



“中国红”闪耀非洲大地

——三一携“重器”亮相第二届中非经贸博览会



三一集团董事长梁稳根在第二届中国—非洲经贸博览会开幕式上发表演讲。

张 笛

9月26日,第二届中国—非洲经贸博览会盛大启幕,来自近40个非洲国家,联合国国际贸易中心等国际组织,以及中国各地方政府和企业的近千家参展商,上万名观众齐聚湖南长沙,共同推动中非合作高质量发展。

作为本届中非经贸博览会的首席战略合作伙伴,三一重工充分展现了“中国制造”深度参与非洲建设、与非洲共荣共发展的良好形象。

走进中非经贸博览会,满满的三一元素扑面而来:全新设计、别具匠心的四层双子塔为一大亮点,格外引人注目;在阳光和灯光的照射下,15款专为非洲市场设计的王牌产品C位登场,兼具品质感与国际范,十分炫酷;一幅幅三一建设美丽新非洲的巨幅海报一字排开,震撼人心,再现了这段跨越万里的中非缘分。

深耕20载,对非出口行业第一

开幕式上,三一集团董事长梁稳根作为唯一企业代表发表演讲。他说道,对非洲,三一一直有着特殊的感情,因为三一的国际化就是从非洲起步的。

2002年,三一重工出口了平地机到摩洛哥,这是三一的首个出口订单。以此为起点,三一成为最早一批进入非洲市场的中国工程机械企业,其市场保有量也长期稳居中国工程机械行业第一位。

其实在初始时期,非洲市场对“中国制造”比较陌生,就算是质量过硬的三一,也曾被客户担忧过售后支持和配件供应问题。

面对客户的观望与顾虑,三一首先从聚焦重点市场与重点产品着手突破困境。根据市场实际情况,各大区确定了各自区域市场内的重点市场和主销产品。针对非洲路况普遍不好、室外气温常年高达60℃的状况,对出口非洲产品进行适应性改进。同时,三一在非洲成立子公司,寻找本地合作伙伴,联手开拓市场,建立了庞大的服务营销网络,主动为客户提供“服务万里行”巡检等增值活动来提升服务品牌。



首次进入非洲市场,第一台平地机销往摩洛哥。

经过20年精耕细作,三一在非洲建立了完善的经销服务体系,在非洲17个国家设有常驻分支机构,拥有20多家优质代理商和90多个服务网点,设备遍及非洲超50个国家和地区,已然成为建设非洲热土的中坚力量。

截至2021年上半年,三一在非洲累计销售额超120亿元,设备保有量近15000台,位列中国工程机械企业产品出口非洲第一名。其中、混凝土机械、大吨位起重机、小港口机械在非洲市场处于领先地位。

踏入非洲大地20年,三一重工从一个“淘金者”,变成了帮助非洲提升工业水平的亲密伙伴。

三一重工加强与非洲在能源、矿产等新业务领域的深层合作。世界上最大的单体炼油厂尼日利亚丹格特莱基炼油厂,目前有超200台设备在现场施工。突尼斯矿业集团采购了17台95吨矿车,这是中国矿车出口最大单一订单。

梁稳根表示,在非洲20年的发展,三一感受到了中非之间浓浓的兄弟情谊,感受到了非洲经济蓬勃的发展活力,感受到了中非经贸广阔的合作前景。“我们由衷希望能与非洲朋友一起,携手共进、共创未来。”

量身定做,重大项目上一抹“中国红”



三一履带吊在阿尔及利亚施工。

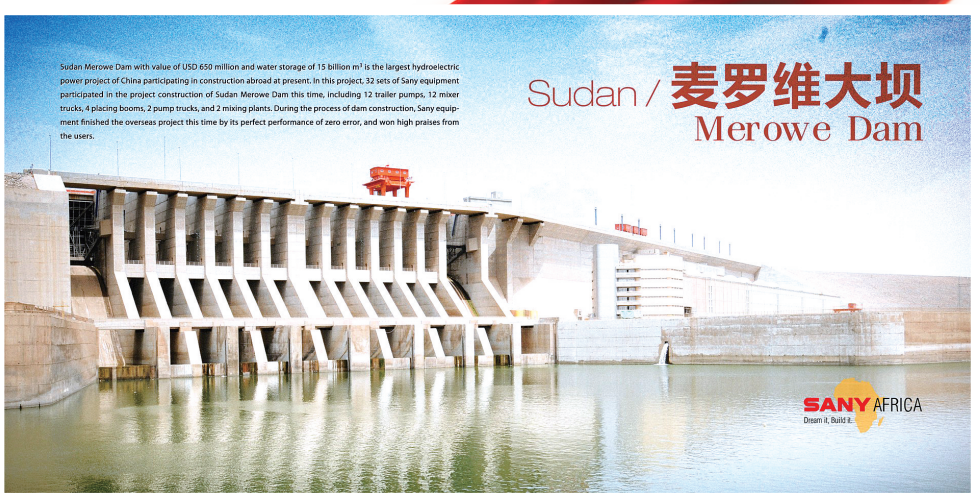
放眼非洲大陆,三一设备越来越频繁出现在各重大项目的“舞台”,三一重工的红色logo也成为中国高端制造的亮丽名片。

南非最大火电站、蒙内铁路、拉伊铁路、亚吉铁路、内罗毕机场、埃塞俄比亚第一高楼商业银行总部大厦、非洲同盟总部大厦、南非世界杯绿点国家体育场等大型项目建设中,三一高品质的产品和服务赢得了非洲客户的信赖。

此次盛会,三一重工以“建设美丽新非洲”为主题,带着在非洲大地上建功立业的主打机型而来,15台钢铁巨兽占据着室外最大最中心的展示位置。这些重型机械不仅技术创新性能优越,而且本地适应性强,全面符合非洲市场对于工程机械设备的真



“三一”制造遍布非洲大型项目建设



Sudan / 麦罗维大坝
Merowe Dam



拉伊铁路 / Nigeria
Lagos-Ibadan Railway



东西高速公路 / Algeria
East-West Highway



Kribi港口一期 / Cameroon
Kribi Deep-Water Port