

湖南“民宿贷”放款破亿元——“文旅+金融”激起浪花



湖南日报·新湖南客户端记者 孟姣燕
通讯员 樊雨 张璟怡

1月13日，湖南日报文旅投融资服务中心发布消息称，该中心联合农业银行湖南省分行和湖南省文化旅游融资担保有限公司推出的创新金融产品——“民宿贷”，半年来累计放款1亿多元，有效缓解了部分民宿企业的经营压力。

业界认为，“民宿贷”反映湖南“文旅+金融”发展来势看好，其背后是湖南文旅行业探索金融支持，搭建政银企交流合作平台的创新之举。

1亿多元“民宿贷”雪中送炭

这几天，张家界远方的家休闲山庄、武陵源区望云居等几家民宿，正信心满满地备战春节旅游档期。而半年前，他们还在为资金周转不灵发愁。

“门槛低，利率低，适用广，对青年旅

湖南日报·新湖南客户端1月14日讯(记者 曾玉玺 见习记者 李梅花)1月13日，娄底市与中国农业银行湖南省分行举行行政银企签约会。娄底市政府与农行湖南省分行签订政银框架合作协议，授信金额483亿元。

此次政银企对接签约会主题为“深耕千万村、服务百园万企”，通过政府搭台、银企合作，为娄底经济社会高质量发展提供金融支持。签约授信金额将用于服务“三农”发展，支持“一县一特”“一乡一品”等产业发展，推进农业农村现代化进程，助力乡村振兴；以民营小微企业“增量扩面、提质降本”为目标，扎实做好园区金融服务，全力保障重点园区基础设施建设、智慧运营、重点招商引资项目建设和企业融资需求，助力园区高质量发展。

为了让“金融活水”浇灌“实体经济”，近年来，娄底加强政银沟通，深化银企合作，不断提高金融服务经济质效，各项金融指标实现平稳较快增长。2020年，全市各项贷款余额1328.67亿元，比上年新增170.21亿元、增长14.69%。

停办寿宴

湖南日报·新湖南客户端记者 王晴
通讯员 王登高

1月12日下午，一辆黑色皮卡车停靠在华容县操军镇永安村一栋民房前。房主人周光社、徐建梅夫妇满腹狐疑地走出屋：“是哪里来的客人啦？”

只见村党总支书记陈永良、副书记赵志红与村委成员文龙、任复仙走下车，周光社夫妇连忙把客人迎进堂屋。

“老周，我们前来有别的事，听说你准备在农历腊月初四为你家婆婆子操办花甲寿宴，是不是真的呀？”陈永良微笑着问。

徐建梅心直口快：“是真的呢！寿宴日期昨天定下来的，你们村干部就晓得啦？”

“是哦！我们鼻子灵，闻到香气啦！”陈永良打趣道，把堂屋里的人逗乐了。

“老周！今天，我们就是来跟你们婆婆老信商量个事！”陈永良说，“你婆婆子花甲大寿是件大喜事，但寿宴一摆，就得惊动上百亲友！你们也清楚，入冬以来，新冠疫情形势严重，为了亲友安全，想请你们停办花甲寿宴，希望你们理解支持！”

周光社恍然大悟：“我们也听到广播宣传，有想到疫情这么严重啦！好嘞！我们听你们的好心劝告，取消我婆婆子的寿宴！”

听了周光社的话，陈永良紧紧握住他的手：“老周，感谢你们婆婆老信识大体顾大局，理解支持我们的工作！家里有什么困难，一定到村部找我们！”

“要得！老信子诶！”等一下抓紧打电话，通知亲友，腊月初四我的花甲寿宴不办啦！”徐建梅爽快地说。

社、民宿客栈、自驾车房车营地等来说，真是雪中送炭。”张家界武陵源区返乡创业大学生李平获得“民宿贷”100万元，用于其民宿升级。

“文旅企业如旅行社、民宿等多是小微企业，按照传统融资规则，这些企业很难从金融机构获得规模性贷款。”省文化和旅游厅相关负责人介绍，受疫情影响，文旅企业损失惨重，亟须金融“活水”解渴。考虑到文旅企业资产和经营的特殊性，湖南开启了文旅行业金融支持探索之路，不断创新金融产品和金融服务模式。

2020年6月，在省文化和旅游厅引导下，湖南日报文旅投融资服务中心成立。该中心坚持市场化运作，打造综合投融资服务平台，目标是构建文旅金融生态圈。为尽力满足文旅企业的不同需求，该中心联合或引导湖南金融机构推出“景区收费权质押贷款”“文旅专项贷”“民宿贷”“旅易贷”等信贷产品。

畅通重点文旅项目融资渠道

资本看好文旅市场。

2020年6月，省文化和旅游厅、省地

方金融监管局、湖南日报社主办的全省文化旅游产业投融资大会上，省文化和旅游厅与工农中建四大银行、平安银行及省担保集团7家金融机构签订战略合作协议，总授信额度超2410亿元，现场完成放款签约99.129亿元。

为银企精准对接搭桥铺路，企业有了展示舞台，金融机构赢得投资机遇。2020年湖南创新搭建政银企交流合作平台，完成了湖南省文化旅游产业项目库的征集、筛选、审核、入库、公示，2020年发布两批“白名单”企业191家，优先面向社会和金融机构推介。

衡阳天子山火文化园项目获得建设银行贷款9000万元；张家界冰雪世界项目与华融湘江银行对接成功放款3.4亿元；永州零陵古城获得交通银行1.3亿元贷款支持……文旅产业不断注入金融“活水”。

截至2020年11月底，全省各大金融机构与文旅行业对接效果明显。工商银行省分行文化和旅游贷款余额117亿元，农业银行省分行文化和旅游贷款余额74.85亿元，建设银行省分行文化和旅游贷款余额123.51亿元。

做长效机制，深化文旅金融合作

文化和旅游部、财政部、央行等3部委在全国批复了北京市东城区、宁波市2个“国家文化与金融合作示范区”，创建周期自2020年1月开始。目前，广州、武汉等城市纷纷加入示范区创建行列。

北京银行长沙分行负责人介绍，北京银行在文旅行业深耕多年，与北京市东城区在示范区方面有紧密合作。该负责人建议，湖南应抢抓机遇，注重顶层设计，推动长沙创建“国家文化与金融合作示范区”，破解难题。

业内专家表示，组建文旅金融综合服务平台是深化文旅金融合作重要手段。2018年以来，北京、广州、深圳、武汉、宁波等地纷纷组建文化金融服务中心。其共同特点是，由行政主管部门牵头，搭建文旅产业投融资服务平台，整合银行、创投、保险、担保、基金等金融资源，通过政策引导、项目对接、信用征信等方式，探索金融与文旅对接的新机制。湖南在这个领域处于“孵化”阶段，需要加大力度支持，做长效机制，进一步深化文旅金融合作。



1月14日，浏阳河长沙段，施工机械在河中工作平台上打捞已爆破拆除的洪山庙老桥桥体碎块。该桥于10日晚爆破后，河道清理施工随即展开。水下渣土总量约6000立方米，预计还需要10天左右全部清理完毕，恢复河道畅通。湖南日报·新湖南客户端记者 田超 摄



江山如此多娇·背后的他们

湖南日报·新湖南客户端记者 雷鸿涛
通讯员 吴鹏

【第九集剧情梗概】一番考虑后，沙鸥决定回电视台竞聘融媒体中心副主任。临行前一夜，恰逢村里停电。为满足沙鸥想拍大合照的心愿，村民们自愿集合在一起，点燃火把，为沙鸥点亮了碗米溪的黑夜。当夜，濮泉生和沙鸥谈心，濮泉生认为，要彻底摆脱绝对贫困，真正实现“经世济民”，年轻扶贫干部必须要有理想主义信念，沙鸥深有同感。次日，濮泉生与沙鸥在县城告别。

【原型人物】会同县林城镇年轻扶贫干部——粟子林

“梦里蓝图人人夸，献身家国去浮华。躬亲甘为田中客，笑坐村头话桑麻。”今年23岁的粟子林，2017年从中国人民大学毕业后，毅然返乡，回到会同县林城镇扶贫。这首《咏志》，是她返乡之时所写。

根据组织安排，2020年12月，作为省委组织部选调生的粟子林已调到湖南省统计局上班。1月14日，和记者谈起过去

湖南日报·新湖南客户端记者 邹娜妮
通讯员 何成

【第十集剧情梗概】喜妹不愿个人独自签约，公众号的运营陷入瓶颈；另一方面，濮泉生的产业扶贫取得新进展，桑蚕养殖有望成为将来村里重要的脱贫产业。濮泉生将他的未来规划告知沙鸥，他的扶贫热情及碗米溪村村民淳朴的感情令沙鸥感动不已。沙鸥决定放弃竞聘，留在碗米溪扶贫。沙鸥的决心也打动了电视台领导，电视台同意与村集体签约，成立文旅公司。碗米溪村的“网红经济”在电视台的扶植下逐步发展起来。

【原型人物】新化县天门乡土坪村网红“90后”夫妻——廖斌辉夫妇

“临近年关，买土特产的网友很多，忙不赢啦！”廖斌辉一边打包笋干、萝卜干、红薯粉等农产品，一边录制短视频，忙得不亦乐乎。1月13日，天气放晴，新化县天门乡土坪村村民廖斌辉的家里笑声充盈。

土坪村地处偏远，海拔高达1400米，今年27岁的廖斌辉是这座大山里为数不

奋斗的青春最美

3年的扶贫经历，她仍然历历在目。

2013年，粟子林以怀化市文科状元（裸分）的成绩考入中国人民大学。2017年，她大学毕业。大部分同学留在北上广发展，受到作为扶贫第一书记的父亲和“经世济民”的观念影响，她选择了考取选调生并毅然回到会同县。“我希望能到农村去把自己所学运用到实际中，帮老百姓做好身边的每件事情。”粟子林说。

刚回到林城镇，她在镇里的易地扶贫搬迁办工作，遇到的第一个问题就是语言问题。“有个村民来找我办事，他说‘媳妇’的事。我因为在北方读书，以为‘媳妇’是指妻子，后来才知道他是说‘儿媳妇’。”说到这里，粟子林呵呵一笑。后来，为了能跟老百姓顺畅交流，粟子林下足了功夫学习方言。

林城镇溪坪村的贫困户罗奶奶，是粟子林的帮扶对象。罗奶奶和孙女生活在一起，儿子仍在服刑中。通过帮扶，罗奶奶和孙女享受了危房改造、低保、临时救助等政策。粟子林时常去看望罗奶奶，一次得知她孙女生病了，粟子林主动带小孩去看病。

2019年，罗奶奶的儿子刑满出狱。在

粟子林的帮扶下，他申请了扶贫小额贷款，搞起了鸡鸭养殖，如今家里的日子越过越好。

同年，粟子林担任林城镇“美丽乡村建设办主任”，主要负责改厕工作。林城镇512户实施改厕，粟子林则充当调研的里手、懂工程的行家、亲民情通民意的宣讲员。

一次，粟子林去林城镇龙坡村检查改厕工作。她发现工人在修建化粪池时，没有根据相关标准修建，而是按“经验”修建。

“我提出了意见，没想到工人说他做工程的时间比我的年龄还大。”回家后，她找到了一名清华大学的物理学在读博士朋友了解根据标准建设的好处，以及按“经验”建设存在哪些风险。之后，粟子林根据她学到的物理学知识及相关标准，去村里培训。工人们纷纷称赞，没想到这个“小师妹”还蛮懂工程。

在林城镇，粟子林还报考了硕士研究生，并在去年成为了中共预备党员。说起未来，粟子林说，变动的是岗位，不变的是为人民服务的责任。奋斗的青春，在哪里都最美。

“网红”夫妇带货忙

多扎根下来的年轻人。在视频直播间里，讲着一口湘味普通话的他 and 妻子曾慧娟一起做农活，“吸粉”15万。越来越多的网友通过观看他的短视频，认识了土坪村，看到了村里的美景，吃到了村里的美食。

2014年，在外漂泊打工多年，廖斌辉夫妇俩回到家乡创业。“刚回乡发展的时候，我们主要做水果、蔬菜销售，也搞过养殖，但效益都不大。”同年7月，他录制了一段自己上山放羊、种地的视频，发布在网上后意外走红，许多网友被视频中呈现的田园般的生活所吸引。

有了网友的认可，夫妻俩越拍越起劲，相继在各大短视频平台发布更多从事农村生产劳作的视频。他们给自己取名为“农夫寨主”，视频制作虽略显粗糙，却展现了乡村生活的原汁原味，“吸粉”效果显著。

在当地，廖斌辉夫妇是不折不扣的“网红”。刚开始网上卖货，两人销售的所有农产品都是和家人亲自种植、亲手制作的。廖斌辉说：“自己做的，质量有保障。”

他们的坚持和努力没有白费，乡里的土特产开始走进城里的餐桌，获得许多网友的喜爱，回头客介绍新顾客，销量和粉丝数量都不断上涨。

相比做“网红”，夫妇二人更愿意成为带领村民致富的“扶贫达人”。随着销量日益增加，他们探索出一条带动全村经济发展的新路子——从村民手中大量收购鲜笋、红薯、土豆、辣椒等季节性农作物，自身则专注研发农产品，并购买多种生产设备，通过统一加工或直接生鲜运送等方式在网上进行销售。

“在网上，这些‘土货’往往一经推出，就会被‘秒光’。”曾慧娟说，去年他们网上卖货的销售收入突破50万元，全村上百户村民收入也随之增长。在帮工的村民中，有的月收入甚至超过1万元。

如今，这对“90后”夫妻依然坚持白天记录生活日常，晚上进行视频剪辑，将视频发布在短视频平台与网友分享。他们最大的心愿是通过农产品的发展做一家乡镇企业，持续带动村民增收。

湖南自贸区办理首笔资本金便利化结汇业务

湖南日报·新湖南客户端1月14

日讯(记者 李秉钧 通讯员 黄友华 王玺)1月14日，国家外汇管理局郴州市中心支局负责人告诉记者，交通银行郴州分行为中国(湖南)自贸试验区郴州片区企业——郴州市正顺通供应链服务有限公司，办理了19965美元资本金便利化结汇业务。经省外汇管理局确认，这是湖南自贸区办理的首笔资本金便利化结汇业务。

中国(湖南)自贸试验区2020年9月获批揭牌后，郴州外汇管理部门积极推动自贸区金融外汇政策在郴州片区落地见效。他们主动对接银行，以资本项目收入支付便利化为突破口，有序推进改革事项落地落

实，并成立自贸区金融外汇工作领导小组和改革事项落地实施小组，抓好10多项自贸区金融改革事项，制定责任清单，倒排工期抓落实。还深入企业推广自贸区特色金融产品，让企业用好用活自贸区金融外汇政策。

为实现资本项目收入支付便利化，在湖南自贸试验区郴州片区内，符合条件的诚信优质企业办理资本项目收入结汇支付时，可凭“资本项目外汇账户资金支付命令函”直接在银行办理，无需事前、逐笔提交证明交易真实性的单证材料。办理银行由“先审后付”变为“先付后抽查”，以促进资金便利、合规流动。

充电设施智能服务平台初步建成春节前后全省可“一键找桩”“一键充电”

湖南日报·新湖南客户端1月14

日讯(通讯员 张璟怡 记者 彭雅惠)今天，省充电基础设施协会发布消息，湖南省充电设施智能服务平台初步建成，预计今年春节前后，电动汽车驾驶员只需下载“潇湘e行”APP，就可以快速查找到全省所有充电桩，并完成充电和费用结算。

据统计，截至2020年底，我省新能源汽车保有量为17.5万辆，充电基础设施有2.8万台，其中公共充电桩1.5万台，私人充电桩1.3万台。

“我省车、桩比为8:1，低于国内平均水平的3:1。”省充电基础设施

协会会长朱盛开表示，目前，省内充电桩分布较分散，且有国网、特来电、星星充电等多种品牌运营商，不同运营商设定的自助充电适配电动汽车，方式均有所不同，为实现省内电动汽车顺利充电，对全省所有运营商的充电桩进行统一整合与管理十分必要。

湖南省充电设施智能服务平台有效解决这一问题。该平台由政府部门出资，第三方开发建设和运营。通过这一平台，全省各地分布有多少充电桩、每个充电桩的运营情况、当前充电信息等一目了然。

湖南科技大学5位“00后”用实力演绎全国夺冠，面对记者采访，其成员笑问——“你见过凌晨两点的科大吗？”



1月10日，阳雅璇、张烁、舒荣、杨晓、黄佳怡(从左至右)在沙盘模拟训练基地合影。通讯员 摄



湖南日报·新湖南客户端记者 王振亚
通讯员 李凌蕴 唐亚慧

名片

黄佳怡、张烁、杨晓、舒荣、阳雅璇是湖南科技大学学生，杨晓、张烁2000年出生，其他3人为2001年出生。不久前，由这5位“00后”组成的湖南科技大学代表队，在第16届“新道杯”全国大学生沙盘模拟经营大赛全国总决赛中，从120支团队中脱颖而出，荣获一等奖。

故事

“等忙完期末考试，我们再约一场模拟，优化一些方案。”1月10日，短暂相聚的黄佳怡、张烁、杨晓、舒荣、阳雅璇在学校训练基地有说有笑。

一个多月前，由这5位同学组成的湖南科技大学代表队，在第16届“新道杯”全国大学生沙盘模拟经营大赛全国总决赛中硬核夺冠，引起不小的关注。

“新道杯”全国大学生沙盘模拟经营大赛，是大学生学科竞赛中规模最大、最具影响力的赛事之一。大赛要求，每个参赛团队设总经理、财务总监、生产总监、营销总监、采购总监5个岗位，通过立体直观的沙盘道具，设置市场、资金、产能、物流、营销等决策变量，仿真模拟企业经营，主要考察参赛学生的全局观、思考力、应变力。

“他们很了不起，这次夺冠不容易！”5位同学的指导老师童杰副教授说，“新道杯”大赛共分为校赛、省赛、全国总决赛三个阶段，每年有千余所高校、上万名大学生参加，竞争十分激烈。

“你见过凌晨两点的科大吗？”面

对记者采访，在参赛团队中扮演总经理角色的舒荣套用NBA球星科比的一句话笑问记者，然后又笑着自答说，他们见过。“得知要参加全国总决赛时，离开赛仅有一周时间。”杨晓说，备战的那几天，他们一上完课就火速赶往训练基地，几乎每天熬到凌晨两三点。

“总经理舒荣按照经营记录表发布指令，财务总监阳雅璇负责公司经营收支，我和杨晓分别担任采购总监、生产总监负责采购和产品生产，营销总监张烁根据市场情况投放广告、接受订单……”黄佳怡说，就像真的在经营一家公司一样，大家各司其职并发扬团队精神，推动“公司”向前发展。“说白了，就是要掌握公司经营的各项流程，反复练习，培养团队的默契度和配合度。”张烁补充道，如果练着练着困了，就放一首《好汉歌》来提神。

“总决赛那天曾出现一些意外，但团队成员配合密切，成功处理了各种危机。”舒荣说，本次比赛的数据处理量很大，他们曾算错过一项重要数据，进入下一个环节时才发现，但团队成员沉着应变、密切配合，又找到一个恰当的时机进行纠正，转危为安。

“如果把这次夺冠全部归功于临阵突击，那也不全面。”阳雅璇说，从去年寒假开始，他们5人便组成团队一起研究沙盘模拟经营，经常举办交流、分享活动，有时还一起打球。“当然，还有老师们的悉心指导和大力支持。”黄佳怡说，湖南科技大学在经管类创新人才培养方面曾获省级一等奖，对学生参与各类竞赛十分重视和支持。

“鹰眼、狼魂、虎踞、雁行”是5位同学的口号。他们希望，无论在学习中还还是生活中，都能像鹰一样望远，像狼一样拼搏，有老虎般的气魄和大雁一样的协作精神。