

奋斗百年路
启航新征程
——中国共产党人的精神谱系

艰苦创业 团结协作

——红旗渠精神述评

“劈开太行山，漳河穿山来。林县人民多壮志，誓把河山重新排……”

20世纪60年代，河南省林县（今林州市）人民在县委领导下，历时十年，绝壁穿石，挖渠千里，将“自力更生、艰苦创业、团结协作、无私奉献”的精神之旗插在太行山麓。

红旗渠在太行山上蜿蜒流淌至今，它是滋润百姓的“生命渠”，是催人奋进的“幸福渠”，更是永不断流的精神渠。

“生命渠”滋润心田

晋、冀、豫三省交界的林州，山多水少，缺水是千百年来最深、最痛的记忆。在县委志上，“大旱、连旱、凶旱、亢旱”等字眼频现。

缺水久矣，盼水心切。尽管人们曾经努力，但缺水历史并没有终结，直到新中国成立后，还有人因打翻水桶而自责上吊。31岁的县委书记杨贵站了出来，多方考察后，县委决定从山西平顺县引漳河水入林县。

这是一项充满风险的决策。杨贵不仅面临工程技术上的考验，还面临政治前途上的风险。

“我们可以坐着等老天爷的恩赐，这样我们的乌纱帽肯定保住了，却战胜不了灾害，遭殃的是人民群众。”

掷地有声的话语，体现了一个共产党人的担当。

为民修渠，赢得百姓的支持与拥护。县委征求意见时，林县百姓说：“国家没钱，我们自带干粮也要修成，这是祖祖辈辈的大事。”

红旗漫卷太行，人人斗志昂扬。上无寸物可攀，下无片地可立，人们腰系绳索，飞渡峡谷开山炸石；物资短缺，农民自带工具干粮，自制炸药石炭。

宁愿苦干、绝不苦熬。10万建设大军苦干10年，硬是用双手“抠”出一道长1500公里、被世人称之为“人工天河”的生命渠。吃水问题得以解决，数十万亩耕地得到灌溉，一泓清水流进百姓的心田。

“幸福渠”催人奋进

林州人骨子里是不甘落后的，红旗渠让他们的脊梁挺得更直。

修渠10年，一种逆流而上啃下硬骨头的劲头，融入了人们的血脉。

张益智出生第二年，红旗渠全面建成。那是1969年7月，刚结束十年奋战的人们豪气干云。耳濡目染下，他继承了太行山石般的坚硬个性。

由于家贫，张益智16岁就外出打工。他吃苦耐劳，勤学好问，19岁时成了瓦工班长；21岁，当上管理工人的工长；26岁，他成立建筑公司独当一面。2012年，张益智接手家乡几乎废弃的万泉湖景区，开始新的奋斗。张益智的经历是千千万万林州人的缩影——

上世纪60年代“战太行”，人们用双手挖出千里生命渠；

上世纪80年代“出太行”，10万大军在全国打响建筑金字招牌；

上世纪90年代“富太行”，带着赚回的第一桶金，林州人回家建厂开工，富裕家乡；

新世纪里“美太行”，林州转变发展思路，走向低碳环保经济。

今天，林州打赢脱贫攻坚的硬仗，实现全面小康的梦想，走上了全面推进乡村振兴的新征程。

一代人有代人的使命。如今，林州百姓已不再为饮水而担忧，中国人民已不再为温饱而发愁，但默默流淌在太行山上的“幸福渠”，将一直见证中华儿女团结奋斗、追求幸福的努力。

“精神渠”永不断流

“自力更生、艰苦创业、团结协作、

无私奉献”。很多到过红旗渠的人说，最难忘的是水中闪闪发亮的精神。

曾经，修渠人把生命与水渠融为一体；如今，每个人用自己的拼搏书写新的故事。

2013年，55岁的王生有面临一个选择。担任盘龙山村党支部书记20多年的大哥王自有，在为村里修路奔波的途中突发心脏病逝世，村里的“天”塌了。王生有常年在外做生意，因车祸失去一条手臂。乡亲们想让事业有成的他回村接任村支书。

回，还是不回？作为党员的王生有，扛起了全村人的期盼。经过多方奔走和努力，他带领乡亲们将坑洼不平的土路变成了平坦的水泥路，并继续绿化荒山，种植花椒、核桃、中药材，不仅使特色产业更红火，也为发展旅游打下基础。

时光荏苒。从空中俯瞰，盘龙山蜿蜒的山路如一条青龙，与远山间缓缓流淌的红旗渠遥相呼应。这是跨越半个世纪的沧桑变化，也是共产党员的初心见证。

一切为民者，民则向往之。

对于今天的共产党人来说，红旗渠，既是历史的答案，也是时代的航标。

（据新华社北京11月11日电）

中美达成 强化气候行动联合宣言

新华社英国格拉斯哥11月10日电

11月10日，中国和美国在联合国气候变化格拉斯哥大会期间发布《中美关于在21世纪20年代强化气候行动的格拉斯哥联合宣言》。双方赞赏迄今为止开展的工作，承诺继续共同努力，并与各方一道，加强《巴黎协定》的实施。

在共同但有区别的责任和各自能力原则、考虑各国国情的基础上，采取强化的气候行动，有效应对气候危机。双方同意建立“21世纪20年代强化气候行动工作组”，推动两国气候变化合作和多边进程。

俄白战机在白领空共同巡逻

新华社莫斯科11月10日电

白俄罗斯国防部网站10日发布消息说，俄罗斯两架战略轰炸机当天与白俄罗斯空军共同在白领空执行巡逻任务。

消息说，俄方当天派出两架图-22M3战略轰炸机参与完成对空白领空的巡逻任务。双方演练了战机在空中的实际配合，以及与地面指挥所的协调。当天的行动是两国国防部门协商后做出的一致决定，旨在演练两国国防力量在统一防空系统中的协调配合。

消息说，俄罗斯战机在完成巡逻任务后已按规定时间返回俄境内军事基地。

俄战机今后将定期在白俄罗斯领空执行飞行任务，以确保对空中和地面可能出现的状况采取适当的应对措施。

另据俄罗斯媒体援引俄国防部消息报道，俄两架图-22M3战略轰炸机当天在白俄罗斯领空完成巡逻任务，随后安全返回俄境内基地。此次行动是对联盟国家统一防空系统的一次检查，是在白俄罗斯空军和武装力量防空司令指挥下进行的。

俄白两国于1999年12月签署建立俄白联盟国家条约，于2009年签署有关建立统一防空系统的协议。

文化视点

图书直播：试水与观望

湖南日报全媒体记者 刘瀚璐 邓正可
通讯员 赵昕宇

一间巨大的仓库，后排是数不清的书架和书籍。没有精致妆容的主播，坐在一旁的空地，给大家展示一本教小朋友学好物理的科普书籍。下方的评论区也很热闹：“这本书太好了”“货不够可以继续加吗？”一条接一条。

11月5日的一场图书直播中，主播王芳忙得火热，身旁的四个助理正抬着一摞摞新书补充。这是她为“双11”举办的第七场“库房图书补贴双11专场”，后续还会有“双11全天补贴场”等图书直播活动。

直播，成为营销带货、刺激消费的重要渠道。图书直播是否能对出版行业带来发展新机遇？怎样为消费者搭建一个书质保证、书价合理、书品畅销的网络平台？

图书直播正当潮，省内部分出版社试水

2015年，人民文学出版社进行第一次图书直播营销实验，结果活动宣传效果和销售额都超乎了主办方的意料。受人民文学出版社的启发和影响，2016年，各出版社相继尝试直播。

2020年，被誉为“图书直播元年”。图书知名品牌“樊登读书”开始在抖音进行“只卖好书”的直播售卖活动；年底，刘媛媛、王芳等人开始以图书主播身份进行图书直播。

2021年，图书直播愈加活跃，在抖音、淘宝、天猫、京东等各大平台，以及小程序、百度百家号、微赞、看点等更多平台涌现。抖音、京东和快手还专门出台政策扶持图书直播。

如今，直播似乎成为图书销售的重要渠道。仅7月份，抖音图书头部主播刘媛媛、主持人王芳就分别带货1.18亿元、1.10亿元GMV（拍下订单金额，包括成交和未成交）；今年9月，刘媛媛的GMV

更达3.47亿。

省内一些出版社也尝试在“直播大潮”中乘风破浪。在直播中，编辑甚至作者亲自上阵为读者介绍书籍的内容、特色、创作故事、以及图书的适合阅读人群等，并与读者进行在线互动。

11月7日，著名作家王跃文到安徽进行线下分享会活动，介绍他在岳麓社出版的新作《大清相国（王跃文讲解版）》。岳麓社同步在京东直播，推送图书售卖链接，吸引不少观众线上购书。将线下图书分享会引入图书直播，这样的形式岳麓社已多次尝试。针对“双11”这样的重大节点，该社也推出了相应的促销直播。10月31日晚的“岳麓社大促销直播”直播带来了近7000元销售额。

坐拥图书直播界的“销量密码”——少儿类图书，湖南少年儿童出版社已实现直播常态化。11月1日起，湖南少年儿童出版社每周一至周五上午9时在抖音进行定期直播，编辑准时出现。近2个小时的直播里，为读者推荐少儿类图书。

对于图书直播，一些出版社也正处于观望状态。湖南科技出版社暂时还没有加入直播矩阵，该社副社长凌伟介绍：“直播更适合少儿类产品，不过我们会提供一些合适的产品给其他直播带货的主播。”另外，直播销售价格过低打破市场价格体系、知名主播坑位费和佣金太高、出版社自己做直播投入大产出小等问题，也劝退了一部分出版社。

买书渠道多了，买书人反而迷茫了

从传统书店，到当当、京东、亚马逊等网络书城，再到直播，人们购买图书的方式越来越丰富。

传统书店能够提供沉浸式阅读体验，但“出门”可能是忙碌的人们走进书店的第一道阻碍。网络书城品类丰富、浏览方便，但仅凭肉眼难以分辨图书质量，从茫茫书海中寻得一正版“良书”也不容易。

图书直播有相对靠谱的选品，有生动的现场展示和讲解，也有更令人心动的低价优惠。

低价虽然惠及了读者，却也刺痛了一部分出版人。9月27日，刘媛媛称“准备了50万册书破价到10元以下，10万册1元书”。“1元钱抢书！”一句直播带货的预热口号，引爆了“图书是否应该低价销售，知识能否贱卖”等一系列问题的炸弹。不少出版人认为，为了销量而“贱卖”图书，破坏了图书出版行业的生态，更是对知识的践踏。

另一方面，有人也担心，图书直播本身是不是在贩卖焦虑？“书能帮你解决什么问题”“买书等于买知识！”直播镜头前极具诱惑力的介绍，加上眉飞色舞的主播，在个人主播的直播间，大家一拥而上抢购，少儿读物和教辅工具书几乎“一秒没”。少有人在意主播是否读过这本书，甚至不关心书的核心内容、意义价值。主播喊出的“功效”似乎更有吸引力。买回去的书，是用来填补书架的“装饰品”，还是缓解知识焦虑的“速效药”？

与此同时，出版社、读书社群的图书直播似乎“淡泊”得多。编辑用心挑选书单，读者一边听编辑或者讲述作品创作的故事，一边发评论进行提问互动，一边下单购买图书。这样的图书直播，真正让书的价值跨越时间和空间，传递给爱书的人。

图书，作为一种文化产品，其价值绝不止于一般的商品价值。图书搭上网络技术的快车，走近读者，惠及群众，丰腴人们的精神和思想，本是好事。但“低价出售”“清仓甩卖”这类直播行为，只怕直播红利没吃到，反倒降低自己的身价。

招标公告

经汉寿县建设行政主管部门审核，汉寿县花木兰片区雨污分流改造项目已具备公开招标条件，招标人为汉寿县住房和城乡建设局，投资额1597.2239万元，现予以公告。详情请关注湖南省招标投标监管网(www.bidding.hunan.gov.cn)、常德市公共资源交易平台(https://jyyw.changde.gov.cn/)、汉寿县人民政府网、《湖南日报》、《常德日报》。

汉寿县建设工程招标投标管理办公室
2021年11月11日

公告

陈志刚(身份证号43090*****50338)，根据我行考勤管理办法及国家有关法律法规，我行已于2021年11月5日对你作出解除劳动关系决定。因多方式与你联系均未果，请你自本公告刊登之日起30日内来行办理解除劳动合同手续，予以配合。

中国银行股份有限公司益阳分行
2021年11月12日



特色奶业 兴村富民

11月11日，城步苗族自治县南山牧场，肥硕的奶牛在悠闲吃草。近年，该县南山牧业有限公司依托得天独厚的草山资源，大力发展生态特色有机奶业，现已成为一家集牧草种植、奶牛养殖、乳品加工销售、牧业旅游为一体的全产业链奶业企业，带动当地3000余名农民就业，年增收4000多万元。

湖南日报全媒体记者 李健 摄

“双11”跨境包裹加速飞奔 长沙黄花机场海关通关再提速

湖南日报11月11日讯(全媒体记者 黄婷婷 通讯员 刘侃 代玮)

又是一年“双11”电商网购节，长沙黄花综保区内的湖南跨无止境电子商务有限公司火热朝天。企业负责人介绍，随着消费者需求的多样化，进口商品种类已增至1700余种，覆盖日化、母婴及食品等多种类别，目前销量较高的主要为化妆品、纸尿裤、奶粉等。

针对今年促销期整体拉长的情况，长沙海关所属长沙黄花机场海关提前

成立保障跨境电商“双11”协调小组，对进出口业务量进行预判，优化系统功能配置，提升网络、智能卡口及视频监控的应急处理能力。同时，采用5G技术部署“固移融合”新组网模式，实现5G网络对海关业务网络的备份，确保“双11”期间业务网络稳定运行。

根据企业资质等级和商品风险程度，长沙黄花机场海关优化查验布控指令，实现货物“秒通关”。据统计，截至11月11日中午12时，长沙黄花综

保保税跨境电商进口保税备货模式已派送出区商品约4.6万单。

为备战“双11”高峰，长沙黄花机场海关还推动更多企业利用“抽样后即放行”创新举措，对跨境电商零售进口食品现场查验并抽样送检后，满足条件的不用等待出具结果即准予放行、上架销售。公司关务主管伍勇表示，“抽样后即放行”有效缩短了货物到仓后上架的时间周期，使得商品在“双11”促销期间能快速到达消费者手中。

福布斯中国发布“十大工业互联网企业”“十大工业数字化转型企业” 树根互联、三一集团分别入选

湖南日报11月11日讯(全媒体记者 曹刚)

11月10日，“2021福布斯中国工业互联网系列评选”结果发布。树根互联股份有限公司入选“2021年度中国十大工业互联网企业”，位居榜首；三一集团斩获“福布斯中国2021年度中国十大工业数字化转型企业”大奖，系工程机械行业唯一获奖企业。

据介绍，树根互联云平台坚持采取自主研发、拥抱开源的策略，具有完整的知识产权和技术能力，平台所有组件均为树根互联内部原始研发，

确保不被第三方组织机构“卡脖子”。此次“2021福布斯中国十大工业数字化转型企业”中，有两家入选企业是由树根互联云平台赋能，足见其超强的应用实现能力。

福布斯中国认为：“以树根互联为代表的国家级双跨工业互联网平台企业，不仅将发挥中国工业互联网行业的引领示范作用，也是最有实力打造出具有国际影响力工业互联网平台的领跑者。”

福布斯中国表示：“三一集团属于

工程机械行业，产品多元复杂，技术含量较高。三一集团的数字化转型持续迭代多年，覆盖了全部业务领域，并打造出了产业链生态，实现了运营管理全面数字化的转型，其运营水平已比肩国际先进企业，是传统企业在数字化转型方面的佼佼者，我们认为其经验和做法值得行业嘉奖。”

据悉，当前，三一集团已投资超过120亿元，在北京、长沙、昆山、重庆等产业园启动了46个智能制造灯塔工厂及智能产线项目。

“不一样”的直播

——团汨罗市委“牵线搭桥”服务企业见闻

今年“双十一”，位于汨罗市弼时镇的湖南工程机械配套产业园，迎来了一个不一样的“狂欢节”。团汨罗市委联合湖南工程机械配套产业园，创新开展直播活动，不仅进行线上带货，而且直播卖地、直播带岗，吸引了150余万名网友在线观看。

“湖南工程机械配套产业园是全省唯一的工程机械配套园，承载着服务省先进制造、智能制造的重大使命。”直播中，芒果TV青年主播马萱带着网友，全方位了解产业园。目前，园区招商签约项目达80个，三一重工、山河智能、中联重科、铁建重工等工程机械“四巨头”均落户于此，基本形成了以头部主机项目为主导，中立机械、鼎成汽车等服务主

机企业的配套产业集群。

湖南中立智能科技有限公司今年10月9日开业，主做塔机配套件。当天直播，公司董事长李戈面对在线提供就业岗位8个，向求职者展示了企业优厚的薪资，吸引多人意向求职。

这“直播带岗”的创意，来自于团汨罗市委。团市委书记黄尚说：“通过网络直播推介+线上平台互动+网络视频连线”的方式，可精准对接企业招聘与个人求职需求，提升人岗匹配率，让招聘会变得“触网”可及。”

在园区的直播超市，许多公司的年轻小哥、小姐姐们都在自家直播间直播带货。大通宝富员工刘鑫现场介绍鼓风机。刘鑫从没做过直播，这次完全属于“赶鸭子

上架”。但幸好，在直播前有团汨罗市委的指导和培训，才让他发挥得“行云流水”。

全县域共青团基层组织改革试点以来，团汨罗市委通过青年创业交流、就业招聘、技能培训、联谊交友等，服务园区青年群体，组建青年突击队、产业链建设小分队、“跑小青”志愿服务队，助推汨罗各大企业发展。

27岁的范天佑是弼时镇青年，在团汨罗市委帮助下，就职于湘一智能科技有限公司，并成长为班组长，一个月可赚7000多元。“黄尚说，团汨罗市委将进一步因地制宜，加强非公领域团组织有效覆盖，确保‘青年在哪里，团组织就建在哪里’，推动非公团建工作走深走实，更好地服务企业、服务经济社会发展。”

（欧阳林 张为）