园艺花卉 打卡陶醉

——2021年湖南花木博览会综述

湖南日报·新湖南客户端记者 欧阳倩

10月17日，2021年湖南花木博览会在长沙落下帷幕。3天时间，5万多名市民闻香而来，打卡美景；更有60余万人在线云观展，在指尖触碰姹紫嫣红的景致。

这是湖南观展总人数最多的一次花事盛会，并有行业专家、企业展商等碰撞思想、纵论未来。

花事盛会：展区规模大、展品数量多

对嘉宾和市民来说，花木博览会不仅是一场浪漫的鲜花之旅，也是一次感受山水之城、魅力湖南的美妙行程。

以“一心、二廊、十二韵”为整体设计思路，22个室内室外展区和花卉苗木基地展区，1000余件观赏苗木、盆栽盆景展品，在青山绿水中舒展身姿。

“各类展品都是严格挑选，质量高、数量多，凸显了湖南花木大省的地位、产品结构与产品优势。”博览会组委会工作人员介绍。

在兰花展区，近300盆兰花错落摆放，有的伸展着纤细的枝条，有的已挂满一串串花蕾。“这里既有适合大众培育的亲民品种，也有每株价值上万甚至数万元的名贵兰花。”长沙市兰花协会副会长陈力介绍。

株洲市展区着重体现花卉产业的新品种、新技术、新工艺。展出的株洲高山杜鹃打破了杜鹃平地不能存活的神话；云田彩桂、彩虹彩桂，是国内最早培育成功的彩叶桂花树种；炎陵彩素获得中国兰花品种登记注册……

在益阳市展区内，挺拔的圣音竹冠型优美，竹节更呈现元宝状，“它又名元宝竹，因观赏性极强，市场上可卖到上千元一株。”展区工作人员介绍。

花木界的“新鲜面孔”和特色品种，既彰显了“湖湘智慧”带来的研发成效，也是湖南加速花木产业转型升级的成果展示。其中，省植物园的彩叶植物和观赏竹、省林科院的紫薇和茶花、株洲云田的彩桂、怀化林科所的大花红山茶等，均为拥有自主知识产权的花卉新品种。

花牵八方：交流合作硕果满枝

本次博览会邀请政府和行业主管领导、知名专家作专题报告，共商湖南花木产业发展大计。

“开展种质创新、新优品种培育和配套高效轻简栽培技术研发应用，是实现我国花卉产业高质量发展的必由之路”；

“特色花卉小镇建设蓬勃发展，成为乡村振兴的新亮点，急需规范指导”；

“要坚持政策引导，在市场流通上做研究；根据现有的资源和品种情况，做大做强品牌”；

……

他们为花卉苗木产业高质量发展建言献策。

更多新技术、新产品、新项目搭乘博览会东风，扩大了“朋友圈”。

广东、广西、福建等省区花卉协会联盟成员纷纷与会，见证杜鹃花、兰花战略合作协议签约仪式，花木产业跨区域合作共赢实现“加速度”。

省花卉协会和中南林业科技大学、省林科院等科研院所，还将为从事花木种植的上下游企业提供技术和经营指导，在花木生产企业、基地和科研院所、线上线下销售企业间搭建一个产学研平台。

博览会举办地长沙市雨花区，更是借助博览会带来的机遇，迅速拿下订单、签下合作协议：10月17日，辖区多个单位与15个村（社区）集体经济组织合作社签署框架协议；中建五局园林设计公司、红星实业集团有限公司农户产品大市场、湖南金马泰农业发展有限公司等，组建雨花绿心地区花木产业联盟，抱团闯新路。

此次花木博览会还开辟了线上展馆，方便观众“云观展”和“网购”；通过互联网，围绕花木产品、技术等持续进行展示展销，打造一个永不落幕的花博会。

花名远扬：变革推动交易持续向好

线下实体深度变革，线上平台创新模式，这是本次展会的亮点。

受新冠肺炎疫情的影响，花木销售市场主要消费人群和需求发生了变化。天猫平台对八大消费人群进行具体分析，资深白领、新锐白领和精致妈妈三类人群，为花木增速贡献了主要力量并占主导地位，其客单价非常高，偏好购买鲜花、花卉绿植、花盆等产品。

市场需求给农户、龙头企业带来机遇。以长沙市雨花区跳马镇石桥村为例，11.25平方公里内，有着10多家从事花卉苗木的公司、120多个经济合作社。近两年，村里花木种植户的种植面积越来越大。更多的村民在浏阳、宁乡以及贵州、江西租地来种植，租地养花面积近万亩。

销售模式创新是市场活力的重要来源之一。行业互联网化提速，直播、社群团购、基地“一件代发”等模式如雨后春笋般涌现。

互联网背景下，传统花卉市场的交易功能逐渐减弱，但同时，其组织、集散、服务功能在增强。面对消费人群喜好的变化，以“都市花乡”为代表的连锁实体店开始深度变革，提供体验式消费、综合服务。据悉，长沙市有花卉零售店约1000多个，大多开有连锁店，生意持续“升温”，引导城市人群的新生活理念。

目前，湖南花木产业基本形成了三大产业带，即以长沙县、浏阳市、长沙雨花区、株洲石峰区、湘潭岳塘区为核心的“百里花木走廊”产业带；以邵阳、怀化、衡阳为中心的食用与药用花木产业带；全省市（州）城区发展而成的以城乡绿化和观光休闲为主题的城郊花木产业带。

2020年，湖南花木种植面积165.82万亩，年销售额139.95亿元，带动工程、食品、医药、观光、休闲、康养等实现年综合产值600亿元，种植面积、产业规模和综合实力位居全国前列。

一看再看，国博人气最旺展览

——国家博物馆永州摩崖石刻拓片展反响热烈

湖南日报·新湖南客户端记者 黄柳英

“展期太短，一个月根本不够看；看展的人太多，国庆长假7天一直预约不上。”这是记者在中国国家博物馆永州摩崖石刻拓片展厅，听游客说得最多的话。

10月17日，为期一个月的“摩崖上的中兴颂——永州摩崖石刻拓片展”闭幕，许多市民和游客此前趁着周末，前往中国国家博物馆，最后一次观摩近60件（套）珍贵的摩崖石刻拓片。

永州现存古摩崖石刻2000余方，包括颜真卿、元结、怀素、周敦颐、杨万里、苏轼、米芾、黄庭坚、何绍基等诸多书家学者第一手真迹。此次展览精心挑选具有代表性的摩崖石刻拓片，引得不少书法爱好者和文学爱好者一看再看。

记者一进展厅，便见到不少熟悉的面孔。75岁的董奶奶站在《阳华岩》摩崖石刻拓片前，认真誊抄展品标签上的译文和创作背景。“今天一开馆就进来，看了快5个小时，才抄了七八页纸，还有好多内容没细看呢！”董奶奶有些着急。

老年人观展不需预约，十分便利，这让赶在最后一天才预约成功的中央财经大学书法专业学生王语嫣十分羡慕。“老师很早就给我们推荐了这个展，无奈我一直预约不上，每天都是爆满的。”进入展厅已有半小时，王语嫣一直在入口的《大唐中兴颂》前徘徊，兴奋得挪不动步。她笑着说，恨不得趴上去一字一字地看！“颜真卿的字我们平时临摹最多，以前都不知道他有一幅这么大的作品，比起更为人知的《多宝塔碑》，这幅字更显功力。”王语嫣说。

观展前，王语嫣特意做了功课，一查才知道有那么多名家在永州生活过，还留下大量的摩崖石刻，这让她对永州心生向往。“老师说，再好的拓片也比不上原碑原帖，有机会一定要去看看它们的真面目。站在浯溪碑林，面对500多方摩崖石刻，那场面一定很震撼！”

当天，展厅里还有一群特别的小朋友，他们手拿册子，一边看展一边抄抄写写，引起大家好奇。“这是老师布置的作业。”跪坐在《如月之中》榜书前的何明轩、郭育涵、于沐泽，给记者展示他们1个多小时的学习成果。他们手上拿的是题本，里面全是与永州摩崖石刻拓片展展品相关的阅读理解题，有10余页。3个小朋友都是四年级学生，答题进度相近，已写到第8页。

活泼的何明轩向大家介绍，这是他们国学课课外延展活动，每周双休日都举行，他已连续参加42次。每次看展前，老师都会出一份题册，让他们在观展过程中找出答案。“把所有题目写完后有奖励哦，你看！”何明轩自豪地给记者展示他上周获得的奖品——一支银色的双头签字笔。

这一幕引起永州文化研究院院长罗明桥的注意，“这种现场体验式教学很有新意，效果也好，给了我们启发，永州在发展摩崖石刻研学中可以借鉴。”

据罗明桥介绍，国庆期间，永州摩崖石刻拓片展日均人流量达3000人次，是国家博物馆最受欢迎的展厅之一。展览更直接带动了浯溪碑林等永州旅游景区的热度，国庆假期，永州市接待游客230万人次，同比增长7.39%，实现旅游综合收入18.8亿元，同比增长12.7%，游客和旅游收入增长率均列全省前3位。

10月17日，中国国家博物馆发布官方消息，确定永州摩崖石刻拓片展延期！

规范合同和耗材使用流程，降低医疗风险和廉政风险，提升运管和监管效能，增强社会效益和经济效益——

SPD破解医用耗材管理难题

湖南日报·新湖南客户端记者 李治

“我在工作中找到了生命的意义，‘一切为人民健康服务’不是一句口号。”10月17日，中南大学湘雅医院SPD（医用耗材管理）项目库管员曹宇轩对记者说。

医用耗材SPD管理是在供应链一体化思想指导下产生的一种典型的现代精益化管理模式，强化医院医用耗材管理部门的全程监管，对全院医用耗材在院内的供应、加工、配送等物流进行集中管理。经各大医院和平台公司紧密协作，在湖南取得明显成效。

及时供应救人危难

救护车嘟叫声刚停，担架滚动声就急促传来。病人的呻吟，家属的哭喊和医务人员低沉的交流声混杂在一起，划破了深夜的宁静。回忆起今年春天一个千钧一发的值班场景，23岁的小伙子曹宇轩至今刻骨铭心。“凌晨1时多，湘雅医院来了一位急诊病人需进行手术治疗。接到耗材需求后，我们立即启动急诊应急配送预案。在系统指引下，从确认耗材位置到拣配完成送入手术室，仅花了15分钟。”他说。

曹宇轩告诉记者，那天，医务人员全力以赴，耗材供应及时，终于挽救了病人生命。如果没有现代化的SPD管理系统，很难保证耗材及时供应。有时医院给供应商打电话后，后者再派车派人送耗材到医院，需要一到两个小时。

医用耗材管理一直是医院管理一个大难题，也是医疗廉政风险高发区域。SPD管理模式对医用耗材进行统筹管理，可有效提高管理效能，规避医疗风险和廉政风险。

在湘雅医院的SPD架构系统中，曹宇轩负责的只是其中一个小小的环节。整个SPD项目在软硬件技术支持下，多环节发挥组织合力，最终为病患者提供高质量的服务。

如手术室SPD物流具体流程为：术前，医生根据手术需求以及个人喜好勾选手术套包；护士选择手术单、进行手术排班、提交套包；SPD运营系统运营人员依据医生、护士要求，制作套包，在术前放入套包柜。

在这个过程中，手术耗材会与手术名称、领用人、患者名称等一一关联，实现对手术室耗材的全流程跟踪信息管理。

综合效能“一石多鸟”

中南大学湘雅医院院长雷光华认为，SPD可以规范合同和耗材使用流程，降低医疗风险和廉政风险，提升运管和监管效能，增强社会效益和经济效益，成为现代医院高质量发展的有力武器之一。

近年来，SPD在湖南医疗行业发挥的作用渐成共识。浏阳市中医医院过去存在耗材库存无法精确管控，系统账与实物不能完全匹配，供应商来货耗时长，临床有套计、漏计、多计等问题。去年启动SPD后，上述现象成为历史。医院供应商还反应，通过B2B平台可随时查看货物在院内的库存情况，精准把控库存以及库存的效期，减少退换货麻烦。

长沙一位三甲医院护士长说，由移动互联网和现代信息技术“加持”的SPD，让医护人员避免在医用物料准备上投入过多时间，可以更好地集中精力为病患服务。另外，SPD利用错峰时间配送，减低了城市交通和医院空间的车辆和人流压力。此外，SPD让医院耗材运行透明化，大大提高政府部门的监管效能，并可通过数据共享降低管理成本。

湖南“小巨人”走出省外

目前，中南大学湘雅一、二、三医院SPD都由湖南省专精特新“小巨人”企业德荣医疗运营。德荣医疗董事长郭德斌认为，SPD管理平台作为医院与第三方共建的项目，可实现医用耗材全流程可追溯的数智化管理，助力医院进入耗材管理“数字化时代”。其推出的医疗一体化供应链模式——“德荣医链”，可有效促进医疗供应链各环节的集约化、数智化，形成良性循环和可持续性发展。“德荣医链”模式目前已走出湖南，在东南沿海和西北地区推广。

今年7月，陕西省政府采购网公示延安市医疗保障局医用耗材供应链延伸服务（SPD）采购项目招标结果，德荣医疗中标。3年内，德荣医疗将投资2亿元建设延安SPD云仓，为16家二甲以上医院提供SPD服务，并在各医疗机构建设院内周转库，配备仓储智能柜，预计将提供1000个就业岗位，创造数亿元的医疗器械产业链，提供数千万元的税收。

今年底，位于长沙北部德荣医疗智慧物流产业园的德荣智仓将竣工运行。这是一座集智能化、自动化于一体的医疗器械仓库，拥有24米高托盘立库，配备垂直升降货柜、KIVA机器人、AGV机器人等全球先进的现代物流设备，服务各大医院和医疗器械供应商。全面投产后，预计年吞吐量超200亿元。

大学生创新创业 走出靓丽风景线

高质量创新创造 高水平创业就业

——聚焦“双创”周湖南分会场

湖南日报·新湖南客户端记者 彭雅惠

动脑动手解决身边的“小缺陷”“不方便”，二十韶华的大学生还没毕业就当上了“老总”，所创建企业不到2年便成长为湖南省“优秀企业”，多家创投单位主动伸出“橄榄枝”。

创新加创业，中南大学学生赵宏丽走出一道格外靓丽的人生风景线。

2018年，赵宏丽入读中南大学湘雅医学院药学专业，恰逢国务院下发《关于推动创新创业高质量发展打造“双创”升级版的意见》，进一步激发“双创”热潮。赵宏丽积极加入“新型干粉吸入剂载体花形乳糖的研究及产业化”创新研究团队，并带着相关创新成果多次参加大学生创新创业大赛。2020年，赵宏丽带领团队展开“花形乳糖载抗病毒药物的抗新冠肺炎的干粉吸入剂的研发”，获得国家级立项。

在专业学习中，赵宏丽还接触到单冲压片机，这是一种制备药物固体制剂生产片剂的重要设备。传统单冲压片机上料时免不了少许料体浪费，下料时又容易造成片料破损。在抱怨之余，赵宏丽尝试对单冲压片机进行技术改良。

从产生想法到项目萌芽、做出雏形、不断实验与探索……今年5月，赵宏丽自主研发的“一种改良的单冲压片机”核心技术获国家知识产权局专利。

随着创新项目日渐成熟，2020年刚升入大三的赵宏丽正式创业，湖南致雅生物科技有限公司应运而生，获得市场投资青睐。

在湖南，大批大学生如赵宏丽一样积极投身创新创业。为切实支持大学生创新创业，我省运用“互联网+教育”新理念，组建全省大学生创新创业就业学院，通过省校共建，整合优质课程资源，开展线上线下教学，学院注册学生人数达9万多人，学习总时长超过100万小时；为强化创新创业实践，各类大学生创新创业大赛全年“接力”，并不断优化湖南省大学生创新创业导师库。

省发改委表示，通过完善工作机制、推进教育改革、搭建孵化平台和构建服务体系，努力构建大学生创新创业新生态，一大批大学生创业项目走向社会，有力带动就业，促进经济社会发展。

“金融活水”润潇湘

——中国工商银行永州分行倾力服务永州经济社会发展

陈 程 李万文

秋雨洗尘。湘江源头，处处诗意葱茏，硕果累累。

在永州职业技术学院校园，随着一栋栋新现代化建筑完工投用，这所如今拥有2万名学子的百年老校，更加生机勃发。

“乡村振兴，人才为要。职业教育是培养技能型人才的摇篮，为推动职业教育现代化建设‘添薪加柴’，我们责无旁贷。”中国工商银行永州分行党委书记、行长杜凌翼说。

不只是永州职业技术学院校。在湘江源头的永州大地，工商银行永州分行彰显着国有大行的使命和担当，让“金融活水”汩汩流淌，充盈着这方热土高质量发展的血脉。

主动担当，融入地方发展

“工商银行是我们最后接洽的银行，却推进最快，最终达成合作。”回忆起2019年工商银行帮助迅速解决永州职业技术学院二期工程第一阶段项目融资难题的情景，湖南建工永新项目管理有限公司总经理蒋敏仍充满感激。

这个项目总投资4.8亿余元，因筹备初期存在经营风险等问题，项目融资举步维艰。

关键时刻，工商银行永州分行积极响应党中央和省委关于发展职业教育的要求，顶住压力，克服重重困难，2019年7月成功为该项目提供了3.56亿元贷款，及时解决了项目融资燃眉之急。

经济是肌体，金融是血脉。一直以来，工商银行永州分行主动担当，融入地方发展，推动自身发展与服务永州经济社会发展“同频共振”。该行聚焦先进装备制造、电子信息、军民融合、生物医药、农产品精深加工、轻纺制鞋、能源电力、商贸物流、文化旅游等产业集群和优势产业链，推动学校医院、农田水利、道路交通等基础设施项目建设，全力以赴助力永州实施“三高四新”和乡村振兴等战略。

在2019年至2021年8月期间，工商银行永州分行累计发放公司类融资超127亿元，为地方经济社会发展提供了强有力支持。2019-2020年连续2年获得“永州市金融机构支持地方经济发展先进单位”称号。

主动担当，大有可为。9月下旬，永州市第六次党代会胜利召开，提出锚定“在全省版图中增加永州分量”的目标，大力实施“三高四新”战略，加快建设“三区两城”，着力构建“一核两轴三圈”区域经济格局。而在此前，中国工商银行湖南省分行已未雨绸缪，于9月15日与永州市人民政府签订服务永州“三高四新”、乡村振兴、智慧政务战略合作框架协议。这份战略合作协议的签订，进一步开启中国工商银行湖南省分行与永州市人民政府务实合作、携手发展的新篇章。

9月15日，中国工商银行湖南省分行、永州分行领导一行来到永州职业技术学院，为学院二期工程项目现场排忧解难。 李万文 摄

“工”到自然成。工商银行永州分行在服务了地方的同时，也成就了自己。该行继去年4月公司贷款余额突破百亿大关以来，净增额不断上扬，持续保持同业前列。2021年8月末，工商银行永州分行公司贷款余额达120.82亿余元。

大显身手，服务做到极致

最近，湖南建工集团永州职业技术学院二期工程项目部负责人石跃新原本焦灼的心，终于逐渐平静下来。“工商银行领导们送来了一场及时雨。”他说。

项目第一阶段工程因疫情等原因造成延后，申请第一阶段工程还款延期和第二阶段工程资金贷款迫在眉睫。一段时间里，石跃新焦急得吃不好、睡不香。

让石跃新没有想到的是，9月15日下午，中国工商银行湖南省分行党委委员、副行长秦谭平，永州分行党委书记、行长杜凌翼一行，来到永州职业技术学院上门送服务，为学院二期工程项目现场排忧解难。

他们细细“把脉”项目第一阶段工程还款延期和第二阶段工程资金贷款等问题，并就实施细节进行研讨，提出合理化建议。

永州职业技术学院党委书记黄小明不由感叹：“工商银行真是把服务做到了极致！”

对于工商银行的精心、精细服务，蒋敏更是深有体会：“项目第一阶段工程贷款一般跑流程至少需要半年，工商银行却只用了不到两个月。2019年7月10日正式签订贷款合同，当晚公司就获得放款。”

工商银行将这种极致服务铺展到永州各行各业。工商银行永州分行以“三区两城”、“一核两轴三圈”等战略布局为重点，聚焦新型基础设施、新型城镇化建设，交通水利重大工程建设“两新一重”项目。

另外，在支持永州产业园区发展、民营经济和普惠金融发展、政府性债务化解、智慧政务服务等领域，工商银行永州分行全面发力，取得良好成效。其中，为支持民营经济和普惠金融发展，2021年以来，工商银行永州分行积极运用“银担”、“政银担”等平台和“经营快贷”、“税务贷”、“烟草贷”等线上产品，满足民营和小微企业融资需求。至2021年8月末，工商银行永州分行小微企业贷款余额37.7亿余元，占总贷款余额的31.24%，在金融支小支微中发挥了主渠道作用。