

沿着高速看湖南

湖南日报·新湖南客户端记者 姜鸿丽
通讯员 郭婧 王占伟

5月27日，被雨水洗刷多日的天空，放出亮光与蔚蓝。从长张高速常德西出口，向西沿沅澧干线一路前行，沿途一片片绿油油的稻田接云连天，微风拂过，一缕缕禾苗的清香沁入心脾。

高产攻关急，冲刺新目标

车程6公里，便到达位于桃源县陬市镇长乐村的袁隆平第三代杂交水稻高产攻关基地，“平畴交远风，良苗亦怀新”的意境顿时映入眼帘。

稻田里，桃源县农业农村局推广研究员刘茂秋一边调查苗情，一边嘱咐基地管理员彭晋京：“现在是水稻分蘖盛期，一定要晒田控苗，否则会影响有效穗的形成，直接影响产量。田晒好了，能抗倒，好收割。”

刘茂秋告诉记者，他从事水稻研究与推广37年，从1996年开始与“杂交水稻之父”袁隆平打交道，去年成为第十一届袁隆平农业科技奖获得者。今年，桃源县继续被列为全国5个袁隆平第三代杂交水稻高产攻关项目县之一。

桃源县是洞庭湖区重要的粮食生产基地、全国粮食生产先进县，也是全国粮食调出大县。袁隆平曾连续3年来到超级稻高产攻关基地指导，其团队每年要超10多次做技术指导。“他们早上7时多从长沙出发，走长张高速，10时许到田里，忙活2个小时吃午饭，接着赶回长沙。”刘茂秋感慨地说，高速公路一头连



湖南日报·新湖南客户端记者 曾佰龙

“映山红”是韶山市志愿者协会的别名，张美是协会负责人。5月28日，记者见到张美时，她正带着几名“映山红”志愿者，帮扶韶山乡黄田村两名留守儿童，农家阿婆亲切地称她“阿美”。

阿美是军嫂，经营着家庭农场，拉扯着两个孩子。2016年，26岁的阿美加入“映山红”志愿服务队，为来韶山景区的老年游客义务服务。在9000多名“映山红”志愿者中，阿美是普通的一位。

2018年，韶山美丽乡村建设全面铺开，阿美的公公是村里老党员，他带头投工投劳，冒着酷暑搞环境卫生，身上晒脱



——我党隐蔽战线百年斗争秘闻
文|臧安仁

他18岁加入中国共产党，23岁打入阎锡山部，1943年12月被阎锡山迫害牺牲，年仅28岁。他就是安在阎锡山心脏里的“眼睛”——樊耕农。

热血青年《晨光》抗日

“今天的风不是风，是东北三千万同胞的呼声；今天的雨不是雨，是东北三千万同胞的血和泪……”1932年“九一八”事变纪念日，17岁的樊耕农参与组织召开了运城各界人士纪念大会。面对三四千人，他发表了慷慨激昂的讲话。此前，他就联系同学发起成立了“运城学生抗战救国联合会”，并担任执行委员，撰写过不少抗日文章，印刷和张贴过不少革命传单和标语。

樊耕农如饥似渴地阅读马列主义著作、社会科学书籍和进步文学作品，还报名参加中共外围组织“社会科学研究会”，并在其中担任研究股长和《晨光》杂志编辑，刊物每期印数都在1200份以上。这本樊耕农设计封面的杂志反对内战、抨击时局，宣扬新兴文艺和苏联建设，登载过邓初民的《社会学大纲》和郭真的《哲学入门》等作品。

1933年9月，18岁的樊耕农入了党，开始了他斗争的新阶段。1937年卢沟桥事变后，樊耕农和王芷衡、屈斗三人合作，创办了《河东日报》。报纸刊载中共中央号召和政府抗战法令，揭露日军暴行，报道军民浴血奋战的英勇事迹，颇受各界人士欢迎。樊耕农担任收录新闻、撰写社论、编排版面、刻字印刷等繁重工作，每日都工作到深夜。

1938年1月，樊耕农到临汾阎锡山“民族革命大学”教务处协助杜任之(中

高速公路，一头连着稻田，一头连着先进栽种技术与广阔市场——

桃源“稻路”越走越宽



5月27日，桃源县陬市镇，成片的高标准农田映入眼帘，袁隆平第三代杂交水稻高产攻关基地也在其中。

着稻田，一头连着先进的水稻栽种技术。

“这片水稻攻关基地有30亩，早稻品种为株两优168，晚稻品种为第三代杂交水稻新品种叁优一号。早稻是3月12日播种，4月13日抛栽，我们抓住寒尾暖头的时间节点浸种催芽，播种后赶上连续4个晴天，如今长势很好，没有病虫害。”刘茂秋说，今年要向双季稻亩产1500公斤的攻关目标冲刺。

站在田埂上，刘茂秋哽咽着说：“如今袁老离开了我们，我们只有更加努力地做好工作来告慰他。袁老曾说，一粒粮食能救一个国家，也能绊倒一个国家。桃源作为丘陵地带，很有代表性。如果能实现新的攻关目标，对粮食安全来说，具有重大战略意义。”

身旁的彭晋京不懂这些大道理，对于这个种植1600亩水稻的大户来说，收成来得更直接。“第三代杂交水稻高产、稳产，抗性好。去年桃源雨水多，不少水稻减产，这30亩水稻却高产，赚了6万多元。依靠农业科技，我们种粮有了底气和信心。”彭晋京说。

高速公路的另一头，也连接着广阔的市场。“长张高速把路程大大缩短，方便农资和稻米调运，降低了成本。桃源县每年产粮74万吨，有30万吨是通过长张高速发往全国各地的。”刘茂秋说。

研发功能米，提高附加值

顺着长张高速接驳的沅澧干线走

15分钟，就到了桃源县“贡米之乡”漆河镇。这里山清水秀，田林争翠，土壤富硒，袁隆平院士专家工作站富硒农业技术示范基地落户于此。

“每千克土壤硒含量大于0.4毫克，就可生产富硒农产品。桃源已查清的63%国土面积中，富硒土壤约占50%，达330万亩。富硒产业成为桃源现代农业一张金名片。”桃源县富硒产业协会、粮食行业协会会长、兴隆米业董事长刘兴海说，他们以袁隆平院士专家工作站为核心，与中国农业大学、长沙学院等4所高校开展产学研合作，开发新技术、新产品，发展高科技农业。他们流转3000多亩土地，与袁隆平院士团队开展富硒稻米品种选育，针对糖尿病人研发低糖大米；与中国农大合作，研究解决土壤富硒含量不均的问题；与长沙学院合作，研发高必需氨基酸米，这款米获得国家发明专利，含有8种人体自身不能合成的必需氨基酸，可增强免疫力。

在兴隆米业产品展示大厅，记者看到，富硒香米、多维锌硒米、高必需氨基酸米等功能营养米琳琅满目，包装精美。“去年公司总产值达1.2亿元，功能米占40%以上。这些功能米通过长张高速公路，销往长沙、上海、广州、成都、重庆、北京等地，附加值大幅提高，每亩收入比普通稻米高出400元。”刘兴海说，他们致力于将稻米产业由“吃饭产业”变成健康产业、致富产业。“十四五”期间，常德将构建区域性现代综合交通枢纽和现代物流枢纽。随着常德(陬市)现代物流产业园货运枢纽建成，农机、农资、农产品运输将更为便捷，成本更低，桃源“稻路”也将越走越宽。”

最美不过“映山红”
——记省最美文明实践志愿者张美

去年初，受疫情影响，“就地过年”成了许多人的选择，“留守儿童”愈加孤单。阿美带着志愿者到清溪镇和银田镇多个乡村，了解留守儿童和孤儿情况。

那夜寒风刺骨，阿美来到杨林乡白翎村留守儿童章志城家，问他有什么新年愿望。衣着单薄的章志城颤抖着身体，半天才憋出一句话：“希望给爷爷买件棉袄过冬。”小男孩的心愿打动了阿美，她抹掉眼泪，为章志城的爷爷募集冬衣，又将给自己孩子买新衣的钱拿出来，为章志城添置冬衣。在阿美带领下，“映山红”志愿者帮100名困难青少年实现了“微心愿”。

阿美还和协会理事协商，在协会中发起捐款，筹集善款3.4万元，送到韶山

市红十字会，为抗击疫情出力。

起初只是想“试试”的阿美，把“映山红”志愿者协会打理得井井有条，协会成员从原来9786人，发展到12630人，这可是韶山市十分之一的人口。她带着志愿者们开展服务活动600余场，“阳光5号(每月5日上门为60岁以上老人理发)”“小小少年读书班”“乡村少年宫”等，成了当地志愿者服务品牌。张美获评湖南省最美文明实践志愿者。

采访结束，记者在韶山景区转了一圈，沿路见到不少穿着红马甲的“映山红”志愿者，他们或维持秩序，或服务游客，或宣讲党史故事……有人由衷赞叹：“‘映山红’最美!”

樊耕农：
笔端挟风雷 阻奸凭铁血

好字，深得执行部领导干部的信任，于是经杜任之运作，调樊耕农担任执行部办公室秘书(少将)，专门负责“高干会议”的记录和起草撰写重要文稿。这一工作，为他给党中央搜集重要情报提供了便利。

此后，每逢高干会议结束的当天深夜，樊耕农就会将阎锡山在会议上的讲话内容，会议决议，一一写成情报，交杜任之，再经王世英转报党中央。如阎锡山提出的“存在就是真理，需要就是合法”“政治就是指鹿为马”等投降主义口号，就是党中央接到樊耕农情报后，在社会上予以公开揭露批判的，对时局发展影响甚大。

1941年春，阎锡山在形式上仿效共产党，让干部们编成小组，定期进行组织生活。樊耕农被推选为办公室小组组长，阎锡山就编在这个小组，亲自参加组织生活。无论阎锡山平时如何长于戴假面具，但在小组会上，常常不自觉地流露出内心活动和真实观点。

阎锡山的一举一动和心理状态都逃不脱樊耕农的眼睛，他把阎的情况及时转报党中央，在我党对阎锡山的工作中起了极为重要的作用。毛泽东和朱德在一次接见王世英时赞扬道：“你们办事处的工作做得很好，阎锡山做什么，我们随时都知道……”王世英也在一次给杜任之送延安报刊时赞扬说：“你们真了不起!我们党在顽固阵营里筑了一座堡垒;现在，竟把眼睛安在敌人心脏里去了!”

“死亡警告”阻军阀公开降日

1942年夏初，阎锡山准备公开投降日军。党中央立即指示“晋西特别组”：“阎锡山是个军人，公开投降比汪精卫

学党史 悟思想
办实事 开新局

道县“青春打卡”
掀起党史学习教育热潮

参与“打卡”青年达2万余人次，吸引各界群众近10万人次参与

湖南日报·新湖南客户端5月30日讯(记者 刘跃兵 通讯员 李胜全 蒋晓国)近日，道县陈树湘烈士生平事迹陈列室，该县西洲街道办事处青年李和斌听完讲解后，抽答题卡作答，完成一次走心的党史学习之旅。

道县组织广大青年走进景区、广场等公共场所，开展“青春打卡 畅享五四”暨“学党史 强信念 跟党走”主题实践活动，推动党史学习掀热潮。在陈树湘烈士生平事迹陈列室，工作人员在向各界青年宣讲陈树湘精神、上微党课后，引导大家随机抽取党史知识题卡答题。目前，该陈列室向青年人宣讲红色故事100余次，举行微党课82堂，打卡人数超过6500人。

何宝珍故里的打卡内容是手书红

色箴言。广大青年从书写“头可断，血可流，共产党员的意志你是永远打垮不了的”等红色箴言中，汲取力量。工作人员介绍，2000余名青年人书写2200幅红色箴言。

葫芦岩旅游景区的打卡主题是唱响革命歌曲。5200余人次各界青年唱响革命歌曲，带动群众参与3万人次。

在敦颐广场，青年人的打卡任务是“诵读红色经典”。1000余人次各界青年诵读红色经典作品30余部，1000余人次青年团员在这里表演传承红色基因的曲艺、小品等，吸引人们驻足观看。

到目前，该县参与“青春打卡 畅享五四”青年达2万余人次，吸引各界群众近10万人次接受党史教育。

新邵推动党史学习教育落到实处

湖南日报·新湖南客户端5月30日讯(记者 肖霄 通讯员 肖山河 胡金国)5月28日，新邵县大新街棚户区改造现场，记者见一排排脚手架已搭建完毕，多名身穿橘黄色背心、头戴安全帽的工人在紧张施工。

今年，新邵县把改善居住环境列为“为民办实事”重要内容，计划投入1600万元，对大新街沿线1278户实施改造。“此次改造主要根据历史文化和建筑风格，统一制作门店广告、装饰外墙及改造下水道等。”正在现场督查进度的县住建局局长周湘平介绍，改造工程预计7月1日前完成。

党史学习教育开展以来，新邵县

坚持以深度学习促实干，把“我为群众办实事”贯穿党史学习教育始终，通过微宣讲、“院落会议”等多种形式，广泛听取民意，为民排忧解难，推动党史学习教育落到实处。针对市民提出的棚户区亟需改造等城市建设和管理问题，该县结合全国文明城市创建工作，将棚户区改造、老旧小区改造、燃气入户、环卫保洁、城区公厕改造等民生热点问题纳入履职清单，着力提升群众幸福指数。

截至目前，新邵县已开展党史学习教育微宣讲和院落会议3700多场次，帮助群众办实事1500多件，帮群众实现“微心愿”5000余个。



高速通 创业忙 山货俏

湖南日报·新湖南客户端记者 刘跃兵
通讯员 潘芳 李林云

5月12日，夏雨过后的双牌县阳明山云雾缭绕，宛若仙境。

地处阳明山间的该县茶林镇新院子村，今年56岁的牛蛙养殖户大户蒋梓根，带领村民把5000多公斤牛蛙装运上冷链车，销往广州市。他算盘打得山响：今天进账17万多元!

村支书蒋桂华告诉记者，蒋梓根是当地远近有名的经济能人，曾在外地承包、修建多条高速公路、国道标段，大家都叫他“蒋百万”。2019年初，他却回乡创办牛蛙养殖基地。

蒋梓根为何在54岁时返乡再创业?他对记者说，高速公路带来商机，我们迎来了创业的春天。

2016年12月，途经新院子村的二广高速公路全线通车，让这个海拔900多米的偏僻小山村，瞬间拉近了与山外的距离。

蒋桂华介绍，以前，他们外出一趟很不容易，走的是“看到屋、走到哭”的弯弯曲曲的盘山公路，到长沙、广州至少要10多个小时。

因为交通闭塞，2014年，新院子村167户、676人，有建档立卡贫困户40户160人，是省级贫困村。

山路十八弯，一朝变通途。村民们纷纷发展种植养殖业，脱贫致富的梦想逐渐变成现实。

家乡的变化，激励蒋梓根回乡创业。经过考察，他发现家乡的水好、小气候独特，适合养殖牛蛙。

2019年初，蒋梓根投入800多万元创建60亩的牛蛙养殖基地。他把流经村庄的山泉水引入养蛙池，进行仿生态养殖。加上村庄海拔高，牛蛙养殖周期比山外养殖牛蛙的周期平均长4个多月，生产的牛蛙品质好，上市后供不应求。

记者在蒋梓根的牛蛙养殖基地看到，这里离二广高速公路茶林出入口仅400余米。

蒋梓根告诉记者，冷链车从茶林出入口上高速公路后，分别历时4小时、6小时左右，牛蛙就可以出现在长沙、广州市民的餐桌上，运输方便。

牛蛙基地还帮助脱贫户实现稳定增收。今年64岁的蒋夫仙、55岁的蒋建功等4名脱贫村民，在基地务工，月薪5000余元。

而在蒋梓根返乡创业之前，村民蒋崇茂回村创办了葡萄基地。

蒋崇茂原来是该县茶林镇新院子村某保险公司的“金牌业务员”。2014年，虽然二广高速公路还没有全线通车，但他“嗅”到了商机，毅然回村种植葡萄。经过几年发展，葡萄基地从最初的10余亩，发展到40余亩，每亩纯收入达6000多元。

高速公路的开通，方便了蒋崇茂将葡萄销往大中城市，还在节假日为村里带来了不少游客。

这些年，在蒋崇茂的带领下，村民蒋兆龙、蒋建辉等通过种植葡萄，实现脱贫致富。

记者在蒋崇茂的葡萄基地看到，绿油油的枝叶下挂满了珍珠般的葡萄，一派生机。

“2016年高速通车，让我看到了希望。”村民蒋实回忆往事，仍有些激动。

2016年以前，他们一家6口挤在祖辈建的仅60平方米、破烂不堪的木屋里。“当时，客厅、厨房、卧室一共三间房。”

乘着交通改善的东风，永州职业技术学院、永州交通银行等驻村扶贫工作队，建议蒋实养殖林下土鸡。

蒋实试着在后山上养殖500只本地土鸡，出笼后很快销售一空，令他信心大增。到目前，蒋实年均销售林下土鸡1万只左右，每只土鸡售价100元，实现年利润30万元左右。

如今，蒋实搬进了占地面积150平方米的新房，还做起了电商，帮助村民销售土特产。

去年底，新院子村实现贫困户清零，人均纯收入达1.3万元。