

衡阳壮大产业链跑出“加速度”

上半年14条产业链规上企业产值同比增长11.46%

湖南日报8月9日讯(全媒体记者唐曦 通讯员 邓小山)“独居石综合利用项目6月产量突破1500吨,已连续3个月稳产达产。今年上半年公司实现产值5.12亿元,同比增长267%。”湖南中核金属新材料有限责任公司总经理王超介绍。

今年以来,衡阳聚焦主导产业靶向发力,跑出高质量发展“加速度”。1至6月,全市14条产业链规上企业实现产值968.67亿元,同比增长11.46%,其中有8条产业链产值实现两位数增长。

衡阳各产业链紧紧抓住项目建设“牛鼻子”,相继推动金杯电缆扩建、恒飞电缆智能化产业园以及“见南山”文旅康养综合体等项目开工。探索“招商小分队+招商大使”新招商模式,举办粤港澳大湾区招商引资推介会、湘南纺织产业基地招商工作座谈会等,促成新能源箱式变电站壳体智能制造、云南锡业年产8000吨锡锭等一批项目落户衡阳。

该市推行“一主链一银行”金融服务模式,拓宽企业投融资渠道;推进“人才雁阵”行动计划,并针对技能人才紧缺现象,与驻地高校开展订单式人才培养。上半年,衡阳市规模以上工业增加值同比增长8.2%,居全省一类地区第三;工业投资、技改投资分别同比增长42%、33.5%,分别居全省一类地区第一、第二;工业企业实缴税金29.65亿元,同比增长25.8%,居全省第一。



“土地就是我的阵地”

——记退役军人、湖南珠海湾农业开发有限公司总经理刘波



涟源市龙塘镇珠梅田亩千亩优质高产双季稻示范种植基地,刘波在查看稻谷长势。 常彬 摄

湖南日报全媒体记者 龚雅丽
通讯员 李嘉儒 王志军

年少时,他向往从军当英雄,19岁入伍穿上“橄榄绿”。回乡后,他子承父业,变身农业“尖兵”,钻研种植技术,带领乡亲和战友共筑“田园梦”。黝黑发亮的皮肤,满脸憨厚的笑容……这是湖南珠海湾农业开发有限公司总经理刘波给人的第一印象。14年坚守田间,涟源市龙塘镇云河新村千亩荒田飘溢稻香。

心中有个“田园梦”

刘波曾是北京卫戍区某师的一名军人。1996年入伍,服役期间多次获评“优秀士兵”。5年军旅生涯,练就了他坚韧不拔的毅力和吃苦耐劳的精神。退役后,刘波当过酒店的部门经理,担任过销售总监。2008年,年迈的父亲已经无力再种田。刘波放弃了大城市的工作,回家接过老父亲的班。

“现在国家政策好,要做就做大。”刘波准备大干一场,成立万和种植专业合作社,购买农业机械,流转1000多亩水田。“农忙时节,我不是在种田,就是在去种田的路上;农闲时节,我不是在送米,就是在送米的路上。”刘波自豪地说。

从门外汉到农机专家

“搞农业一定要讲究方法,懂得科学种植、科学管理,‘土洋结合’更有奇效。”刘波把目光瞄准先进的农业生产技术。他不放过任何一个学习机会,累计参加湖南省“千人境外学习班”“三区”科技人才生产培训等40余场培训。

2012年,刘波成立万和专业合作社、湖南珠海湾农业开发有限公司,以公司为主体,采取“公司+合作社+基地+农户”的运营模式,把流转的水田划分为无公害优质水稻基地、农业技术示范推广中心两大功能区,并在统一配种、统一浸种催芽、集中育秧等方面,编制整套标准化作业规程。

“施好底肥,做到深耕:早晚稻行距七寸,株距五寸;水稻育秧基质育秧酸碱性在5.5到6.5为宜……”有问题向专家请教,刘波撰写的育秧、插秧、施肥、收割等方面的种田心得有数十本。

除了向“科学”要质量,还要向“机械”要效率。乘着农机补贴的东风,刘波买回10余台农机,用于机械化耕种。买机械、用机械、修机械……他从一个门外汉,捣鼓成了一名农机专家。

“现在公司拥有国内外大型农业机械设备30余台,农业作业实现了全程机械化,服务面积达3200亩。”刘波介绍,目前公司拥有已授权的发明专利1项,正在积极申报实用新型专利6项,成功申报湖南省无公害农产品种植基地,公司还和省农科院水稻研究所教授团队达成合作,培育、种植和推广优质早稻湘湘45号及早稻超级稻中嘉早17号、湘晚粒13号、玉针香等“湘米”系列优良品种。

带领乡亲们富起来

“当兵时,我们讲求集体利益要高于个人利益;现在种田,同样也坚持社会利益要高于企业效益,这是军人的使命感。”刘波把带领乡亲们致富作为自己的追求。在珠海田亩,村民都亲切地称他为“农民波波”,“他待人真诚、为人和善,蛮肯帮忙的!”

如今,万和种植专业合作社季节性用工最高峰达到60余人。“我们把土地流转给合作社,既收租金,又可在基地务工,一份地能赚两份钱。”云台组脱贫户吴合心当年在合作社务工,年收入近3万元。

有了一定规模和效益后,不少人慕名前来请教。“与其说请教不如说相互交流,只有大家一起琢磨,技术才能大提升。”对于一些技术和管理问题,刘波都是毫无保留倾囊相授。近年来,刘波带动古塘、七星街等乡镇12名退役军人从事农业生产,关联建档立卡贫困户86户,帮助人社的建档立卡贫困户增加收入共130余万元。

2020年,刘波利用合作社的收益,投资10余万元,建起200多立方米的冷链仓储,为周边村民免费提供农产品、蔬菜贮存。目前,他正着手兴建一个200平方米的扶贫土特产超市,除吸纳村民就业外,还收购销售当地特色农产品。“想自己卖的,我就免费提供场地;没有时间的,我们就帮忙代售。”

“浇灌了多少汗水,土地就会给予多少回报。以前扛枪守国土,现在拿起‘锄头’,土地就是我的阵地。希望通过自己的努力,让家乡的田野成为村民致富的‘金土地’。”刘波说。

抖音产业带服务商落户芦淞区

株洲千亿服饰产业创新获助力

湖南日报8月9日讯(全媒体记者罗毅 通讯员 贺敏)今天,抖音产业带服务商授牌仪式暨株洲抖音服装产业带商家8月交流会,在位于株洲市芦淞区的湖南天泽集团举办。株洲谷邦数字科技有限公司被授牌为抖音电商“产业带服务商”,为株洲天泽华丽电商直播基地赋能,促进株洲千亿服饰产业创新发展。

据介绍,天泽集团立足于“人、货、场”,将市场人流与线上粉丝群结合,实现市场商铺内有限场地与线上平台中无限场地融合与衔接,将天泽华丽市场的1000多间商铺重新设计和装修,打造“直播+实体店商供货+平台+运营+主播”的“新零售”商业模式。

集团不断完善“吃、住、播”内涵,先后投资建设800平方米的喜乐聚餐厅、1800平方米的天泽华丽电商直播基地、2000平方米的电商外景拍摄基地及980平方米的网红服装模特表演培训中心等,创造直播电商全要素场景。

除创办株洲市芦淞区天泽华丽电商职业技术培训学校,天泽集团还与湖南工业大学、湖南工贸技师学院、长沙师范学院等高校签订校企合作,搭建电商直播实习、实训平台,既缓解市场电商直播人才紧缺现状,又畅通高校人才就业渠道。

今年以来,株洲市直播带货超过15万场次,电商网络零售额超115亿元,直播电商销售约占全市零售总额的45%。

◀(上接1版)▶

“7月、8月、9月,最热的时候,也就是采莲子的高峰期,所以要趁早起凉快时下田。”杨映说,采莲首先要备好装备,长衣长裤和帽子是必须的,荷花茎叶上全是小刺,还有蜚人的毛毛虫。

虽然是早晨,太阳一出,气温就上来了。还没开始正式采摘,人已汗流浹背。记者穿上长筒雨靴下到田里,荷叶高过人头,荷秆密集,下水少泥深,雨靴陷进去,步步艰辛,这才理解了采莲师傅们为什么大多都是赤脚下田。

“摘莲蓬时机要刚刚好,不能等它长得太大,也不能还没长大。”杨映说,此时节大量上市的是鲜食莲子,刚冒出莲蓬三分之一左右的莲子最好。莲心是黄色的,没有一点苦味,最受欢迎。露出头三分之二左右的莲子,莲心是绿色的,略苦,有清火之效,也有人喜欢。如果再老一点,莲房水分干了,莲子会掉进水里,无法采收。

记者学习的这片莲田,刚被莲农采摘过,好不容易寻到一颗莲蓬,被“师傅”叫停:“这个好完美的莲蓬还没长大,明天再摘吧。”

荷花一茬一茬次开放,莲子也是一批一批次第成熟。从7月到9月,一片莲田每隔两三天便可采收一遍。

随着气温升高,荷田里已如蒸笼,莲农们每摘满一背篓莲蓬便送到岸边。

“一天只干半天活,上午11点就收工,能挣上100多块钱。”穿红色衣服的朱桂英干活特别利索,上午10时左右,她已经送了10来趟莲蓬了。

场景二:千里犹带水云香

田田莲叶间,有一座白色的小房子,朝向莲田的一面是落地的玻璃窗,这是一个电商直播间。

有时候杨映会在这里做一场直播:“一年一季的新鲜莲子,不可错过;爱与美食,不可辜负。”

更多的时候直播间里没有主播,只有接天莲叶、映日荷花在晴空下摇曳。远处是青翠昌山,巨大的风车叶片缓缓转动……此情此景,让人难免心生向往、完成订单。

“直播是我的新农活,不同平台直播的方式不一样,卖的货也不一样。除了采莲蓬的直播,我们还有剥莲子、加工莲子的直播。”杨映带记者来到一个大凉棚里,20多名村民在这里剥莲子,大多数是本村妇女,还有放假的孩子。

70多岁的赵声根是这里的管理员,负责给村民们剥好的莲子称重、记录,他将莲蓬简单分成老的和嫩的两堆:“嫩莲子直接打包发货,老点的还要破壳加工。”

村民赵程对着手机,边剥莲子边直播:

“刚刚摘下的莲蓬,刚刚剥出的莲子,现在下单,马上发货,明天到家,加冰块保证新鲜……”剥好的莲子,会尽快放入冷库,全程冷链运输,确保新鲜。

线上订单已经不少了,杨映赶回家去打印快递单。打印快递单也是一个细致活,分不同电商平台不同店铺打印,每天打印快递单也要忙上几小时:“我们在不同平台上有六七个店铺,光是一个拼多多店铺每天就有几百单,客户以沿海省份和省内的为主。”

订单太多的时候,莲子供不上,杨映的丈夫中午还要去别的基地收货。两个女儿放暑假在家帮着称重打包,家里老人负责操作机器,给老莲子开壳。这个夏天,一家人都围着莲子打转,把日子过得热气腾腾、有滋有味。

清清凉凉,携着凉意,搭乘电商快车,次日便可抵达消费者手中。露水的风味,月色的清香,抚慰着暑气中的人们。

【学习体验】

直播电商下乡

湖南日报全媒体记者 周月桂

采莲,一个听上去诗意的农活,其辛苦

化长廊。如今,这条长约300米的长廊已基本完工,大幅墙绘惹人注目,极具“塘院风格”的公共空间设计颇为巧妙。记者行走在长廊里,看到许多脚手架,不少民宿正在热火朝天建设中。

“村民们积极性很高,很多想把自己房子装修成民宿。”村党支部书记周元保解释,长廊沿途40户村民中,有10多户打算开民宿,和红色长廊“统一包装”,自发打造民宿集群。

“我哥是村里第一个吃旅游饭的人,早就‘先富起来’了,我也要赶上民宿的风口,做‘后富起来’的那批人!”周友文原本是土砖房,他和许多村民一样,重新盖房子、搞装修、开民宿。对村里旅游发展前景,他很有信心,“我哥最早开饭店,后来开家庭农场,生意特别红火。来塘田旅游的人越来越多了,只要把民宿经营好,不愁没生意!”

“过去游客来,大多参观完塘田战时讲学院旧址后便离开了,鲜有其他配套旅游、游玩项目,民宿也只有零散一两家,游客来得了、留不下。”塘田市镇镇长蒋凯兵介绍,如今镇里正大力发展多元旅游业态,打造精品民宿,推进民宿与采摘、研学、团建、露营等项目融合发展,实现采摘农业、特色养殖、休闲体验等产业联动发展,让游客玩得好、留得住、买得起,真正实现农旅文融合发展。

■记者手记

一个闪耀着红星的村子

梁可庭

红星熠熠,救亡赤帜耀塘田。

工程建设项目招标公告

经汉寿县建设行政主管部门审核,汉寿县汉医养护院建设项目工程总承包已具备公开招标条件,招标人为汉寿县人民医院,投资额2000万元,现予以公告。详情请关注湖南省招标投标监管网、常德市公共资源交易平台、汉寿县人民政府网、《湖南日报》、《常德日报》。

汉寿县建设工程招标投标管理办公室
2022年8月9日

湘潭市市场监督管理局 关于对市场主体未年报行为给予宽展期 免于行政处罚的公告

为进一步营造良好的营商环境,助力我市市场主体高质量发展,切实帮助市场主体纾困解难,依照2022年3月1日起施行的《中华人民共和国市场主体登记管理条例》和《中华人民共和国市场主体登记管理条例实施细则》相关规定,我局决定针对市场主体未年报、逾期年报行为实施服务型执法和包容审慎监管,现将有关事项公告如下:
对未主动申报2021年度年报、且之前没有因未年报被列入经营异常名录(或标记为经营异常状态)的市场主体,即日起至2022年9月30日,主动改正(补报年度报告)并向我局提出移出经营异常名录(或恢复正常记载状态)申请的,我局自受理之日起5个工作日内予以移出(或恢复),

并免于行政处罚。

另对2022年10月1日后主动补报年度报告申请移出经营异常名录的市场主体,非重点监管领域(或行业)、因疫情影响等其他正当理由导致初次未年报(且无其他违法失信记录的),可不予处罚或从轻处罚。

特此公告

湘潭市市场监督管理局
2022年8月8日

注:《中华人民共和国市场主体登记管理条例实施细则》第七十条规定,市场主体未按照法律、行政法规规定的期限公示或者报送年度报告的,由登记机关列入经营异常名录,可以处1万元以下的罚款。

福彩圆梦 福泽潇湘
发行原则:公开 公平 公正
湖南省福利彩票发行中心
监督电话:0731-89735552

中国电信股份有限公司湖南分公司 系统升级公告

为了向客户提供更优质的服务,中国电信股份有限公司湖南分公司将于2022年8月13日20时-14日13时对本系统进行升级,特公告如下:

- 一、系统升级期间,暂停所有的业务办理及变更服务(含携号转网服务)。
 - 二、系统升级期间,客户通信、充值缴费、故障申报不受影响。
- 如需要帮助,请您拨打10000。
由此给您造成的不便,敬请谅解。

中国电信股份有限公司湖南分公司
2022年8月10日