

奋斗百年路

启航新征程

杰出革命英雄

湖南日报·新湖南客户端记者 龚柏威
通讯员 程赞赞

段德昌

共和国“第一号烈士”

6月8日，南县德昌公园段德昌生平业绩陈列馆，馆长蒋学军忙得“脚不沾地”。陈列馆将在闭馆修缮后，于6月中下旬重新对外开放。

此次闭馆修缮虽由国内一流专业团队设计、布展，但对呈现的内容、细节，蒋学军反复揣摩。“不是不放心，而是责任大，我对这位‘党的赤子’满怀崇敬。”他说。

段德昌的一生只有短短29个年头，但他迸发出的绚烂光辉，足以点亮历史长空。生前，他是湘鄂西根据地主要创建者之一，被称为“火龙将军”“常胜将军”；身后，他是共和国“第一号烈士”、中国当代36位军事家之一，被评为“100位为新中国成立作出突出贡献的英雄模范人物”。

1904年8月，段德昌出生于南县。他是一个天生的革命家，热血激昂又冷静理性；喜爱读书又关心国事。还在读高小时，就积极投身反帝反封建运动，参加“五七”国耻日游行，与盘剥学生的校长斗争。段德昌学习成绩优异，1919年秋考入长沙中华圣公会办的雅各中学。

蒋学军介绍，在南县读书、去长沙求学，段德昌和毛泽东都有接触，受其影响立志救国救民。1925年“五卅惨案”发生后，段德昌回到南县组织“青沪惨案南县雪耻会”，查禁洋货，严惩奸商。

1925年，是段德昌人生中一个极其重要的年份。这一年，他加入中国共产主义青年团，同年转入中国共产党，不久考入广州

黄埔军校第四期，后又进入中央政治讲习班继续学习。

轰轰烈烈的北伐战争，开启段德昌的军旅生涯。北伐军围攻武昌前，段德昌结识了时任营长的彭德怀，二人一见如故。攻克武昌后，他和彭德怀在当阳玉泉山彻夜长谈，被彭德怀称为“革命引路人”。

1927年，段德昌参加南昌起义。起义部队南下受挫后，他转到鄂西、鄂中一带，秘密领导农民运动。1928年春，中央派贺龙、周逸群到达湘鄂西，与段德昌一起建立以洪湖根据地为中心的湘鄂西根据地。

作为湘鄂西根据地主要战将和战役组织者，洪湖苏区几乎所有胜仗都有段德昌的功劳。1929年10月，段德昌在聂家岭击溃比游击队兵力多10倍的国民党正规军，这是共产党领导下的游击队首次在洪湖战胜敌正规军。

1931年1至5月，国民党先后调集5个旅，向洪湖苏区发动大规模“围剿”。段德昌率领新组建的新六军、赤色警卫总队与敌周旋，粉碎了“围剿”，恢复了洪湖苏区，新六军发展至2000多人。

1932年上半年，段德昌率领红九师，连续取得龙王集、文家墩等战斗的胜利，歼敌1万多人，缴枪1万余支。

在斗争实践中，段德昌总结出“敌来我飞，敌去我归；人多则跑，人少则搞”的16字战术口诀，“常胜将军”的美名在洪湖广为流传，又因屡用火攻破敌，被称为“火龙将军”。

令人惋惜的是，1933年5月，苏区内部“肃反”扩大化，段德昌被错杀。临刑前，他说：“共产党人砍脑壳也要讲真话，我相信中国革命一定会胜利……”

1945年，党的七大正式为段德昌恢复名誉。1952年，毛泽东主席为段德昌烈士家属签发中央人民政府第一号“革命牺牲军人家属光荣纪念证”。

誓言无声

——我党隐蔽战线百年斗争秘闻文|戴安仁

【名片】

邹毕兆（1915—1999年），湖南新邵县人。1930年参加中国工农红军，1936年2月加入中国共产党，在四次反“围剿”战斗和长征中多次截获、破译敌人军事密电码，1934年周恩来、朱德亲手授予他“红星奖章”，是“破译三杰”之一。1946年参加中原突围，任鄂西北军区第一军分区司令员。新中国成立后，邹毕兆历任邵阳军分区第一任司令员，湖北省水利厅副厅长，安徽省工交部副部长、科委副主任，邵阳地委副书记、地革委副主任，湖南省电子工业局副局长，国防工业办副主任、党委副书记，第五届全国政协委员。

1988年，邹毕兆写了一篇回忆录，题目叫《玻璃杯》。开篇第一句话就说：“毛泽东说‘和蒋介石打仗，我们是玻璃杯里押宝，看得准，赢得了’。这个玻璃杯就是破译敌人密码工作。”

而邹毕兆就是红军的“破译三杰”之一。

彭德怀送来“好脑袋”

邹毕兆15岁参加红军，任红三军七师组织干事。17岁时被部队推荐参加总部无线电训练班。因为他读过私塾，记忆力强，摩尔斯明码背诵如流，并且有股湖南人吃得苦、霸得蛮的劲头，很快在红军报务员中崭露头角。

1932年10月，我军第一个无线电侦察单位——中央红军总司令部二局在福建建宁成立。11月16日，局长曾希圣和报务员曹祥仁破译敌军第一个密电码，时任红三军团团长的彭德怀立即打电话给曾希圣，要“送一个好脑袋”给他，推荐邹毕兆到二局。到二局破译科工作后，邹毕兆很快显露了他的才华。

中央军委二局的地位极为重要，许多军事战略决策、战役谋划，都要依据二局破译的敌军情报最终确定。



邹毕兆。（资料图片）

1933年1月，蒋介石发动第四次“围剿”，调动50万大军，企图将红军歼灭。而中央红军此时兵力只有4万人。蒋介石派九十师由抚州进到济湾，师长吴奇伟出发的电报一经发出，邹毕兆和破译科的同志就立即破译出来，九十师遭红军痛击。蒋介石再出动两个师，从中路向广昌前进。破敌密电后，红军将第十一师基本歼灭，第四次“围剿”在我根据地边缘被粉碎。“蒋介石的首脑机关和凡配有电台的师、旅以上的司令部，他们干什么，只要通过电报，我们也就知道。”邹毕兆后来回忆。

1934年“八一”建军节，周恩来和朱德亲自为19岁的二局破译科副科长邹毕兆颁发三等红星奖章。据统计，红星奖章只在1933年建军节、1934年建军节和1935年7月颁发过3次，共计颁发166枚。

“玻璃杯”扣住蒋介石

蒋介石在第四次“围剿”惨败后，亲自到崇仁诚谈的中路军指挥部视察。邹毕兆和二局的同志通过破译的密电获

邹毕兆：密码化“灯笼”照我大军行

悉，蒋介石定于日间取水路回南昌。周恩来和朱德立即致密电给彭德怀，令其截击。后来蒋介石临时改乘汽车，侥幸走脱。据老红军江华回忆：当年彭德怀接到密电后，立即选择200名精兵，指定我为队长，我们身背钢枪、马刀、绳索，随时准备瓮中捉鳖，蒋介石真来，肯定会被捉。

“我们制造的大玻璃杯，把这位委员长也扣在里面。蒋介石变成了我们日日夜夜控制着的杯中人主角。”邹毕兆亲手记录了中央红军到达陕北之前破解的所有密码，邹毕兆给它取了一个很贴切的名字《心血的贡献》。册中记载：从1932年10月至1937年底，军委二局共破译蒋介石中央军和地方军的各种密电达1050个，平均每月17个，而敌军破译红军密电是0，蒋介石实实在在活在我党制造的大玻璃杯中。

“口袋阵”破译取遵义

第五次反“围剿”失败后，1934年10月，红军开始长征。长征初期，中央红军连续突破了3道封锁线，于11月中旬进入湘南。1934年11月23日，邹毕兆和二局的同志从破译的敌密电中得知，蒋介石紧急布置两个兵团向湘江上游集结，形成口袋状的第4道封锁线。毛泽东当时就提出不要过潇水的建议。博古和李德听不进任何不同意见，顽固坚持去湘西和红二、六军团会合，不顾一切地硬往敌人的口袋里钻，结果受到很大损失。

1934年底，中央红军根据邹毕兆等人破译的敌人密电，绕开了敌人精心设置的口袋阵，来到敌人兵力空虚的贵州。1935年1月3日，红军突破黔军把守的乌江天险，1月6日，红军智取遵义。中央利用这个宝贵时间召开了“遵义会议”。邹毕兆和二局的同志日夜守候在电台旁，注意每一个信号，保卫遵义会议的顺利召开。直到1月19日红军离开遵义。毛泽东后来对二局局长曾希圣说：“没有你的情报，博古可能只会‘博古’不会‘通今’，不会同意改变行军方

向；不去贵州，何谈遵义，遑论遵义会议了。进军贵州，你是出了大力的。”这其中自然也有邹毕兆的功劳。

“孙悟空”折腾“牛魔王”

“共产党长期破译国民党蒋介石的密码，好似孙悟空钻进牛魔王肚子里。”邹毕兆说的正是四渡赤水的生动写照。

1935年3月21日，红军四渡赤水，蒋介石当晚调动多达40万大军围堵，而红军当时还不到3万人。3月21日24时，蒋介石给云南省政府主席龙云拍发“劲密”密电，云南省政府3月22日凌晨1时收到，而3月22日13时即被邹毕兆等人破译送到毛泽东面前，3月22日22时变成红军的《敌情通报》。敌军统帅密电被破译，同一天变成我军《敌情通报》，敌我双方都留下直接文字证据的两封密电，在世界战争史上，绝无仅有。

3月24日，邹毕兆等人又破译敌报，蒋介石由重庆飞抵贵阳坐镇指挥，而贵阳仅有九十九师的4个团。毛泽东立即指挥红军掉头南下，直逼贵阳。4月2日，蒋介石密电“显有东窜之势”又被破译。毛泽东于是再派部分兵力向贵阳东北瓮安方向佯动，故意让敌机发现。蒋介石愈发坚定了他的错判：红军要到湘西！紧急命令各路国民党军日夜兼程东进。4月9日，红军在贵阳以东20公里处突然转向西南，从敌军防线30公里的空隙中穿过。3万红军将士在国民党150个团、40多万大军眼皮底下，经云南北上抗日。4月23日，红军已经进入千里之外的云南，蒋介石才大梦初醒！

毛泽东对邹毕兆等人说：“掌握的敌人情报很及时，工作做得不错。走夜路是要打个灯笼的，红军长征也得有个灯笼。那就是准确及时的敌人情报。”

主要参考文献：

《红军反“围剿”时期设立的红星奖章》李静《军事历史研究》2014年02期
《“玻璃杯押宝”——记中央红军破译英雄邹毕兆》路福贵《党史文苑》2017年第7期



湖南润天实业有限公司党支部书记、董事长谭春桥。
黄柳英 摄

王 珊 方 波 邓 婷

一个“80后”邵阳农村伢子，白手起家，在群雄逐鹿的邵阳建材市场打拼出一方天地，不到四十岁便成为当地知名的优秀企业家、行业领军者之一。

一家面临淘汰的传统建材企业，破茧而生，在一次次自我超越、迭代转型中，发展成今天拥有7家子公司，集开采、加工、研发、销售于一体的现代化企业集团，写就了一个个创业传奇！

这个奇迹的缔造者，正是湖南润天实业有限公司和它的“掌门人”谭春桥。创业创新的大时代，云起云涌。为何润天实业能顶住行业风雨洗礼，成功逆袭？企业高速发展的背后又有着怎样的“秘籍”？

湖南润天实业有限公司十周年之际，我们对话董事长谭春桥，探寻他与润天实业的成长之道。

看发展——

“做企业如逆水行舟，不进则退。不断超越，才能成就卓越。”

谭春桥出生在邵阳一户农村家庭。父母文化水平不高，他也早早辍了学，进入社会打拼。

没资本、没人脉，没学历，为了生活，他当过车床工、玩具厂班组长、开过拖拉机、喂鸡养鱼、跑过运输……哪里有机会就往哪里钻。凭借聪明的头脑和一股闯劲，到而立之年，谭春桥已拿下祁东祁阳地区6家水泥厂煤炭运送生意，积累下人生的第一桶金。

那时，水泥行业正面临一场大洗牌，



② 润天十年·流光溢彩·赤 ——领军人物篇

大道无言赤子心

没有他们，就没有润的今天。”

谈经营——

“做事先做人。诚信者，天下之结也。”

在这个充满机遇与挑战的年代，创业者前赴后继。为何润天实业在十年间脱颖而出？

翻开润天实业企业文化手册，“做受尊敬的企业、做受尊敬的产品、做受尊敬的人”这句话或许是最好的答案。

谭春桥说，善人者人必善之，为人处世受人尊敬，才能汇四海之才，聚八方之势。所以，他把三个受尊敬作为企业的愿景，也作为自己为之奋斗的目标。

十多年来，谭春桥以诚信为立身之本，严以修身，宽以待人，广交朋友，广结善缘。他的人格魅力吸引了不少能人志士加入、支持润天事业——

公司的老股东、副董事长杨又祥，过去做房地产生意，40多岁时毅然走出舒适圈，跟他比小得多的谭春桥一起拼

事业，他说，谭董事长为人实在、有冲劲，跟他做事有信心。

润天新材料公司总经理王乾坤，建材专业科班出身，原在长沙南方建材旗下混凝土企业工作，家也在长沙。在与谭春桥面谈后，果断辞去工作投身润天。他说：老板有激情、有魄力，在润天做事能不断挑战自己，获得更大的成长。

今天，润天的员工队伍已由过去的78人发展到400多人，其中不少高管、合作伙伴都成为了企业的股东。

十年来，在谭春桥的带领下，润天人积极打造受人尊敬的企业，通过标准化、制度化管理和产业迭代升级，把一个传统作坊式企业建设为今天的现代化新型建材企业；匠心打造受人尊敬的产品，将质量作为企业生存之本，所有产品质量、环保要求全面符合或优于行业标准；致力做受人尊敬的人，明大德，守公德，严私德，对党对国家忠诚，以优秀品德赢得人缘和信任，以能力、学识、修养、综合素质、精神面貌赢得尊重。

“诚信者，天下之结也。”今天的润

天实业，合作伙伴遍布五湖四海，正以海纳百川、合作共赢的姿态赢得更多同仁的支持和信赖。

话价值——

“企业的价值在于对社会的贡献值，达则兼济天下。”

对润天实业而言，什么是企业的初心？

谭春桥低头看向胸前熠熠闪光的党徽，坚定回答：“今天的幸福生活是党带领我们奋斗出来的。党的初心和使命是为民族谋复兴，为人民谋幸福，这也是我们的梦想和责任。”

在谭春桥看来，企业价值的多少不仅是创造了多少财富，更重要的是对社会有多大贡献。

所以，他们以党建为引领，把“润三湘大地，擎建材新天”的企业使命刻在每位员工的心头，植入企业的基因。

所以，十年来他们不间断做社会公益，捐资助教，慰问孤寡老人，向受灾群

众伸出援手，即使在创业早期资金捉襟见肘的时候也坚持每年帮扶慰问周边困难群众。

所以，他们努力向“环境友好型企业”转型，旗下水泥公司、混凝土公司等每年投入数百万元购买环保设备、实施技术改造，润天建材公司更是按照环保要求大手笔投入、高标准打造。

所以，在脱贫攻坚战中，他们主动投入，参与“同心工程”，联村结对助力脱贫攻坚；在国家全面推进乡村振兴的号角声中，谭春桥又带头马不停蹄，向投资大回报期长的农旅产业进军，计划总投资2.5亿元打造一个集农业、文化、旅游于一体的产业项目，助力乡村振兴……

“穷则独善其身，达则兼济天下”——谭春桥和润天实业以实际行动彰显出一个民营企业家的、一家民营企业实业兴邦、回报桑梓的赤子之心。

他们的积极作为也得到了政府、行业和本地百姓的广泛认可。润天实业被评为3A级信用企业“优秀企业”，获“湖南省守合同重信用企业、永州市先进私营企业、祁阳市优秀爱心企业”等荣誉称号。董事长谭春桥被当地政府授予“2017—2019年度十佳重教模范”，荣获2019年度全国建材行业优秀企业家称号。

志之所趋，无远弗界，穷山距海，不能限也。

当企业发展翻开新的一页，谭春桥与润天人矢志不渝，不忘初心，奋力奔跑在产业报国的大道上……



湖南润天实业有限公司总部全景。（湖南润天实业有限公司供图）