

为中华民族伟大复兴辛勤耕耘勇往直前

——我驻外人员、华侨华人、留学生热议习近平总书记 在春节团拜会上的讲话

据新华社北京2月11日电 中共中央总书记、国家主席、中央军委主席习近平10日在2021年春节团拜会上发表讲话。我驻外人员、华侨华人、留学生纷纷表示，讲话温暖人心，令人振奋，他们将以不怕苦、能吃苦的牛劲牛力，继续为中华民族伟大复兴辛勤耕耘、勇往直前，在新时代创造新的历史辉煌。

中国中铁五局中老铁路项目经理部副经理黄宗文说，2021年是中老铁路决战决胜和收官之年，我们将把习近平总书记的讲话精神落实到工作中，大力发扬孺子牛、拓荒牛、老黄牛精神，立足岗位，扎实工作。

中国机械设备工程股份有限公司

确实，这一年太忙了，亏欠父母高堂、妻子儿女、亲朋好友的太多，在合家团聚、其乐融融的佳节，在热气腾腾的年夜饭桌上，我们把满肚子浓得化不开的亲情，都装进这杯美酒里。

“不是不想家，是想为家好。”这个春节，还有很多游子选择“就地过年”。他们怀揣乡愁留下，拉长对家人的思念。真情在、祝福在。这杯酒要敬这些可爱的人、动人的事，让“吾心安处是故乡”的经历，一样成为岁月的珍藏。

第三杯酒，敬“了不起”的我们自己。

去年，工作着实不容易，收入可能有所减少，生意比往年更难做了。但在困难面前，我们挺直腰杆，站稳脚跟，扛过了风雨。点点萤火执着增

加，便有了满天星光。经历磨难，赢得辉煌，我们“每个人都了不起！”

出于疫情防控需要，政府部门倡导春节期间“不聚集、少走动”，这让我们会有些小遗憾，或多或少还感觉有些小约束，但与去年春节那般恐惧、担忧、迷茫和烦闷相比，已经轻松许多、心安许多。我们坚信，心有桃花源，再浓的乌云都会被阳光驱散。

坚持不懈，生活的苦就不会白吃；“天道酬勤”，所有的坚持和付出都不会被辜负。举杯敬自己，让前行的脚步多一份自信、多一份坚毅。

辛丑年，是百姓心里的“大年”：这一年，我们将见证百年大党风华正茂的高光时刻，见证“十四五”目标精彩开局，见证“三高四新”战略助推现代

一片，很受大家欢迎。一年后，一些知青回了城，母亲问他：“你回不回？”他坚定地说：“我要再锻炼，不回！”

在农村工作两年多后，晒得黝黑的罗伟庆才回到城里。他骄傲地告诉母亲：“这两年，是我收获最大的两年。不仅学到了插田扮禾的技能，学到了与群众打交道的方法，还抽时间读完了四大名著。”罗伟庆说，其动力就是源于下乡前的那个夜里，母亲的那句“你与毛主席合影，不要给毛主席丢脸”的谆谆教导。

这些年，与毛主席合影的荣光，影响着这个家庭的一代人。罗伟庆和两个弟弟家中，客厅中央都悬挂着这张大版的合影，时刻激励着他们。“每到过年，我们全家都要重温这个故事，教育后代

启航留守儿童合唱团成员一样，沐爱而歌，向阳生长。

2020年11月，衡阳市结合祁东县启航学校留守儿童合唱团的成功经验，启动“百万”艺术童伴“留守儿童关爱工程”，计划用3至5年时间，创建百所以上的农村留守儿童艺术素养教育特色学校，组织一支千名以上的专兼职文化体育艺术教育“衡阳群众”义务支教队伍，

们一起过年很开心！”初二年级98班的阿迪莱·阿布力孜说：“放寒假以来，除了学习，学校几乎天天都有活动安排，老师也很关心我们，让我们感到学校就是第二个家。”

为了让新疆班学生开开心心过新年，韶山实验中学上至校长，下至食堂师傅，10多名职工牺牲了节日与家人团聚的时间，陪着这些身在异乡的孩子过春节。

韶山实验中学校长赵强介绍，学

培世瞩目，让海外中资企业深受鼓舞。新的一年，我们将认真贯彻习近平总书记讲话精神，继续开拓进取。

中国第七批赴苏丹(朱巴)维和部队指挥长杨忠举说，身在海外维和一线，我们更深刻感受到祖国的强大。我们将用实际行动履行好维护世界和平的庄严承诺，向党和人民交上满意答卷。

加拿大中国(友好)和平统一促进会会长王典奇说，过去一年，中国为国际抗疫合作和经济复苏做出重要贡献，充分展现了负责任大国的担当，华侨华人深受鼓舞、倍感自豪。新的一年，旅加华侨华人将作出积极努力，为推动构建人类命运共同体贡献力量。

阿联酋华侨华人联合会会长主席徐小平说，习近平总书记的讲话鼓舞海外侨胞在新的一年里更多参与祖国的发展和建设，为中华民族伟大复兴做出新的贡献。

全日本中国留学生学生会会长夏杨说，习近平总书记强调的孺子牛、拓荒牛、老黄牛精神激励了自己，希望早日回到祖国，为中华民族伟大复兴兴事业贡献力量。

在韩国延世大学攻读博士学位的中国留学生彭博说，听了习近平总书记的讲话，我更加思念祖国。面向未来，我们将为中华民族伟大复兴辛勤耕耘、勇往直前。

国家、中国人民是伟大的人民。美中两国应该避免冲突，可以在气候变化等广泛领域开展合作。美方愿同中方本着相互尊重的精神，开展坦诚和建设性对话，增进相互理解，避免误解误判。

两国元首都认为，今天的通话将向世界释放积极信号，双方同意就中美关系和共同关心的问题保持密切联系。

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一、产销医用SEBS等新特绿色产品6.8万吨，出口环氧树脂、热塑橡胶、硫酸铵等产品逾20万吨。新建成年产5万吨SEBS项目，投产年后总产能将达10万吨，规模居全球第一。

精准高效的投入，成为蓝山县加快恢复、稳定发展的“定海神针”。去年，该县地方

维码排口信息特色化管理模式，完成17个挥发性有机物治理项目建设，废水废气稳定达标排放，固废合规处置率达100%。加快树脂、烧碱和有机氯产业清洁化、低碳化和循环利用等核心技术，实现钠、氯全循环、零排放。

“搁在以往，我最怕的是过年。每到过年，别人家杀猪宰羊，自己家里只有两个裤兜——布尿布。今年，我早早地卖掉两头猪，1.3万元卖猪钱落袋为安，还有一头猪杀了，肉留给自己吃。现在都熏成腊肉，塞满了冰箱。”说这话的是77岁的村民吴代忠。

从白杨湾山沟搬到村部旁的集中安置点后，吴代忠喜欢站在家门口看风景：“新房子敞亮又方便，出门就是柏油路。”以前吴代忠一家人挤在两间土砖房里，老两口体弱多病，儿子因病致残，苦日子看不到头。易地扶贫搬迁后，儿子在猕猴桃基地打工，一个月赚3500元，吴代忠就在家养几头猪。“现在一家人生活越来越好，天天有肉吃，天天像过年。”说完，吴代忠哈哈大笑，笑声里透着幸福。

李育美告诉记者：“去年，山冲村养殖石门香猪收益达2800多万元，全村户均养猪3头，100头以上的香猪养殖户有100多户。通过建立利益联结机制，50多名村民在猪场就业，267户脱贫户年分红14万多元，全村人均年纯收入达1.6万元。山冲村的村民从贫穷到富裕，鼓起的腰包里，装满了黎静的心血和付出。”

未来更美好

车行至山顶，只见汉唐公司现代化生态猪场二期已初具规模。“我们猪场二期投入过亿元，是按照生物防控的标准，建配怀舍、分娩舍、保育舍、公猪舍，形成一个封闭养殖生态链。二期投入使用后，猪场养殖规模可达6万头。今年预计出栏4万头仔猪，产值达5000万元以上。”黎静一边查看猪场建设情况，一边介绍。

从山上回到村部，黎静拿起山冲村村庄建设概念规划方案，和李育美商讨今年建设第一期民宿，选址五龙观。见记者诧异，李育美解释：“经过这几年的发展，除了养殖石门香猪，300亩猕猴桃基地和200亩苗木基地今年也可以受益。我们还将沿公路沿线发展100亩蔬菜种植基地、100亩茶园，300亩柑橘。4000多亩高标准农田也在建设中，准备发展高山冷水稻米。山冲村产业基础越来越实了。”

黎静补充道，山冲村有30余平方公里，山水秀美，如同仙境。丹霞地貌、万泉瀑布、红岩土司寨、峡谷云海等自然景观独特。村里3600多人，土家族占91.7%，土家族民俗文化丰厚。未来，山冲村产业将以生态文旅产业为主导，配以特色农产品开发，建设土家民俗风情园、医疗养老基地、土家美食一条街以及汉唐小镇，让村民吃上“旅游饭”，让更多的人回归山野。

黎静告诉记者，今年换届，他从村主任的位置上退下来，担任村党总支书记，就是要腾出更多精力，全心带领村民发展产业。“山冲村的10年规划正一步一个脚印，逐步变为现实。我相信，山冲村的未来一定更美好！”黎静信心十足地说。

“我心里特别感激，只有拼命干。去年上半年，我出栏378头猪，纯赚6.8万元。现在还有360头猪，5月出栏，预计可赚20多万元。”陈杰说。

种稻饱肚，养猪过年。

“山冲村的山羊冲村不见羊，只见香猪满山跑。”

2月2日，记者来到石门县三圣山山冲村，沿着一条6.5米宽的柏油路盘旋而上。农户的一个个猪圈，建在半山坡。白色蓝顶的香猪繁殖基地，建在山之巅。牛年的脚步越来越近，这个土家山寨家家户户挂满腊肉香肠，准备过个丰年。

说起山冲村的变化，新任村党总支书记黎静感慨道：“以前山里山外是隔山隔岭又隔雾，没有路，饲料运不进山，土里刨不出食。村民们吃不饱、穿不暖，一年到头闻不到肉腥，过着苦日子。现在大不一样，路通产业兴，猪肥家业旺，日子越过越甜。”

产业两步走

“山高路险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

养猪好过年

六畜皆为宝，四时春最新。

走进汉唐公司现代化生态猪场，就像进入一个花园，四周被青山环抱，整个猪场闻不到一点异味。黎静介绍，猪场沼液全部还田。通过严格消毒等程序，记者进入猪场，透过视频监控看到，一头头可爱的石门香猪，在槽里拱食。“我们都是自动给料给水，猪舍里有恒温和新风系统，猪的日子也是今非昔比喽！”猪场场部经理陈杰开玩笑说。

“这些石门香猪就是村民的致富‘金猪’。2017年，我们遇上非洲猪瘟行情不好，加上当时走超市化营销模式不对路，公司亏损4000多万元。养殖户的利益却没有受损，家家户户赚得盆满钵满。”黎静说。

说起石门香猪养殖，38岁的村民陈杰格外动情：“我们这些贫困户都搭帮村里的香猪产业，才有现在的生活。”陈杰介绍，他曾摔伤右胳膊，造成四级残疾，家里又起火，烧得一二净，没办法，陈杰只好去广东打工，赚了钱却攒不起钱。2015年回村后，到黎静的猪场上班，一个月赚6000元。

2020年，陈杰建猪场，没钱买生猪。黎静知道后，爽快地说：“猪仔你先拉去养，猪仔钱你赚了再还我。”

“我心里特别感激，只有拼命干。去年上半年，我出栏378头猪，纯赚6.8万元。现在还有360头猪，5月出栏，预计可赚20多万元。”陈杰说。

种稻饱肚，养猪过年。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

养猪好过年

六畜皆为宝，四时春最新。

走进汉唐公司现代化生态猪场，就像进入一个花园，四周被青山环抱，整个猪场闻不到一点异味。黎静介绍，猪场沼液全部还田。通过严格消毒等程序，记者进入猪场，透过视频监控看到，一头头可爱的石门香猪，在槽里拱食。“我们都是自动给料给水，猪舍里有恒温和新风系统，猪的日子也是今非昔比喽！”猪场场部经理陈杰开玩笑说。

“这些石门香猪就是村民的致富‘金猪’。2017年，我们遇上非洲猪瘟行情不好，加上当时走超市化营销模式不对路，公司亏损4000多万元。养殖户的利益却没有受损，家家户户赚得盆满钵满。”黎静说。

说起石门香猪养殖，38岁的村民陈杰格外动情：“我们这些贫困户都搭帮村里的香猪产业，才有现在的生活。”陈杰介绍，他曾摔伤右胳膊，造成四级残疾，家里又起火，烧得一二净，没办法，陈杰只好去广东打工，赚了钱却攒不起钱。2015年回村后，到黎静的猪场上班，一个月赚6000元。

2020年，陈杰建猪场，没钱买生猪。黎静知道后，爽快地说：“猪仔你先拉去养，猪仔钱你赚了再还我。”

“我心里特别感激，只有拼命干。去年上半年，我出栏378头猪，纯赚6.8万元。现在还有360头猪，5月出栏，预计可赚20多万元。”陈杰说。

种稻饱肚，养猪过年。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

养猪好过年

六畜皆为宝，四时春最新。

走进汉唐公司现代化生态猪场，就像进入一个花园，四周被青山环抱，整个猪场闻不到一点异味。黎静介绍，猪场沼液全部还田。通过严格消毒等程序，记者进入猪场，透过视频监控看到，一头头可爱的石门香猪，在槽里拱食。“我们都是自动给料给水，猪舍里有恒温和新风系统，猪的日子也是今非昔比喽！”猪场场部经理陈杰开玩笑说。

“这些石门香猪就是村民的致富‘金猪’。2017年，我们遇上非洲猪瘟行情不好，加上当时走超市化营销模式不对路，公司亏损4000多万元。养殖户的利益却没有受损，家家户户赚得盆满钵满。”黎静说。

说起石门香猪养殖，38岁的村民陈杰格外动情：“我们这些贫困户都搭帮村里的香猪产业，才有现在的生活。”陈杰介绍，他曾摔伤右胳膊，造成四级残疾，家里又起火，烧得一二净，没办法，陈杰只好去广东打工，赚了钱却攒不起钱。2015年回村后，到黎静的猪场上班，一个月赚6000元。

2020年，陈杰建猪场，没钱买生猪。黎静知道后，爽快地说：“猪仔你先拉去养，猪仔钱你赚了再还我。”

“我心里特别感激，只有拼命干。去年上半年，我出栏378头猪，纯赚6.8万元。现在还有360头猪，5月出栏，预计可赚20多万元。”陈杰说。

种稻饱肚，养猪过年。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

养猪好过年

六畜皆为宝，四时春最新。

走进汉唐公司现代化生态猪场，就像进入一个花园，四周被青山环抱，整个猪场闻不到一点异味。黎静介绍，猪场沼液全部还田。通过严格消毒等程序，记者进入猪场，透过视频监控看到，一头头可爱的石门香猪，在槽里拱食。“我们都是自动给料给水，猪舍里有恒温和新风系统，猪的日子也是今非昔比喽！”猪场场部经理陈杰开玩笑说。

“这些石门香猪就是村民的致富‘金猪’。2017年，我们遇上非洲猪瘟行情不好，加上当时走超市化营销模式不对路，公司亏损4000多万元。养殖户的利益却没有受损，家家户户赚得盆满钵满。”黎静说。

说起石门香猪养殖，38岁的村民陈杰格外动情：“我们这些贫困户都搭帮村里的香猪产业，才有现在的生活。”陈杰介绍，他曾摔伤右胳膊，造成四级残疾，家里又起火，烧得一二净，没办法，陈杰只好去广东打工，赚了钱却攒不起钱。2015年回村后，到黎静的猪场上班，一个月赚6000元。

2020年，陈杰建猪场，没钱买生猪。黎静知道后，爽快地说：“猪仔你先拉去养，猪仔钱你赚了再还我。”

“我心里特别感激，只有拼命干。去年上半年，我出栏378头猪，纯赚6.8万元。现在还有360头猪，5月出栏，预计可赚20多万元。”陈杰说。

种稻饱肚，养猪过年。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

养猪好过年

六畜皆为宝，四时春最新。

走进汉唐公司现代化生态猪场，就像进入一个花园，四周被青山环抱，整个猪场闻不到一点异味。黎静介绍，猪场沼液全部还田。通过严格消毒等程序，记者进入猪场，透过视频监控看到，一头头可爱的石门香猪，在槽里拱食。“我们都是自动给料给水，猪舍里有恒温和新风系统，猪的日子也是今非昔比喽！”猪场场部经理陈杰开玩笑说。

“这些石门香猪就是村民的致富‘金猪’。2017年，我们遇上非洲猪瘟行情不好，加上当时走超市化营销模式不对路，公司亏损4000多万元。养殖户的利益却没有受损，家家户户赚得盆满钵满。”黎静说。

说起石门香猪养殖，38岁的村民陈杰格外动情：“我们这些贫困户都搭帮村里的香猪产业，才有现在的生活。”陈杰介绍，他曾摔伤右胳膊，造成四级残疾，家里又起火，烧得一二净，没办法，陈杰只好去广东打工，赚了钱却攒不起钱。2015年回村后，到黎静的猪场上班，一个月赚6000元。

2020年，陈杰建猪场，没钱买生猪。黎静知道后，爽快地说：“猪仔你先拉去养，猪仔钱你赚了再还我。”

“我心里特别感激，只有拼命干。去年上半年，我出栏378头猪，纯赚6.8万元。现在还有360头猪，5月出栏，预计可赚20多万元。”陈杰说。

种稻饱肚，养猪过年。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前巴马香猪每公斤成本价高达136元，我们石门香猪价格更接近大众消费价格，在长沙、广州、深圳等城市十分畅销。”黎静说。

养猪好过年

六畜皆为宝，四时春最新。

走进汉唐公司现代化生态猪场，就像进入一个花园，四周被青山环抱，整个猪场闻不到一点异味。黎静介绍，猪场沼液全部还田。通过严格消毒等程序，记者进入猪场，透过视频监控看到，一头头可爱的石门香猪，在槽里拱食。“我们都是自动给料给水，猪舍里有恒温和新风系统，猪的日子也是今非昔比喽！”猪场场部经理陈杰开玩笑说。

“这些石门香猪就是村民的致富‘金猪’。2017年，我们遇上非洲猪瘟行情不好，加上当时走超市化营销模式不对路，公司亏损4000多万元。养殖户的利益却没有受损，家家户户赚得盆满钵满。”黎静说。

说起石门香猪养殖，38岁的村民陈杰格外动情：“我们这些贫困户都搭帮村里的香猪产业，才有现在的生活。”陈杰介绍，他曾摔伤右胳膊，造成四级残疾，家里又起火，烧得一二净，没办法，陈杰只好去广东打工，赚了钱却攒不起钱。2015年回村后，到黎静的猪场上班，一个月赚6000元。

2020年，陈杰建猪场，没钱买生猪。黎静知道后，爽快地说：“猪仔你先拉去养，猪仔钱你赚了再还我。”

“我心里特别感激，只有拼命干。去年上半年，我出栏378头猪，纯赚6.8万元。现在还有360头猪，5月出栏，预计可赚20多万元。”陈杰说。

种稻饱肚，养猪过年。

“山高风险岩石多，土壤贫瘠地少。”这是以前山冲的真实写照。

山冲村党总支书记李育美告诉记者，过去的山冲，发展林业山冲不行，发展水产水不行，发展种植地不行，村里生活没出路。为了带领村民致富，2011年，他带着村民种烤烟，由于气候和土壤原因，他4个多月没上床，盯着烤烟，也没能扭转亏损180万元的局面。

2012年5月，在上海一家高科技企业当董事长的黎静回乡担任村主任，一心建好山冲，给山冲带来了希望。

“大山里长大的人，最懂得山里人的苦。要建好山冲，修好了致富的阳光大道，剩下的关键就是发展经济的问题。”黎静回来没有蛮干，不搞泥巴萝卜吃一截指一截的短视做法，而是着眼乡村发展规划，从产业发展定位破题。

“这里山坡、悬崖多，养马头山羊条件好。可山冲没有传统养殖优势，养羊也破坏生态，羊啃过的地方，草都不长。但土家人有养猪的传统，投资少、受益快，一年能养几茬，可以作为产业发展第一步来抓。”黎静翻山越岭调研不下20次，谋划产业发展思路，并花费30万元，请专家规划设计。

让黎静没有想到的是，村民并不买账：“一个农村，干嘛要花这么多钱买张图？”

面对质疑和误解，黎静自掏腰包，带领村民代表，北上西安、北京、东去乌镇，看产业，开眼界。反复召开党员大会和村民代表大会，讨论不下30次。最终，山冲村敲定2015至2025年10年发展规划。产业分两步走，第

一步大力发展养殖业，奠定产业发展基础；第二步，瞄准山区特色，以发展生态旅游产业为主导。

养殖产业最终敲定生猪。当时，一位村民引进猪的“名门贵族”巴马香猪，引起黎静的兴趣。2015年，黎静筹资5000多万元，成立石门汉唐生态农业有限公司，采取“公司+合作社+村集体+农户”方式，建设现代化生态养猪场。他引进巴马香猪、藏香猪和大约克公猪，请来中国工程院院士印遇龙和湖南省畜牧兽医研究所总畜牧师、研究员彭英林，一个研究营养，一个研究品种，培育出肉质好、营养高、生长快，全身黑色、四脚白色的石门香猪。公司负责繁殖仔猪，农户负责饲养，统一管理，统一销售。

“现在，石门香猪已培育到第四代。以前