



精准招商 抓好项目

——湖南推进“五好”园区发展综述之三

湖南日报·新湖南客户端记者 黄婷婷

“花炮之乡”“金银花之乡”“杜仲之乡”……这些特色乡镇，人们总能迅速在湖南地图上找到对应的坐标。

近年来，湖南又逐渐出现了“箱包之乡”“马达之城”“中国动力谷”，长沙还被誉为“中国工程机械之都”。

这背后，实则是一条条产业链培育壮大的结果，蕴含着精准招商、抓好项目的湖南智慧。

紧紧围绕产业链，精准招商

5月31日，记者在江华高新区看到，用于绞肉机、打蛋机的中小型电机，铁氧体永磁直流电动机等微型电机，美的、苏泊尔等国内知名家电品牌的战略合作伙伴企业及代工企业……大小小电机电器企业及产业链上下游配套企业65家，80%的电机电器零配件实现本地生产。

新引入企业能否弥补现有产业链不足？是否有助于江华打造“马达之城，小家电之乡”？江华高新区管委会副主任张勇说，紧密围绕产业链招商，招商人员的目标十分明确。

江华高新区的招商思维，是全省围绕产业链招商模式的缩影。

衡阳白沙洲工业园区围绕电子信息龙头产业，2020年引进的骏能科技和芯茂微，拥有完整的5G上下游产业链。

长沙雨花经开区聚焦人工智能及机器人(含传感器)特色产业，跻身全国

机器人产业园区综合排名十强。

龙头引“链”，成效显著。岳阳城陵矶综合保税区引入我省近年来最大的外向型项目——新金宝(惠普)喷墨打印机项目，带动华为、京东方、小米、传音手机等一批电子信息领域龙头企业、跨国公司入驻，近百家配套企业落地。

今年“港洽周”，省商务厅联合省发改委，精心开发《湖南省2021年重点招商引资项目册》，共收入450个省级重点招商引资项目，准备在现场推介，总投资1.44万亿元。

项目不少，“链”条分明。450个项目涵盖先进制造业、科技创新、现代服务业、现代农业、基础设施、自贸试验区等六大领域，“链”起湖南一条条大产业链。

“种”产业，看“亩产”，园区招商讲究高质量

“亩均”，本是农业术语，近年来却频频被招商人员提起。

“‘种’产业，也要以‘亩产论英雄’。”省商务厅相关负责人告诉记者。

经过30余年的发展，全省140余家产业园区，从无到有、从小到大，早已过了“捡到篮里都是菜”的时期，进入高质量发展新阶段。

如何选到最适合的项目？从引资到选资，一字之差，凸显出我省精准招商本质上的变化。

湖南昭山健康产业园位于长株潭“绿心”区域，寸土寸金地，引入项目时毫不放松。

“不符合生态发展需求、发展空间有限、生产技术不够高新……今年，我们已经拒绝好几个投资上亿元的大项目。”岳塘经开区招商局长杨奎说，“亩产税收”是衡量好项目的一条“及格线”，投资、产值、利税等各方面符合要求，方能拿到入园“许可证”。

在园区招商上精打细算，湖南招来了一大批“三类500强”企业和重大投资项目。

今年1至4月，全省合同签约49家“三类500强”企业投资项目67个，投资总额654.17亿元，其中世界500强企业就有20家。全省合同签约10亿元以上项目39个，其中50亿元以上项目5个。

已签约项目如何尽快创造效益？湖南实施重大项目“倍增”行动，抛出政策“红利”。

去年印发的《湖南省进一步加强招商引资工作的若干政策措施》中明确表述，将对园区引进的“三类500强”重大产业链项目、园区抱团产业转移项目、产业链项目标准厂房租赁等给予支持。

5月31日，永旺梦乐城(中国)投资有限公司事业发展部经理丁源一大早便来到省商务厅，询问政策支持的相关细节。他告诉记者：“永旺看中了湖南对引入企业的政策激励，今年将加快推进项目到位的进程。”

市场化招商，让专业的人做专业的事

近年来，邵阳高新区成绩斐然，成为永州首个规模工业产值过300亿元的

园区，在2020年湖南省产业园区综合排位中位列第20位，比起两年前扎扎实实提升了70多个名次。

邵阳高新区党工委副书记、管委会主任李政颇有感触地说：“就在几年前，园区两栋标准厂房，花了3年，都没有招满。”

2018年开始，邵阳高新区引入省内专业园区运营商——湖南金荣集团，借助其20多年的园区招商运营经验和资源积累，找准产业转移机遇，在邵阳高新区打造轻纺制鞋产业集群。

专业的人做专业的事。园区一期10万平方米标准厂房，3个月全部完成招商，二期标准厂房还没建好，就被提前“预售”抢空。

从“政府包揽”到“市场招商”，邵阳高新区市场化招商“试水”成功后，湖南已有15个园区使用社会资本参与园区建设。湖南还引入联东U谷等国内优秀的产业园区运营商，与长沙高新区、长沙经开区、岳阳经开区等对接，以市场化方式建设“园中园”。

园区招商还不够，湖南将招商阵地搬到市场最前沿。

2019年“港洽周”期间，湖南金荣集团在深圳成立湖南—粤港澳大湾区产业转移综合服务中心，2020年为湖南引来175家大湾区企业，累计投资额近220亿元。

尝到甜头后，2020年“沪洽周”期间，苏州市昆山开发区也成立了湖南—长三角产业转移综合服务中心。省内园区赴长三角推介产业，从此有了“根据地”。

据了解，我省还将在香港、北京设立投资促进服务中心，积极承接京津冀和国际产业转移。

“红色小歌仙”张锦辉：唱歌也是革命

《理想照耀中国》之《八妹》播出

小天饰)回乡开展革命，开办了平民夜校，乡里的女娃们虽有心学习文化，但无人敢带头。八妹不顾世俗的眼光，第一个去报名，天天去听课。在夜校里，八妹有了大名，叫张锦辉，寓意“山河锦绣，光辉照耀”，正如她的歌声一样，把大家照得亮堂堂的。八妹识字越来越多，常常捧着老师编的革命山歌本不停地哼唱，并带动村里的乡亲尤其是女娃们一起学习。

之后，张鼎丞等人转移作战，八妹想要一同去战斗，但大家担心她出意外，不同意她的请求。张鼎丞开导八妹，唱歌做宣传也是一种革命，她的歌声就像火种给大家带来光明。山间道路，张鼎丞和战友们前行，山岗上传来八妹的歌声，让他们的脚步充满力量。

1929年5月，红四军解放了永定，八妹加入了少年先锋队。她不但用山歌鼓舞人心，还以实际行动支援前线，如站岗放哨、贴标语送信、替红军家属干活。1930年春，八妹加入共青团，任红军游击队宣传队队员。同年5月，宣传队奉命

到西洋坪开展工作，八妹给群众们演唱《救穷歌》，一曲唱完又一曲，歌声传遍整个村庄，也传到了敌人耳中。

很快，整个村子被敌人包围，八妹在村里的掩护下逃了出去。眼见群众一个个倒在血泊之中，八妹不忍再连累大家，主动暴露自己的行踪而被捕。在牢狱中，八妹面对酷刑，坚贞不屈。她脚戴铁镣，面不改色，在一撇一拐中唱起山歌，最后在“中国共产党万岁”的口号声中英勇就义，年仅15岁。

袁殊：

神龙炫五色 赤心归本真



文|骥安仁

袁殊是我党情报史上唯一一个有记载的具有中共、中统、军统、日伪、青洪帮五重身份的特殊党员，他的人生路既坎坷崎岖，又辉煌灿烂，堪称“情报艺术大师”。他身在地狱，心在天堂。临终前，袁殊说“不后悔”，如果要再来一次，他还会选择同样的道路。

五重身份只为党，刀光剑影守初心

1911年出生于湖北黄冈的袁殊，才华横溢，办过报纸、杂志，做过记者、编辑，写过剧本，做过社长。袁殊先是新闻人员，再去从事情报工作。褪去是中统、军统、日伪、青洪帮等掩护色，袁殊最出色和最本色的角色还是中共情报人员，被誉为“东方佐尔格”。

1931年3月，年仅20岁，从日本留学归来的袁殊在上海创办了周刊《文艺新闻》。当时的上海在白色恐怖笼罩下，五名进步作家被国民党秘密杀害的消息被封锁几个月，各报刊都不敢报道。时任“左联”党团书记冯雪峰找到袁殊，袁殊用“读者来信”询问五位作家下落和编辑回复等方式，在《文艺新闻》巧妙地完成了报道，引起巨大社会反响。

新闻出身、留学日本、胆识过人、人脉广泛，在此事件中崭露头角的袁殊引起了潘汉年的注意。当时因顾顺章叛变，中央特科遭受重创，急需新的情报人员打入国民党系统。在冯雪峰的引见下，潘汉年和王子春秘密发展袁殊入党。他成为中央特科情报人员，王子春为其单线联系人。

潘汉年指示袁殊“打入国民党高层获取情报”。袁殊通过其在国民党担任要职的表兄贾伯涛牵线，结识时任上海市社会局长、中统头目，同是湖北老乡的吴醒亚。袁殊投其所好，写了一份文



袁殊(资料图片)

采斐然实无法操作的《关于镇压学生运动和工潮的工作意见书》，得到吴醒亚的青睐。吴醒亚安排他进了中统的秘密情报组织“干社”担任情报股股长，还将他安插到“新声通讯社”当记者。

袁殊凭借自己出众的日语能力和随意出入日本领事馆记者招待会的机会搜集情报。因袁殊逢会必到且每次去都带上一本日本杂志在休息时翻阅，引起日本外交官、情报头子岩井英一的注意。岩井英一提出要袁殊“为日本人工作”。

潘汉年认为这是打入日本特务机关的绝佳机会，同意交易。袁殊又象征性地向吴醒亚汇报此事，吴醒亚为自己能在日本特务机构安插“钉子”大喜过望。这样，袁殊成为身兼中共特科、国民党中统和日本特务三重身份的间谍。

因渠道广、消息灵，袁殊成为上海滩的红人，引起青洪帮的注意。1934年5月，袁殊正式成为青洪帮大佬曹飏珊的关门弟子，与黄金荣和杜月笙平辈，身上多了一层帮派保护色，获取情报就更有利了。

1935年8月，袁殊受军统“怪西人案”(苏联高级特工罗伦斯被军统抓捕)

牵连入狱。出狱后，为避开军统特务，袁殊再次赴日留学。在日本与岩井英一重新建立联系。岩井认为袁殊虽与“怪西人案”有关，但人才难得，因此资助袁殊求学，还为他提供各种关照。

1937年，袁殊等大批留日学生被迫送回国。袁殊被在日本获取的日本军事地图撕成一页一页，夹在旧书中带回上海，第一时间交给潘汉年，并恢复了组织关系。

不久，卢沟桥事变爆发，抗战全面打响。军统特务头子戴笠登门。袁殊敏锐感知到此事不寻常，报告潘汉年。潘汉年要求袁殊趁机打入军统，并让军统释放“怪西人”罗伦斯。戴笠认为袁殊只是“情报贩子”，再加上苏联方面的压力，就爽快地释放了“怪西人”，并答应每月给300元活动经费。袁殊正式打入军统，成为军统局上海区国际情报组织少将组长。

日特中心搭电台，紧急转移800人

1938年，岩井英一统领的日本情报机构“岩井公馆”在上海成立。经请示潘汉年，袁殊以“军统”身份与岩井合作。当袁殊针对李士群的“锄奸行动”因叛徒告密失败被捕时，家人直接向岩井英一求救，果真被释放。袁殊“为日本人做事”的身份因此由地下转为公开。

岩井英一委派袁殊成立“兴亚建国运动”组织，还让他主持岩井公馆的情报工作。为不引起怀疑，袁殊出入从来不带公文包，所有的情报内容和日特人员的姓名都凭脑子硬记，回去后默写出来交给潘汉年，再按潘汉年的指示，有选择地提供给戴笠。

后来，袁殊把潘汉年以“中间派民主人士”身份介绍给了岩井英一。在袁殊的帮助下，潘汉年成功打入岩井公馆，以高级顾问的身份掩护活动。在袁

殊和潘汉年的安排下，整个岩井公馆大小职位都被中共地下党组织掌控。袁殊还在岩井公馆中建立了一个秘密电台，在深夜将获取的情报发向延安。

因表现出色，袁殊获得赴日访问和面见日本裕仁天皇的嘉奖。此事引起汪精卫的紧张和不满，向日方抗议。最后，岩井解散了“兴亚建国运动”，但将袁殊顺利安插进了汪精卫政府，任中央委员会执行委员，兼中央宣传部副部长。袁殊因此可列席汪伪中央政治局委员会。

据我党情报人员刘人寿等人回忆，袁殊在岩井公馆获得的重要情报主要有1939年，英法企图牺牲中国，对日妥协的“远东慕尼黑黑运动”；1941年6月，德、苏开战部署，日军“南进”而非“北进”以及日美谈判动向等情报。

1941年12月7日，太平洋战争爆发，香港沦陷。潘汉年接到周恩来急电，要求紧急转移滞留在香港的进步人士。袁殊接受这一重大任务，以“想调回在香港的同事来增加上海的力量”为由，向岩井英一提出申请。岩井英一很高兴地开出了大量的通行证。袁殊和潘汉年就用这些通行证，从日军严密封锁中撤退疏散进步人士800余人，其中就包括宋庆龄、何香凝、柳亚子等人。

1945年，日本宣告无条件投降后，袁殊立即和翁从六等人把岩井公馆所属十多个单位价值近千万元的财产集中起来，避过了国民党接收人员的侦察，全部交给地下党组织。又把岩井公馆的一栋房屋，以及所属印刷厂、机器和器材，全部交给了新华日报社使用。

1945年10月，做好这些事情后，袁殊根据组织指示秘密撤离到解放区，从此改名换姓，功成身退。

主要参考文献：

《袁殊文集》袁殊 南京出版社
《袁殊传记》孙宝根 中国社会科学出版社



在生产车间一线锤炼党性

——记华菱涟钢210转炉厂品种开发室主任徐光

湖南日报·新湖南客户端记者 邹娜妮
通讯员 柳琴声

1座混铁炉、2座210吨大转炉、2座双流板坯连铸机……这是华菱涟钢210转炉厂主要家当，也是徐光和同事生产研发的主战场。

6月1日凌晨1时，转炉车间依然机器轰鸣，品种开发室主任徐光盯着一炉又一炉冶炼铁水，不敢有半分懈怠。他胸前的党徽，在1500摄氏度的钢水照耀下，熠熠生辉。

5月31日16时，徐光接到车间主炼钢工聂涛的求助电话：“白班Z29552浇次控氮有难度。”刚开完月度总结会的徐光立刻冲到现场，及时调整工艺、改善装入制度、检查废钢质量和化验结果，成功在1小时内稳定该浇次氮的控制。

“徐博士不仅科研搞得好，更是尽心尽力为我们的生产‘保驾护航’。”聂涛说，每次处理好突发生产事故，徐光都不会很快离场，常常为了监控全过程稳定性，蹲守到半夜。

2019年入职涟钢以来，徐光带领团队研发出10余种新品种钢，在品质上均领先于国内同行业水平。热爱团队、甘于奉献、勇于开拓的徐光，去年2月被确定为入党积极分子。今年5月28日，在庄严的党旗下，徐光成为中国共产党预备党员。

成为预备党员的当晚，徐光在笔记本里写道：入党是一种光荣，更是一份承诺。成为一名党员意味着要把人民放在个人荣誉、利益前面，尽可能去帮助别人、服务别人。

大学时，徐光多次递交入党申请书，积极向党组织靠拢。从东北大学钢

铁冶金专业博士毕业后，在工作岗位安顿好后的第一件事，他就是递交入党申请书。

“今年4月，支部组织到李聚奎故居参观学习，徐光跑到我办公室申请同去。而他前一天为了攻克新产品的材料比，忙到凌晨。”210转炉厂党委机关党支部书记陈曙光说，那时的徐光虽尚未入党，却时刻以党员的标准要求自己，哪怕工作再忙，也不愿错过一次党员集中学习和主题党日活动。

在涟钢，进车间的劳保鞋是特制的，鞋头和鞋尾覆盖有铁皮，虽然每双都有1公斤重，但胜在耐穿，能有效防止细微铁花飞溅。参加工作不到2年的徐光，已穿坏4双劳保鞋。

“因为老往车间跑，在那么高温度的环境里走路，难免把鞋穿坏。”徐光不好意思地说，自己工作日每天的走路步数超过2万步，不光费鞋，也费袜子，他为数不多的袜子，双双破洞。

身子“沉下去”，金点子“浮上来”。扎根车间的徐光把精力集中在本职工作上，充分释放才华和能量。他费时半年，计算上百次，实验数十次，自主开发出LF自动炼钢模型。该模型让工人从繁琐的收集数据、心算配比中解放出来，不仅推动了标准化、自动化冶炼，而且实现了精炼区域无纸化操作，有效提高了冶炼效率。

连续铸钢，提升拉速，一直是行业难题。徐光敢啃“硬骨头”，组织并参与连铸提升拉速，将某钢种的平均拉速从每分钟1.1米提升至每分钟1.3米，以此计算，可增加转炉厂日产量2800吨。

“我是预备党员，要像炼钢一样，不停锤炼自己，炼就钢筋铁骨。”徐光说。



培育出两个全国驰名商标，村里年产值逾4亿元，村民人均年纯收入25800元——

小小山村大变样

湖南日报·新湖南客户端记者 龚雅丽
通讯员 戴竞锋 刘兆飞

涟源市茅塘镇石门村，一个名不见经传的小山村，通过“走出去、引进来”，巅峰时期企业总数达20余家，形成以搪瓷日化、休闲食品加工、农业观光为主导的产业体系，培育出“五江保温瓶”“湘中黑牛”两个全国驰名商标，村里年创产值逾4亿元，村民人均年纯收入达25800元。

是什么让这个小小山村发生了巨变？5月19日，记者走进石门村，一探究竟。

返乡建厂，村民成了“上班族”

石门村五江实业有限公司车间里，工人们在忙碌着。一个个形状各异的金属底坯涂搪后，整齐排列，通过机器自动传送，等待进入窑炉烧制。“如今在家门口就能上班，活不累，一个月工资3000多户，户均年收入2万元。”51岁的村民肖东华说。

“公司现有员工1680余人，年产值达2亿元，目前已成为全国最大的保温瓶生产基地，产品远销国外。”公司人事行政副总经理梁玉凡介绍。

过去，石门村是一个负债12万元、人均年纯收入仅500元的偏僻落后村，很多年轻人踏上村里唯一一条通向外界的泥泞小路，出远闯荡。如何发动在外经商的成功人士回乡建厂，建设家乡？村党支部大胆决策，兴办石门工业区，多方筹资改善村级硬件基础设施，动员远方游子回村创业，吸引20多位能人带着资金、技术回村办厂。

“石门人外出打工者多，田地多荒芜。村干部和村民商量后，将闲置土地进行统一调配，成立‘土地银行’向外租借。”村支书肖忠益说，天华牧业、同富农业、群发农业等公司向村里“土地银行”借地，村民以土地入股，享受分红。

“我们不仅给村民分红，还以‘公司+农户’方式，将从国外引进的安格斯牛免费送给村民，与黄牛接种，采取定点养殖、回收方式，参与合作的农户达3000多户，户均年收入2万元以上。”天华牧业湘中黑牛核心繁育场场

长谢远伍说。“企业发展与村里发展、村民收入息息相关。”肖忠益算了笔账：将近一半的村民在企业上班，人均月工资3000来元。天华牧业以“公司+农户”模式发展肉牛养殖，农户户均年收入2万元左右。产业兴旺，流动人口多，带动了村里的消费，推动超市、餐饮、住宿等产业发展。

乡村变美，小康路越走越宽

夜幕降临，村里同心广场响起欢快的乐曲声。霓虹灯下，忙碌了一天的村民踩着节拍，跳起欢快的广场舞。“同心广场是村里人气最旺的地方，每年我们还会在这里举办文艺晚会。”村支书肖忠益说。

“现在生活好了，水泥路直接通到家门口。以前去镇里卖菜，要走半个多小时，下雨天还一脚泥，现在开车不到10分钟。”70岁的村民周细元摆弄着健身器材，笑着说。

工业园区企业发展，壮大了集体经济。石门村村支两委联合村里企业，先后投入1000多万元，完成占地3000平方米的综合性生活文化广场建设，举办文艺晚会、篮球赛、广场舞比赛等；硬化村级公路4公里，自来水也进了家；新建一座居民聚居区集中式生活污水处理池和生活污水收集管道，将生活污水送到茅塘镇污水处理厂。

绿色发展成为石门村产业发展主旋律，石门村很多人相继回村投资发展生态农业、同富农业、群发农业等茁壮成长，建成红心柚和无花果基地320亩、中药材基地260亩，村里荒山荒地变成“金山银山”。

作为新乡贤代表，湖南五江集团总裁肖安江主动承担社会责任，造福乡梓。连续16年为石门村村民缴纳医保费用，捐资近1000万元新建石门小学，出资900万元成立“雪初教育基金”，累计为镇、村公益事业捐资5000多万元。

“现在，村民有班上、有钱赚、有活干。”肖忠益介绍，去年石门村集体收入60余万元，小康路越走越宽，乡村振兴迈大步。