和儿童友好、女性友好的主题广受赞誉,长沙交通集团和长沙静交投受到长

沙市优化办的通报表彰。

让利于民、惠民于心。为坚决落实为民办实事,今年5月,长沙进一步延长路内泊位免费停车时长,免费时间从晚8时到次日上午8时,全天12小时免费停车,以身示范助企纾困。尤值一提的是,长沙是全国少有的半小时免费停车的城市之一,长沙的温情随处可见。

智慧赋能、出行便捷。8月15日,在市数据资源管理局及市重大交通设施建设事务中心等部门的指导下,长沙市打造的首个停车平台——长沙易停车正式上线,该平台有序整合



清凉山城 避暑胜地

8月15日,蓝天白云下的桂东县。近年,地处罗霄山脉南端的山城桂东凭着890米的平均海拔、85%的森林覆盖率、23.7℃的夏季平均气温及远超均值的负氧离子含量,成为了远近闻名的康养、旅游、避暑胜地。

湖南日报全媒体记者 李健 摄

中建二局一家分公司实行“导师带徒制” 新员工入职先“拜师学艺”

湖南日报8月15日讯(全媒体记者 刘奕楠 通讯员 陈志鹏)“没想到工作以后,还要像在大学一样选择导师。”正值大学毕业季,中建二局一公司华中分公司迎来15位大学毕业生,他们入职后第一件事便是找到自己的“师傅”。今年是华中分公司实行“导师带徒制”的第11年,总共培养了165名青年人才活跃在各个岗位。

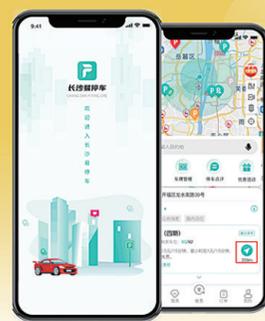
“熟透项目图纸,编制一份钢筋施工方案,3天后交给我。”蒋西东入职中建二局一公司华中分公司,导师王甫东上来就出了“难题”。在现场,他才发现理论知识与实践的偏差,也明白了技术工作“接地气”的重要性。经过3年培养,蒋西东如今已能独当一面,

处理项目上各项技术问题,还在导师的帮助下相继编制完成省部级工法、主导完成省部级示范工程申报资料。王甫东告诉记者,刚入职的员工,还未能从学生的身份转变过来,导师不仅要提高他们的工作能力,更要当好心理老师。

导师带徒制已成为公司的迎新惯例。中建二局一公司华中分公司副总经理梁高介绍,新员工入职后,会安排导师和新人入职职工开展导师带徒签订仪式,确定导师带徒关系。为了激发老职工“传帮带”的积极性和新职工的斗志,每年公司会推荐1至2对师徒参与“优秀师徒”评比,并给予一定奖励。

长沙易停车APP

让停车更简单 让生活更智慧



长沙易停车APP界面

· 为车找位 为位找车 ·



扫描二维码下载
长沙易停车APP

端午、中秋、国庆等7个节日免费停车,双休日减半收取停车费,赢得了患者称心满意。

高效快速提升运营水平。按照“一路一策”“一点一策”的精细化管理要求,长沙静交投在“互联网+高位视频+人工巡逻”的基础上,通过“分区治理、一路一策”模式,引导文明停车、即停即走、停车缴费。目前已组建芙蓉区、开福区、天心区、雨花区、岳麓区、高新区6个区域的团队,负责

全市停车场(泊位)、设施等资源,未来逐步整合公交、地铁、充电桩、共享单车等出行相关服务,将为市民提供一站式服务,初步实现了全市停车“一张网、一个APP、一个平台、一个数据中心”的建设目标,让市民停车从“一位难求”到“停车无忧”,为长沙智慧停车迈出了坚实的一步。

当一个新事物出现时,难免有各种质疑,但如果经过实践检验,被证明正确,反对的声音就会平息。经过一年多的实践,市民发现道路更清爽了,僵尸车不见了,停车更方便了,路内停车位被证实是行之有效、方便惠民的好办法,得到了越来越多的市民支持。

停车场及停车泊位的日常运营管理工作。

“作为专门成立的国有公司,长沙静交投合法合规负责运营路内停车位,停车费收入以特许经营的方式全部上交财政。”长沙静交投党支部书记、董事长王晓华介绍,财政通过统一规划,把上缴的停车费继续投入停车设施的建设中,助力精美长沙建设,是真正的“取之于民、用之于民”。

民有所呼、政有所应,民有所求、政有所为。在8月5日召开的长沙市停车产业协会第一届第五次理事会上,长沙静交投当选为长沙市停车产业协会会长单位,公司负责人当选新任会长。

秉持了这份为民初心,长沙静交投扎实为民办实事,截至目前,静交投公司充分发挥全市智慧停车管理平台和路内停车位建设、投资和运营主体能效,累计完成泊位建设4.1万个,提前完成全年4万个泊位建设目标,全力以赴助力经济发展,以办好民生实事献礼党的二十大胜利召开!

奋进在三湘