

湖南日报全媒体记者 曹辉 张福芳 张颐佳
王茜 李曼斯

“五一”假期，龙山县里耶镇八面山嘎西荏烤全羊农家乐老板向本初的手机响个不停。

“八面山火了，我们家烤全羊也成了游客必尝的‘网红食品’，一到节假日订餐电话特别多。”向本初高兴地说。

2年间，八面山的变化翻天覆地。

长沙市对口帮扶工作组、龙山县政府办副主任廖帅对此记忆犹新。当年，她作为文旅帮扶专项人才来到龙山，与长沙考察团进入八面山时，公路坑坑洼洼，景区基础设施及配套设施落后。如今，这里已成湘西最火的景区之一。

2020年开始，在长沙市的对口帮扶下，龙山先后投入6000多万元提质八面山景区，修建游客服务中心、生态停车场，完成景区公路和16栋民宿改造，以及1000亩草甸改良和跑马道建设等，并于当年8月25日开门迎客。

“2021年国庆节期间，景区共接待游客超18万人次，实现旅游收入逾500万元。民宿帐篷预订火爆，村民经营的烤全羊供不应求。”廖帅说。

近日，记者来到西水河畔，听龙山居民和帮扶干部说这里发生的巨变。

3次“长大”，龙山县城从2平方公里扩至18平方公里

要致富，先修路。山里人对路的渴望与执着，是山外人难以理解的。从1995年以来，龙山县城建成区从2平方公里增长至18平方公里，人们总是从路说起。

龙山县政府办原主任梁清树：

退休快10年了，只要天气好，我总要到长沙路西头“打个望”。听说这里还要接环城线，龙山县城又要“长大”咯。

1995年，当时的龙山县城就2平方公里大，从最北边的县委、县政府沿着仅有的“大路”新建路而下，过了南门桥就是城郭。

1995年，是长沙援助龙山的起步之年。当时，县城里没条像样的路，县委、县政府提出的第一个请求就是给城里修条好路。我当时任县政府办主任，县里将牵头联络、上传下达的任务交给了我。

为了给龙山人民修条好路，长沙3次召开专题会议，做出了“包技术、包施工、包混凝土工程资金”的“三包”承诺，并派长沙市市政工程公司骨干赴现场指导。

加班加点、夜以继日，主车道、辅道、两条绿化带……当时，长沙人修路的设计、施工工艺我们都没见过，那真是良心工程、精品工程。1996年10月，长1385米、宽34米的长沙路正式剪彩通车，县城里锣鼓喧天，人们欢欣鼓舞，这是多年来龙山县城第一次拉开“长大”的骨架。

酉水河畔，听他们说龙山之“变”



龙山县八面山景区，露营的游客在星空下拍照留念。

黄超 摄

龙山县城投集团董事长洪宏应：

这边是龙，刻上了“湘”；那头是凤，刻上了“鄂”。我们站的位置，便是一脚踏两省的湘鄂情大桥。我作为龙山县城投集团董事长，因为职责所在，可以说是龙山县城第二次、第三次快速“长大”的见证者、参与者和建设者。

龙山县城和湖北来凤县城是全国最紧邻的县城，本世纪初相距不到7公里。2006年，在长沙帮助下，龙山县城再次扩容，移山架桥开建岳麓大道。岳麓大道的修建拓通了湘鄂路与朝阳路，横穿整个华塘坝郊区，最终跨酉水与来凤县城相接相连。

2019年12月26日，龙山北站正式通车，历史性地将这个边陲小山城拉进了高铁时代。当年长沙承诺“龙山不脱贫，长沙不脱钩”，在巩固脱贫攻坚成果和推进乡村振兴过渡期内，长沙再次承诺“龙山脱了贫，长沙不脱钩”。

新一轮帮扶，落实长沙市委、市政府“集中力量办大事”的理念，着力帮助龙山打造造血功能，开局之笔就是开建全长3.23公里的蒲湖大道。这条路一头连着高铁站，一头接通高速路，预计今年底可全线贯通，届时将成为未来的城市主轴，助力龙山复兴工业，助推区域发展。

麻叔“管水”使命终结，吴添春从站起来到富起来

老百姓对变化有着最直观的感受，他们不知道帮扶工作队做了哪些“高大上”的事，他们关注更多的是自己身边的变化。

茨岩塘镇半寨村80岁的“麻叔”：

我今年80岁了，可直到3年前，才第一次喝上真正的自来水。

村子属于喀斯特地貌，水源奇缺，从小就看乡亲们起早贪黑背水。一到旱季，常常是全家总动员，就连五六岁的小孩也会提上小水桶，加入浩浩荡荡的背水队伍。

我们多次上山寻找水源，并两次筹资，先后修建了两座水塔，然后我就当起“管水人”。

2018年，长沙金霞经开区投资1039万元，帮助龙山建设长龙水厂，供兴场、兴溪、凉水、半寨等村寨饮用，茨岩塘镇祖祖辈辈缺水之困终于成了历史。

从2019年起，镇上1.2万多人用上了水质更好、供水更稳定的“放心水”，我“管水”的使命自此终结，如今被儿子接到镇上颐养天年。

洛塔乡陈庄村残疾人吴添春：

前不久，我刚参加完第五届“中国创翼”创业创新大赛长沙市天心区选拔赛，获得一等奖。站在领奖台那一刻，我无比激动和幸福，能走出大山，来长沙参加比赛，这是以前做梦都不敢想的事。

我出生在洛塔乡陈庄村，9岁时不幸患上类风湿关节炎，18岁时病情严重，开始与轮椅为伴。为了治我的病，父母辗转多地，边打工边求医问药，家里负债累累，病却没有治愈。

看着父母这么辛苦，我开始在贴吧、论坛卖山货减轻家庭负担，但我们村是海海拔山区，去趟镇上都不容易，更别提寄货，网络也是断断续

续，常常需要我爸背着我去高处寻找网络。

2017年，长沙市中心区对口帮扶队入驻洛塔乡。得知我的情况，帮扶队和洛塔乡政府一起在乡里搭建电商服务中心，为我提供免费的办公场地和基础电商设备。我也从陈庄村搬入了洛塔集镇，专注做电商。去年，我们电商收入突破300万元。

如今，在湘雅二医院医生帮助下，我重新站了起来。家里也还清了外债，迎来了重生。

黄鹏追求黄柏紫苏梦，刘化祥的宝贝是羊肚菌

从2017年开始，长沙市实行区县、园区和相关单位一对一帮扶龙山17个乡镇，以加快龙山脱贫步伐。2021年，又选派37名干部进驻龙山开展帮扶，在巩固拓展脱贫攻坚成果的基础上，全面推进乡村振兴。

长沙县驻水田坝镇帮扶工作队队长黄鹏：

2017年长沙县对口帮扶水田坝镇以来，新建道路、村民服务中心、公交车站、学校、自来水厂、污水处理厂，发展黑山羊、中药材等产业，全镇面貌有了明显改善。初夏，水田坝镇中湾村的药材基地，黄柏、紫苏迎风摇曳。目前，全镇种植黄柏近1万亩。

长沙县帮扶工作队入驻后，通过实地考察、多方调研，结合村民小组实际和村民意愿，最终决定在黄柏树下种紫苏，实现土地收益最大化。预计每亩可年产紫苏干叶50多公斤，实现亩增收2000元。

黄柏种植8至10年后便可开始受益。现在，第一批种下的黄柏树已长到4米多高。想到乡亲们即将收获，我真高兴啊！黄柏树全身是宝，皮、叶都可入药，按照每亩种植200株计算，一亩黄柏就可给村民带来7元左右的收入，平均每亩每年可增收8000多元。

首批紫苏黄柏套种成功后，中湾村将推动大户带头成立种植专业合作社，带领村民稳定增收致富。

芙蓉区驻靛房镇帮扶工作队队长刘化祥：

今年，是我在龙山县靛房镇这个土家族聚居区帮扶的第4个年头。

2017年，长沙芙蓉区对口帮扶靛房镇以来，先后投入6090万元，新建道路、广场、桥梁；扩建学校、医院；发展白茶、羊肚菌等产业，靛房镇有了很大的变化。

特别是羊肚菌，那可是我的宝贝。靛房镇万龙村山上有野生的羊肚菌，我们拿去给湖南农大的教授检测，没想到硒含量比别的羊肚菌高出24倍。我们决定在万龙村种植羊肚菌。

村民向飞是第一个尝试种植羊肚菌的。开始

张 笛 刘杏华 伍 宁

8—18元就能喝到时下最流行的爆款咖啡，原料均是从非洲漂洋过海而来的优质咖啡豆。看似不可能的商业逻辑，“小咖主”做到了。“通过工商银行‘环球撮合荟’平台，我们与非洲咖啡生豆供应商成功‘牵手’，产地直销，成本减少30%。”“小咖主”主理人景建华信心满满，定下了未来在全国建立500家咖啡店的目标。

2019年，首届中非经贸博览会在长沙召开，在湖南掀起了一股非洲“热”。

此后，更新鲜、更便宜的南非橙、南非提子第一时间“飞”向湖南市民的餐桌，来自卢旺达的辣椒加入火辣湘菜，埃塞俄比亚的咖啡豆香遍长沙大街小巷……在日益密切的中非经贸合作中，工行“环球撮合荟”平台扮演着越来越重要的角色。

立足湖南 推动中非经贸合作提质升级

今年正逢金砖国家合作“中国年”，金砖“中国年”的主题是“构建高质量伙伴关系，共创全球发展新时代”。

高质量伙伴关系如何搭建？如何加深？作为金砖国家工商理事会主席单位，工商银行一如既往，持续深化金融引领，深度服务中非合作转型升级。

5月17日，中非经贸博览会闭幕会系列活动之中非经贸供需线上对接会在长沙成功开幕。来自非洲10个国家180余家企业和150余家中国对非贸易企业通过线上参会，首场对接会成功线上对接磋商200余轮次。

从“配对”到“牵手”，一场相隔半个地球的经贸供需对话在“云端”开展，为本届中非经贸博览会上圆满句号。

开幕式上，中国工商银行副行长徐守本、标准银行集团管理层成员、企业与商业银行事业部总裁比尔·布莱克、南非贸易与工业部投资促进办公室主任图兰尼·孟佩谢尼等嘉宾线上视频致辞，充分肯定了对接会在疫情防控常态化情况下推动中非企业聚焦供需精准对接、对促进中非发展合作和经济全球化向更高层次发展的意义，表达了中非共赢发展美好蓝图的祝愿。

湖南省商务厅副厅长李心球、工商银行湖南省分行副行长秦谭平等在湖南线下会场讲话，回顾了中非经贸博览会、中非经贸深度合作先行区、中非跨

“云端”对话赋能中非贸易

——工行“环球撮合荟”平台助力，2022年中非经贸供需线上对接会成功举办



2022年中非经贸供需线上对接会开幕。

境人民币中心等落地湖南以来的各方面举措和成效，并表示为推动中非经贸合作再上新台阶贡献湖南力量。

“智能”“便捷”“一站式”，作为中非经贸对接活动的“老朋友”，此次活动中，工商银行以“环球撮合荟”跨境撮合平台和“中非跨境人民币中心”为抓手，依旧表现不凡。

活动前期，工商银行携手其战略合作伙伴标准银行集团，分别负责中方和非方企业的邀约报名。其中非洲企业180余家，出口产品类目覆盖大宗农产品、油料作物及加工品、植源性经济作物等17大类，棕榈油、咖啡、红酒、玉米、宝石、锰矿等67小类。会前工商银行精准邀约国内对非贸易采购商150余家，中非双方企业根据供需要求，提前精准配对，并参与线上培训。

活动全程由工商银行青年志愿者担任线上翻译，为双边企业提供语言支持和高质量的撮合对接服务。

精准对接 第一时间掌握第一手咨询

对很多长沙市民而言，曾经的高桥大市场就是一个可以买到便宜东西

的地方，如今的高桥却是“国际范”十足。在市场最显眼的地方，斑马纹、非洲鼓加之扑面而来的咖啡香，“小咖主”非洲咖啡主题馆瞬间拉近长沙与非洲的“距离”。

“‘爆品咖啡’每杯仅售8元”，“小咖主”面市之初就因平价甚至是低价刷爆各大社交平台，是噱头还是营销？“湖南需要一个好的本土咖啡品牌，要让消费者享受到品质好、价格优的咖啡。”景建华表示，近两年，国内咖啡品牌迅速崛起，但咖啡的价格却一直保持在一个较高水平，让更多人喝到一杯平价咖啡，是他努力的方向。

初心虽好，但平价优质咖啡产品需要平价质优的原料。2020年9月21日，中国（湖南）自由贸易试验区正式获批，包含于其中的高桥大市场让他看到了梦想实现的前景。

景建华介绍，2021年第一次参加中非经贸供需线上对接会，通过“环球撮合荟”平台，与埃塞俄比亚、肯尼亚等地的咖啡豆供应商实现“面对面”交流。第一时间掌握第一手资讯，非洲各国精品咖啡豆应有尽有，不仅大大降低成本，更有品质保证。“过去，咖啡豆信息与价格都掌握在国内供应商手



现场企业“云端”对接非洲企业。（本文图片由工商银行湖南省分行提供）

上，属于卖方市场。咖啡饮品价格、品质我们都无法掌控。”景建华高兴地表示，打通直供渠道后，他们对价格与品质都更有信心。

今年4月，“小咖主”7店同开，店铺遍及长沙河西大学城和河东重要商圈，用一杯平价的醇香咖啡，让更多市民们感受漂洋过海而来的满满诚意。

“经过3—5年发展，在全国建立

样品质量等情况，确定双方的进一步合作。

“作为企业，通过工行‘环球撮合荟’平台，可以享受结算、融资等‘一站式’综合金融服务，操作简便，很契合我们的实际需求。”湖南粮油集团业务经理彭罗俊表示，主办方配备了线上专业翻译，帮助企业解决了沟通方面的问题，为双方创造了很好的合作机会。

聚沙成塔 促成意向合作金额近9亿美元

自2019年首届中非经贸博览会落地湖南以来，工商银行已经连续3年成功举办高质量中非经贸对接活动，助力达成合作成果200余项，服务客户1500余家，促成意向合作金额近9亿美元。

此次活动，中非企业通过工商银行“环球撮合荟”平台开展“云端”对接。“环球撮合荟”平台自2020年8月28日面向全球发布以来，为境内外企业创新提供线上线下一体化的撮合服务，并配套提供交易结算、融资支持等“一站式”金融服务，目前已吸引来自全球59个国家和地区的7万余家企业入驻，与10余家境外外政府部门、商协会签订跨境撮合专项合作协议，举办160余场高品质跨境撮合活动，累计达成跨境合作意向4000余项，合作金额上百亿元，有力支持全球企业更便捷、高效地融入全球市场，促进“产业链融通”“供应链畅通”。

“2022年中非经贸供需对接会第二场活动——中非红酒、咖啡品鉴沙龙暨线上磋商会将于7月22日湖南（长沙）跨境电商交易会期间在湖南国际会展中心举办。活动现场，工商银行相关负责人发出邀约，欢迎大家届时现场品鉴非洲的优质红酒与咖啡。

放眼未来，中非合作新机遇不断涌现，中非经贸合作必将亮点纷呈。

正如工商银行湖南省分行行长张慎所言：“中国工商银行助力中非经贸合作之路只会更强劲更久远。工行湖南分行将一如既往地坚持践行国家战略，履行大行担当，紧跟湖南‘创新引领，开放崛起’战略，为进一步引领中非合作向更高质量、更高水平迈进发挥积极作用。”工商银行湖南省分行将以参与筹办中非经贸博览会为契机，充分发挥全球布局的网络优势、与标准银行集团的战略合作优势，“环球撮合荟”跨境撮合的服务优势和“一带一路”银行间常态化合作机制优势，持续为中非企业搭建好金融合作桥梁，为进出口企企提供结算、融资等金融服务，协助湖南省政府加快推进中非经贸合作促进创新示范园、非洲非资源性产品集散交易加工中心等平台建设，为广大客户提供专业、优质、高效的金融服务。

奋进在三湘